

ERP VS P2P

DE VERSCHILLEN TUSSEN ERP EN P2P

P2P & Verder

www.p2pverder.nl

ERP vs P2P

De verschillen tussen ERP en P2P

In deze White Paper hebben we het over de verschillen tussen ERP en P2P-applicaties. Wanneer kies je welk systeem?

Veel voorkomende vragen

- Hebben we een cloud P2P-applicatie nodig?
- We krijgen een nieuw ERP-systeem, kan het P2P-proces daarin ingericht worden?
- Kunnen we alle inkoopstromen in P2P inrichten?

Wat is een ERP systeem nou precies?

ERP is een integraal systeem dat verschillende bedrijfsprocessen automatiseert en verbindt binnen een organisatie. Meestal valt daarbinnen:

- Inkoop
- Verkoop
- Productie
- Financiën
- Planning
- Logistiek
- HR (Alhoewel je HR steeds vaker buiten het ERP systeem ziet).

Bekende ERP leveranciers in Nederland

Microsoft Dynamics 365 · exact · SAP · AFAS software · infor · ORACLE · UNIT4

Wat is een P2P-applicatie?

Een P2P-applicatie is een softwareoplossing die specifiek het proces van bestellen tot betalen ondersteunt. Hieronder zie je de processtappen.



Hieraan gerelateerd is het Source-to-Contract proces:



P2P & Verder

Voorbeelden van P2P softwareleveranciers



De ontwikkelingen binnen ERP

- Van On-Premise naar Cloud (Software as a Service)
- Core ERP standaard, specifieke processen via low-code of platform as a service (PaaS)
- Bedrijven kiezen vaker ‘best of breed’, in plaats van ‘best of suite’
- Gebruiksgemak groeit
- IOT en AI

Waarom zijn P2P systemen ontstaan?

Vanaf eind jaren 90 zijn P2P systemen ontstaan als point-solution voor Inkoop of factuurverwerken. P2P systemen boden betere functionaliteit dan ERP-oplossingen, een hogere gebruiksvriendelijkheid en ook meer mogelijkheden om met name de indirect spend in control te krijgen.

Ontwikkelingen in P2P-applicatie

- Groei van markt: volgens Gartner 20% in 2021
- Overnames van P2P leveranciers door EPR’s (SAP --> Ariba; Exact --> Proquro; Visma --> Proactive)
- P2P-leveranciers worden volwassener en breiden uit naar Source-to-Pay. (bijv: Basware)
- Grote leveranciers richten zich ook op midmarket
- AP-automation in keten (Supply Chain Finance en Dynamic Discounting)
- Meer focus op analytics
- Opkomst (leveranciers)portals

P2P versus ERP

ERP en P2P- applicaties kennen ieder sterke punten en aandachtspunten. Uiteraard zijn er verschillen tussen P2P-systemen en verschillen ERP-applicaties ook van elkaar.

Maar toch zijn er een aantal punten waar P2P systemen beter in zijn en waar ERP systemen beter in zijn. Hoe dit voor jouw organisatie weegt, hangt sterk af van het type organisatie.

Vergelijking in functionaliteit

Functionaliteit en bestelkanalen	ERP	P2P
Voorraadregistratie	V	OX
Automatisch bestellen obv Min. Max. voorraden (MRP-run)	V	X
OCI-catalogi	VO	V
Interne catalogi	V	V
'Guided buying' naar juiste bestelkanaal	X	V
Slimme formulieren per bestelkanaal	O	V
Goedkeuringsworkflow bestelaanvragen	VO	V
Repeterende verplichtingen	VO	V
Contracten koppelen aan spend en PO's	O	V
Samenwerking met externe leveranciers	O	V
OCR voor facturen	X	V
Workflow factuurverwerking	VO	V

Als het gaat over voorraadregistratie of automatisch bestellen op basis van minimale en maximale voorraden dan is een ERP systeem de absolute winnaar. Ook is het zo dat naarmate het aandeel direct spend hoger is (ten opzicht van indirect spend), een ERP systeem beter geschikt is om dit te faciliteren.
ERP systemen zijn minder geschikt om je als besteller naar het juiste bestelkanaal te leiden, hier hebben P2P-applicaties mooie functionaliteit voor.

Vergelijking 'Non Functionals'
Als het gaat Non Functionals zijn er duidelijke verschillen zichtbaar tussen ERP en P2P-applicaties.
Gebruiksvriendelijkheid, rapportages en flexibiliteit bij wijzingen zijn grote pluspunten van P2P-applicaties. Daartegenover staat dat bij het inrichten van het P2P-proces in ERP applicaties er grote voordelen zijn op het gebied van Masterdatabeheer en interfaces.

