

PRESSEMITTEILUNG

Mehr Effizienz für Solarteure: Reonic bindet komplettes Serviceangebot von Mieterstromexperten metergrid direkt in die PV-Planung ein

- *Strategische Partnerschaft von Reonic und metergrid ermöglicht Solarteuren und Elektrikern die vollständige Planung inklusive Mieterstromabrechnung aus einer Hand*
- *Regulatorische und administrative Hürden bei Mieterstromprojekten werden drastisch gesenkt*

Stuttgart/Berlin, 19. März 2026 – Mieterstrom bietet ein enormes Potenzial für die Energiewende, doch die Umsetzung scheitert in der Praxis häufig an regulatorischen Hürden, administrativem Aufwand und an fehlenden Schnittstellen zwischen den Beteiligten. Durch die neue strategische Kooperation zwischen Reonic, dem führenden Softwareanbieter für die Planung erneuerbarer Energiesysteme, und metergrid, der All-in-One-Plattform für die kaufmännische Betriebsführung von Mieterstromprojekten steht Solarteuren, Projektentwicklern und Immobilienbesitzern ab sofort eine nahtlose Komplettlösung für Mieterstromprojekte zur Verfügung.

Zur täglichen Arbeit von Solarteuren gehört es Planungstools und Betriebssoftware miteinander zu kombinieren, Daten mühsam manuell zu übertragen und rechtliche Anforderungen selbst zu koordinieren. Das kostet Zeit, Ressourcen und hemmt das Wachstum. Die Partnerschaft zwischen metergrid und Reonic schließt nun eine der zentralen Lücken im Mieterstrommarkt: den Bruch zwischen technischer Anlagenplanung und laufendem Projektbetrieb. Installateure und Projektentwickler erhalten somit erstmals eine durchgängige Lösung von der ersten Wirtschaftlichkeitssimulation über benötigte Messtechnik bis hin zu Informationen über die monatlichen Kosten und Investition für das Mieterstromvorhaben.

Mit der Kooperation von Reonic und metergrid entsteht eine vollständige Prozesskette unter einem Dach. Reonic übernimmt dabei die Planungsphase. Die All-in-One-Softwareplattform ermöglicht Installateuren, PV-Anlagen, Wärmepumpen und Ladeinfrastruktur ganzheitlich zu planen, Wirtschaftlichkeitsanalysen für Vermieter und Mieter zu erstellen und in wenigen Klicks überzeugende Angebote zu generieren. Monatlich planen bereits mehrere Hundert Solarteure Mieterstromprojekte auf der Reonic-Plattform.

metergrid wiederum übernimmt die Betriebsphase. Dazu gehört die Projektkoordination bis zur Inbetriebnahme der PV-Anlage, die Lieferung der Messtechnik und bei Bedarf auch die Verwaltung der Mieter sowie Lieferung des ggf. benötigten Reststroms. Die SaaS-Plattform des Stuttgarter Unternehmens stellt sicher, dass Projekte rechtssicher, automatisiert und profitabel abgerechnet und verwaltet werden – von der Zählerstandserfassung über die Mieterabrechnung bis hin zur Einspeisung und Behördenkommunikation.

Ein weiterer Nutzen für Solarteure: Das metergrid-Pricing ist direkt in die Reonic-Plattform integriert, sodass Installateure im Planungsprozess sofort sehen, welche Betriebskosten auf ihre Kunden zukommen. Dies ermöglicht eine vollständige Kostentransparenz von der ersten Planungsphase an.

Erste Ergebnisse überzeugen

Die Partnerschaft zeigt bereits erste messbare Erfolge: Einzelne Partner haben bereits zweistellige Projektzahlen umgesetzt. Das PV-Unternehmen Invanova beispielsweise realisierte 12 Mieterstromprojekte über die kombinierte Lösung mit einem Umsatz im hohen sechsstelligen Bereich. Ein erstes gemeinsames Webinar verzeichnete 250 Teilnehmerinnen und Teilnehmer und verdeutlichte den Bedarf der Branche nach integrierten Lösungen. Weitere gemeinsame Veranstaltungen und Messeauftritte sind bereits geplant.

