



Programme AI & NoCode Incubator par Alegria.academy

AI & NoCode Incubator Program est un dispositif de formation continue à distance d'une durée de 114 heures sur 12 mois, en entrées et sorties permanentes. Il s'adresse aux solopreneurs, dirigeants de PME et porteurs de projet souhaitant analyser un besoin métier, modéliser des données, développer des interfaces et automatiser des processus avec des solutions IA & NoCode (Airtable, Make, Softr, formulaires/chatbot). Le programme est également ouvert aux salariés désireux d'acquérir des compétences transverses et recherchées (automatisation, data, IA générative) et de les mobiliser dans leur poste pour améliorer l'efficacité opérationnelle.

Le parcours alterne apprentissages asynchrones, évaluations (QCM, projets A/B/C, challenge final D) et accompagnement (coaching technique et business) pour produire des livrables opérationnels : base de contacts structurée, relances/alertes fiables, app interne, tableau de bord, avec gouvernance (PII, partage en moindre privilège).

Public bénéficiaire et prérequis:

Cette formation s'adresse à des Apprenants (solopreneurs, dirigeants de PME, futurs entrepreneurs, directeurs de BU) souhaitant améliorer leur productivité grâce à l'IA et au NoCode.

Aucune compétence technique préalable n'est requise. L'Apprenant doit être majeur, disposer d'un ordinateur, d'une connexion internet et avoir un niveau de français professionnel.

Micro/caméra recommandés pour les sessions synchrones optionnelles.

Ces pré-requis seront vérifiés sur la base des informations fournies dans le formulaire d'inscription. C'est sur la base de ces informations que l'Organisme de Formation confirmera l'inscription de l'Apprenant. Dans le cas contraire, Alegria.tech informera l'Apprenant des raisons du rejet de son inscription.

Parcours d'admission pour les Apprenants :

Les inscriptions sont ouvertes toute l'année avec des sessions débutant chaque semaine. Pour s'inscrire, l'Apprenant doit remplir le formulaire d'inscription en ligne et s'assurer que les informations fournies sont exactes. L'inscription est validée après analyse du formulaire



par l'équipe d'Alegria.academy.

Étape 1 : Inscription à un webinaire de présentation depuis le site internet.

Étape 2 : Participation au webinaire pour découvrir l'IA, le NoCode, les automatisations et les programmes de formation d'Alegria.academy.

Étape 3 : Soumission du formulaire d'inscription.

Étape 4 : Analyse du formulaire et confirmation de l'admission par un conseiller.

Tarif de référence :

4 200 € TTC

Le prix effectivement souscrit par l'Apprenant est fixé au Contrat de formation (article 9.1) et peut différer de ce tarif en cas d'offre promotionnelle ou de conditions particulières.

Validation de la formation :

À l'issue du programme, l'Apprenant ayant validé les étapes de la formation se voit délivrer un certificat de réalisation ainsi qu'une attestation de fin de formation.

Passerelle et équivalences :

Les bénéficiaires souhaitant continuer leur développement et leur maîtrise des concepts NoCode et de l'IA peuvent s'inscrire sur la formation certifiante Concepteur développeur d'applications d'Alegria.academy.

Les bénéficiaires souhaitant valider l'ensemble des blocs de compétences du titre RNCP 37873 (Niveau 6) devront poursuivre leur formation avec la formation certifiante Concepteur développeur d'applications. En validant cette dernière, ils pourront se présenter au titre sur le campus d'Alegria.academy.

Modalités pédagogiques et techniques

Délais d'accès :

100 % à distance, accessible partout

Inscriptions ouvertes toute l'année, sessions débutant chaque semaine



Parcours d'admission : inscription à un webinaire de présentation, participation au webinaire, soumission du formulaire d'inscription, analyse et confirmation de l'admission par un conseiller

Modalités pédagogiques :

La formation est dispensée entièrement à distance et alterne :

- Apprentissage asynchrone (98h) : cours en ligne, études de cas, exercices guidés.
- Évaluations pratiques (16h) : QCM, projets intermédiaires et final.

En bonus, des accompagnements synchrones sont proposés (non obligatoire mais fortement conseillés) :

- Coaching par écrit (Discord) : disponible 7 jours sur 7, avec garantie de réponse sous 24 heures ouvrées ;
 - Coach IA (Joy) : disponible 24/7, avec objectif de réponse sous 3 minutes ;
 - Coachings techniques en petit groupe (15 participants maximum) : 3 fois par mois ;
 - Coachings business en petit groupe (15 participants maximum) : 1 fois par mois ;
 - Live Building hebdomadaire : en grand groupe, pour approfondir les modules et poser des questions ;
 - Coaching mensuel avec Francis : pour poser vos questions directement au fondateur ;
- Communauté Discord : accès pendant 12 mois à compter de l'ouverture des droits.

