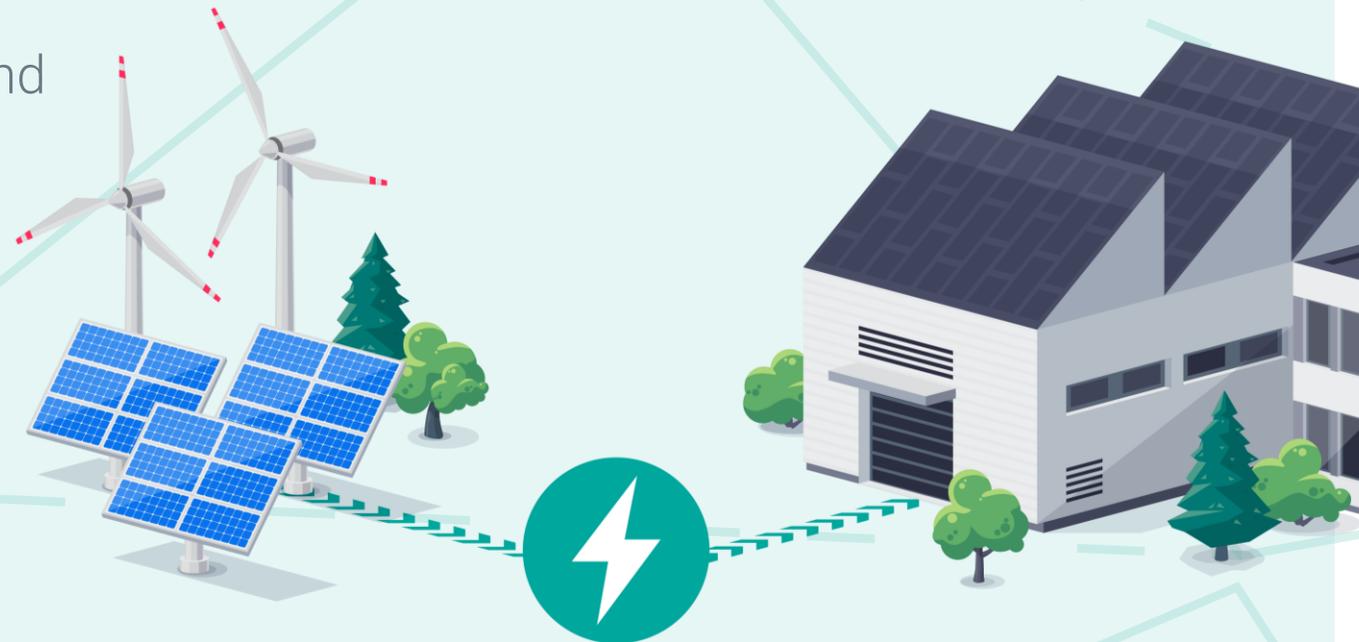


Neue Perspektiven in der Energieversorgung: PPAs als Schlüssel zur erfolgreichen Strombeschaffung

Grünstrom-PPAs für den deutschen Mittelstand





Lukas Bürger

Experte für PPA-Beschaffung

- ✓ 27 Jahre alt
- ✓ Studium der Betriebswirtschaftslehre
- ✓ 6,5 Jahre Vertriebserfahrung in der Direktvermarktung
- ✓ Fachliche Expertise im Bereich PPA

Vorstellung

Ihr Experte für grüne PPA-Versorgungslösungen

Meine Rolle bei node.energy

- ✓ Experte für grüne PPA-Versorgungslösungen
- ✓ Ansprechpartner für Kunden aus Industrie und Gewerbe

Warum node.energy?

- ✓ Innovative Lösungen für die Energiewende
- ✓ Dynamisches und zukunftsorientiertes Unternehmen
- ✓ Persönliche Begeisterung für das Thema
- ✓ Direkter Mehrwert für das Unternehmen

Wir befähigen Betreiber von Wind- und PV-Anlagen sowie Verbraucher in Industrie und Gewerbe für den neuen Energiemarkt.



Setzen Sie auf den Marktführer
der Energiewirtschaft.



Portfolio

node.energy in Zahlen

EE-Anlagen in opti.node	14.000+
Installierte Leistung in MWp	35.000+
Generierte Abrechnungen und Meldeunterlagen	230.000+
Kunden	900+
Mitarbeiter	90+

Anlagenbetreiber suchen händeringend nach spannenden
Absatzmöglichkeiten!



