

metergrid skaliert Mieterstrom: Partnerschaft mit LAVA ENERGY setzt Maßstäbe für Portfolios in der Immobilienwirtschaft

LAVA ENERGY entscheidet sich für metergrid und setzt damit auf den vollintegrierten Mieterstrom-Partner

Stuttgart, 27.10.2025 - Die Energiewende in der Immobilienwirtschaft braucht Partner, die Größe beherrschen. Mit LAVA ENERGY (LAVA) vertraut einer der führenden Anbieter für wirtschaftliche und nachhaltige Energieversorgung in Immobilienportfolios auf metergrid. Die Entscheidung ist ein starkes Signal: Großkunden sind bei metergrid nicht nur willkommen, sie sind optimal aufgehoben. "Mit einem über Jahre gewachsenen Mieterstrom-Portfolio von über 100 Projekten und über 2.500 Wohneinheiten bringen wir umfassende Erfahrung in der Umsetzung komplexer Energielösungen mit. Wir haben uns den Markt intensiv doch kein Unternehmen konnte uns in der Kombination angeschaut, Software-Funktionsumfang und fachlicher Expertise so überzeugen wie das Team von metergrid", sagt Marcus Lehmann, Gründer und Geschäftsführer von LAVA.

Ganzheitliche Energielösungen treffen digitale Exzellenz

LAVA steht für wirtschaftliche Dekarbonisierung: Wärme, Kälte, Stromversorgung, Mieterstrom und Elektromobilität. Das Unternehmen macht Gebäude zukunftssicher mit einer nachhaltigen Energieversorgung, die sich auch rechnet. Von der Planung über die Finanzierung bis zum Betrieb von Anlagen im Rundum-Sorglos-Paket. LAVA ist deutschlandweiter Betreiber von Energieerzeugungsanlagen und schafft damit die Basis für einen schnellen und flächendeckenden Ausbau. Damit LAVA solche Projekte bundesweit im großen Maßstab realisieren kann, setzen sie auf Partner, die Prozesse automatisieren, Komplexität reduzieren und Skalierbarkeit sicherstellen, genau hier kommt metergrid ins Spiel.

Die Komplettlösung für komplexe Projekte

"Kein Anbieter konnte bislang das breite Spektrum abdecken, das wir benötigen: von der parallelen Abrechnung mehrerer Projekte, einer 100 % verlässlichen Fernauslesung und

(



vollautomatisierten Abrechnungsprozessen ohne manuelle Nacharbeit bis hin zu Funktionen, die eigentlich selbstverständlich sein sollten, etwa saubere Validierungs-Checks, die Korrektur von Zählerständen oder intelligente Abschlagsempfehlungen. Hinzu kommen transparente Reporting-Tools für Portfoliomanager. Man merkt sofort: Hier entwickelt jemand aus der Branche für die Branche. Wir sind überzeugt, mit metergrid unsere Kundenzufriedenheit weiter steigern zu können, und freuen uns auf viele weitere gemeinsame Projekte", erklärt Alessio Pugliese, Leiter der Geschäftsentwicklung von LAVA.

metergrid liefert nicht nur einzelne Bausteine, sondern die **vollständige Lösung**: von der PV-Integration und Messtechnik über Abrechnung und Vertragsmanagement bis hin zu Support und Behördenkommunikation. Schnittstellenprobleme gehören damit der Vergangenheit an – Projekte lassen sich **schneller, verlässlicher und wirtschaftlicher** umsetzen. Gemeinsam mit **LAVA** zeigt metergrid, wie Mieterstrom in großem Maßstab funktioniert: LAVA bringt die Dachflächen und das Energie-Know-how ein, metergrid liefert die Technologie und Plattform, um das Modell deutschlandweit zu skalieren.

Um die Zusammenarbeit weiter zu vertiefen, entwickelt metergrid die Software gezielt entlang der Anforderungen von LAVA weiter. Dazu gehören direkte API-Anbindungen an bestehende Systeme, projektübergreifende automatische Abrechnungen, Funktionen zur Zählerstandeingabe für nicht fernauslesbare Projekte sowie Erweiterungen im webbasierten Mieterportal einschließlich automatischem Postversand.

