



Tech Transactions Monitor – Oktober 2026

Vertical Software sowie Managed Services im Fokus:
24 Transaktionen von Juli bis September 2026

Zürich, Oktober 2026

Update Oktober 2026: M&A im Schweizer Software- und IT-Services-Bereich

Spezialisierte Vertical Software-Firmen und Managed Services-Provider prägen den M&A-Markt im dritten Quartal 2026



Anzahl Transaktionen
Juli bis September 2026

24

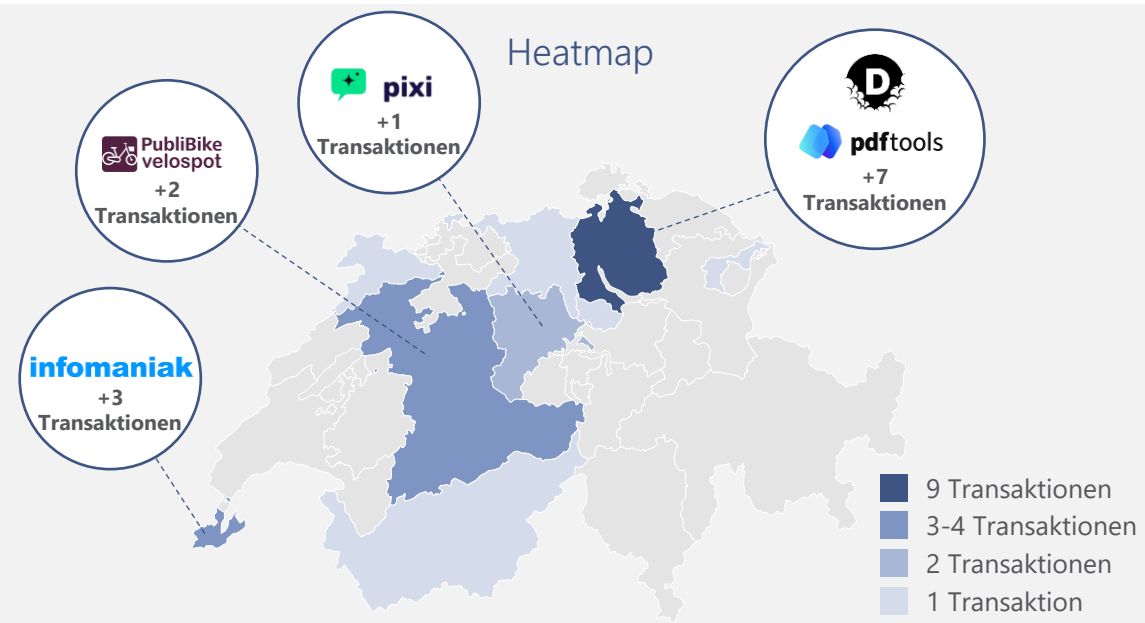
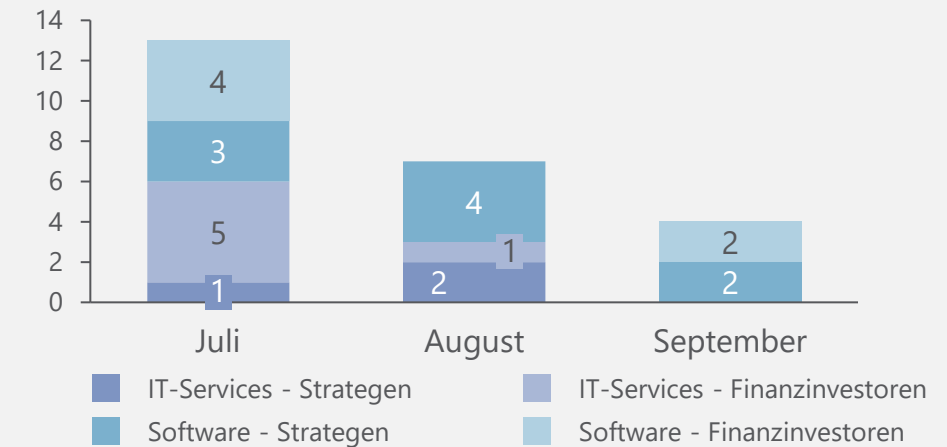


Hot Topic:
Managed Services

Der Managed Services-Bereich bietet attraktive Konsolidierungschancen, welche von aktiven Käufern genutzt werden.



