



## Tech Transactions Monitor – Juli 2026

Software-Rebound und Schweizer Strategen mit hoher Kaufbereitschaft:  
36 Transaktionen seit März 2026

Zürich, Juli 2026

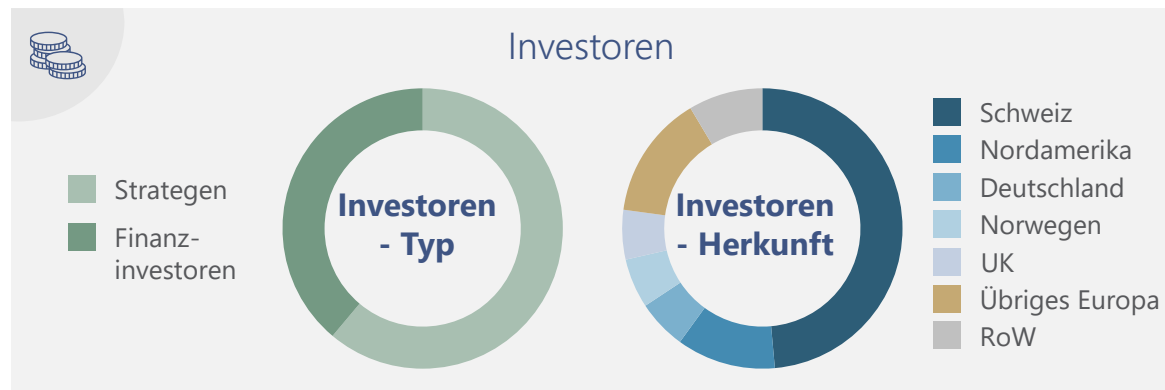
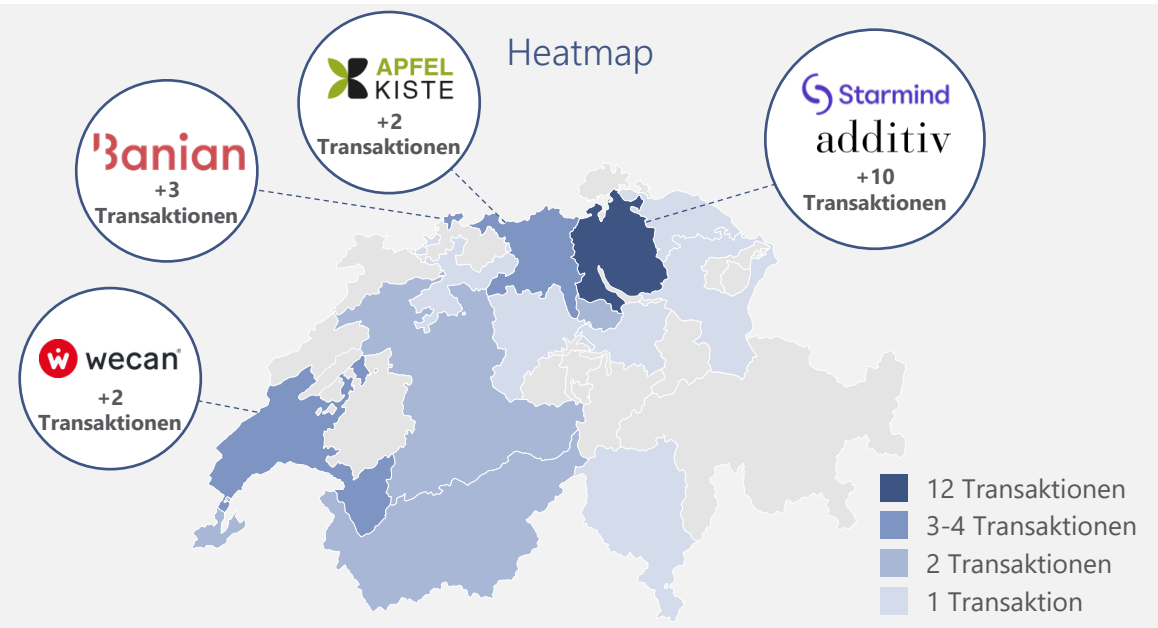
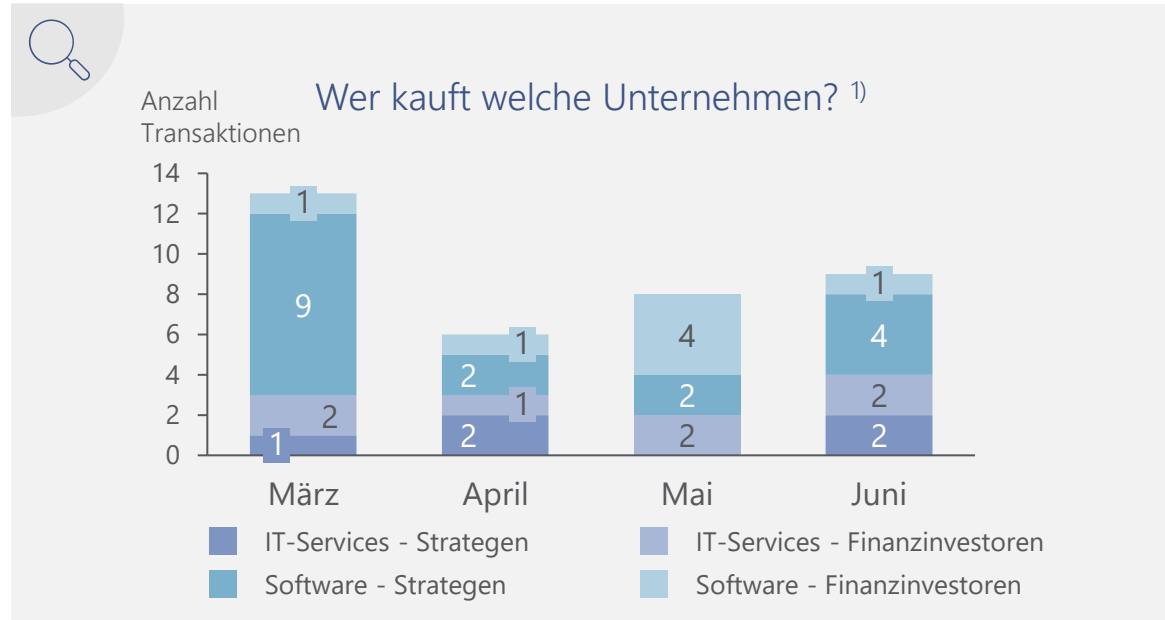
# Update Juli 2026: M&A im Schweizer Software- und IT-Services-Bereich

