



Henco est
the perfect fit.





Henco : Le pionnier du Perfect Fit

Préface

Chez Henco, tout est question de connexion. Une connexion qui, pour moi, dure depuis 30 ans et n'a fait que se renforcer.

L'époque des pionniers est encore très présente dans mon esprit. Le fondateur Louis Hendrickx, qui m'a fait confiance pour sillonner l'Europe depuis la modeste Belgique afin de présenter les innovations de Henco dans des salons professionnels.

Grâce à un lien étroit avec notre produit, nous n'avons jamais perdu de vue notre objectif principal : faciliter la vie des installateurs et des monteurs grâce à une combinaison unique de métal et de matériau synthétique. Aujourd'hui, plus de 300 collaborateurs dévoués s'y consacrent. Je suis fier de chacun d'eux et heureux d'en encore travailler avec eux au quotidien.

Pour ce qui est de l'avenir, nous sommes heureux de continuer à développer ensemble un secteur de la construction plus durable et des logements abordables, en mettant l'accent sur la santé et la sécurité incendie.

Le groupe Aalberts nous offre la possibilité de croître et innover, tandis que Henco continue à garantir une organisation avec des valeurs fortes telles que la propriété, l'intégrité et l'esprit d'entreprise.

Avec une seule mission : The Perfect Fit.

Wim Verhoeven
CEO Henco Industries

Sommaire



4-7

+30 ans de Henco, +30 ans de croissance et d'innovation



8-9

Le tube multicouche Henco : leader depuis 1992



10-14

Fournisseur de solutions complètes



15

L'installateur a la parole



16-17

Service à la clientèle chez Henco : tout pour l'installateur



18-19

Recherche et développement : toujours surpasser les exigences

+30 ans de Henco, +30 ans de croissance et d'innovation

Depuis sa fondation en 1992, et depuis 2008 sous l'égide d'Aalberts, Henco est devenu un important producteur européen de tubes et de raccords pour les installations de chauffage, sanitaires et de gaz. Henco trace sa propre voie sous la direction de son CEO, Wim Verhoeven, qui en a poursuivi la croissance ces dernières années. Quel regard porte-t-il sur l'entreprise, aujourd'hui et demain ? Et comment interprète-t-il lui-même la signification de The Perfect Fit ?

Le cœur de Henco

« Le noyau de l'offre de Henco est le tube multicouche, fruit de l'idée de combiner le métal et le matériau synthétique. Cette innovation offre les avantages des deux matériaux tout en éliminant les inconvénients. Ainsi, les tubes sont résistants à la dilatation, restent souples et conviennent idéalement à l'eau potable, grâce à leur surface lisse. Un autre aspect unique est la technique de soudage bout à bout du processus de soudage de l'aluminium au lieu du chevauchement. Autre avantage : il est inutile d'envelopper les tubes avant de couler la chape. Ces tubes sont ensuite raccordés au moyen de raccords pour le chauffage, les sanitaires, l'eau potable, le chauffage par le sol, les sprinklers et les installations de gaz. Les bonnes connexions pour chaque installation, voilà ce dont il s'agit. »



Les gens sont la clé du succès

« Bien que Henco ne soit plus une entreprise familiale, nous conservons un caractère familial, sans les émotions pouvant parfois brider l'esprit d'entreprise. Notre culture d'entreprise est basée sur la confiance et une organisation horizontale, avec un regain d'intérêt pour la recherche et le développement ainsi qu'un niveau d'expertise toujours plus élevé. Nous recherchons activement des collaborateurs talentueux qui peuvent évoluer au sein de l'entreprise, ce qui est crucial pour retenir les personnes ambitieuses et poursuivre le développement de l'organisation. Nous mettons aussi beaucoup l'accent auprès de nos collaborateurs sur les valeurs de notre entreprise, telles que l'appropriation, l'intégrité et l'esprit d'entreprise. »



Convaincre par la qualité

« La stratégie de Henco pour ses clients s'articule autour du développement de produits durables et de la qualité. Henco ne dispose pas d'un modèle d'entreprise récurrent, car nous développons des produits qui durent au moins 50 ans. C'est la raison pour laquelle nous investissons énormément dans nos relations avec les clients, par le biais d'une solide équipe commerciale et de plateformes numériques telles que MyHenco.