Outils pédagogiques :

Plateforme e-learning dédiée.

Sessions interactives avec des experts du NoCode et de l'IA.

Suivi pédagogique via onboarding, canaux de discussion (Discord) et accompagnement personnalisé.

Accès aux replays et ressources : à vie à compter de l'ouverture des droits.

Equipe Pédagogique :

Les cours sont animés par des formateurs experts reconnus dans leurs domaines respectifs, garantissant une transmission des connaissances à la fois technique et pratique. (Annexe 4)

Moyens de contact :

Pour toute question pédagogique ou administrative, contactez-nous par e-mail à : campus@alegria.academy.

En cas de problème technique, notre équipe de support est à votre disposition à : support@alegria.tech.

Mentions particulières :



Dans le cadre de la formation, il est précisé que l'Apprenant est amené à utiliser des outils pour lesquels les versions gratuites sont conseillées. Alegria.academy ne saurait être tenu responsable des frais supplémentaires liés à votre usage premium.

Accessibilité et besoins spécifiques :

Nous accordons une attention particulière à l'accompagnement des personnes en situation de handicap. Si vous avez des besoins spécifiques pour suivre la formation dans les meilleures conditions, contactez-nous à handicap@alegria.tech. Notre équipe sera à votre écoute pour vous proposer des solutions adaptées afin de garantir votre confort et votre réussite.

Nous avons mis en place le sous-titres des vidéos, transcrits PDF sur demande.

Objectifs

L'action de formation a pour objectif de :

- Comprendre les fondamentaux de l'entrepreneuriat (statut, obligations légales & fiscales, gestion administrative).
- Analyser un besoin métier et concevoir une solution pertinente en s'appuyant sur l'IA et le NoCode.
- Modéliser les données et implémenter une base fiable (structures, relations, qualité, anti-patterns évités).
- Développer et déployer des interfaces adaptées aux rôles et aux usages terrain.
- Automatiser des tâches clés (relances, alertes, notifications) avec tests, logs et, si nécessaire, validation humaine.
- Installer, configurer et documenter l'environnement de travail.
- Développer des composants métier et les intégrer au flux.

Compétences

L'action de formation a pour objectif de savoir:

- Identifier et valoriser ses compétences en IA, automatisation et NoCode pour construire une offre de service alignée au marché.
- Acquérir une méthode pour structurer une offre de service et fixer des tarifs adaptés à son positionnement.
- Mettre en œuvre les méthodes et outils d'acquisition clients multicanal.

Modalités d'évaluation :

La formation AI & NoCode Incubator Program est structurée en deux parties distinctes.

La partie 1, AI & NoCode Success Program se compose de trois cycles (débutant, intermédiaire et avancé) comprenant chacun trois chapitres, soit neuf chapitres au total et la partie 2, AI & NoCode Action Business Program se compose de sept chapitres, chacun comprenant :

- Des cours théoriques,
- Des démonstrations pratiques,



Des études de cas,
Des exercices guidés,
Des ressources pédagogiques complémentaires.

Tout au long de la formation, des exercices pratiques permettent à l'Apprenant d'appliquer les concepts théoriques dans des contextes réalistes. Ces activités sont conçues pour mesurer son aptitude à mobiliser les compétences acquises et à répondre à des problématiques concrètes.

À la fin de chaque partie, un QCM permet de valider les acquis et de récapituler les points essentiels. Trois challenges finaux technique (A, B, C) constituent l'évaluation sommative de la partie technique, mesurant la capacité de l'apprenant à planifier, concevoir et exécuter un projet complet, tout en respectant les exigences de qualité et de sécurité.

Un Challenge final (D), constitue l'évaluation sommative de la partie Business, mesurant la capacité de l'Apprenant à planifier, concevoir et exécuter un projet entrepreneurial complet.

Barème & seuils de validation » :

QCM de fin de partie : ≥ 70 % requis (2 tentatives).

Projets A/B/C/D : grille critériée et validation sur 70/100.