Wer kauft welche Unternehmen? ¹⁾



Investoren

Strategen
Finanzinvestoren



Legende:

- Schweiz (dunkelblau)
- Nordamerika (mittelblau)
- Deutschland (hellblau)
- UK (sehr hellblau)
- Schweden (dunkelblau)
- Übriges Europa (grau)

Trends im Zeitraum Juli bis September 2026

Vier aktuelle Trends prägen den Schweizer Software- und IT-Services-Markt

Vertical Software als beliebtes Übernahmeziel

- Spezialisierte Softwarelösungen für spezifische Branchen und Anwendungsfälle bleiben attraktive Übernahmeziele und können für ihre Vertical-Spezialisierung oft eine Premium-Bewertung erzielen.
- Besonders Strategen nutzen Akquisitionen gezielt, um ihr Angebot um komplementäre Expertise zu erweitern.

Beispiele:



Carve-outs und Restrukturierungen

- Portfolio-Bereinigungen und strategische Neuausrichtungen führen vermehrt zur Veräusserung einzelner Geschäftsbereiche.
- Käufer nutzen diese Chancen, um etablierte Technologien, Kundenbeziehungen und bestehende Teams gezielt in ihre Plattformen einzugliedern.

Beispiele:



KI und Workflow Automation

- Softwarelösungen zur Automatisierung komplexer und bislang manueller Geschäftsprozesse stehen zunehmend im Fokus strategischer Käufer.
- KI-getriebene Geschäftsmodelle verzeichnen nach wie vor starkes Käuferinteresse und können höhere Bewertungsniveaus erzielen.

Beispiele:



Konsolidierung bei Managed Services

- Der hohe Fragmentierungsgrad schafft attraktive Konsolidierungschancen im Managed Services-Bereich.
- Aktive Strategen wie auch Finanzinvestoren mit starken Buy-and-Build-Ansätzen nutzen diese Chancen mit den Zielen Skalierung, Spezialisierung und Ergänzung des Serviceangebots.

Beispiele:



Trends

Juli bis September
2026



Hot Topic: Managed Services

Marktfragmentierung treibt Konsolidierung und eröffnet attraktive M&A-Chancen

International Players

Wenige grosse, europaweit skalierte Anbieter.



Mid-market Plattformen

Eine wachsende Zahl nationaler Plattformen entsteht durch Zukäufe und organisches Wachstum.



Lokale und spezialisierte Player

Eine Vielzahl kleiner, regionaler oder spezialisierter Anbieter. Grosses Potenzial für Konsolidierung.



Treiber der Konsolidierung

Strategie 1:



Skaleneffekte

Aufbau von Skaleneffekten durch die Akquisition kleinerer, regionaler MSPs.

Strategie 2:



Geographische Expansion

Erschliessung neuer Regionen und Kundengruppen.

Strategie 3:



Capability-Zukauf

Gezielte Erweiterung des Serviceportfolios durch den Zukauf von Kompetenzen.

Chancen für Käufer

- **Fragmentierung nutzen:** attraktive Zielunternehmen zielgerichtet identifizieren, aktiv ansprechen und deren Kompetenzen sowie Kundenbasis frühzeitig sichern.
- **Marktposition gezielt stärken:** durch Zukäufe die eigene Wettbewerbsposition in einem konsolidierenden Markt stärken.



Chancen für Verkäufer

- **Attraktives Käuferuniversum nutzen:** aktives Interesse strategischer Käufer und Finanzinvestoren nutzen, um Wettbewerb im Verkaufsprozess zu schaffen und vorteilhafte Konditionen zu erzielen.
- **Aus einer Position der Stärke agieren:** Unternehmensverkauf als strategische Option prüfen und in einem dynamischen Umfeld besonders in Anbetracht erstarkender Konkurrenz entschlossen handeln.