Nous préférons tirer plutôt que pousser, en convainquant les clients par notre qualité et notre expertise. Henco continue d'innover et d'améliorer la qualité chaque jour pour répondre aux besoins du marché. C'est également la raison pour laquelle nous nous efforçons d'obtenir et de conserver des certifications dans différents pays. »



Henco continue
d'innover et
d'améliorer la
qualité chaque
jour.



Construire pour l'avenir

« Nous continuons à développer nos produits et services en mettant l'accent sur l'innovation, la durabilité et la satisfaction des clients. Ce faisant, nous contribuons à réduire l'empreinte carbone, à améliorer la santé générale et à favoriser la préservation de logements abordables. Nous souhaitons également continuer à développer les certificats régionaux sur le marché occidental, avec une attention particulière pour la protection incendie, la réfrigération et l'eau potable propre. Nous explorons de nouveaux marchés à fort potentiel, comme les États-Unis. Chez Henco, l'intégration verticale des processus est entre-temps au point pour garantir la meilleure qualité. Notre dernier fait d'armes est notre nouvelle ligne de production de mousse, un investissement substantiel pour isoler en interne nos tuyaux en vue de répondre aux normes de construction de plus en plus strictes. »



Comment Henco fait la différence

« Une équipe de 300 collaborateurs nous permet de produire et commercialiser chaque année plus de 130 millions de mètres de tuyaux et plus de 11 millions de raccords. Ici, le principe « share and learn » joue un rôle important au sein du groupe Aalberts, un innovateur majeur dans le domaine de la technologie pour l'industrie et la vie quotidienne. Nous disposons d'une grande liberté au sein de ce groupe où l'accent est mis sur la coopération avec les filiales. La connexion et les connaissances partagées entre Henco et Aalberts permettent d'assurer les meilleures performances. Cela nous confère une longueur d'avance sur la concurrence. Grâce à nos équipes composées de personnes capables de penser de manière transversale et qui n'ont pas peur d'oser, nous sommes leaders dans le développement de solutions innovantes qui contribuent aux améliorations fondamentales du processus de construction. »

The Perfect Fit ?

« Henco a tout ce qu'il faut pour établir la connexion adéquate. Au sens littéral, avec le raccordement des tubes, mais aussi au sens figuré, entre les personnes et les bâtiments, dans la relation avec les clients, dans les possibilités de développement interne pour ses propres collaborateurs. Mais par-dessus tout, nous mettons surtout l'accent sur la commodité pour les monteurs. À l'heure actuelle, les installateurs sont confrontés à des défis de plus en plus importants. Avec eux, en tant que concepteurs de produits et conseillers, nous nous efforçons toujours de trouver la solution parfaite, The Perfect Fit, y compris pour les missions dépassant le cadre habituel. L'objectif est de rendre les installations plus rapides, plus simples et plus efficaces. Grâce à la qualité de nos matériaux, de nos services et de nos méthodes, étayés par des certificats, nous continuons à offrir des solutions durables qui s'inscrivent dans une construction durable. »