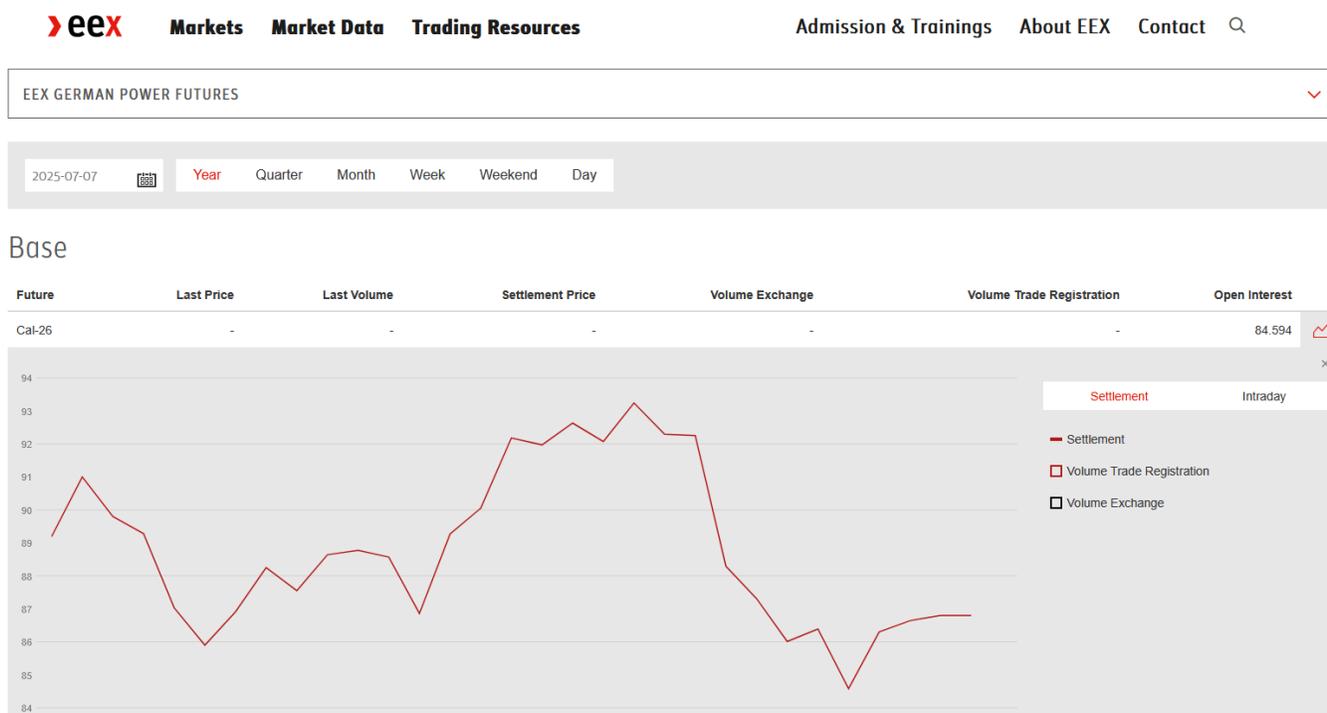
1. Rückblick in das Jahr 2024: Erkenntnisse zur Entwicklung an den Terminmärkten
2. Blick in die Glaskugel: Markttrends und Preisprognosen für 2026
3. Fragen und Antworten
4. Wie PPAs Preissicherheit für den Mittelstand schaffen
5. Fallstricke bei der direkten Zusammenarbeit mit Erzeugern
6. PPA-as-a-Service: Wie node.energy Sie unterstützt
7. Nächste Schritte?
8. Fragen und Antworten

Rückblick in das Jahr 2024: Erkenntnisse zur Entwicklung an den Terminmärkten

Vorab: Was sind eigentlich Terminmarktpreise?

