



Vorstellung | 2026

Agenda

HINTERGRUND
SCHEIBEN-DOKTOR

UNSERE
MEHRWERTE

AUSBLICK UND
PERSPEKTIVE

JETZT
KONKRET

Kennenlernen des SD

Scheiben-Doktor

Durch **die Zeit**



1988

Unternehmensgründung in Wolfsburg durch den Autoglas-Pionier Dirk Wiechel mit dem ersten Standort.



1991

Ausbau des Unternehmens Scheiben-Doktor zu einem Franchise-Unternehmen. In den darauffolgenden Jahren expandiert das Netzwerk bundesweit in starkem Maße auf mehr als 100 Standorte.



2013

Übernahme durch den Spezialchemie-Lieferanten Carlofon GmbH.



2020

Weiterentwicklung des Franchise-Systems mit dem Fokus auf klare Standards und der unternehmerischen Freiheit unserer Partner.



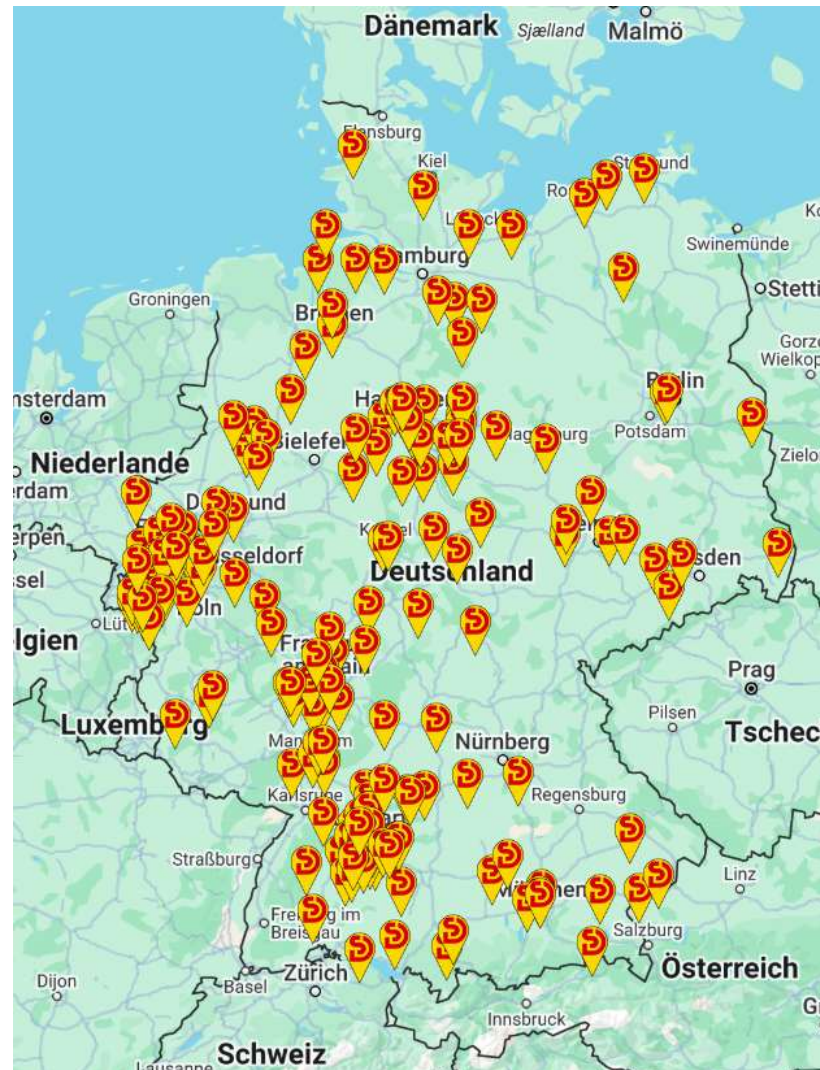
2022

Übernahme des Scheiben-Doktor durch den weltweiten Marktführer Belron S.A.