Henco produit



130 M
de mètres/an



11 M
de raccords/an



+ 1,2 M de m²
chauffage par le sol/an



± 300
collaborateurs

100 000 m²
de surface de sites

Le tube multicouche Henco : leader depuis 1992

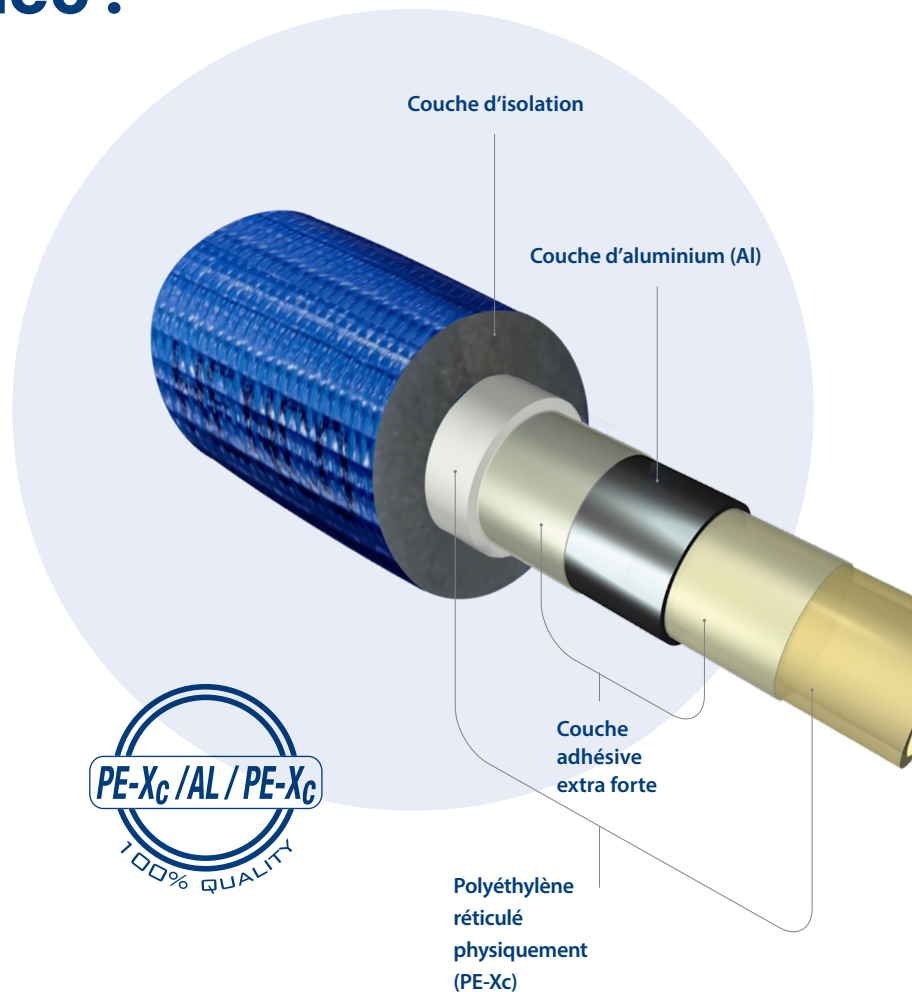
Dès le début, le tuyau révolutionnaire Henco PE-Xc/AL/PE-Xc a été une bénédiction pour l'installateur : flexible, plus léger, sans soudure ni brasage. Et pourtant : tout aussi robuste et indéformable grâce à la couche d'aluminium. Avec les raccords appropriés et tous les accessoires également disponibles, la force de Henco réside principalement dans une solution totale sophistiquée.

« En remplaçant les tubes en cuivre ou en acier, les tuyaux Henco ont immédiatement rendu le travail de l'installateur beaucoup moins cher, plus rapide et plus confortable. Aujourd'hui, ce même tuyau est toujours le « cœur battant de Henco », avec une offre étendue pour les installations sanitaires, le chauffage par le sol, le refroidissement, l'eau potable, le gaz et les sprinklers. Et ce succès est loin d'être terminé, étant donné la demande croissante de chauffage par le sol. Henco investit donc massivement dans des capacités de production supplémentaires et dans le développement de produits.

Référence sur le marché

Les atouts majeurs ? Le matériau synthétique garantit une bonne circulation et des conditions hygiéniques pour l'eau potable. Les tubes ont une faible conductivité thermique, ce qui réduit la déperdition d'énergie. Ils sont résistants à la corrosion et aux produits chimiques, avec une dilatation thermique similaire à celle du cuivre, de sorte qu'ils conviennent aux environnements industriels exigeants.