Quick facts zum Terminmarkt

- Handelsplatz für zukünftige Stromproduktion und –abnahme
- Vehikel zur Absicherung gegen Preisanstiege oder zur Sicherung von Einnahmen
- Terminmarktpreise sind die aktuelle Erwartung an eine zukünftige Strompreisentwicklung
- In diesem Webinar: Base-Produkte für ganze Kalenderjahre



Rückblick in das Jahr 2024: Erkenntnisse zur Entwicklung an den Terminmärkten

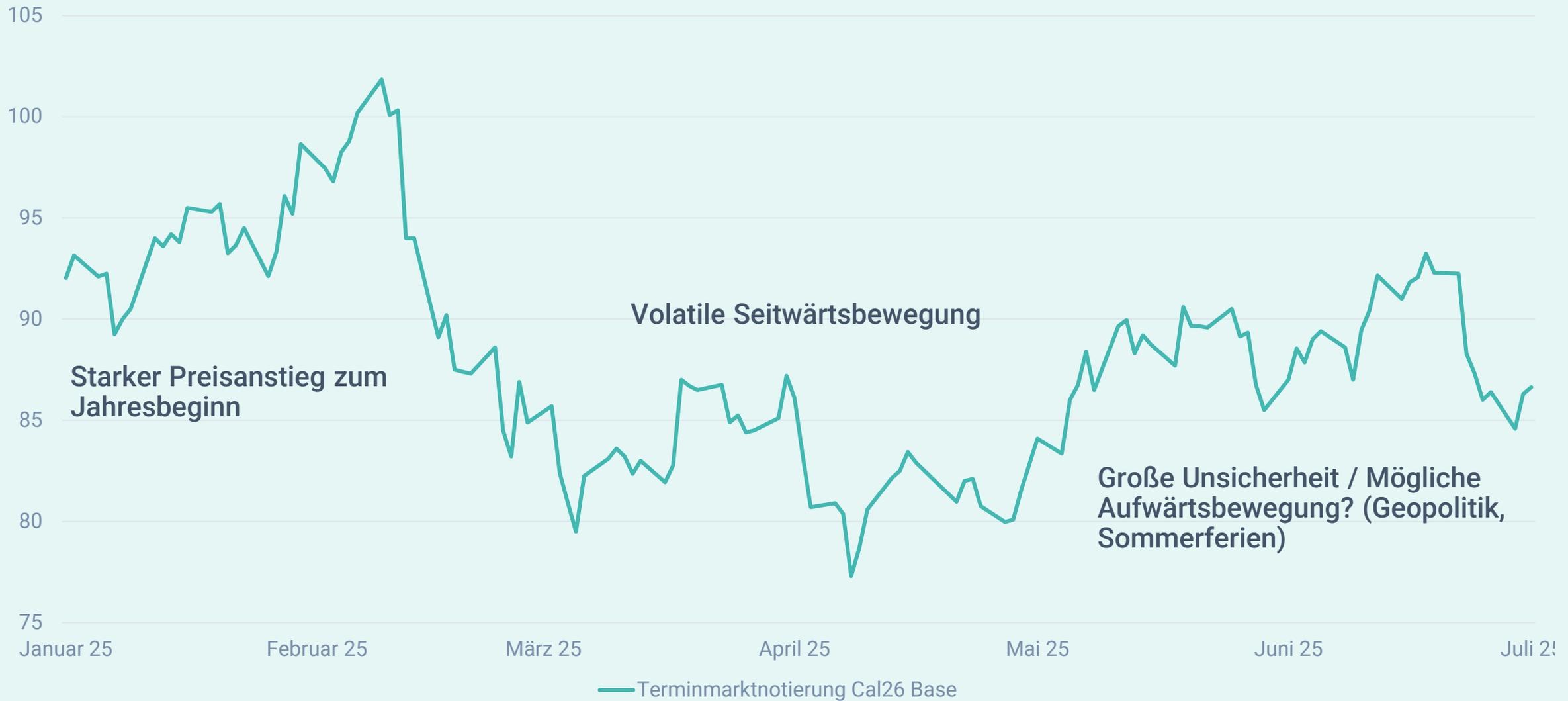
Erkenntnisse aus dem Jahr 2024 für das Lieferjahr 2025

- Allgemein starker Preisanstieg für das Frontjahr zu den Sommerferien
- Der Prozess vom Erstgespräch inklusive Bedarfsanalyse bis zum finalen PPA-Abschluss kann durch unterschiedliche Faktoren Zeit in Anspruch nehmen
- Wer sich 2024 früh im Klaren über die Beschaffung für 2025 war, konnte von preislichen Vorteilen profitieren