Software-Rebound und Schweizer Strategen in Kauflaune prägen das Schweizer M&A-Geschehen





Hot Topic: Cybersecurity

► Cybersecurity-Unternehmen bauen zunehmend Plattformen durch Capability-getriebene Übernahmen auf.












Für den Zweck dieser Analyse wurden Transaktionen mit Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung an Schweizer Software- und IT-Services-Unternehmen berücksichtigt.  
1) Quelle: Mergermarket und Pitchbook per 01.07.2026. Transaktionen können noch nachgemeldet werden.

# Übersicht aller Software-Transaktionen – März bis Juni 2026 (1/3)

Software					
Datum	Käufer	Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart
März 2026	 STARLIMS USA	 (MODA Software-Plattform)	Entwickler einer Softwareplattform für Manufacturing Execution und Qualitätsmanagement in regulierten Lifesciences-Produktionsumgebungen.	Erweiterung des Laborinformatik-Portfolios um Manufacturing-Execution-Funktionen und Schaffung einer integrierten End-to-End-Lösung.	Strategischer Investor
März 2026	 axtesys Schweiz SOFTWARE & DESIGN	 matching needs	Entwickler von Softwarelösungen für Forschungsinformationsmanagement, Fördermittelverwaltung und digitale Prozesse an Hochschulen und Forschungseinrichtungen.	Ausbau der Marktposition im DACH-Raum und Erweiterung des Portfolios im Bereich Forschungssoftware.	Strategischer Investor
März 2026	 amazon USA		Entwickler KI-gestützter, vierbeiniger Lieferroboter für die autonome Zustellung auf der letzten Meile.	Ausbau der KI- und Robotik-Kompetenzen für automatisierte Logistik- und Lieferprozesse.	Strategischer Investor
März 2026	 mobilezone Schweiz		Onlinehändler für Smartphone-Zubehör, Unterhaltungselektronik und Lifestyle-Produkte.	Stärkung der Omnichannel-Strategie und Ausbau des E-Commerce-Geschäfts.	Strategischer Investor
März 2026	 MySize Israel		Entwickler KI-basierter Software für digitale Grössenberatung und virtuelle Anproben im Online-Modehandel.	Erweiterung des Fashion-Tech-Portfolios und Stärkung der Marktposition im Bereich digitale Grössenberatung.	Strategischer Investor
März 2026	 KKCG Tschechien		Anbieter digitaler Lotterie- und Gaming-Plattformen für staatliche Lotteriegesellschaften.	Vereinfachung der Konzernstruktur und Bündelung der operativen Aktivitäten als Vorbereitung zum Merger mit OPAP.	Strategischer Investor
März 2026	 idéative Schweiz intelligence digitale		Entwickler einer Softwareplattform zur digitalen Vernetzung und Zusammenarbeit von Communities und Organisationen.	Erweiterung des Portfolios an digitalen Plattformlösungen und Stärkung der Entwicklungskompetenzen.	Strategischer Investor
März 2026	 capacity USA		Entwickler einer KI-basierten Wissensmanagement-Plattform zur Identifikation interner Experten und Wissensquellen.	Erweiterung der Enterprise-AI-Plattform um Wissensmanagement- und Expert-Finding-Funktionen.	Strategischer Investor
März 2026	 netcetera Schweiz (Smart Mobility Business)	 (Smart Mobility Business)	Entwickler von Softwarelösungen für Ticketing-, Fahrgast- und Mobilitätsplattformen im öffentlichen Verkehr.	Ausbau der Softwarekompetenzen für digitale Mobilitätslösungen im öffentlichen Verkehr.	Strategischer Investor
März 2026	 volue Norwegen	 dispoEnergy	Entwickler von Softwarelösungen für den Gas- und Energiehandel sowie die operative Einsatzplanung.	Erweiterung des Portfolios im Bereich Energiehandels- und Gasmarktsoftware.	Finanzinvestor / Add-on