Großkunden im Fokus: Skalierbar, zuverlässig, profitabel

Ob ein einzelnes Mehrfamilienhaus oder ein bundesweites Portfolio mit tausenden Einheiten: **metergrid ist auf Skalierung ausgelegt.** Für Unternehmenspartner wie LAVA bedeutet das maximale Effizienz und Sicherheit. "Schlüsselakteure wie LAVA zeigen, dass wir nicht nur bereit sind, wir sind der Standard für die Energiewende in der Immobilienwirtschaft. Wir liefern nicht ein Stück Software, wir liefern die komplette Lösung und damit Verlässlichkeit, Skalierbarkeit und echten Impact", ergänzt Julian Schulz, Co-Founder von metergrid.

Laut aktueller Ariadne-Analyse in Kooperation mit dem Institut der deutschen Wirtschaft liegt das Ausbaupotenzial für Mieterstrom auf Mehrfamilienhäusern bei rund 60 GW.

(



metergrid zeigt mit der Partnerschaft zu LAVA, wie sich dieses Potenzial in die Praxis heben lässt.

Zukunftsfähigkeit garantiert

metergrid entwickelt die Plattform kontinuierlich weiter – mit **digitaler Mieterakquise**, neuen Enterprise-Schnittstellen und passgenauen Erweiterungen für Großkunden wie LAVA. Diese Anpassungen sorgen für maximale Automatisierung, Effizienz und Flexibilität und sichern LAVA langfristig volle Zukunftsfähigkeit. Die Entscheidung unterstreicht: **metergrid ist der Partner für komplexe Großprojekte**. Kein anderer Anbieter vereint Technologie, Service und Projektumsetzung so konsequent. Damit wird die Energiewende in der Immobilienwirtschaft nicht nur möglich, sondern endlich **skalierbar**, **wirtschaftlich und zukunftssicher**.

Über LAVA ENERGY (LAVA)

LAVA wurde 2013 gegründet und ist neben den Standorten Stuttgart und Berlin auch in München, Leipzig, Köln, Bremen und Kiel vertriebsseitig vertreten. LAVA hat sich über die Jahre von der Modernisierung und Betriebsführung einzelner Gebäudekomplexe zum deutschlandweiten Energielösungsanbieter und Versorger großer Quartiere entwickelt. LAVA gestaltet Gebäude nachhaltig, indem das Unternehmen die Immobilienwirtschaft bei der Realisierung einer wirtschaftlichen und klimaneutralen Versorgung von Gebäuden begleitet – in Neubau und Bestand. Um beste Ergebnisse zu erreichen, werden die Sektoren Wärme, Kälte, Strom und E-Mobilität zu einer ganzheitlichen Lösung kombiniert. Dabei stellt LAVA den Kunden und seine spezifische Situation in den Mittelpunkt und richtet das Konzept individuell aus. So unterstützt LAVA die Immobilienwirtschaft und die Gesellschaft dabei, nachhaltige, wirtschaftliche und zukunftsfähige Räume zu schaffen. Weitere Informationen finden Sie unter www.lavaenergy.de.

Über metergrid

metergrid ist ein innovatives Unternehmen aus Stuttgart, das sich auf Mieterstromprojekte und dezentrale Energieversorgung spezialisiert hat. Seit der Gründung im Jahr 2021 unterstützt metergrid die Wohnwirtschaft dabei, ihren Mietern lokal erzeugten, sauberen Strom anzubieten. Das Unternehmen bietet eine vollständige Lösung von der

(



Wirtschaftlichkeitsrechnung über behördliche Abstimmungen bis hin zur Abrechnungssoftware, Hardwarelösungen, sowie die vollumfängliche Projektumsetzung und Services für den laufenden Betrieb. Mit einer einfachen, skalierbaren und sehr wirtschaftlichen Lösung ermöglicht metergrid niedrigerer Energiekosten für die Mieter und attraktive Renditen für sauberen Strom vom Dach. Weitere Informationen finden Sie unter www.metergrid.de. Pressekontakt: metergrid GmbH – presse@metergrid.de.

Bebilderung: ■ PM_Lava x metergrid