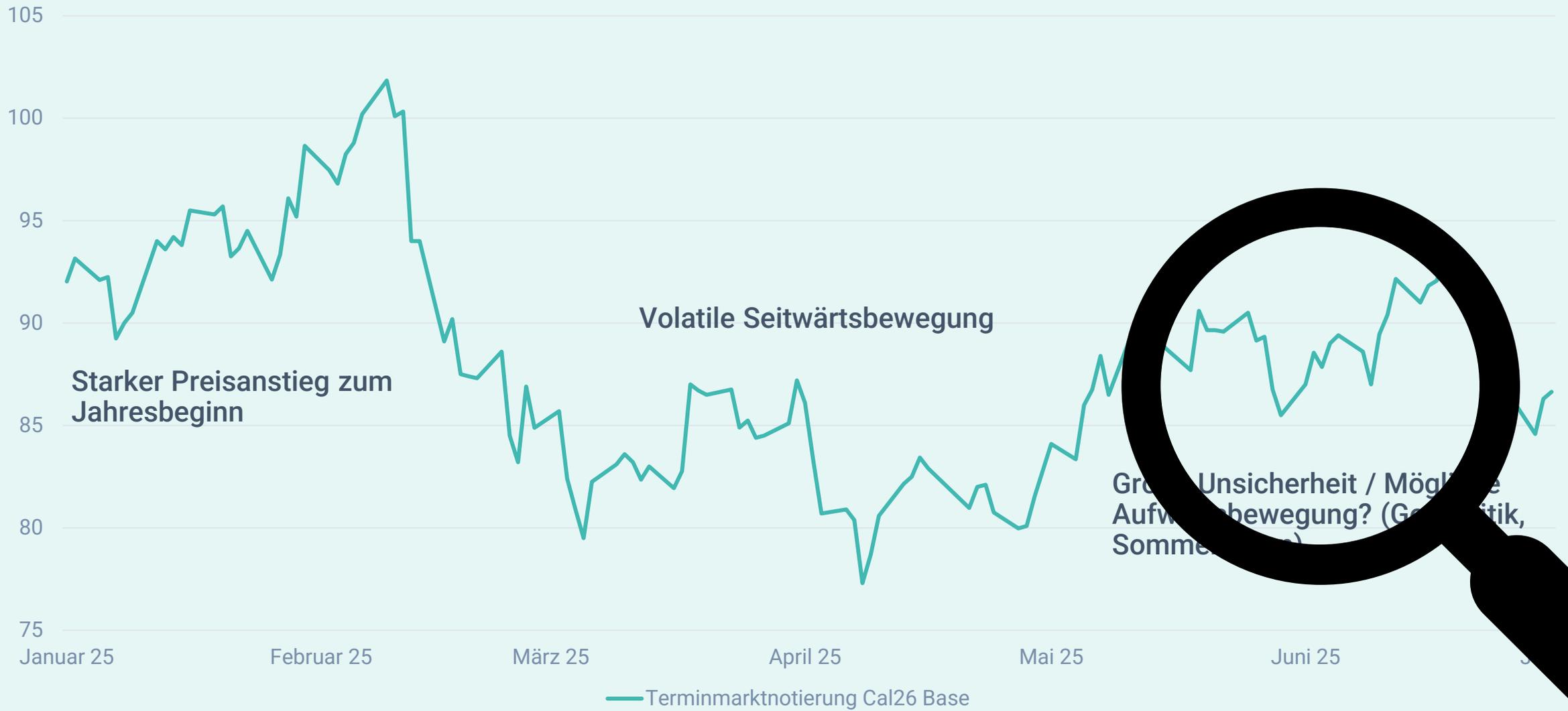
Rückblick in das Jahr 2024: Erkenntnisse zur Entwicklung an den Terminmärkten



Blick in die Glaskugel: Markttrends und Preisprognosen für 2026



Blick in die Glaskugel: Markttrends und Preisprognosen für 2026



Blick in die Glaskugel: Markttrends und Preisprognosen für 2026

Große Unsicherheit im Mai und Juni 2025



Blick in die Glaskugel: Markttrends und Preisprognosen für 2026

Erkenntnisse aus den Entwicklungen am Terminmarkt



Wer sich früh damit auseinandersetzt, welche Versorgungsmodelle in Frage kommen, kann schnell auf preislich interessante Situationen reagieren