Débouchés :

À l'issue des formations 100 % en ligne (Success, Incubateur, Mentorat), les parcours de sortie sont plus variés que pour un titre certifiant. Cela inclut :

- Une activité de freelance ou de consultant indépendant en IA et No-Code, pour des missions ponctuelles ou récurrentes auprès d'entreprises clientes.
- L'implémentation directe des compétences acquises dans son poste ou son secteur d'activité actuel, en tant que salarié ou dirigeant.
- Le développement ou le renforcement d'une activité entrepreneuriale déjà existante, en intégrant l'IA et l'automatisation à son offre.

Voici quelques exemples de missions ou de postes accessibles :

- Consultant IA & No-Code
- Automatisation de processus métier (workflows, intégration d'outils)
- Chef de projet digital / chargé de projet No-Code
- Développeur No-Code (Airtable, Make, Softr...)
- Chargé de transformation digitale
- Formateur ou accompagnateur IA & No-Code

Les types de débouchés sont donc variés, allant de la prestation indépendante à l'intégration en entreprise, en passant par le conseil, la gestion de projet digital et le développement No-Code.



La formation en résumé

Introduction (1h)

Partie 1 : Prospection & suivi client automatisé avec l'IA et le NoCode (Cycle débutant) - Capturer des leads, structurer une base, automatiser le suivi. (26h)

Dans cette partie, vous mettez en place un dispositif complet de prospection et de suivi : capture de leads assistée par l'IA, structuration d'une base de contacts claire (sans code) et automatisations simples de relance/alerte. Vous terminez avec une interface de travail lisible et partageable.

Ce que vous saurez faire à l'issue de la partie

- Identifier 5 cas d'usage IA à fort levier pour votre prospection et votre suivi.
- Concevoir des prompts efficaces et déployer un assistant FAQ borné à vos documents.
- Capturer des leads via formulaire (Jotform/Airtable Form) centralisés dans une base unique.
- Concevoir et implémenter une base de contacts propre (tables, liens, types, vues par rôles).
- Mettre en place des relances/alertes fiables (déclenchement par vues, logs de contrôle).
- Publier une interface (liste/fiche/KPI) et partager en moindre privilège.

Partie 2 : Automatiser & déployer vos apps internes avec l'IA et le NoCode (Cycle intermédiaire) - Concevoir des workflows robustes (Make), connecter vos données, publier une app interne (Softr) et intégrer l'IA quand c'est utile. (26h)

Dans cette partie, vous passez de la base de contacts à un fonctionnement opérationnel : création de workflows Make fiables, connexion à Airtable, puis déploiement d'une application interne avec Softr. Vous ajoutez des composants IA ciblés (extraction, résumé, génération) là où le gain est réel, en gardant des garde-fous (HITL, logs, permissions).

Ce que vous saurez faire à l'issue de la partie

- Modéliser un cas d'usage et le traduire en scénario Make (déclencheurs, filtres, actions).
- Connecter Make à Airtable et faire circuler les données (lecture/écriture, mapping).



- Tester et fiabiliser (logs, conventions, bonnes pratiques).
- Concevoir et publier une app interne Softr (pages, filtres, formulaires, permissions).
- Intégrer l'IA avec discernement (prompts dynamiques, modules AI Tools).

Partie 3 : Agents IA & automatisations avancées (Cycle avancé) - Scénarios Make avancés, agents supervisés (HITL) et orchestration multi-agents. (26h)

Vous montez en puissance sur Make (routes conditionnelles, arrays, gestion d'erreurs) et vous explorez les agents IA : définition d'objectifs, mémoire, supervision humaine. Vous terminez par l'orchestration multi-agents (rôles, coordination, traçabilité).

Ce que vous saurez faire à l'issue de la partie

- Concevoir des scénarios avancés (routes, filtres précis, boucles, error handler, alertes).
- Prototyper un agent IA à périmètre borné, avec validation humaine.
- Orchestrer plusieurs agents (rôles, séquençage, mémoire centralisée).

Conclusion (1h)

Partie 4 : Lancer, automatiser et scaler votre activité avec l'IA & le NoCode. (34h)

Cette partie vous accompagne de bout en bout pour transformer une idée en activité rentable, outillée et pilotée par la donnée. Vous posez d'abord des bases solides (cadre juridique/fiscal, positionnement, offre claire et testée). Vous déployez ensuite des mécanismes d'acquisition automatisés (Make, formulaires, chatbot IA) et des contenus générés par l'IA pour attirer et qualifier vos prospects. Vous apprenez à piloter par les KPI grâce à un tableau de bord opérationnel (ventes, leads, trésorerie) et à optimiser en continu votre tunnel. Enfin, vous concrétisez avec un challenge final visant 10–20k€ de CA : planification, exécution, suivi et amélioration.

