



FÜNF PROZESSE, DIE JEDES UNTERNEHMEN AUTOMATISIEREN KÖNNTE

So nutzen Sie das volle Potenzial der Power Platform mit und ohne Kl



EINLEITUNG

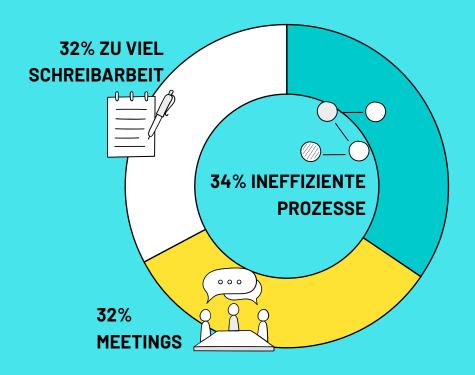




PROZESS ALS ZEITFRESSER



GRÜNDE FÜR ZEITVERSCHWENDUNG IM UNTERNEHMEN



ZEITVERLUST PRO MITARBEITER

ca.

Std/Woche durch ineffiziente Prozesse, ca. 11% Arbeitszeit

ROI POWER PLATFORM

206%-224%

über 3 Jahre, NPV bis 82 Mio. USD

EINSPARUNGEN MIT DER POWER APP

bis zu 250 Std/Jahr pro Mitarbeiter, ca 12% Produktivität

IT-KOSTEN & ENTWICKLUNG

45-70%
Kostenreduktion

Kostenreduktion, schnellere Entwicklung



VOM BIG BANG ZUR EVERGREEN IT: EIN PARADIGMENWECHSEL FÜR UNTERNEHMEN



Die moderne Arbeitswelt ist geprägt von hoher Komplexität, wachsendem Wettbewerbsdruck und dem Anspruch, Ressourcen effizient zu nutzen. Unternehmen suchen daher verstärkt nach Wegen, interne Prozesse zu digitalisieren und zu automatisieren, idealerweise nahtlos in bestehende IT-Umgebungen integriert.

DIE GUTE NACHRICHT: Sie müssen keine teuren Insellösungen einkaufen und kein

Team von Entwickler*innen beschäftigen, um moderne und sichere Automatisierung umzusetzen. Die Microsoft Power Platform, bestehend aus Power Apps, Power Automate, Power Bl und bei Bedarf ergänzt durch Kl-Komponenten wie den Al Builder, ermöglicht es Unternehmen, maßgeschneiderte Automatisierungen zu gestalten, und das sowohl mit als auch ohne Kl.





VORTEILE





DIE VORTEILE IM ÜBERBLICK:





Maßgeschneiderte Automatisierung Ihrer Prozesse: Sie gestalten digitale Abläufe passend zu Ihrem Unternehmen.



Kein Toolbruch: nahtlose Integration in bereits bestehende IT-Infrastrukturen wie Microsoft Teams,
SharePoint und Azure AD; Kinderleichtes Anbinden von Drittanbietern wie z.b SAP und Salesforce



Umsetzung ohne Entwickler*innen möglich: Sie sind nicht mehr abhängig von teuren Ressourcen.



Center of Excellence (CoE):
Sie behalten den Überblick und
verhindern "Wildwuchs" durch
ein zentrales IT-Cockpit.

Volle Kontrolle durch das



Optionale KI-Integration: Von der einfachen Prozessoptimierung bis zur intelligenten Datenextraktion aus Dokumenten (z. B. durch den Al Builder).





FUNF BEISPIELE



Die Power Platform dient bereits jetzt
bei Unternehmen aus
unterschiedlichsten Branchen als
zentrales Werkzeug für Prozessoptimierung
und Datenintegration. Hier sind
fünf konkrete Beispiele, wie Sie diese
Möglichkeiten für sich nutzen können:

1. VERTRAGSMANAGEMENT

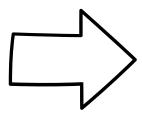




FALLBEISPIEL: PROVECTUS, IT-DIENSTLEISTER

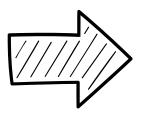
(ca. 150 Mitarbeitende)

DIE HERAUSFORDERUNG: Die Verwaltung von Verträgen war geprägt durch manuelle, fehleranfällige Prozesse und unzureichende Nachverfolgung von Fristen.