Geopolitische Lage sorgt für Unsicherheit an den Märkten



Eine gute Beschaffungsstrategie sollte sowohl günstige Möglichkeiten zur Preisabsicherung als auch die Chancen des Spotmarktes berücksichtigen



Ihre Fragen

- ~~1. Rückblick in das Jahr 2024: Erkenntnisse zur Entwicklung an den Terminmärkten~~
- ~~2. Blick in die Glaskugel: Markttrends und Preisprognosen für 2026~~
- ~~3. Fragen und Antworten~~
4. Wie PPAs Preissicherheit für den Mittelstand schaffen
5. Fallstricke bei der direkten Zusammenarbeit mit Erzeugern
6. PPA-as-a-Service: Wie node.energy Sie unterstützt
7. Nächste Schritte
8. Fragen und Antworten

Wie PPAs Preissicherheit für den Mittelstand schaffen

Klassische Beschaffungsmodelle

Energieversorger übernehmen die Aufgabe, die benötigte Menge und Struktur bereitzustellen. Sie bieten Unternehmen typischerweise folgende Beschaffungsmodelle an:

- **Festpreisbeschaffung** zum Stichtag
- 100% **Spotmarktbeschaffung**
- **Tranchenbeschaffung**
- **Strukturierte Beschaffung**

⚠ Durch beteiligte Zwischenhändler und Risikoaufschläge entstehen intransparente Kosten.

⚠ Und: Grünstrom hat so keinen direkten Bezug zum Erzeuger.



Wie PPAs Preissicherheit für den Mittelstand schaffen

100 % grüne Stromversorgung für erfolgreiche Kommunikation nutzen.

- **Ausschreibungen und nachhaltige Lieferketten**
Punkten Sie im Wettbewerb durch geringen CO₂-Fußabdruck und klimaneutrale Strombeschaffung.
- **Pressemeldungen und Image**
Präsentieren Sie Ihr Unternehmen als innovativen und glaubwürdigen Vorreiter für Nachhaltigkeit.
- **ESG-Berichterstattung**
Zeigen Sie transparent auf, dass Sie zu 100 % zertifizierten Strom aus deutschen Anlagen nutzen.
- **Produktmarketing**
Zeigen Sie Ihren Kunden, dass Ihre Produkte komplett ohne fossilen Strom hergestellt werden.

Beispiele



Video: Wie ein mittelständisches Metallrecyclingunternehmen durch grünen Stahl punktet und dabei über 500.000 € im ersten halben Jahr spart.



Pressemitteilung: Erstes Immobilienunternehmen in Deutschland bietet vor Ort produzierten Strom überregional seinen Mietern an.



Kundenansprache: Mehrwerte schaffen, durch gezielte Information am Point of Sale.

Wie PPAs Preissicherheit für den Mittelstand schaffen

Erfolgsgeschichten aus der Praxis: Die Kläger Group

- Die Kläger Group wird durch ein PPA mit Anlagen eines Windparks der BayWa r.e. (8 x 660 kW) versorgt
- 100 % zertifizierter Grünstrom durch Kombination aus Windstrom und eigener PV-Anlage
- node.energy verantwortet als Vollversorger die Konzeption, Umsetzung und digitale Abwicklung



Die direkte Versorgung mit Windstrom ist ein wichtiger Schritt, um unsere Nachhaltigkeitsziele zu erreichen. Gleichzeitig gewinnen wir an Stabilität in einem volatilen Marktumfeld.