# Übersicht aller Software-Transaktionen – März bis Juni 2026 (2/3)

Software						
Datum	Käufer	Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart	
April 2026	 ALTEA GROUP	United Kingdom  ProgeSOFT	Entwickler von CAD-Software für 2D- und 3D-Konstruktions- und Designanwendungen.	Ausbau des Softwareportfolios und Stärkung der internationalen Marktpräsenz.	Finanzinvestor / Plattform-Investment	
April 2026	 timestamp	Portugal  Digital SupplAI	Entwickler einer KI-basierten Software zur Automatisierung von Beschaffungs- und Supply-Chain-Prozessen.	Erweiterung des KI- und Digitalisierungsportfolios im Bereich Procurement.	Strategischer Investor	
April 2026	 staynex	Singapur  Sleap	Entwickler einer Buchungs- und Vertriebsplattform für Hotelgruppen und Geschäftsreisen.	Erweiterung des Angebots im Bereich Travel- und Hospitality-Technologie.	Strategischer Investor	
Mai 2026	 ggs	Schweiz  gib (Kommunikationsnetze)	Entwickler von Softwarelösungen für Netzplanung, GIS und Infrastrukturmanagement.	Erweiterung des Portfolios im Bereich Netz- und Infrastruktursoftware.	Strategischer Investor	
Mai 2026	 SEPPMAIL	Schweiz  Alinto (Schweiz-Business)	Anbieter sicherer E-Mail- und Messaging-Lösungen für Unternehmen und öffentliche Institutionen.	Ausbau des Portfolios im Bereich E-Mail-Sicherheit und Secure Communication.	Finanzinvestor / Add-on	
Mai 2026	 N.V.C.E. SA	Schweiz  urbanNext	Entwickler einer Softwareplattform für Smart Cities sowie digitales Infrastruktur- und Datenmanagement.	Ausbau der Plattform und Beschleunigung des Unternehmenswachstums.	Finanzinvestor / Plattform-Investment	
Mai 2026	 VOLARIS	Kanada  SWISS LEARNING HUB	Entwickler digitaler Lern- und Talentmanagement-Lösungen für Unternehmen und Bildungsinstitutionen.	Erweiterung des EdTech-Portfolios und Stärkung der Marktposition.	Finanzinvestor / Add-on	
Mai 2026	 cegeka	Belgien  LeanProjects	Entwickler von Projektmanagement- und Kollaborationssoftware für Bau- und Industrieprojekte.	Erweiterung des Portfolios im Bereich Projektmanagement- und Bausoftware.	Strategischer Investor	
Mai 2026	Axiom Intelligence Acqui. Co.	United Kingdom  Perra Quantum	Entwickler von Quantencomputing-, Quantenverschlüsselungs- und KI-Softwarelösungen.	Finanzierung des weiteren Wachstums und Unterstützung der Börsenkotierung.	Finanzinvestor / SPAC	
Juni 2026	 SEAL SQ semiconductors + quantum	British Virgin Islands  wecan	Entwickler einer Blockchain-basierten Plattform für Datenmanagement und digitale Compliance-Prozesse.	Erweiterung der Blockchain- und Digital-Trust-Kompetenzen.	Strategischer Investor	

