



Tech Transactions Monitor – März 2026

Solider Jahresauftakt im Schweizer Software- und IT-Services-Markt: 20 Transaktionen in den ersten zwei Monaten 2026 – sehr aktive Käufer aus der Schweiz und Deutschland

Zürich, März 2026

März-Update 2026: M&A im Schweizer Software- und IT-Services-Bereich



Anzahl Transaktionen
im Januar & Februar

20

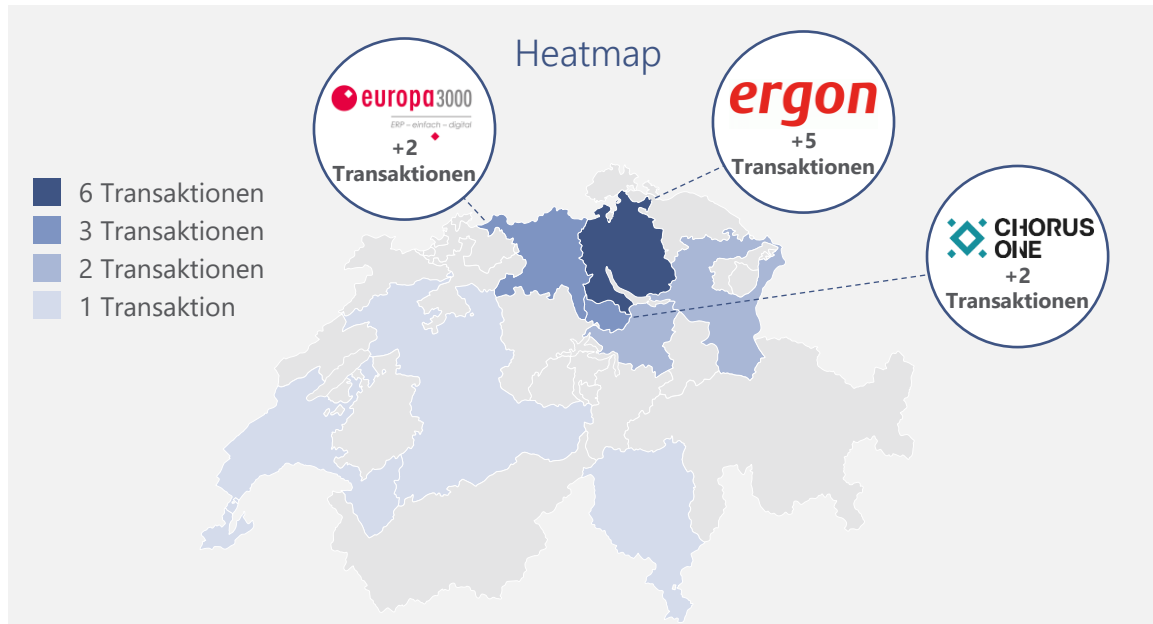
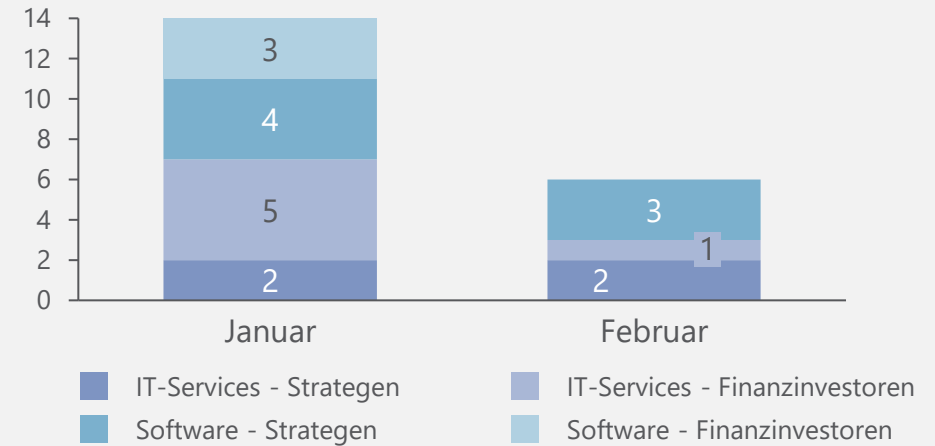