- Kristian Kläger, CEO der Kläger Group

Kläger Group setzt auf Nachhaltigkeit: Umstellung auf Grünstrom aus Windenergie

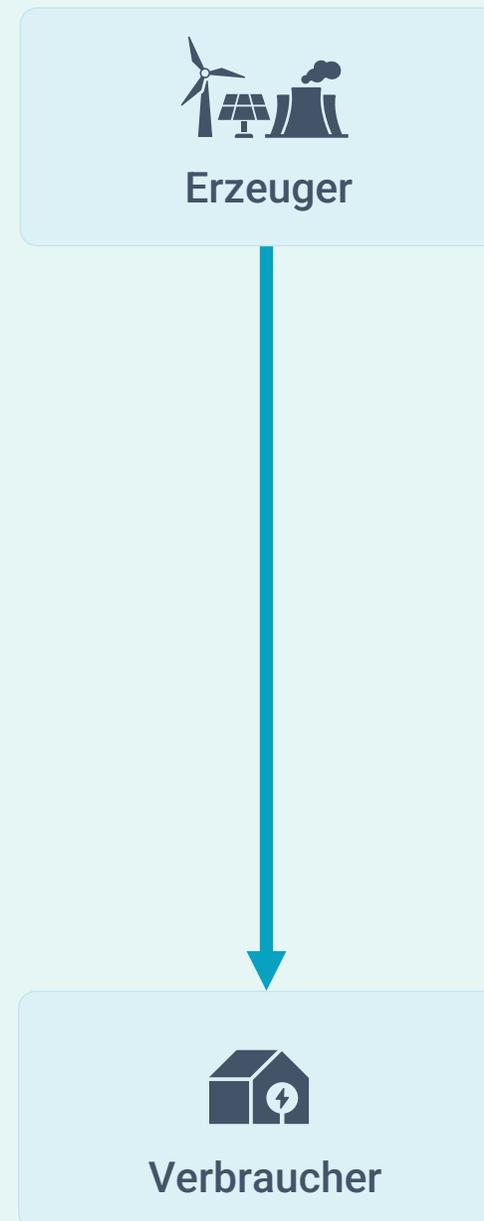
Die Kläger Group geht neue Wege in der Energiebeschaffung. Angesichts der wachsenden Komplexität des Energiemarkts setzt das Unternehmen auf eine nachhaltige Lösung und hat sich für eine Partnerschaft mit node.energy entschieden, einem Spezialisten für innovative Energieversorgungskonzepte.

Wie PPAs Preissicherheit für den Mittelstand schaffen

Wie funktionieren PPAs?

PPAs sind direkte Verträge zwischen einem Erzeuger und einem Abnehmer erneuerbarer Energien. Verbraucher beziehen damit ohne Zwischenhändler Strom zu einem vorab vereinbarten Preis und einer vereinbarten Lieferzeit.

- ✓ Durch den Direktbezug vom Erzeuger entstehen niedrigere Kosten.
- ✓ Verbraucher beziehen echten, zeitgleich erzeugten Grünstrom mit Herkunftsnachweisen.



 Direktvermarkter

› eex › epexspot
Strombörse / OTC

 Energieversorger

Fallstricke bei der direkten Zusammenarbeit mit Erzeugern

Was bei der Zusammenarbeit mit Erzeugern zu beachten ist

- Was ist das passende Erzeugungsprofil für Ihren Verbrauch?
- Was ist ein „fairer“ PPA-Preis?
- Ist die Anlage fernsteuerbar?
- Rechte und Pflichten beider Vertragspartner?
- Prognose der volatilen Erzeugung zur Einbindung in den eigenen Bilanzkreis?
- Was passiert bei kurzfristigen Abweichungen?
- Wie weise ich die grüne Eigenschaft nach?



PPA-as-a-Service: Wie node.energy Sie unterstützt

Wir organisieren für Sie die komplette Strombeschaffung aus Erneuerbaren Energien über PPA-as-a-Service



Maßgeschneidertes Angebot für Ihr Unternehmen



Vermittlung passender erneuerbarer Anlagen innerhalb von wenigen Tagen



Abwicklung der Grünstromlieferung aus deutschen Wind- und PV-Parks zum Festpreis



Reststromversorgung zu Börsenpreisen



Bilanzkreismanagement und Abrechnung



Rechtssichere Verträge aus einer Hand



Management von Herkunftsnachweisen

Power Purchase Agreements (PPAs)

PPA-Versorgung

- EE-Anlagen werden so auf den individuellen Verbrauchslastgang abgestimmt, dass eine möglichst hohe Abdeckung direkt aus den EE-Anlagen erfolgt.
- Je nach Lastprofil können etwa 55-70% der erzeugten Energie zeitgleich genutzt werden. Eine höhere Quote lässt sich meist nur durch Speicher oder Verbrauchsoptimierung erreichen
- Überschuss- und Fehlmengen werden bspw. über den Spotmarkt ausgeglichen, damit jederzeit die benötigte Energie am Verbrauchsstandort zur Verfügung steht