Jill Gielis, Product & Pricing Manager : « Bien que Henco ne soit plus le seul producteur au niveau international, nous sommes bien la référence sur le marché. Souvent copié, mais jamais égalé. Avec des certifications dans 80 pays pour les installations d'eau potable. Nous dépassons les normes de construction ; il suffit de penser à l'isolation unique de 20 mm et aux classes de sécurité incendie les plus élevées. Le tube Henco continue d'imprimer la tendance. »



Intrinsèquement durable

Après une durée de vie d'au moins 50 ans, l'aluminium et le matériau synthétique peuvent être parfaitement réutilisés pour de nouvelles applications après séparation. Jill Gielis : « Mais le matériau synthétique en lui-même n'est pas particulièrement solide. Le tube est donc chimiquement ou physiquement « réticulé ». Henco recourt uniquement à la réticulation physique, en « bombardant » le matériau avec des électrons. Il s'agit d'un processus de haute technologie et propre, puisqu'aucun rinçage n'est nécessaire et qu'aucun résidu de produit chimique n'est généré. »

La combinaison unique du polyéthylène réticulé, de l'aluminium et du matériau adhésif rend le tube 100 % étanche à l'oxygène.

- ✓ PE-Xc - tube intérieur réticulé physiquement
- ✓ Couche adhésive extra forte
- ✓ Couche d'aluminium
- ✓ Couche adhésive extra forte
- ✓ PE-Xc - tube extérieur réticulé physiquement

Accent sur l'installateur

Enfin, Henco maîtrise toute la chaîne de production en interne et avec un ancrage local. De cette manière, nous pouvons toujours proposer un point de contact et une assistance technique.

Henco : souvent copié,
mais **jamais égalé**.
Avec des certifications
dans 80 pays pour les
installations d'eau potable.
Le tube Henco continue
d'imprimer la tendance.

Jill Gielis
Product & Pricing Manager



Fournisseur de solutions complètes

En tant que fournisseur global et leader du marché, Henco est le seul à faciliter le travail des installateurs. Avec la qualité et l'innovation comme marque de fabrique, et une large gamme allant du sanitaire résidentiel aux applications industrielles complexes. Les différents groupes de produits connaissent un développement constant et contribuent à des pratiques de construction et d'installation durables et sûres.



Henco innove : la classe de feu la plus élevée du marché pour les tubes pré-isolés

Henco a lancé le tube pré-isolé de classe de feu BL,s1-d0 pour les systèmes de chauffage, les radiateurs et les systèmes de refroidissement. Il s'agit de la deuxième classe de sécurité incendie (la première étant A1 - incombustible) avec des propriétés d'auto-extinction, un risque réduit de propagation des flammes et de développement de la fumée ou de fusion des matériaux.

En outre, la gamme ISO de Henco offre une isolation supérieure qui minimise les déperditions de chaleur, protège contre la corrosion et les dommages mécaniques, en plus d'une installation aisée et de matériaux durables et recyclables. En outre, la gamme ISO de Henco offre une isolation supérieure qui minimise les déperditions de chaleur, protège contre la corrosion et les dommages mécaniques, en plus d'une installation aisée et de matériaux durables et recyclables.



Sanitaire

Henco connecte tous les éléments sanitaires par des tubes et des raccords pour créer une installation efficace et fiable. Fabriqués à partir de matériaux de qualité supérieure, d'une durée de vie exceptionnellement longue, 100 % étanches et dotés des avantages spécifiques du matériau synthétique, les tubes multicouches, les raccords à sertir et les systèmes de tuyauterie Henco sont la référence en matière d'eau et d'eau potable.



