



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

Customer Success Manager (m/w/d)

60 – 100 %, per sofort oder nach Vereinbarung

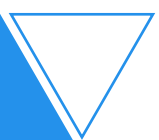
Deine No-Code-Karriere startet hier!

Du bist eine **zuverlässige, selbstständige** und **technisch affine** Person, die darauf brennt, die Entwicklung eines jungen und dynamischen Unternehmens aktiv mitzugestalten? Dann suchen wir genau Dich!

Als **Customer Success Manager** (m/w/d) wirst Du eine Schlüsselrolle dabei spielen, starke Beziehungen zu unseren Kunden aufzubauen, ihre Bedürfnisse zu verstehen und ihren Erfolg mit unseren No-Code-Tools sicherzustellen.

Dein Profil

- Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und exaktes Arbeiten sind für Dich selbstverständlich.
- Du bringst Ideen mit, hast eine schnelle Auffassungsgabe und bist anpassungsfähig in einer sich schnell entwickelnden Technologieumgebung.
- Mit Freude stellst Du Dich neuen Herausforderungen und arbeitest gerne in einem Team.
- Du besitzt ausgezeichnete Kommunikations-, Präsentations- und zwischenmenschliche Fähigkeiten.
- Idealerweise hast Du bereits Erfahrung im Projektmanagement und Kundenservice.





Deine Aufgaben

- Planung und Verwaltung von Kundenportfolios, um starke und enge Beziehungen aufzubauen.
- Die Entwicklung individueller Lösungen mit unseren Kunden, die ihren Bedürfnissen perfekt entsprechen.
- Kundenonboardings durchführen und sicherstellen, dass neue Kunden ihre No-Code-Lösung schnell und effizient nutzen können.
- Die Schulung und das Coaching unserer Kunden in der effektiven Nutzung unserer No-Code-Tools.
- Verkaufschancen identifizieren und Möglichkeiten für den Verkauf zusätzlicher Produkte oder Dienstleistungen an bestehende Kunden erkennen.

Unser Angebot

- Grosse Selbstständigkeit und abwechslungsreiche Tätigkeiten sowie eigene Projekte.
- Ein junges und dynamisches Arbeitsumfeld in einem innovativen und wachsenden Unternehmen.
- Platz für Feedback und Selbstverwirklichung deiner beruflichen Ziele.
- Flexible Arbeitszeiten an einem modernen und lebendigen Arbeitsplatz, mit Homeoffice Möglichkeit.
- Büro nur 10 Gehminuten vom Bahnhof Sirnach entfernt. Parkplatz ist vorhanden.
- Mitarbeit und aktive Mitgestaltung in einem innovativen Unternehmen.
- Gratis Kaffee, Snacks und eine gute Arbeitsatmosphäre sind garantiert.

Falls Du eine team- und kundenorientierte Persönlichkeit mit Unternehmergeist und einem gewissen "Drive" bist, dann freuen wir uns über Deine Bewerbungsunterlagen. Fülle dazu einfach das Formular aus.

BEWIRB DICH JETZT!



jobs@blinno.ch



+41 71 560 56 90



Zum Formular