



## **Sales Manager (m/w/d) Beauty & Cosmetics**

### **Du hast Freude daran, Menschen zu begeistern, Beziehungen aufzubauen und Erfolge aktiv mitzugestalten?**

Dann werde Teil von Individual Cosmetics.

Wir sind ein modernes, inhabergeführtes Kosmetikunternehmen mit Fokus auf Individualität, Qualität und innovative Beauty-Konzepte. Als kleines Unternehmen bieten wir kurze Entscheidungswege, direkte Zusammenarbeit und ein Umfeld, in dem Ideen gehört werden und jede einzelne Person wirklich etwas bewegen kann.

Für unser Vertriebsteam suchen wir motivierte Unterstützung im Bereich Sales.

---

### **Deine Aufgaben**

- Aufbau und Pflege langfristiger Kund:innenbeziehungen
  - Gewinnung neuer Kund:innen und Kooperationen (*keine Kaltakquise*)
  - Beobachtung von Markt- und Beauty-Trends
  - Enge Zusammenarbeit mit unserem Team aus Office, Produktion und Versand
- 

### **Das bringst du idealerweise mit**

- Freude an Kommunikation und Vertrieb
- Eigeninitiative und Motivation, Dinge aktiv voranzubringen
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Begeisterung für Beauty, Lifestyle und moderne Marken
- Kreativität
- Auch wenn du noch nicht alle Erfahrungen mitbringst, freuen wir uns über deine Bewerbung. Persönlichkeit, Motivation und Lernbereitschaft sind uns besonders wichtig.

---

## Warum Individual Cosmetics?

Bei uns bist du nicht „eine Nummer im System“, sondern direkt am Wachstum des Unternehmens beteiligt.

Das erwartet dich:

- Schnelle Entscheidungen und echte Mitgestaltung
- Persönliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- Mehr Verantwortung und Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Kommunikationswege und ein unterstützendes Team

---

## Vergütung & Benefits

- Leistungsorientierte: **Fixum plus Provision** – ohne Gehaltsgrenze
- Firmenwagen (E-Auto) nach sechs Monaten
- Hybrides Arbeiten nach Absprache
- Mitarbeiterrabatte auf unsere Produkte
- Raum für Eigeninitiative und kreative Ideen
- Kostenlose Parkplätze & optimale Autobahnanbindung

---

## Klingt interessant?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.

IC Individual-Cosmetics GmbH - In den Neuwiesen 1 – 34593 Knüllwald

[www.individual-cosmetics.com](http://www.individual-cosmetics.com)



Bewerbung an:

[service@individual-cosmetics.com](mailto:service@individual-cosmetics.com)

## Stellenanzeige – Sales Manager (m/w/d) Beauty & Cosmetics

für [Individual Cosmetics](#)

Du willst etwas aufbauen, Verantwortung übernehmen und deine eigenen Ideen wirklich einbringen?

Dann werde Teil von Individual Cosmetics.

Wir sind ein kleines, **inhabergeführtes Kosmetikunternehmen** mit Fokus auf Individualität, Qualität und moderne Beauty-Konzepte. Bei uns zählen kurze Wege, direkte Entscheidungen und Menschen mit Eigeninitiative, die wirklich etwas bewegen möchten.

Für unser **Vertriebsteam** suchen wir engagierte Unterstützung im Bereich Sales – besonders passend für ambitionierte Bachelorabsolvent:innen, die ihre Karriere aktiv gestalten wollen.

---

### Deine Aufgaben

- Aufbau und Entwicklung neuer Kund:innenbeziehungen (*keine Kaltakquise*)
  - Betreuung bestehender Geschäftsbeziehungen
  - Identifikation neuer Vertriebschancen und Kooperationen
  - Mitarbeit an Verkaufsstrategien und Kampagnen
  - Beobachtung von Markt- und Beautytrends
  - Enge Zusammenarbeit mit einem kleinen, agilen Team
- 

### Das bringst du mit

- Abgeschlossenes Bachelorstudium (z. B. BWL, Marketing o. Ä.)
  - Hohe Eigeninitiative und Lust, Dinge aktiv voranzubringen
  - Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Menschen
  - Interesse an Beauty, Lifestyle und modernen Marken
  - Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
  - Motivation, Verantwortung zu übernehmen und wirklich etwas aufzubauen
-

## Warum Individual Cosmetics?

Als kleines Unternehmen bieten wir dir die Möglichkeit, direkt mitzugestalten statt nur auszuführen.