LÖSUNG DURCH POWER PLATFORM & TEAMS:

- Automatisierte Fristenerinnerung mittels Power Automate und Adaptive Cards.
- Granulares Berechtigungskonzept bereits bei der Ablage der Verträge.
- Einheitliches und schlankes System direkt in Microsoft Teams integriert.
- Moderne SharePoint-Bibliothek zur sicheren und durchsuchbaren Ablage von Verträgen.



- Keine verpassten Fristen durch automatische Erinnerungen.
- Schnelle Auffindbarkeit und strukturierte Verwaltung von Verträgen.
- Nachvollziehbare und sichere Steuerung der Zugriffsrechte.

2. INDIVIDUELLES CRM-SYSTEM

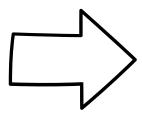




FALLBEISPIEL: CHEMIEBRANCHE

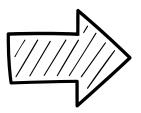
(ca. 500 Mitarbeitende)

DIE HERAUSFORDERUNG: Uneinheitliche Datenablage in Excel-Tabellen, fehlender Prozess bei der Qualifizierung von Leads und Opportunities, fehlende Nachverfolgbarkeit.



LÖSUNG DURCH POWER PLATFORM & TEAMS:

- Aufbau eines zentralen CRM-Systems direkt in Microsoft Teams.
- Automatisierte Lead-Qualifizierung durch Power Automate und Adaptive Cards.
- Erstellung von Opportunities abhängig vom Status des Leads.
- DSGVO-konforme Datenablage durch Power Platform und Dataverse.



- Kein teures externe Tool benötigt, keine redundanten Excel-Listen mehr eine zentrale Datenquelle.
- Durchgehende Nachverfolgbarkeit von Leads bis zur Opportunity.
- Klare, digitalisierte Genehmigungsprozesse direkt in Teams.

3. REISEKOSTEN- & GENEHMIGUNGSPROZESSE

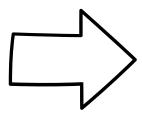




FALLBEISPIEL: CHEMIEBRANCHE

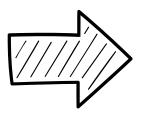
(ca. 500 Mitarbeitende)

DIE HERAUSFORDERUNG: Hoher manueller Aufwand bei Reiseanträgen und Abrechnungen, uneinheitliche Prozessabläufe und fehlende Nachvollziehbarkeit der Genehmigungen.



LÖSUNG DURCH POWER PLATFORM & TEAMS:

- Durchdachte Eingabemasken direkt in Microsoft Teams zur Antragstellung durch Mitarbeiter.
- Automatische Weiterleitung an den zuständigen Genehmiger durch Anbindung an bestehende Datenbanken.
- Abbildung von Reiserichtlinien bereits bei der Eingabe (z. B. Business-Class-Policy).
- Automatisierte Erstellung der Abrechnung zur weiteren Bearbeitung.



- Deutliche Reduzierung der Durchlaufzeiten bei Reisekosten und Abrechnungen.
- Keine Unsicherheit durch "falsche" Anträge durch klar hinterlegte Richtlinien.
- Konsistenz und Nachvollziehbarkeit des Genehmigungsprozesses durch nahtlose Teams-Integration.

4. ONBOARDING-PROZESSE

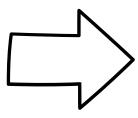




FALLBEISPIEL: FINANZDIENSTLEISTER

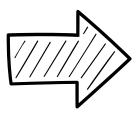
(ca. 500 Mitarbeitende)

DIE HERAUSFORDERUNG: Fehlende Struktur bei der Einarbeitung neuer Mitarbeiter und hoher Zeitaufwand durch manuelle Absprachen.



LÖSUNG DURCH POWER PLATFORM & TEAMS:

- Durchgehende Abbildung des Onboardingprozesses in Teams und SharePoint.
- Strukturierte Abfrage aller relevanten Informationen bereits bei der Eingabe.
- Automatisierte Erstellung von Zugängen und Ressourcen durch Power Automate.
- Nachverfolgung der einzelnen Onboarding-Schritte mittels Adaptive Cards.