Netzwerk in Zahlen

Bundesweit – unterwegs

- 180 x Standorte
- 120 x Partner



Systemstandards



- Meistertitel oder Ausnahmegenehmigung liegen vor
- Kalibrierungsmöglichkeit intern oder extern ist gegeben
- Airbag- wie auch Hochvolt-Schulung sind vorhanden
- Betriebshaftpflicht
- Service-Level-Commitment mit
 - Hol & Bring – Abholung und Verbringung des Kunden-PKW
 - Leihwagen (im Idealfall beschriftet) vorhanden (extern/intern)
- Erreichbarkeit mittels Telefon und Mail gesichert
- Außendarstellung Mindestanforderung:
 - Logo-Schildträger aus Alu mit den Mindest-Maßen 42cm x 59,4 cm (DIN A2), beliebig skalierbar innerhalb der DIN-Formate
 - Leistungsverzeichnis Alu-Schild mit den Mindest-Maßen 59,4cm x 84,1cm (DIN A1), beliebig skalierbar innerhalb der DIN-Formate
 - Alternativ Fahnenbeflaggung von min. einer Fahne oder Banner im Außenbereich an Zaunanlage
 - Visitenkarte
 - Flyer
 - Geschäftspapier
- Technische Ausstattung: Steinschlag-Reparatur & Austausch von Autoglas mit Windschutzscheibe, Heckscheibe und/oder Seitenscheibe sind möglich

Unser Leitbild



Bestes Fahrzeugglas-Netzwerk aus Mischbetrieben
und echten Spezialisten mit klaren Standards
und vollem Fokus auf Kundenorientierung.