Übersicht aller Software-Transaktionen – Juli bis September 2026 (1/2)

Software						
Datum	Käufer		Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart
Juli 2026	 OBJECTWAY	Italien	 (Private Banking-Geschäft)	Anbieter von Private-Banking-Software, vormals New Access, für Bankprozesse vom Front Office bis zum Kernbankensystem. Kunden sind Privatbanken in der Schweiz und weiteren Vermögenszentren.	Ausbau der paneuropäischen Objectway-Präsenz und der Core-to-Digital-Fähigkeiten.	Finanzinvestor / Add-on
Juli 2026	 HELVERO eHealth Group	Schweiz	 information technology	Entwickler des Praxisinformationssystems ePaad und der Gesundheitsdatenplattform Secure2Go. Die Lösungen unterstützen Schweizer Arztpraxen bei Administration und sicherem Datenaustausch.	Aufbau einer digitalen Betriebsinfrastruktur für die ambulante Versorgung.	Strategischer Investor
Juli 2026	 v.FISCHER INVESTAS	Schweiz	 PART OF v.FISCHER INVESTAS	Fintech-Plattform für Private-Markets-Anlagen mit Auswahl- und Strukturierungskompetenz. Niedrige Mindestanlagen, bankfähige ISINs und digitale Prozesse vereinfachen den Zugang.	Ausbau des Produktangebots für qualifizierte Anleger.	Strategischer Investor
Juli 2026	 banyan SOFTWARE	USA	 WIZE	Anbieter einer Wealth- und Asset-Management-Plattform für Vermögensverwalter, Family Offices und Privatbanken. Die Software verbindet Portfoliomanagement, CRM, Compliance und Order Management.	Unterstützung der internationalen Expansion und weiterer Produktinvestitionen.	Finanzinvestor / Plattform-Investment
Juli 2026	 apryse	USA	 pdftools	Entwickler leistungsfähiger PDF-Software und Entwickler-SDKs für Unternehmen. Das Angebot umfasst PDF/A-Konvertierung, Komprimierung und automatisierte Dokumentenverarbeitung.	Erweiterung des Entwicklerangebots sowie der Kundenbasis.	Strategischer Investor
Juli 2026	 DEANDEAN CAPITAL GROUP	Schweiz	 dizma	Entwickler einer interaktiven Softwareumgebung zur Verknüpfung von Daten, Anwendungen und Geräten. Zum Angebot gehört Planisy, eine SaaS-Lösung für Ressourcenplanung und -zuteilung.	Ausbau der Softwareplattform durch gezielte Investitionen.	Finanzinvestor / Plattform-Investment
Juli 2026	 VE OCE	United Kingdom	 PubliBike velospot	Betreiber eines Schweizer Bike-Sharing-Netzes für Fahrräder und E-Bikes. Die Plattform verbindet digitale Buchung und Zugang mit Flottenbetrieb und kommunalen Partnerschaften.	Finanzierung des Netzausbaus und Investitionen in Flotte, Service und Technologie.	Finanzinvestor / Plattform-Investment
August 2026	 zvoove GROUP	Schweiz	 pixi	KI-gestützter Onboarding- und Support-Agent für Temporärmitarbeitende. Pixi automatisiert über WhatsApp die Datenerfassung und wiederkehrende administrative Fragen im Personalverleih.	Integration eines zusätzlichen KI-Agenten in die zvoove-Plattform.	Strategischer Investor
August 2026	 Swiss Digital Home AG	Schweiz	 houzy & myky	Digitale Plattformen für privates Wohneigentum rund um Unterhalt, Renovation, Finanzierung und Nachhaltigkeit. Swiss Digital Home vereint houzy.ch, myky.ch, devis.ch und hausinfo.ch.	Bündelung komplementärer Kompetenzen und gemeinsamer Technologieentwicklung.	Strategischer Investor
August 2026	 Schindler	Schweiz	 lookthrough	Lookthrough entwickelt KI-basierte Entscheidungssoftware für Immobilienportfolios. Lookthrough bietet u.a. eine Datenplattform für ESG-Management, Dekarbonisierungsplanung und regulatorisches Reporting an.	Verknüpfung von ESG- und Betriebsdaten mit finanzieller Entscheidungsintelligenz.	Strategischer Investor