Chauffage

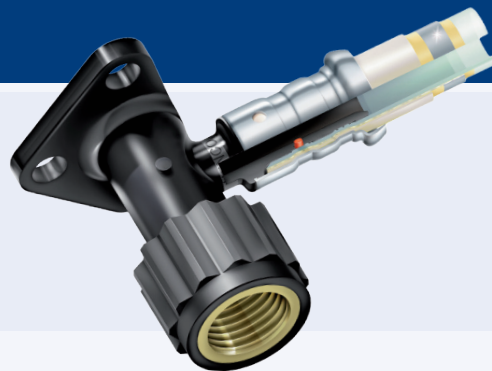
Dans les habitations modernes, les fonctions résidentielles s'intègrent souvent parfaitement les unes dans les autres, avec différentes zones de chauffage dans une même pièce. Pensez aux « cuisines à vivre », où les gens cuisinent, mangent, discutent et travaillent. Les solutions de Henco sont axées sur la facilité d'utilisation et le confort de l'utilisateur final ainsi que de l'installateur, toujours en phase avec les dernières tendances dans le secteur résidentiel et de la construction.



Les raccords Henco, les connecteurs ultimes

En plus des tuyaux, Henco développe une large gamme de raccords à sertir afin de fournir une solution complètes pour chaque installation. Ces raccords sont constitués d'une matière synthétique de qualité supérieure et d'un manchon en acier inoxydable. Ils présentent les mêmes caractéristiques que les tuyaux : résistance à la pression et à la température, grande résistance à l'usure et flexibilité (jusqu'à 10° de courbure) et ils conviennent pour l'eau potable, le gaz, l'air comprimé, l'eau de sprinkler et de nombreux autres médiums.

La technologie LBP (Leak before press) garantit que chaque joint est étanche à 100 % lors du montage. Outre les raccords à sertir, Henco propose également des raccords push-fit qui peuvent être installés en un tournemain sans machine à sertir, une solution qui retient de plus en plus l'attention des installateurs.



Chauffage par le sol

Efficacité énergétique grâce aux basses températures, distribution uniforme et confortable de la chaleur sans circulation des poussières, facilité d'installation et combinaison possible avec des pompes à chaleur : le chauffage par le sol et le chauffage mural devient la norme. La demande va donc continuer à augmenter, c'est la raison pour laquelle la mission de Henco est de fournir conseils et assistance à l'installateur.

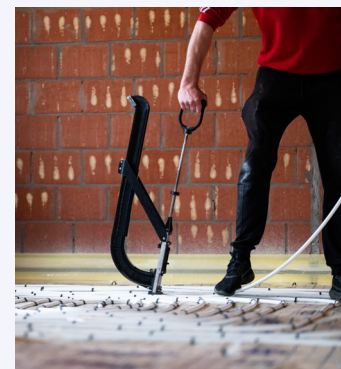
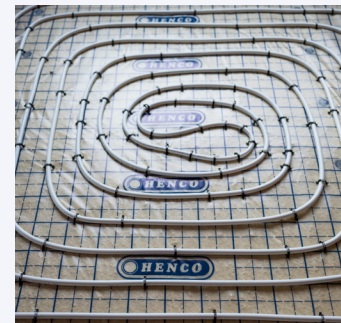


Systèmes de montage de qualité supérieure

Le service Henco Floor propose un ensemble complet de systèmes de montage, de collecteurs et de dispositifs de régulation de qualité supérieure, avec le tube Henco en qualité de fer de lance.

L'installation d'un tube de qualité bénéficiant d'une longue durée de vie revêt une importance capitale dans un système de chauffage par le sol.

En plus de ce large assortiment de systèmes de montage et de post-régulation, Henco Floor bénéficie de l'expertise d'un bureau de conception expérimenté qui garantit le support nécessaire dans tous les domaines.





Systemes de sprinklers

Autrefois principalement utilisés dans l'industrie, les sprinklers sont désormais populaires dans les habitations. Ils alertent les services de secours, réduisent jusqu'à 80 % des cas de décès et jusqu'à 45 % des dégâts causés par les incendies. En cas de présence d'un système de sprinklers, les compagnies d'assurance accordent souvent des taux d'assurance plus favorables. Les tuyaux de sprinklers sont de plus en plus souvent coulés en raison de leurs avantages en termes d'esthétique et de place. Et laissez Henco vous proposer une solution unique, précisément pour l'encastrement des tuyaux de sprinklers.