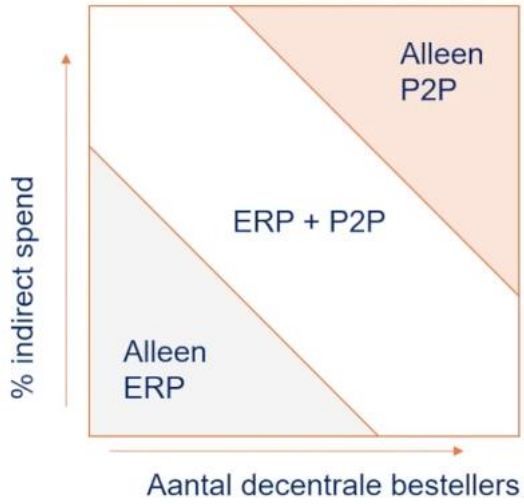
Non Functional	ERP	P2P
Gebruiksvriendelijke user-interface	–	+
Rapportages over end-to-end proces	– O	+
Centraal masterdata beheer	+	O
Interfaces	+	O
Flexibiliteit bij wijzigingen	–	+
Functioneel Beheer	O +	O
Centrale Inkoop en Factuurverwerking bij meerdere ERP's	–	+
Licentiekosten	O	O

Wanneer is een P2P applicatie nodig?

Er is geen eenduidig antwoord op de vraag of een P2P-applicatie nodig is.
Wel zijn er twee belangrijke factoren die grote invloed hebben op de vraag of een P2P-applicatie gewenst is.

- Welk deel van de spend is indirect spend (niet gerelateerd aan het primaire proces)?
- Hoeveel decentrale bestellers zijn er?

Hoe meer decentrale bestellers en hoe groter het percentage indirect spend, hoe meer je een P2P-applicatie nodig hebt.
In onderstaande grafiek zie je ons advies in welke applicatie de organisatie de inkooporders zou moeten aanmaken.



Trend: Opkomst Supply Chain Collaboration

Tientallen jaren geleden vond EDI (Electronic Data Interchange) zijn opkomst in sommige sectoren. Via EDI wisselen klant en leverancier elektronisch data uit over inkooporders, orderbevestigingen, pakbonnen en facturen, zie het schema hieronder.



Het handmatig verwerken van deze gegevens is arbeidsintensief en foutgevoelig. EDI bood hier een mooie oplossing voor.

Ontwikkelingen Supply Chain Collaboration

Nadeel van EDI-systemen was vaak dat koppelingen 1 op 1 gelegd moesten worden. De laatste jaren zie je een duidelijke verschuiving van een 2-corner model naar een 4-corner model.
Dat lichten we hieronder toe.

Vanaf '90

- EDI
- 1 op 1 koppeling
- 2 corner

Vanaf 2000

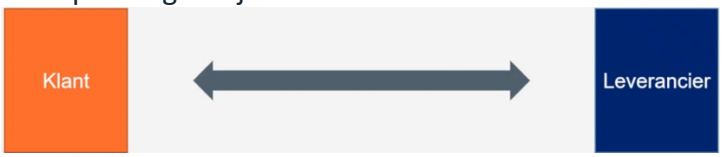
- Portals en platformen
- 1 op N koppeling
- 3 corner

Vanaf 2010

- N op N koppeling
- 4 corner

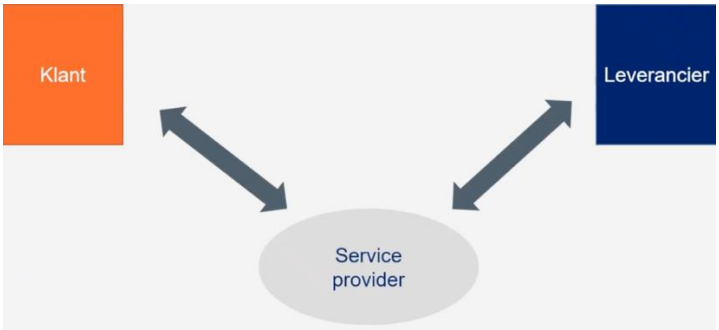
2-corner model

Bij een 2-cornermodel wordt een 1 op 1 koppeling gelegd tussen klant en leverancier. EDI-oplossingen zijn hier een voorbeeld van.



3-corner model

Bij het 3 cornermodel sluiten klant en leverancier beiden aan op een service provider. Voorbeelden hiervan zijn leveranciersnetwerken van Ariba en Basware.



4-corner model

Bij het 4-corner model hebben klant en leverancier beiden een eigen aansluiting op een serviceprovider. De serviceproviders wisselen onderling met elkaar de berichten uit.
Het Peppol-netwerk is een voorbeeld hiervan.



Het valt ons op dat de volwassenheid van elektronische berichtuitwisseling in het P2P-proces sterk verschil per sector. Sectoren als Retail, FMCG en Automotive lopen sterk voorop. In de publieke sector is wel een slag gemaakt als het gaat om e-invoicing via Peppol, maar staat het uitwisselen van andere documenten dan inkooporders nog in de kinderschoenen.
Wel goed is dat de overheid het voortouw neemt in standaardisatie. Onze verwachting is dat de nieuwe Peppol-standaarden voor inkooporders bij gaan dragen aan verdere volwassenheid hierin.

Verder praten of benieuwd naar meer informatie? Neem dan contact met ons op!



Ewald Schaap
P2P Specialist
ewald@p2pverder.nl
06-10926900



Derek Hooyman
P2P Projectleider
derek@p2pverder.nl
06-10607278



Robert-Jan Meeks
P2P Projectleider
rj@p2pverder.nl
06-22247008



Tom Bastiaansen
P2P Consultant
tom@p2pverder.nl
06-12619347