Übersicht aller Software-Transaktionen – Juli bis September 2026 (2/2)

Software						
Datum	Käufer		Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart
August 2026	Fusion	Schweiz	 COMPASSANA & well	Digitale Gesundheitsplattformen für Patienten, Leistungserbringer und Versicherer. Die gemeinsame Plattform bündelt Gesundheitsinformationen und Angebote und erleichtert die Vernetzung im Versorgungssystem.	Bündelung von Know-how, Technologie und Investitionen reduziert Doppelspurigkeiten und beschleunigt neue Funktionen.	Strategischer Investor
September 2026	 LOGOBJECT	Schweiz	 Planik	Anbieter webbasierter Personaleinsatz- und Dienstplanungssoftware für komplexen Schichtbetrieb. Die regelbasierte Lösung unterstützt unter anderem Gesundheitswesen und Rettungsdienste.	Ergänzung des LogObject-Portfolios für Personalplanung, Einsatzführung und Zeiterfassung.	Strategischer Investor
September 2026	Privatperson	Deutschland	Relai	Anbieter einer Bitcoin-App für Kauf, Selbstverwahrung und regelmässige Sparpläne. Relai bedient Privatkunden und Unternehmen und baut sein Angebot in Europa aus.	Finanzierung neuer App-Funktionen und einer überarbeiteten Benutzeroberfläche.	Finanzinvestor (Privatperson)
September 2026	 Endra	Schweden	 Planlabs	Entwickler KI-basierter Software zur Planung technischer Gebäudesysteme. Das Forschungsteam nutzt mathematische Modelle und Informatik für die automatisierte mechanische Gebäudeplanung.	Erweiterung der Endra-Plattform um mechanische Planungskompetenzen.	Strategischer Investor
September 2026	RMEP.	Liechtenstein		Schweizer E-Commerce-Anbieter hinter shisha-heaven.ch und vape-schweiz.ch. Digital Heaven vertreibt Vapes und E-Zigaretten in der Schweiz und Liechtenstein mit eigener Lagerlogistik.	Ergänzung des Direct-to-Consumer-Portfolios von RMEP.	Finanzinvestor / Plattform-Investment