Industriekunde



Verbrauch

- Hohe Grundlast
- Leichter Anstieg zu Peak-Zeiten

Versorgung

- Wind/PV Mix
- Vorrangig Wind



Bürokomplex



Verbrauch

- Niedrige Grundlast
- Starker Anstieg zu Peak-Zeiten

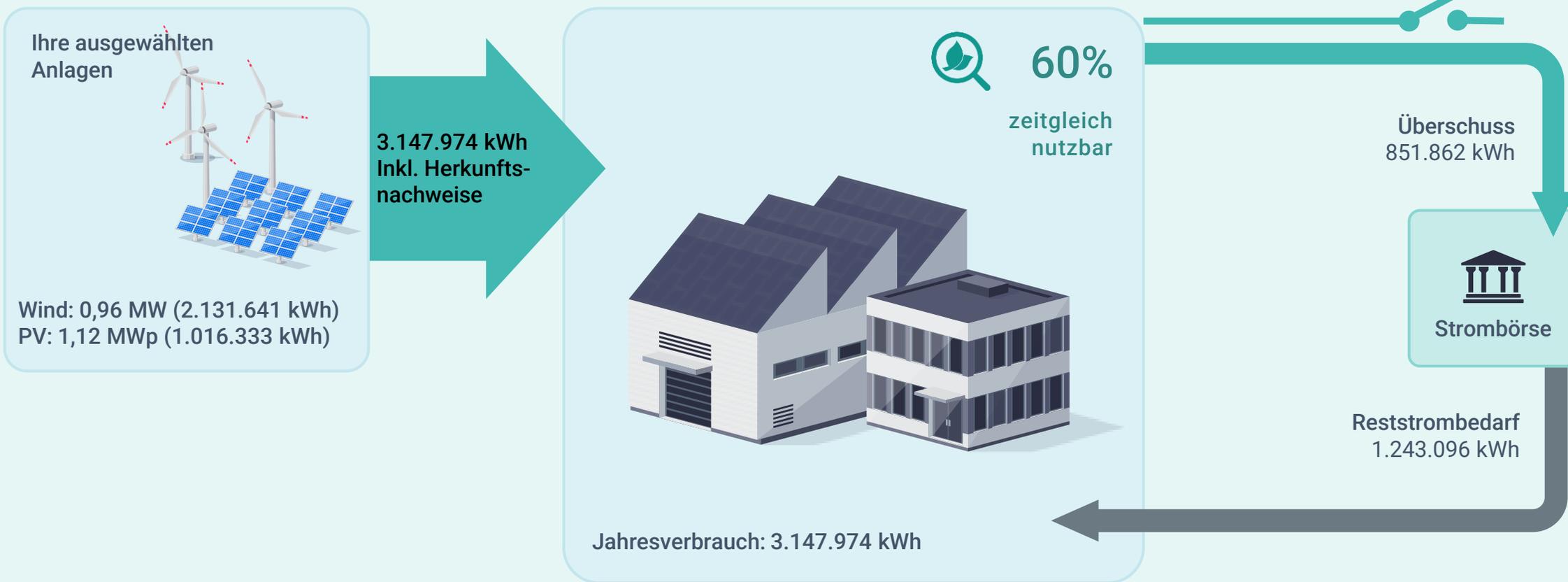
Versorgung

- Wind/PV Mix
- Vorrangig PV



Ihr individuelles Portfolio

Mit ihrem optimalen Erzeugungsmix beziehen Sie 100% Grünstrom – 60% davon zeitgleich



¹ Abregelung bei neg. Börsenpreisen zur Optimierung der Strombezugskosten

Die Lösung

Die PPA-Versorgung bietet eine günstige, zuverlässige und zu 100% grüne Alternative für Industrie & Gewerbe



Günstige Preise

Der Einkauf direkt beim Erzeuger ist günstiger als bei Energieversorgern.