Hot Topic: KI-Schock

Die wachsende Angst vor
Disruption lässt SaaS-Bewertungen
sinken, während Verkäufer
weiterhin versuchen, an alten
Bewertungsniveaus festzuhalten



Anzahl Transaktionen
Wer kauft welche Unternehmen? ¹⁾



Investoren

Strategen
Finanzinvestoren



Schweiz
Deutschland
USA
Belgien
Italien

Übersicht aller Software-Transaktionen – Januar & Februar 2026

Software					
Datum	Käufer	Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart
Februar 2026	 LIBERTY Schweiz	 Kaspar&	Kaspar& entwickelt digitale Vorsorge- und WealthTech-Lösungen für Banken und Versicherungen. Die Software ermöglicht Endkunden eine automatisierte Verwaltung von Altersvorsorge- und Investmentportfolios.	Vertikale Integration digitaler Vorsorgelösungen in das bestehende Finanzdienstleistungsangebot von Liberty.	Strategischer Investor
Februar 2026	 unisono HOSPITALITY Deutschland	 aphy.	Aphy entwickelt cloudbasierte Softwarelösungen für das Hospitality-Management und die Gästedatenanalyse. Die Plattform unterstützt Hotels bei CRM- und Revenue-Optimierungsprozessen.	Erweiterung der technologischen Wertschöpfungskette im Hospitality-Software-Segment.	Strategischer Investor
Februar 2026	 Bitwise USA	 CHORUS ONE	Anbieter von Staking- und Blockchain-Infrastrukturdiensten für institutionelle Investoren im Digital-Asset-Bereich. Das Unternehmen betreibt Validator-Nodes auf führenden Proof-of-Stake-Netzwerken.	Stärkung der institutionellen Staking-Infrastruktur und Integration von Onchain-Services ins Asset Management-Angebot.	Strategischer Investor
Januar 2026	 team.blue Belgien	 windsor.ai	Windsor Group entwickelt Softwarelösungen für Hosting-Automatisierung und Domain-Management für KMU-Kunden. Die Plattform ermöglicht Webhostern eine effizientere Verwaltung digitaler Infrastruktur und Kundenportfolios.	Ausbau der SaaS-Capabilities im DACH-Hosting-Markt und Integration in das Team.blue-Ökosystem zur Stärkung des KMU-Digitalisierungsangebots.	Finanzinvestor / Add-on
Januar 2026	 Zürcher Kantonalbank Schweiz	 cosmofunding	Cosmofunding betreibt eine digitale Plattform zur Strukturierung und Platzierung von Fremdfinanzierungen für Unternehmen. Die Lösung verbindet Kreditnehmer direkt mit institutionellen Investoren.	Ausbau des Private-Debt-Ökosystems und Digitalisierung des Firmenkundengeschäfts.	Strategischer Investor
Januar 2026	 technis Schweiz	 E-NO	E-nno entwickelt IoT-basierte Lösungen zur Analyse von Personenströmen in Gebäuden. Die Technologie wird u.a. in Smart-Building-Kontexten eingesetzt.	Erweiterung der Smart-Infrastructure-Capabilities im Portfolio des Investors.	Strategischer Investor
Januar 2026	 SelectLine Group Deutschland	 europa3000 ERP - einfach - digital	Modulare ERP-Softwarelösungen für KMU in der Schweiz mit Fokus auf Finanzbuchhaltung, Warenwirtschaft und Auftragsabwicklung, besonders für lokale Dienstleistungs- und Handelsunternehmen.	Stärkung der Marktposition von SelectLine im Schweizer KMU-ERP-Segment durch komplementäre Produktlösungen und lokalen Kundenstamm.	Finanzinvestor / Add-on
Januar 2026	 COMITIS CAPITAL Deutschland	 THREEMA	Threema betreibt eine datenschutzfokussierte Messaging-Plattform für Privat- und Geschäftskunden. Die Anwendung bietet Ende-zu-Ende-Verschlüsselung und Hosting in der Schweiz.	Finanzierung des Wachstums im B2B-Secure-Messaging-Segment.	Finanzinvestor / Plattform-Investment
Januar 2026	 IEH Laboratories & Consulting Group USA	 QualySense	QualySense entwickelt automatisierte Qualitätskontrollsysteme für Agrarprodukte mittels Bildanalyse. Die Technologie ermöglicht eine präzise Sortierung landwirtschaftlicher Erzeugnisse.	Erweiterung des Test- und Analyseportfolios von IEH.	Strategischer Investor
Januar 2026	 travel-token Deutschland	 Chain4Travel	Entwickelt mit dem Camino Network eine branchenspezifische Layer-1-Blockchain für die globale Reiseindustrie. Die Plattform ermöglicht die automatisierte, sichere und transparente Abwicklung von B2B-Transaktionen über Smart Contracts.	Integration von Blockchain-Infrastruktur und Travel-Applikationen zur Skalierung des Camino-Ökosystems.	Strategischer Investor