PRESSEMITTEILUNG

„Mit Reonic haben wir den idealen Partner gefunden, der unsere Betriebslösung nahtlos mit professioneller Planungskompetenz verbindet. Gemeinsam senken wir die Einstiegshürden für Mieterstrom drastisch und ermöglichen Installateuren, ihren Kunden ein komplettes Rundum-sorglos-Paket anzubieten. Wir werden mit unserem gesamten Produkt- und Serviceangebot zum wichtigsten Partner, wenn es um Lösungen des Mehrparteienhauses geht“

– Julian Schulz, Co-Founder und Geschäftsführer von metergrid

„Unsere Stärke liegt in der schnellen, präzisen und ganzheitlichen Planung erneuerbarer Energiesysteme. Durch die Integration mit metergrid schließen wir den Kreis: Was mit Reonic geplant wird, kann mit metergrid nahtlos und rechtssicher umgesetzt und abgerechnet werden. Das ist ein echter Mehrwert für unsere Kunden.“

– Manuel Schneider, Co-Founder und Geschäftsführung Reonic

Mehrwert für Solarteure, Projektentwickler und Immobilienbesitzer

Die Kooperation bietet konkreten Nutzen für alle Beteiligten. Solarteure und Installateure können Kunden ab sofort ein vollständiges Lösungspaket inklusive Abrechnungsmodell anbieten. Das bedeutet im Idealfall höhere Abschlussquoten und dadurch mehr Umsatz. Projektentwickler sparen Zeit und Ressourcen durch wegfallende Schnittstellenprobleme zwischen Planung und Betrieb. Und Immobilienbesitzer und Hausverwaltungen erhalten attraktive Renditen durch professionell umgesetzte Mieterstromprojekte bei minimalem Verwaltungsaufwand. Wie immer bei Mieterstromprojekten profitieren die Mieter von günstigerem, lokal erzeugtem Solarstrom direkt aus dem eigenen Gebäude.

metergrid betreibt und digitalisiert bereits mehrere tausend Mieterstromprojekte und versorgt aktuell über 53.000 Mieter mit lokal erzeugtem Solarstrom. Das 2021 in Stuttgart gegründete Unternehmen beschäftigt aktuell 68 Mitarbeitende. Gestartet als Abrechnungslösung, ist metergrid heute eine vollintegrierte Plattform für Mieterstrom und gemeinschaftliche Gebäudeversorgung sowie ein Mieterstromprojektservice. Die Leistungen reichen von der Wirtschaftlichkeitsanalyse über Strombelieferung und operative Prozesse bis hin zur automatisierten Abrechnung. Mit namhaften Partnern wie der Hager Vertriebsgesellschaft, LAVA Energy, Rabot Energy, node.energy und nun auch Reonic entwickelt metergrid ein umfassendes Ökosystem für Mieterstromprojekte.

###

Über metergrid

metergrid ist ein innovatives Unternehmen aus Stuttgart, das sich auf Mieterstromprojekte und dezentrale Energieversorgung spezialisiert hat. Seit der Gründung im Jahr 2021 unterstützt metergrid die Wohnwirtschaft dabei, ihren Mietern lokal erzeugten, sauberen Strom anzubieten. Das Unternehmen bietet eine vollständige Lösung von der Wirtschaftlichkeitsrechnung über behördliche Abstimmungen bis hin zur Abrechnungssoftware, Hardwarelösungen, sowie die vollumfängliche Projektumsetzung und Services für den laufenden Betrieb. Mit einer einfachen, skalierbaren und sehr wirtschaftlichen Lösung ermöglicht metergrid niedrigere Energiekosten für die Mieter und attraktive Renditen für Besitzer von Mehrparteienhäusern. Weitere Informationen unter www.metergrid.de.

Über Reonic

Reonic ist ein Softwareunternehmen mit Standorten in Berlin, Augsburg und São Paulo, das sich auf die Entwicklung ganzheitlicher Softwarelösungen für Installateure erneuerbarer Energiesysteme spezialisiert hat. Die Plattform ermöglicht Installateuren und Energieberatern, Photovoltaikanlagen, Wärmepumpen und Ladeinfrastruktur schnell, präzise und wirtschaftlich zu planen. Mit leistungsstarker Software für Simulation, Angebotserstellung, Kundenkommunikation und Baustellendokumentation unterstützt Reonic die Branche dabei, die Energiewende in der Praxis umzusetzen. Weitere Informationen finden Sie online unter: <https://reonic.com/>

Pressekontakt:

metergrid GmbH
presse@metergrid.de
Tel: 0163.6279296
www.metergrid.de

Reonic GmbH
marketing@reonic.com
Tel: 01573.5987101
www.reonic.com