Unsere Mehrwerte

Unser Partnervertrag



Unser neues Design



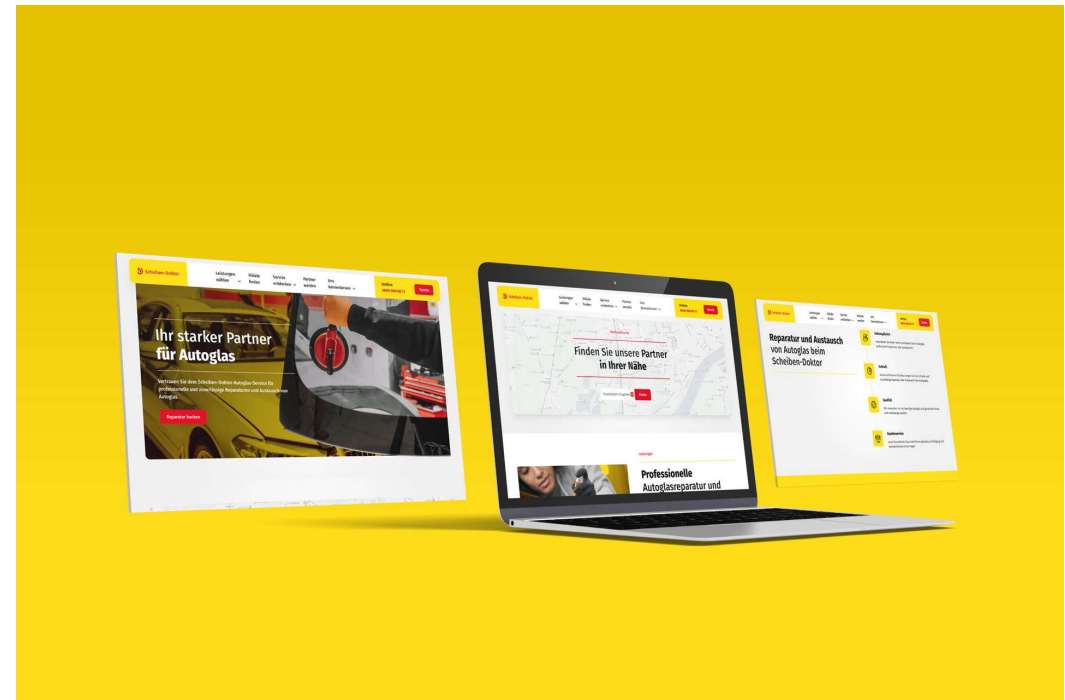
Nutzung unserer Marke regional



Website

Digitaler Auftritt

Ansehen



Online

Sichtbarkeit und Relevanz

Google Unternehmensprofil



Online Plattformen & Portale & Apps



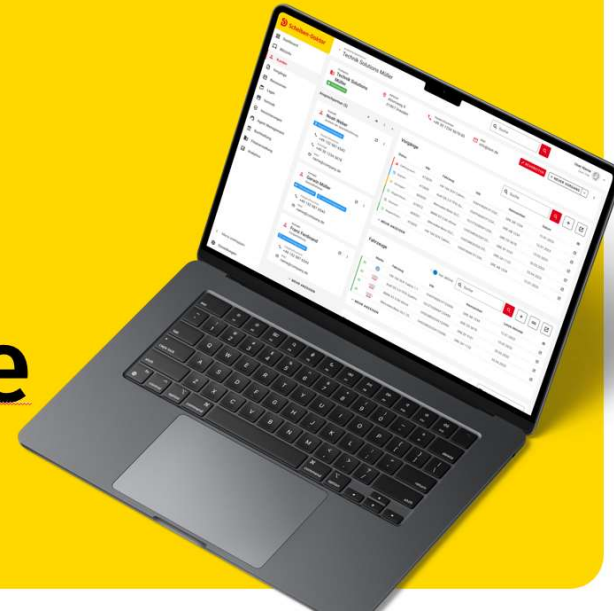
Warenwirtschaft

Eine Plattform – mehrere Möglichkeiten

1. Modell „Demand“
2. Modell „Flat“
3. Modell „Pro“

Scheiben-Doktor & GLASorbit

NextGen Workmode



Backoffice



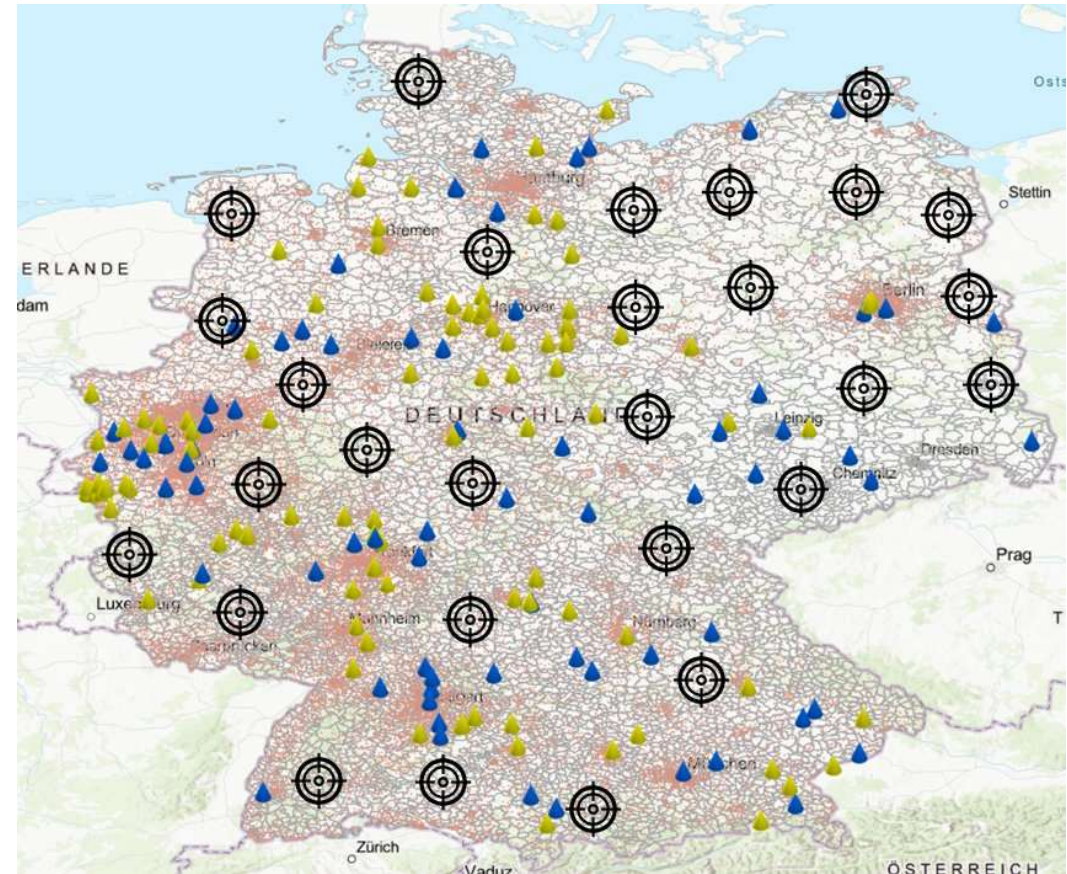
Alles aus einer Hand

- Zahlungsmanagement
- Rechnungskürzungen
- Vermittlungen
- Backend Systeme
- Versicherungslistungen
- Etc.