- Konsistente und strukturierte Einarbeitung neuer Mitarbeiter:innen.
- Zeitersparnis durch automatisierte Anlage von Ressourcen und Zugängen.
- Klare Nachvollziehbarkeit des Onboardingprozesses durch digitale Abbildung.

5. KI-GESTÜTZTE DOKUMENTEN-VERARBEITUNG

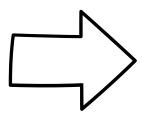




FALLBEISPIEL: HANDEL & E-COMMERCE

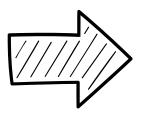
(ca. 1.000 Mitarbeitende)

DIE HERAUSFORDERUNG: Hoher manueller Aufwand bei der Verarbeitung von Importdokumenten durch Mitarbeitende, lange Durchlaufzeiten und erhöhte Fehlerrate.



LÖSUNG DURCH POWER PLATFORM & TEAMS:

- KI-gestützte Extraktion von Daten aus E Mails und PDFs (z. B. durch den Al Builder).
- Automatisierte Weitergabe der extrahierten Daten an SharePoint und andere Systeme.
- Erstellung von offiziellen Export- und Importdokumenten "auf Knopfdruck".
- Nur eine finale manuelle Prüfung erforderlich (Fehlerquote reduziert auf ~5 %).



- Einsparung von bis zu zwei Monaten Arbeit durch Automatisierung.
- Reduzierte Fehlerrate bei der Eingabe von Importdaten.
- Gezielter Einsatz der Mitarbeiter:innen durch Automatisierung von Routineaufgaben.



VOLLES POTENZIAL ENTDECKEN





Jetzt sind Sie am Zug:

Entdecken Sie das volle Potenzial der Power Platform – live und praxisnah

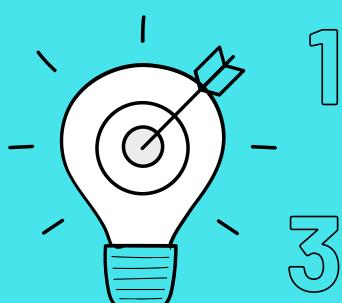
Die vorgestellten Beispiele sind nur ein Ausschnitt der Möglichkeiten, wie Sie durch moderne Automatisierung Ressourcen schonen, Prozesse beschleunigen und die Sicherheit im Unternehmen erhöhen können – **mit und ohne Kl.**

Wir laden Sie herzlich ein zu einem kostenlosen 30–45minütigen LiveDemo-Termin in unserem Showroom.



DAS ERWARTET SIE





Live-Demo von bis zu 3 bereits erfolgreich automatisierten Prozessen, passend zu Ihrem Bedarf (Backend & Frontend).



Individuelle Beratung zur Anbindung an bestehende Tools und Datenbanken.



Insights zu den Kosten, Grenzen und Chancen der Power Platform sowie der Etablierung eines CoE für volle Kontrolle und Sicherheit.



Entscheidungshilfe bei der Abwägung: Externes Tool vs. Power Platform.

PLUG & PLAY

Wähle dein kostenloses Gerüst. Wir rollen aus und alle Anpassungen nach Aufwand.



UNSERE OUT OF THE BOX PROZESSE

Das Angebot wächst stetig





















NÄCHSTER SCHRITT: LASSEN SIE UNS GEMEINSAM DURCHSTARTEN!

Sie möchten das Potenzial der Power Platform für Ihr Unternehmen ausloten – individuell, praxisnah und ohne Umwege?

Vereinbaren Sie jetzt Ihre kostenlose Live-Demo und erleben Sie direkt, wie moderne Prozessautomatisierung mit und ohne KI aussieht. Gemeinsam finden wir heraus, wo Sie schnell und effizient ansetzen können – ganz ohne Investitionsrisiko.

Jetzt kostenlosen Demo-Termin buchen



IHR ANSPRECHPARTNER:

Jakob Beckmann | Sales Manager jakob@provectus.de +49 89 710 409 20