Übersicht aller IT-Services-Transaktionen – Januar & Februar 2026

IT-Services						
Datum	Käufer		Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart
Februar, 2026	 CRIF Together to the next level	Schweiz	 CREDITTRUST.ch	CreditTrust AG ist ein Schweizer Anbieter von Inkasso- und Forderungsmanagement-Dienstleistungen für Unternehmen über den gesamten Credit Lifecycle hinweg.	Stärkung der Marktposition im Schweizer Credit-Management- und Servicing-Geschäft.	Strategischer Investor
Februar, 2026	valantic	Deutschland	 one resource	Schweizer SAP Gold Partner mit Fokus auf SAP S/4HANA-Transformationen sowie Public-Cloud-Implementierungen und Managed Services.	Stärkung der SAP-Public-Cloud-Transformationskompetenzen sowie Ausbau der Marktpräsenz in der Schweiz.	Strategischer Investor
Februar, 2026	 REEVO	Italien	 securitylab CYBER SECURITY	Security Lab SA ist ein in Lugano ansässiger Schweizer Cybersecurity-Spezialist, der Unternehmen bei Themen wie Penetration Testing, Offensive Security sowie Governance-, Risk- und Compliance-Beratung unterstützt.	Erweiterung der Cybersecurity-Capabilities und gleichzeitiger Markteintritt in die Schweiz.	Finanzinvestor / Add-on
Januar, 2026	 EY Building a better working world	Schweiz	 COUNIQ IT & Business Consulting	Couniq Consulting AG ist eine Schweizer IT-Beratung mit Fokus auf Cloud-native Softwareentwicklung, DevOps sowie digitale Plattform- und Applikationsmodernisierung.	Die Übernahme durch EY stärkt die Engineering- und Cloud-Transformation-Kompetenzen im Bereich moderner Software- und Plattformlösungen.	Strategischer Investor
Januar, 2026	 KAINJOO CONSULTING GROUP	Schweiz		Pupsic ist eine Schweizer RevOps- und Digital-Growth-Agentur, die Start-ups und KMU bei Branding, Marketing-Automation und skalierbarem Umsatzwachstum unterstützt.	Die Übernahme durch Kainjoo ergänzt die RevOps-Wertschöpfungskette und ermöglicht eine gezielte Betreuung von KMU- und Start-up-Kunden innerhalb der Gruppenstruktur.	Strategischer Investor
Januar, 2026	 FORUM Family Office	Deutschland	 FBS Informatik For Better Solutions	IT-Dienstleister für KMU mit Fokus auf IT-Infrastruktur, Cloud und Managed Services. Bietet Implementierung und Betrieb von Business-IT-Lösungen.	Ausbau der regionalen Präsenz im Schweizer KMU-IT-Services-Markt.	Finanzinvestor / Plattform-Investment
Januar, 2026	 VALYOU	Schweiz	 Netvera	Netvera AG ist ein IT-Dienstleister mit Fokus auf Netzwerk-, Security- und Managed Services-Lösungen für Unternehmenskunden.	Die Übernahme durch Valyou stärkt die Netzwerk- und Security-Kompetenzen sowie das Managed Services-Portfolio des Käufers.	Finanzinvestor / Add-on
Januar, 2026	Afinum	Deutschland	 ergon	Führender Schweizer IT-Dienstleister und Software-Entwickler mit Produkten und Services im Bereich Individualsoftware, Security, Beratung, Engineering, etc.	Afinum setzt auf eine Skalierung bestehender Angebote und den Ausbau neuer Produkte.	Finanzinvestor / Plattform-Investment
Januar, 2026	 adnovum	Schweiz	 KOCH IT	Koch IT AG ist ein Schweizer Anbieter von IT-Infrastruktur-, Workplace- und Managed Services für KMU und öffentliche Institutionen.	Die Übernahme durch Adnovum erweitert die Managed Services- und Infrastrukturkompetenzen sowie die regionale Kundenbasis.	Finanzinvestor / Add-on
Januar, 2026	 adnovum	Schweiz	 iSPIN	iSPIN AG ist ein Schweizer IT-Dienstleister mit Fokus auf Cybersecurity-, Identity & Access Management- sowie Cloud-Sicherheitslösungen für regulierte Branchen.	Die Übernahme durch Adnovum stärkt die Cybersecurity- und IAM-Kompetenzen sowie das Infrastruktur- und Cloud-Security-Offering.	Finanzinvestor / Add-on