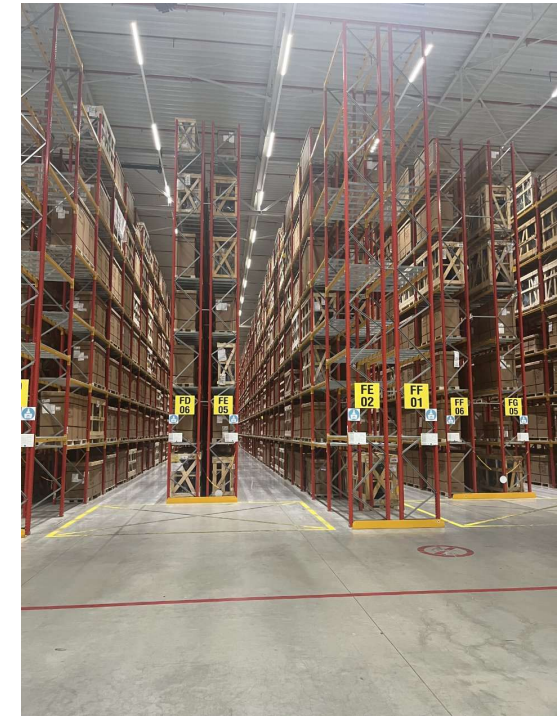
Netzwerkmanagement

Aktive Partnerbetreuung

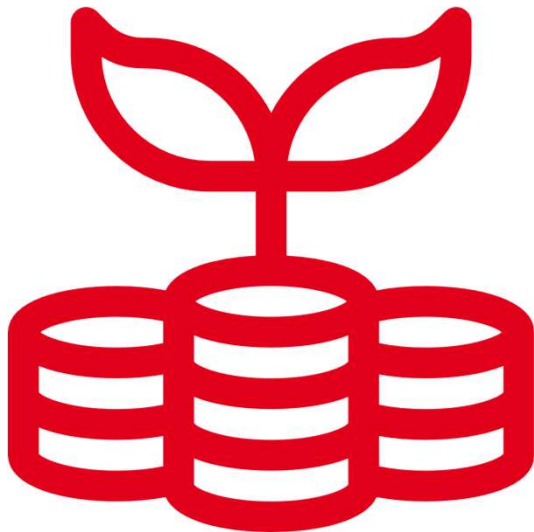
- Begleitung im operativen Geschäft
- Technische Neuerungen
- Vertriebsunterstützung
- Umsetzung Standards im System
- Netzausbau
- Etc.



Einkaufen bei Belron (European Distribution Center)



