

FICHE DE POSTE STAGIAIRE BDR INTERNATIONAL - VALUECO

- 📍 **Lieu** : Paris 15e - 112-114 Avenue Emile Zola + Télétravail (hybride)
- 📅 **Début** : Septembre 2025 (recrutement en continu)
- 🕒 **Durée** : 4 à 6 mois
- 💼 **Gratification** : Légale + 3% sur chaque deal signé (ticket moyen à 20k€) + 50% transport
- 🌐 **Langues obligatoires** : Français + Anglais professionnel écrit/parlé
- 🔍 **Langue supplémentaire obligatoire** : Espagnol, Allemand, Arabe ou Chinois

🏛️ Qui sommes-nous ?

Chez **ValueCo**, on aide les entreprises cotées à comprendre concrètement ce que pensent les **investisseurs institutionnels** de leur performance en durabilité (ESG : Environnement, Social, Gouvernance).

Aujourd'hui, plus de **45 gérants d'actifs** — représentant **9 000 milliards d'euros** d'encours — nous font confiance pour collecter leurs **notations ESG internes**. Notre plateforme SaaS transforme ces données confidentielles en une **vision de marché claire, structurée et activable**.

Cette approche unique permet aux entreprises d'être mieux comprises, mieux notées, et donc mieux valorisées.

Nous avons déjà été choisis par **LVMH, ABN AMRO, Bank of America, Nordea...** et avons été récompensés par des prix majeurs comme le **FIR-PRI Award for Sustainable Finance** ou l'**Environmental Finance Impact Research Award**.

ValueCo a été cofondée par deux experts reconnus :

- **Mariem Mhadhbi**, ancienne banquière d'investissement (ING, Société Générale, Degroof), engagée pour une finance plus responsable.
- **Mathieu Joubrel**, chercheur en finance durable (Polytechnique, HEC), publié et primé en Europe et aux USA.

Leur mission : rendre l'ESG plus objectif, plus comparable et plus utile à tous les acteurs du marché.

🕒 Le processus de recrutement

Parce que chez nous, on aime aller vite et droit au but, notre process est simple, humain et motivant :

1. **Call de 10 min avec Boris** : un premier échange rapide, informel, pour se découvrir mutuellement et valider les bases. Tu veux apprendre et t'engager ? On veut te donner ta chance.
2. **Entretien visio de 30 à 45 min** : tu passes à l'action ! On te propose un petit **use case + mise en situation de call avec Boris et un membre de l'équipe sales**.

Objectif : tester ta compréhension du poste, du marché, et ta capacité à t'exprimer en anglais dans un cadre pro.

3. **Dernier call avec un-e cofondateur-riche** (et parfois un expert externe si tu parles une langue qu'on n'a pas encore dans l'équipe) : on vérifie que tu matches avec notre culture et notre ambition internationale.

✅ **Réponse garantie sous 2 semaines maximum** si tu suis toutes les étapes.

✉ **Comment postuler ?**

- Envoie ton **CV en français + en anglais**
- Un **mail (ou message LinkedIn)** dans lequel tu expliques **ce qui te donne envie de nous rejoindre**

❌ **Pas de lettre de motivation, elles ne seront pas lues** (on préfère te parler).

☎ Et si tu veux **vraiment te démarquer**, tu peux **m'appeler directement**, comme si tu démarrais ta première prospection chez nous.

06 72 40 27 98 — entre **9h30 et 18h30** en semaine.

🚀 **Le poste**

Tu rejoins **Boris Hierso Alphantery, Team Lead Sales chez ValueCo**. Il est en charge du **déploiement commercial international**, avec une approche **directe, structurée et orientée résultats**. Il s'appuie sur plusieurs années d'expérience en **SaaS B2B**, en **prospection multicanal** et en **management d'équipe**.

Pas de blabla inutile : si tu veux un manager qui **te fait confiance**, te **donne de l'autonomie rapidement**, et te **met sur des missions stratégiques** avec de vrais enjeux business, tu es au bon endroit.

Rejoindre son équipe, c'est l'opportunité de **monter en compétence en un temps record**, dans une ambiance **humaine, exigeante, et vraiment motivante**. C'est aussi contribuer à **un projet utile** : faire évoluer les entreprises vers **une finance plus vertueuse, plus transparente, plus durable**.

Concrètement, tu auras un **rôle clé** : tu parleras **chaque jour avec les responsables ESG, RSE ou Relations Investisseurs des plus grandes entreprises cotées** dans le monde. **Un challenge à ton échelle**, mais aussi une **source d'inspiration incroyable**.

Tu n'as pas besoin d'être un expert du commerce ou de la finance, mais tu dois aimer :

- **Passer tes journées au téléphone** (jusqu'à 100 appels/jour)
- **Chercher les bons contacts** sur LinkedIn, par mail ou par call
- **T'organiser** pour booker des **RDV de qualité** pour l'équipe Sales
- **Qualifier un besoin**, un compte, une opportunité
- **Comprendre ce qui motive les grandes décisions ESG des entreprises**

Ton impact

- **Ciblage multirégions** : EU, UK, Amériques, Afrique (Nigeria, Afrique du Sud, Côte d'Ivoire), Moyen-Orient, Asie (Chine, Japon, Singapour, Corée du Sud)
- **Approche multilingue** : pitch et messages en FR/EN + 3e langue selon profil
- **Qualification de lead** : identifier les bons comptes et décideurs (ESG/IR)
- **Prise de RDV** : créer des opportunités concrètes pour nos commerciaux
- **Collaboration directe** : avec Boris et les cofondateurs Mariem Mhadhbi & Mathieu Joubrel

Ce qu'on attend de toi

- Tu es **bilingue FR/EN** écrit et oral
- Tu maîtrises **une troisième langue** : espagnol, allemand, arabe ou chinois
- Tu es à l'aise à l'oral, dynamique, structuré, endurant
- Tu aimes les challenges, tu veux apprendre vite
- Tu veux progresser dans un environnement **cool, exigeant et engagé**

Pourquoi nous rejoindre ?

- Tu travailles sur un **vrai sujet d'impact** : la finance durable
- Tu es formé à la **prospection multicanal internationale**
- Tu bosses avec une équipe ultra bienveillante, ambitieuse et pédagogique
- Tu as des responsabilités concrètes et un réel impact business

Envie de postuler ou d'en savoir plus ?

Connecte-toi avec Boris sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/boris-hierso-alphandery/>

Ou prends RDV directement ici : <https://calendly.com/boris-valuecometrics/30min>

Plus d'infos sur ValueCo : www.valuecometrics.com