Hot Topic: KI-Schock führt zu Bewertungsreduktionen bei SaaS-Firmen



KI-Schock

- **Eintrübung des Investoren-Sentiments gegenüber SaaS:** Investoren befürchten zunehmend die Disruption vieler SaaS-Geschäftsmodelle durch künstliche Intelligenz (KI).
- **Selektivere Investoren:** Aufgrund der Unsicherheit rund um KI agieren Investoren bei SaaS-Unternehmen deutlich vorsichtiger, selektiver und prüfen die Zielunternehmen intensiver auf die Nachhaltigkeit ihrer Geschäftsmodelle in Zeiten von KI.



Bewertungs-niveaus

- Das **negative Käufer-Sentiment** senkt die Bewertungsniveaus der kotierten SaaS-Unternehmen. Damit steigt auch die Zurückhaltung der Investoren in den Private Markets.
- Die **Verkäufer** halten aktuell noch an den **hohen Bewertungsniveaus der letzten Jahre** fest, zumal noch einige Verkaufsprozesse vor einigen Monaten in Zeiten höherer SaaS-Bewertungen lanciert wurden. Die hohen Verkaufserwartungen werden sich an die neue Käuferstimmung anpassen müssen.



So What?

- **Käufer:** Die gesunkenen Bewertungsniveaus des gesamten Sektors eröffnen die Möglichkeit für Käufer, Zielunternehmen mit weiterhin attraktivem Geschäftsmodell und wertschaffenden Assets zu attraktiven Konditionen zuzukaufen.
- **Verkäufer:** Entscheidend zur Realisierung einer erfolgreichen Transaktion im Kontext der aktuellen Marktstimmung ist die richtige Positionierung - Käufer sind bereit, ein Premium für proprietäre Daten, tiefe Integration in bestehende Workflows sowie starke Kundenbeziehungen in Fokussektoren mit Lock-in-Effekten zu bezahlen.

Im Dialog bleiben



Dr. Thomas Vettiger
Managing Partner, Co-Founder
thomas.vettiger@ifbc.ch



Fabian Forrer, CFA
Partner, Sector Lead Technology
fabian.forrer@ifbc.ch



Jonas Brasser
Advisor
jonas.brasser@ifbc.ch