# Übersicht aller Software-Transaktionen – März bis Juni 2026 (3/3)

Software						
Datum	Käufer		Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart
Juni 2026	 temenos	Schweiz	 additiv	Entwickler einer Softwareplattform für digitales Wealth Management und Embedded Finance.	Erweiterung des Angebots im Bereich Digital Banking und Wealth Management.	Strategischer Investor
Juni 2026	 TGS	Norwegen	 Apparition Geoservices	Entwickler von Softwarelösungen für die Visualisierung, Analyse und Interpretation geowissenschaftlicher Daten.	Ausbau des Geodaten- und Softwareportfolios für die Energieexploration.	Strategischer Investor
Juni 2026	 CATHAYCAPITAL	Frankreich	 Equadis	Anbieter einer SaaS-Plattform für Product Information Management (PIM) und Product Experience Management (PXM).	Beschleunigung des internationalen Wachstums und Ausbau der SaaS-Plattform.	Finanzinvestor / Plattform-Investment
Juni 2026	 LOGOBJECT	Schweiz	 e3	Entwickler von Softwarelösungen für Logistik-, Lager- und Supply-Chain-Prozesse.	Erweiterung des Portfolios im Bereich Logistik- und Supply-Chain-Software.	Strategischer Investor

# Übersicht aller IT-Services-Transaktionen – März bis Juni 2026 (1/2)

IT-Services						
Datum	Käufer	Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart	
März 2026	 ENIXEN Group Schweiz		Anbieter von Dienstleistungen zur Datenrettung und Wiederherstellung digitaler Speichermedien.	Dienstleistungsportfolios im Bereich Datenrettung und IT-Services.	Finanzinvestor / Add-on	
März 2026	 ENIXEN Group Schweiz		Anbieter von IT-Infrastruktur-, Cloud- und Managed-Services-Lösungen für KMU.	Erweiterung des IT-Service-Portfolios und Stärkung der regionalen Marktpräsenz.	Finanzinvestor / Add-on	
März 2026	 BVCCKBOIE Schweiz	 (Schweizer Immobiliengeschäft)	Anbieter digitaler Visualisierungs- und Vermarktungslösungen für die Immobilienbranche.	Erweiterung des Angebots im Bereich digitale Immobilienvermarktung.	Strategischer Investor	
April 2026	 faigle Schweiz		Anbieter von IT-Infrastruktur-, Cloud-, Modern-Workplace- und Managed-Services-Lösungen.	Ausbau des IT-Service-Portfolios und Stärkung der Marktposition im Workplace-Umfeld.	Strategischer Investor	
April 2026	 zühlke Schweiz		Anbieter von Digitalisierungs-, Cloud- und Softwareentwicklungsdienstleistungen für Unternehmen.	Erweiterung der Digitalisierungs- und Softwareentwicklungskompetenzen.	Strategischer Investor	
April 2026	 Sequotech Schweiz		Anbieter von IT-Beratung sowie ERP- und Business-Software-Dienstleistungen für KMU.	Ausbau der ERP- und IT-Consulting-Kompetenzen sowie Stärkung der regionalen Präsenz.	Finanzinvestor / Add-on	
Mai 2026	 CONVOTIS Deutschland		Anbieter von IT-Consulting-, Cloud- und Digitalisierungsdienstleistungen für Unternehmen.	Erweiterung der Präsenz im Schweizer Markt und Ausbau des IT-Service-Portfolios.	Finanzinvestor / Add-on	
Mai 2026	Privatpersonen Schweiz		Anbieter von IT-Consulting-, Outsourcing- und Managed-Services-Lösungen.	Nachfolgeregelung und Fortführung des Unternehmens.	Finanzinvestoren (Privatpersonen)	
Juni 2026	 ACG Deutschland		Anbieter von Digitalisierungs-, E-Commerce- und Marketing-Services.	Ausbau der Digital- und E-Commerce-Kompetenzen.	Finanzinvestor / Plattform-Investment	
Juni 2026	 silicom Israel		Anbieter von IT-Consulting- und Systemintegrationsdienstleistungen mit Fokus auf Cybersicherheit und Netzwerkinfrastruktur.	Stärkung der regionalen Präsenz und Ausbau der Kundennähe in der Romandie.	Strategischer Investor	