Gemeinschaft nutzen



Zusammen stark

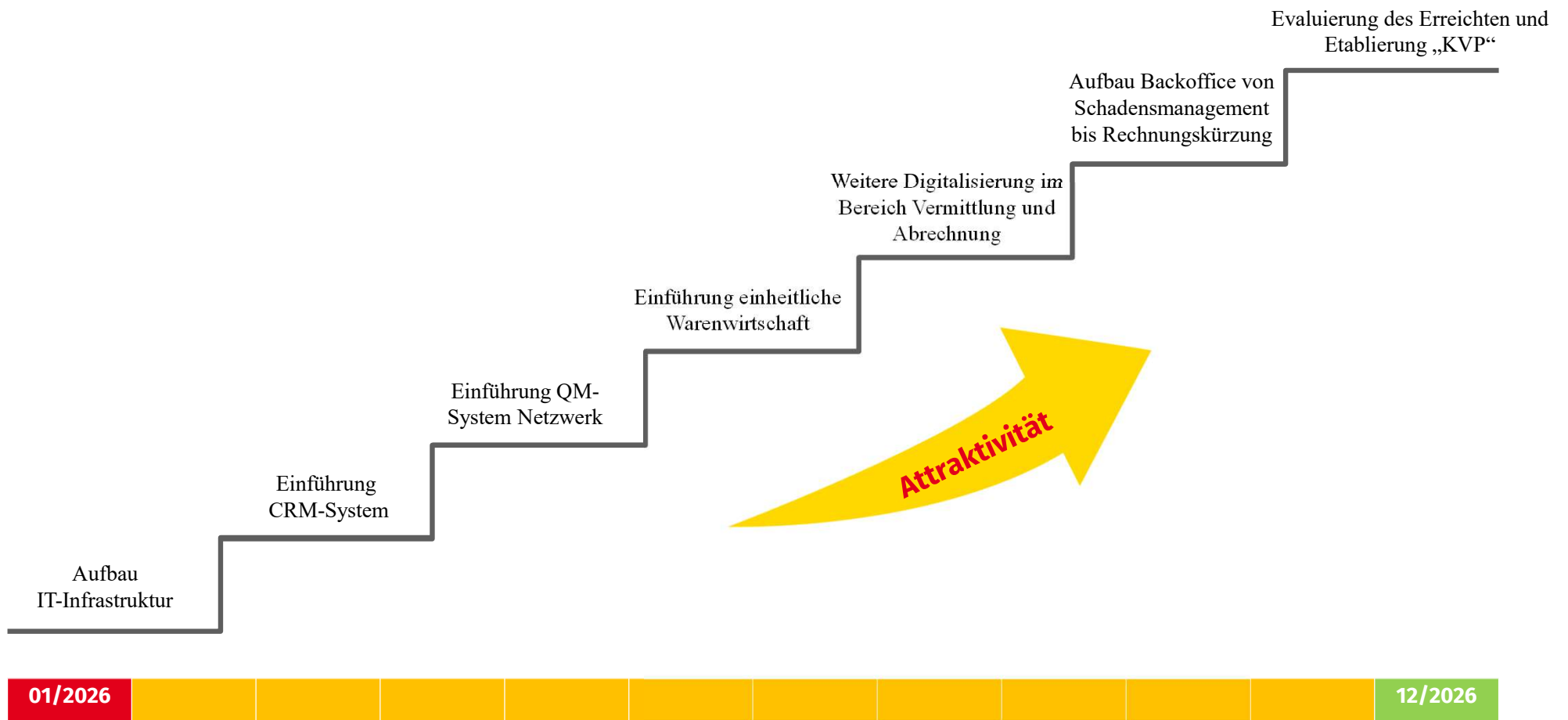
- Glaslieferanten
- Autoglas-Chemie etc.
- Anbauteile
- Technische Ausstattung
- Begleitprozesse
- Etc.

Fragen & Feedback



Ausblick und Perspektive

Anstehende Schritte



Unser Anspruch

Leistungen
wählen ▾

Filliale
finden

Service
entdecken ▾

Partner
werden

Uns
kennenlernen ▾

Hotline
0800 000 88 11

Termin

Erfolgreich

Wir sind überzeugt, dass Deine Zufriedenheit unseren Erfolg ausmacht

Unser Partnerkonzept bietet Dir klare Standards und umfassende Unterstützung mit denen Du erfolgreich sein kannst.

- ✓ **exklusive Einkaufskonditionen und Lieferanten**
- ✓ **Rahmenabkommen mit Versicherungen und Flotten**
- ✓ **Abgestimmte Prozesse mit nahezu allen Versicherern bis hin zur aktiven Steuerung**



Made in Webflow

Jetzt konkret

So funktioniert es



Ihr Weg zu uns



René Walther
Netzwerkmanager
T +49 (0) 2236 9664 9360
M +49 (0) 163 – 30 585 40
E-Mail r.walther@scheiben-doktor.de



Ralf Karolewicz
Netzwerkmanager
T +49 (0) 2236 9664 9360
M +49 (0) 173 674 9187
E-Mail r.karolewicz@scheiben-doktor.de



Scheiben-Doktor System GmbH
Godorfer Hauptstraße 175
50997 Köln