PASSION.PEOPLE.HOTELS

Leitfaden HHR Marketing by Heide Marx

"In 6 Schritten zu motivierten Mitarbeitern, zufriedenen Gästen & mehr Umsatz"

Schritt 1: Kultur statt nur Karriere – Ihre Werte als Magnet Warum bewerben sich die Richtigen nicht? Weil Ihre Werte vielleicht noch nicht sichtbar sind.

- ☑ Definieren Sie Ihre Unternehmenswerte klar, authentisch 8 emotional.
- ✓ Kommunizieren Sie diese auf Ihrer Karriereseite, in Stellenanzeigen & im Mitarbeitergespräch.
- ✓ Menschen folgen Menschen, nicht Stellenanzeigen. Werden Sie als Mensch sichtbar mit Herz & Haltung.
 - Tipp: Erzählen Sie in Ihrer Anzeige, warum Sie selbst morgens gern aufstehen und Gastgeber sind.
 - Schritt 2: Die richtige Zielgruppe anziehen nicht alle, sondern die Passenden Wen suchen Sie wirklich? Und wer passt wirklich zu Ihrem Team?
 - ✓ Erstellen Sie ein klares Mitarbeiterprofil fachlich & menschlich.
 - Sprechen Sie Ihre Wunschkandidaten in der Sprache an, die sie verstehen (empathisch, direkt, ehrlich).
 - ✓ Nutzen Sie gezielte Social-Media-Kanäle, lokale Netzwerke und Empfehlungsprogramme.
 - Tipp: Zeigen Sie echte Mitarbeitende in kurzen Video-Statements auf Instagram oder Facebook das schafft Vertrauen und Identifikation.

Schritt 3: Stellenanzeigen, die begeistern – nicht langweilen Die meisten Stellenanzeigen schrecken eher ab. Ihre soll inspirieren!

- ☑ Beginnen Sie mit einem starken Einstieg: "Werde Teil eines Teams, das mit Herz Gastgeber ist."
 - ☑ Formulieren Sie den Text emotional, konkret & visuell keine Floskeln!
 - ☑ Nutzen Sie einen kreativen Aufbau: Benefits zuerst, Aufgaben dann.
 - **Tipp:** Schreiben Sie die Anzeige so, wie Sie es Ihrer besten Freundin erzählen würden.
 - Schritt 4: Onboarding = Willkommen heißen, nicht nur einarbeiten

Der erste Eindruck entscheidet – nicht nur bei Gästen, sondern auch bei neuen Teammitgliedern.

- ☑ Begrüßen Sie neue Mitarbeiter herzlich mit einem Willkommenspaket, Paten & echtem Interesse.
 - ☑ Erklären Sie nicht nur Prozesse, sondern auch Sinn und Werte.
 - Fragen Sie nach der ersten Woche: "Wie geht es dir? Was brauchst du, um dich wohlzufühlen?"
 - Tipp: Eine Willkommenskarte mit persönlichem Gruß vom Inhaber bewirkt Wunder.
 - Schritt 5: Bindung entsteht durch Beziehung nicht durch Gehalt Motivation entsteht durch Sinn, Wertschätzung und Entwicklungsmöglichkeiten.
 - ▼ Führen Sie regelmäßige, wertschätzende Feedbackgespräche.
 - Bieten Sie Weiterbildung, Perspektive und Beteiligung an.
 - ▼ Feiern Sie gemeinsam Erfolge ob Monatsziel, Gästefeedback oder Dienstjubiläum.
- 🗾 Tipp: Richten Sie eine monatliche "Team-Zeit" ein 60 Minuten ohne Dienstplan, nur zum Menschsein.
 - Schritt 6: Motivierte Mitarbeiter sind Umsatz-Multiplikatoren

Wer sich gesehen, gefördert und wertgeschätzt fühlt, strahlt – und genau das spüren Ihre Gäste.

- ✓ Motivierte Teams arbeiten effizienter, sind seltener krank & sorgen für bessere Bewertungen.
 - ✓ Gäste geben mehr Trinkgeld, buchen öfter erneut & empfehlen Sie weiter.
 - ☑ Ein gutes Team ist das beste Marketing-Investment, das Sie tätigen können.
- 📝 Tipp: Tracken Sie z. B. Bewertungen & Feedback mit dem Team gemeinsam Motivation trifft auf Ergebnis.

Bonus: Jetzt ins Tun kommen
Was ist der erste Schritt, den Sie heute gehen möchten?