Übersicht aller IT-Services-Transaktionen – Juli bis September 2026

IT-Services						
Datum	Käufer		Zielunternehmen	Beschreibung	Transaktionsrational	Transaktionsart
Juli 2026	VALU	Schweiz	 DOREAN	Digitalisierungspartner für Treuhandunternehmen und KMU. Dorean verbindet Abacus-, Rechnungswesen- und IT-Kompetenz mit Beratung, Implementierung, Integration, Schulung, Support und Hosting.	Stärkung der Position im Schweizer Treuhand- und KMU-Markt und Weiterentwicklung branchenspezifischer Lösungen.	Finanzinvestor
Juli 2026	Verium 	Schweiz	 Sequotech	Schweizer IT-Service-Gruppe für Managed IT, Cloud, Cybersecurity und digitale Lösungen. Seit dem Einstieg von Verium wurde die Plattform durch organisches Wachstum und Akquisitionen ausgebaut.	Zusätzliches Kapital für Wachstum und Akquisitionen bei fortgesetzter Beteiligung bestehender Investoren und Mitarbeitender.	Finanzinvestor
Juli 2026	T&N / PART OF WTB	Schweiz	CKW. (Informatikgeschäft)	CKW Digital Solutions bietet Managed Services, Cloud-Lösungen, Kommunikation, Kollaboration, Connectivity und IT-Security. Der Bereich betreut Kunden vor allem in der Zentralschweiz.	Ausbau der regionalen Präsenz und des ICT-Angebots von T&N.	Strategischer Investor
Juli 2026	AXAITRA	Deutschland	comitas  SOFTWARE THAT MATTERS	Schweizer Anbieter individueller Software, Azure-Anwendungen und digitaler Transformation für KMU und öffentliche Institutionen. Besondere Kompetenzen liegen in Sicherheit, Compliance und Governance.	Ausbau der europäischen Microsoft-, Cloud- und KI-Plattform von AXAITRA.	Finanzinvestor / Add-on
Juli 2026	 Sequotech	Schweiz	 tiag	Zürcher ICT-Dienstleister für KMU mit Managed Services, Cloud, IT-Infrastruktur, Modern Workplace, VoIP und Business-Software. tiag begleitet zudem KI-Anwendungen und Governance-Fragen.	Stärkung der Sequotech-Präsenz in der Deutschschweiz und des KMU-Angebots.	Finanzinvestor / Add-on
Juli 2026	 perrotduval	Schweiz	infomaniak	Schweizer Anbieter souveräner Cloud-, Hosting- und Kollaborationsdienste mit eigener Infrastruktur. Schwerpunkte sind Datenschutz, technische Unabhängigkeit und nachhaltiger Rechenzentrumsbetrieb.	Zugang zum Schweizer Kapitalmarkt über die kotierte Perrot Duval.	Finanzinvestor/ Reverse Takeover (IPO)
August 2026	ARICOMA	Tschechien	 ARICOMA TRACKING	Carve-out der Tracking-Sparte: Digitale Track-and-Trace-Lösungen zur Rückverfolgbarkeit von Waren in regulierten Lieferketten. Das Leistungsangebot umfasst Software und Implementierung für öffentliche und private Auftraggeber.	Die Übernahme stärkt Aricomas Präsenz in Westeuropa und bei europaweiten Institutionen.	Strategischer Investor
August 2026	sonio.	Schweiz	 PCPROFI	Walliser ICT-Dienstleister für Arbeitsplätze, Microsoft 365, Cloud- und Datacenter-Infrastruktur sowie Managed Services. PCProfi betreut Unternehmen in der Westschweiz.	Stärkung der Sonio-Präsenz in der Romandie und der Managed-Services-Kompetenzen.	Strategischer Investor
August 2026	 arcApex	Schweiz	IT-LOGIX BUSINESS INTELLIGENCE	Schweizer Beratungs- und Implementierungsanbieter für Business Intelligence, Data Analytics, Data Warehousing und KI. IT-Logix unterstützt Unternehmen beim Aufbau moderner Datenplattformen.	Aufbau einer führenden Schweizer Plattform für Data, Analytics und KI durch organisches Wachstum und Akquisitionen.	Finanzinvestor