Structure en 4 blocs

- Comprendre et structurer : statuts, obligations, marché, proposition de valeur, offre testée.
- Automatiser l'acquisition et la conversion : tunnels, prospection multicanal, leads & suivis automatisés.
- Piloter et optimiser par la data : KPI, dashboard, décisions informées, plan de croissance.
- Challenge final : exécuter un projet entrepreneurial intégrant IA & automatisation.

À la clé

Une offre validée et un cadre administratif en place.



Un système d'acquisition automatisé + chatbot IA et un dashboard de pilotage.
Un plan de croissance actionnable et un challeng final évalué (certificat de compétences).

Conclusion (1h)

Exercices et évaluation

L'apprenant participe à des travaux pratiques variés, incluant des projets appliqués et l'analyse d'études de cas inspirées de situations réelles. Ces activités visent à développer des compétences concrètes dans l'utilisation des technologies NoCode et de l'intelligence artificielle.

Des questionnaires à choix multiples (QCM) jalonnent la formation pour favoriser l'ancrage des apprentissages et mesurer les acquis de manière progressive.

Les quatre challenges finaux, nommés Challenges A,B,C,D permettent de simuler des problématiques professionnelles et de valider les compétences en cours d'acquisition. Ils constituent une étape déterminante pour certifier l'atteinte des objectifs pédagogiques et la maîtrise des compétences clés.

En Bonus la formation propose du Coaching (100h)

En complément de la formation E-Learning, des séances de coaching sont organisées avec un expert :

Coaching Discord : Accès à la communauté pendant 12 mois.

Méthodes : Des coachs experts technique répondent aux questions et sujets postés en 24h.

Coaching technique : Live Building (groupe complet) - Volume : 38h (1h / semaine, 38 semaines)

Méthodes : démonstration en live, think-aloud (raisonnement expliqué), checklist de patterns, Q&A en fin de session, replay + fiche récap "à rejouer".

Coaching technique : Petit groupe (par niveau, 15 participants maximum) - Volume : 38h (1h / semaine, 38 semaines)

Méthodes : pratique guidée en live, revue de vos écrans en partage, feedback immédiat, micro-briefs ("faire puis refaire mieux"), devoirs courts entre deux séances.

Groupes : débutant / intermédiaire / avancé .

Coaching Business : Session plénière avec Francis LELONG - Volume : 12h (1h / mois, 12 mois)

Méthodes : cadrage stratégique en live, études de cas réels, canevas (offre, pricing, go-to-market), décisions "live", templates téléchargeables.

Coaching Business : Petit groupe - Volume : 12h (1h / mois, 12 mois)



Méthodes : cas concrets en live, co-construction de plans d'action, critique constructive (hot-seat), suivi sur livrables (slides, offres, messages commerciaux).

Groupes : sur inscription par cycle.

Coach IA (Joy) : Disponible 24/7 pendant 12 mois

Outil d'assistance automatisé pour répondre aux questions courantes.

Total annuel : 100 heures avec replays, checklists et modèles fournis après chaque séance.

Ce que vous saurez faire à l'issue de ces coaching

Diagnostiquer un besoin métier et apprendre à assembler, avec l'IA et le NoCode, un dispositif opérationnel : capture des leads, base de contacts structurée, automatisations de relance et interface exploitable.

Mettre en production des automatisations mesurées et contrôlées (tests, logs), un assistant IA borné à votre corpus et des partages conformes aux rôles.

Mettre en œuvre les méthodes et outils d'acquisition clients multicanal (e-mailing, LinkedIn, SEO), notamment via formulaires, chatbot et outils de suivi.

Prioriser et arbitrer avec rigueur : matrice impact/effort, séquençement par incréments, élimination du superflu pour livrer vite ce qui compte.

Structurer durablement vos données : schéma relationnel minimal, conventions de nommage, règles de qualité.

Ressources complémentaires incluses (accès à vie)

L'Apprenant bénéficie également des ressources suivantes :

Automatisations prêtes à l'emploi ;

Projets guidés.

Le contenu, le nombre et les fonctionnalités de ces ressources sont susceptibles d'évoluer à la discrétion de l'Organisme de Formation, dans une logique d'amélioration continue.