# Übersicht aller IT-Services-Transaktionen – März bis Juni 2026 (2/2)

IT-Services						
Datum	Käufer	Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart	
Juni 2026	 MTF business-it	Schweiz	 <b>insysta</b> IT services for business	Anbieter von IT-Infrastruktur-, Cloud- und Managed-Services-Lösungen für Unternehmen.	Stärkung der regionalen Marktpräsenz und Erweiterung des IT-Service-Portfolios.	Strategischer Investor
Juni 2026	 netrics	Schweiz	 <b>'Banian</b>	Anbieter von Cloud-, Modern Workplace- und Managed-Services-Lösungen mit Fokus auf Microsoft-Technologien sowie Digitalisierung von KMU und Enterprise-Kunden.	Stärkung der Position als führender Schweizer Cloud- und Managed-Services-Anbieter in der Schweiz.	Finanzinvestor / Add-on

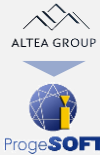
# Trends im Zeitraum März bis Juni 2026

Vier aktuelle Trends prägen den Schweizer Software- und IT-Services-Markt

## Software-Rebound

- Besonders hohe Deal-Aktivität im Software-Bereich bei sich gleichzeitig erholenden Bewertungsniveaus, wobei Vertical-Software-Unternehmen bevorzugte Zielunternehmen sind.<sup>1</sup>
- Dabei steht profitables Wachstum, hohe Kundenbindung sowie die Integrationstiefe in kritische Unternehmensprozesse im Fokus der Käufer.

Beispiele:



## Trends

März-Juni 2026



## Deep Tech, Quantum & AI

- Hochtechnologie-Unternehmen, Quantum-Unternehmen und AI-getriebene Geschäftsmodelle verzeichnen anhaltend hohes Käuferinteresse und können besonders hohe Bewertungsniveaus erzielen.
- Dabei konkurrieren sowohl Strategen als auch Finanzinvestoren um die attraktivsten Zielunternehmen.

Beispiele:



## Schweizer Strategen in Kauflaune

- In den vergangenen vier Monaten waren knapp ein Drittel aller Käufer Schweizer Strategen.
- Die attraktiven Kaufgelegenheiten im Software-Bereich sowie die Konsolidierung bei den Managed Services trieben Schweizer Firmen zu vermehrten Übernahmen.

Beispiele:



## Konsolidierung bei Managed Services

- Die hohe Fragmentierung schafft attraktive Konsolidierungschancen im Managed-Services-Bereich.
- Aktive Strategen wie auch Finanzinvestoren mit entsprechenden Buy-and-Build-Ansätzen nutzen diese Situation zur Skalierung, Spezialisierung und Ergänzung des Serviceangebots.

Beispiele:



# Hot Topic: Cybersecurity

## Cybersecurity-Unternehmen bauen Plattformen durch Capability-getriebene Übernahmen auf

### Best-of-Breed-Security ★

- Die vergangenen Jahre waren geprägt von der Entstehung führender Anbieter, die sich mit hochspezialisierten Cybersecurity-Lösungen in einer fragmentierten Sicherheitslandschaft positioniert haben.
- Die isolierten Einzellösungen erschweren den Datenaustausch, erhöhen die Komplexität und verursachen dadurch neue Cyberrisiken.



### Plattformisierung






























- Kunden fordern gebündelte Cybersecurity-Lösungen aus einer Hand.
- Integrierte Plattformen mindern unüberwachte Schnittstellen.
- KI erfordert konsistente Daten und simultan vernetzte Sicherheitssysteme.
- Bestehende Plattformen ermöglichen die effiziente Integration und Distribution innovativer Lösungen.



- ▶ Der **Trend der Plattformisierung** dürfte die Konsolidierung im Cybersecurity-Markt weiter beschleunigen und zusätzliche M&A-Aktivitäten auslösen.
- ▶ Strategische Käufer setzen zunehmend auf **Capability-getriebene Akquisitionen**, um ihre Plattformen gezielt um komplementäre Technologien zu erweitern und den Kunden ein **integriertes Lösungsportfolio** anbieten zu können.
- ▶ Auch erste Transaktionen mit **Schweizer Zielunternehmen** zeigen, dass sich die **Plattform- und Konsolidierungsstrategie** zunehmend im Schweizer Cybersecurity-Markt etabliert.