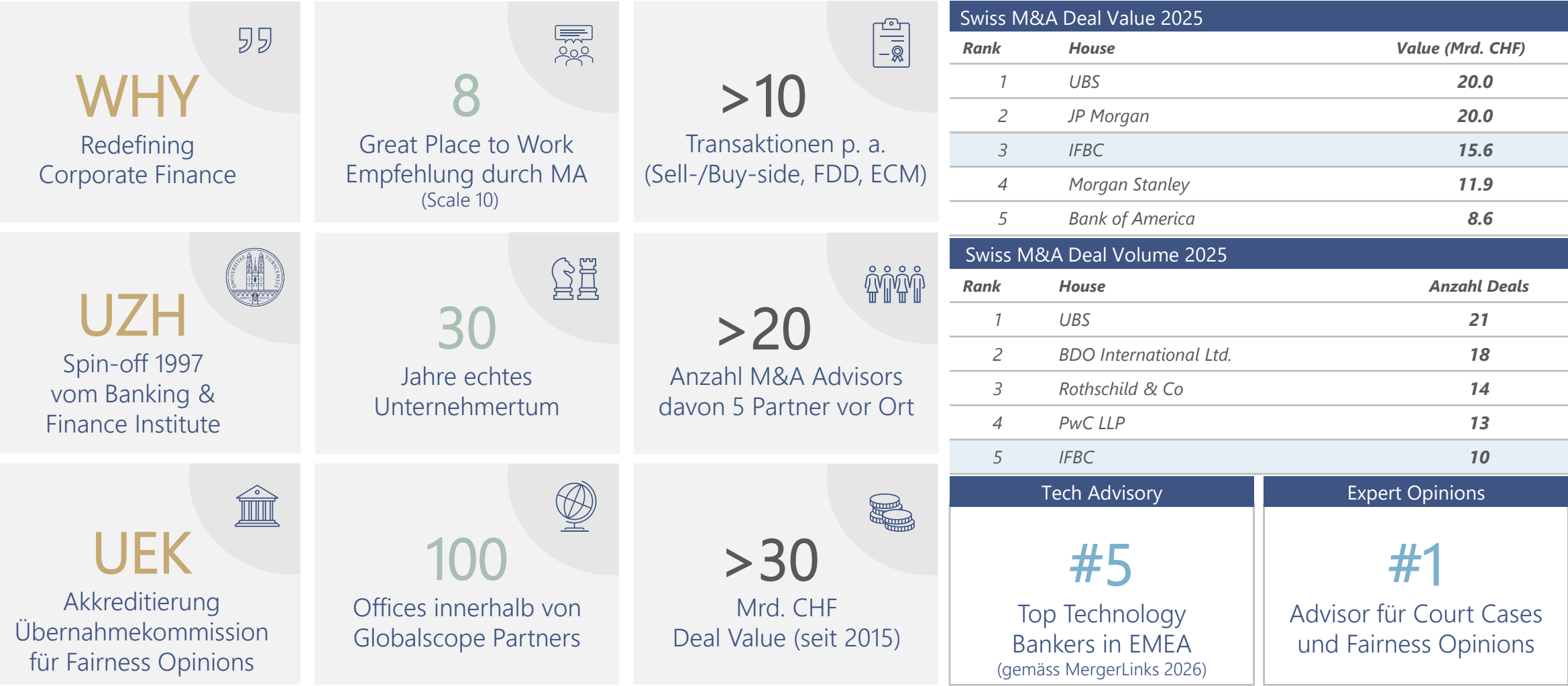
Corporate Finance-Services für Schweizer Marktführer

Ausgewählte Referenzen

IFBC  Exklusiver Financial Advisor des Gründers und Eigentümers beim erfolgreichen Verkauf der Finfox an die CHAPTERS Group AG 	IFBC  Exklusiver Financial Advisor der Eigentümer beim Verkauf an Dept 	IFBC  Financial Advisor von Netcetera und den Hauptaktionären der Braingroup bei der Übernahme der Mehrheit der Netcetera an der Braingroup 	IFBC  Exklusiver Financial Advisor von Isochronic bei der erfolgreichen Akquisition durch Bystronic 	IFBC  Exklusiver Financial Advisor des Alleinaktionärs der IBE bei der Etablierung von Trifork als neue Mehrheitsaktionärin 	IFBC  Fairness Opinion für das Board of Directors zur Beurteilung der finanziellen Angemessenheit des öffentlichen Übernahmeangebots von Shift4 
IFBC  Exklusiver Financial Advisor der Netcetera AG bei der Suche nach einem Ankeraktionär zur Finanzierung der globalen Expansion 	IFBC  Financial Advisor der EGS Beteiligungen AG im Rahmen der Akquisitionsfinanzierung für eine Beteiligung an Netcloud 	IFBC  Fairness Opinion zur Beurteilung der finanziellen Angemessenheit der Übernahme von additiv 	IFBC  Exklusiver Financial Advisor der Forward Advertising bei der Übernahme der JBW Media 	IFBC  Exklusiver Financial- und M&A-Advisor bei der Evaluation möglicher strategischer Handlungsalternativen und beim anschliessenden Verkauf an die Schweizerische Post 	IFBC  Begleitung von Afinum beim Erwerb der Minderheitsbeteiligung an einer Portfoliogesellschaft 

Facts & Figures

Unser Track Record in private und public M&A



Im Dialog bleiben



Dr. Thomas Vettiger
Managing Partner, Co-Founder
thomas.vettiger@ifbc.ch



Fabian Forrer, CFA
Partner, Sector Lead Technology
fabian.forrer@ifbc.ch



Jonas Brasser
Advisor
jonas.brasser@ifbc.ch