Höchste Grünstromqualität

Grünstromlieferung direkt aus deutschen Wind- und PV-Parks inklusive Herkunftsnachweis



Optimales Anlagenportfolio

node.energy errechnet den optimalen PPA-Mix aus Wind und PV unter Berücksichtigung eigener Erzeugungsmengen/ Anlagen

Abnahmestellen unserer Kunden



node.energy Kunden







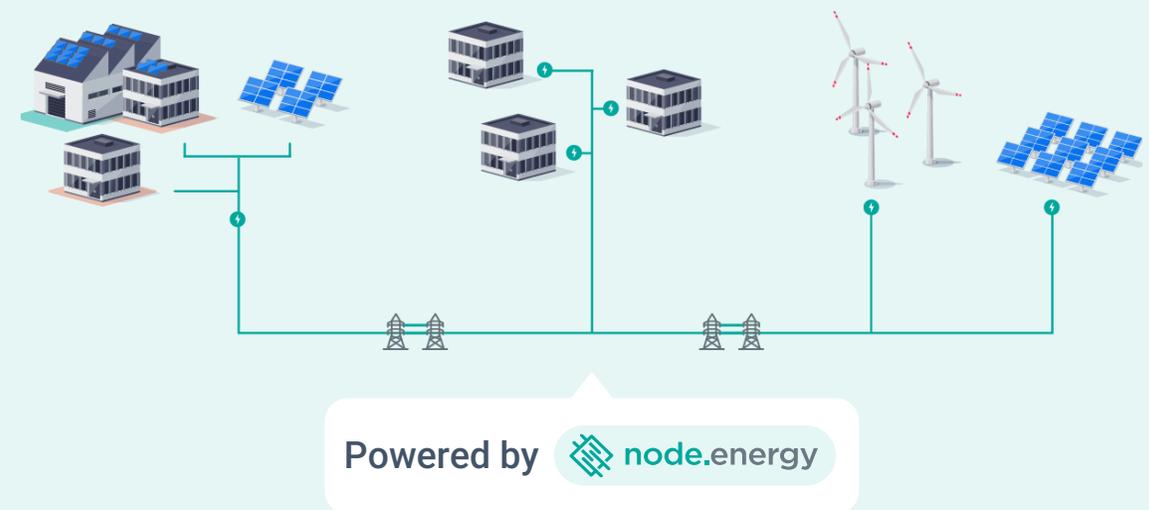


Nächste Schritte

Unser Angebot: Die PPA-Versorgung für Verbraucher ab 2GWh

Versorgen Sie Ihre Standorte mit bis zu 100 % grünem Strom, direkt aus Wind- und PV-Anlagen. Machen Sie sich unabhängig von der Willkür Ihres Energieversorgers und erreichen Sie Ihre Klimaziele effizient und rentabel.

- ✓ Maßgeschneidertes Angebot für Ihre Standorte
- ✓ Vermittlung individuell passender Wind- und PV-Anlagen
- ✓ Professionelle Abwicklung der Stromlieferungen
- ✓ Rechtssichere Verträge und Abrechnungen
- ✓ Management von Herkunftsnachweisen



Ihre individuelle Bedarfsanalyse

Unser Team analysiert zunächst kostenlos Ihren Strombedarf und wir definieren gemeinsam Ihre Versorgungsziele. Auf Basis der Verbrauchsanalyse matchen wir Sie dann mit optimal passenden Partnern aus unserem Erzeuger-Pool. Dieser umfasst rund 14.000 Solar- und Windkraftanlagen.

Wichtig:
Aktuell bieten wir PPAs ausschließlich ab 2.000.000 kWh Jahresverbrauch an, da eine wirtschaftliche Umsetzung für kleinere Stromabnehmer derzeit nicht realisierbar ist.

Nächste Schritte

Buchen Sie sich noch heute Ihre kostenlose Erstberatung!



Meeting mit node.energy

< Juli 2025 >

MO.	DI.	MI.	DO.	FR.	SA.	SO.
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

Meeting-Dauer

45 Min.

Bitte gewünschte Uhrzeit wählen:
Zeiten für **9. Juli 2025** anzeigen

UTC +02:00 (Europa) Mitteleuropäische Zeit ▾

09:00

09:15

13:00

13:15

14:45

15:00

Kontakt

Ihr Ansprechpartner



Lukas Bürger
Sales Manager

 +49 (0) 69 - 247 5137 52

 lukas.buerger@node.energy



Wir freuen uns auf die
Zusammenarbeit!