# Corporate-Finance-Services für Schweizer Marktführer

## Ausgewählte Referenzen

<p>IFBC</p> <p><b>finfox</b></p> <p>Exklusiver Financial Advisor des Gründers und Eigentümers beim erfolgreichen Verkauf der Finfox an die CHAPTERS Group AG</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p></p> <p>Hinderling Volkart</p> <p>Exklusiver Financial Advisor der Eigentümer beim Verkauf an Dept</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p><b>braingroup</b> smart digitization for more experience</p> <p>Financial Advisor von Netcetera und den Hauptaktionären der Braingroup bei der Übernahme der Mehrheit der Netcetera an der Braingroup</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p></p> <p>Exklusiver Financial Advisor des Gründers von Lynus und Enerfin bei der Neustrukturierung des Aktionariats</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p></p> <p>Exklusiver Financial Advisor des Alleinaktionärs der IBE bei der Etablierung von Trifork als neue Mehrheitsaktionärin</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p><b>Global Blue</b></p> <p>Fairness Opinion für das Board of Directors zur Beurteilung der finanziellen Angemessenheit des öffentlichen Übernahmeangebots von Shift4</p> <p> </p>
<p>IFBC</p> <p><b>netcetera</b></p> <p>Exklusiver Financial Advisor der Netcetera AG bei der Suche nach einem Ankeraktionär zur Finanzierung der globalen Expansion</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p></p> <p>Exklusiver Financial- und M&amp;A-Advisor bei der Evaluation möglicher strategischer Handlungsalternativen und beim anschliessenden Verkauf an die Schweizerische Post</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p></p> <p>Exklusiver Buy-Side Advisor im Rahmen der erfolgreichen Beteiligung am eMental Health Anbieter ReconWell GmbH</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p><b>FORWARD</b></p> <p>Exklusiver Financial Advisor der Forward Advertising bei der Übernahme der JBW Media</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p><b>temenos</b></p> <p>Fairness Opinion zur Beurteilung der finanziellen Angemessenheit der Übernahme von additiv</p> <p> </p>	<p>IFBC</p> <p><b>ECOFIN</b> INVESTMENT CONSULTING</p> <p>Exklusiver Financial Advisor des Gründers und Eigentümers beim erfolgreichen Verkauf der ECOFIN Investment Consulting an die Vaudoise</p> <p> </p>

# Facts & Figures

## Unser Track Record in private und public M&A

**WHY**  
Redefining Corporate Finance

**8**  
Great Place to Work Empfehlung durch MA (Scale 10)

**>10**  
Transaktionen p. a. (Sell-/Buy-side, FDD, ECM)

**UZH**  
Spin-off 1997 vom Banking & Finance Institute

**30**  
Jahre echtes Unternehmertum

**>20**  
Anzahl M&A Advisors davon 5 Partner vor Ort

**UEK**  
Akkreditierung Übernahmekommission für Fairness Opinions

**100**  
Offices innerhalb von Globalscope Partners

**>30**  
Mrd. CHF Deal Value (seit 2015)

Swiss M&A Deal Value 2025		
Rank	House	Value (Mrd. CHF)
1	UBS	20.0
2	JP Morgan	20.0
3	IFBC	15.6
4	Morgan Stanley	11.9
5	Bank of America	8.6

Swiss M&A Deal Volume 2025		
Rank	House	Anzahl Deals
1	UBS	21
2	BDO International Ltd.	18
3	Rothschild & Co	14
4	PwC LLP	13
5	IFBC	10

**#5**  
Top Technology Bankers in EMEA  
(gemäss MergerLinks 2026)

**#1**  
Advisor für Court Cases und Fairness Opinions

Quelle: Die Zahlen für Swiss M&A Deal Value und Swiss M&A Deal Volume basieren auf Daten von Mergermarket aus dem Jahr 2025 und beziehen sich auf Mehrheitsbeteiligungen an Zielunternehmen in der Schweiz.

# Im Dialog bleiben



**Dr. Thomas Vettiger**  
Managing Partner, Co-Founder  
[thomas.vettiger@ifbc.ch](mailto:thomas.vettiger@ifbc.ch)



**Fabian Forrer, CFA**  
Partner, Sector Lead Technology  
[fabian.forrer@ifbc.ch](mailto:fabian.forrer@ifbc.ch)



**Jonas Brasser**  
Advisor  
[jonas.brasser@ifbc.ch](mailto:jonas.brasser@ifbc.ch)