Das erwartet dich:

- Direkter Einfluss auf Entscheidungen und Entwicklungen
  - Raum für eigene Ideen und schnelle Umsetzung
  - Hohe Lernkurve durch echte Verantwortung
  - Persönliche, wertschätzende Arbeitsatmosphäre
- 

## Vergütung & Benefits

- Leistungsorientiert: **Fixum plus Provision**- Keine Gehaltsdeckel
  - Firmenwagen (E-Auto) nach sechs Monaten
  - Hybrides Arbeiten nach Absprache
  - Mitarbeiterrabatte auf unsere Produkte
  - Kostenloses Parken & optimale Autobahnanbindung
- 

## Klingt nach deinem nächsten Schritt?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.

 Bewerbung an:

[service@individual-cosmetics.com](mailto:service@individual-cosmetics.com)

## **Stellenanzeige – Sales Manager (m/w/d) Beauty & Cosmetics**

Innendienst / hybrides Arbeiten  
für [Individual Cosmetics](#)

### **Du kommst aus dem Außendienst, liebst Vertrieb und Kundenkontakt – möchtest aber nicht mehr ständig unterwegs sein?**

Dann könnte Individual Cosmetics genau der richtige nächste Schritt für dich sein.

Wir sind ein modernes, inhabergeführtes Kosmetikunternehmen mit Fokus auf Individualität, Qualität und innovative Beauty-Konzepte. Als kleines Unternehmen bieten wir kurze Entscheidungswege, direkte Zusammenarbeit und ein Umfeld, in dem Erfahrung, Eigeninitiative und Persönlichkeit wirklich geschätzt werden.

Für unser Vertriebsteam suchen wir erfahrene Unterstützung im Sales – ideal für Menschen aus dem Außendienst, die ihre Vertriebsstärke weiterhin einsetzen möchten, aber mehr Planbarkeit, Flexibilität und Lebensqualität suchen.

---

### **Deine Aufgaben**

- Betreuung bestehender Kund:innenbeziehungen
- Gewinnung neuer Kund:innen (*keine Kaltakquise*)
- Entwicklung neuer Vertriebsansätze gemeinsam mit dem Team
- Beobachtung von Markt- und Beauty-Trends
- Enge Zusammenarbeit mit Office, Produktion und Versand

---

### **Das bringst du idealerweise mit**

- Erfahrung im Außendienst, Vertrieb oder Account Management
- Kommunikationsstärke und professionelles Auftreten
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Eigeninitiative und Motivation, Dinge aktiv mitzugestalten
- Interesse an Beauty, Lifestyle und modernen Marken

---

### **Warum Individual Cosmetics?**

Bei uns erwartet dich:

- Weniger Reisetätigkeit und mehr Planbarkeit
  - Vertrieb mit persönlichem Kontakt statt anonymen Konzernstrukturen
  - Direkter Einfluss und echte Mitgestaltung
  - Kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe
  - Ein familiäres, wertschätzendes Arbeitsumfeld
  - Raum für Ideen und persönliche Entwicklung
- 

### **Vergütung & Benefits**

- Leistungsorientiert: **Fixum plus Provision** - Keine Gehaltsgrenze
  - Hybrides Arbeiten nach Absprache
  - Firmenwagen (E-Auto) nach sechs Monaten
  - Mitarbeiterrabatte auf unsere Produkte
  - Kostenlose Parkplätze & optimale Autobahnanbindung
  - Ein kleines, engagiertes und unterstützendes Team
- 

### **Klingt nach dem nächsten Schritt?**

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.



Bewerbung an:

[service@individual-cosmetics.com](mailto:service@individual-cosmetics.com)