Henco Pro-Sprinkler, une innovation qui attire l'attention

Présenté pour la première fois au salon ISH 2023 à Francfort, qui garantit un positionnement parfait des sprinklers dans le béton. Cela s'avère essentiel pour un fonctionnement efficace et permet d'éviter des réparations coûteuses. Cette série utilise un élément en béton armé qui reste correctement positionné même pendant le coulage du béton. Suivant la méthode de construction, l'élément en béton est fixé à l'aide d'aimants, de colle ou de vis, de sorte que Henco propose une solution adaptée à chaque situation.





Gaz

Pour les installations de gaz intérieures, Henco propose une large gamme de tubes, raccords et accessoires. Tous les produits répondent aux normes de sécurité les plus strictes pour le gaz naturel ainsi que pour les plaques de cuisson, les foyers et les chaudières de chauffage central au gaz. Le propane et le butane peuvent également être transportés dans les pays où un certificat est disponible. Les tubes et les raccords Henco sont également testés et approuvés pour le transport d'hydrogène gazeux.



Air comprimé

Outre les solutions totales pour le transport de l'eau et du gaz, Henco propose également des solutions pour la distribution d'air comprimé. Cet air comprimé est utilisé pour entraîner les moteurs, les machines et les outils, nettoyer les pièces ou gonfler les pneus, entre autres.

L'installateur a la parole

L'entreprise d'installation de Yasin a été fondée il y a 15 ans par son père et est devenue entre-temps une PME florissante de 15 collaborateurs. « Avec quatre camionnettes exclusivement dédiées aux projets de Henco », déclare-t-il fièrement. « Tubes, raccords, collecteurs, etc., nous utilisons pratiquement toute la gamme de Henco. Nous sommes extrêmement satisfaits de la qualité des produits et surtout du service rapide et professionnel. De cela, et de la fiabilité : cela fait vraiment toute la différence dans notre monde. »

Pas de perte de temps

Yasin : « Si j'appelle le vendredi après-midi pour poser une question, je sais que j'aurai une solution dès le lundi matin. Nous ne devons jamais attendre longtemps pour les pièces, tout est toujours en stock. Chaque problème est résolu rapidement, ce qui n'a pas de prix dans notre secteur. Ils réfléchissent avec vous pour résoudre les problèmes, vous aider à faire des plans d'installation, etc. Parmi les collègues concurrents, j'entends la même chose : que ce soit pour le petit artisan ou une entreprise plus grande, Henco apporte exactement la même aide. »

« Plus un partenaire
qu'un fournisseur »

Accent sur le partenariat

Yasin travaille avec les matériaux de Henco depuis le premier jour. « Vous ne trouverez rien d'autre chez moi. Certes, il existe sur le marché des matériaux allemands ou chinois moins chers, mais ils ne sont jamais de la même qualité. Et si un problème survient, il n'y a personne à qui s'adresser. En outre, beaucoup de promoteurs immobiliers demandent eux-mêmes de travailler avec Henco, car ils en connaissent la fiabilité et la qualité supérieure. À cet égard, Henco est plus qu'un simple fournisseur, c'est un véritable partenaire. »

Suivre la tendance

Yasin connaît-il la plateforme numérique MyHenco ? « Mon collaborateur au bureau estime que c'est vraiment un outil pratique. Pour ma part, je suis plus souvent sur les chantiers. Henco nous fournit de toute manière une aide sur les dernières techniques et innovations. Par exemple, le chauffage mural est une technique qui a actuellement le vent en poupe. Après 15 ans, je peux dire en toute honnêteté que Henco a rendu le travail plus agréable. Je pense que tous les professionnels du secteur seront d'accord avec moi. »



Service à la clientèle chez Henco : tout pour l'installateur

La réalisation de connexions ne se cantonne pas au raccordement de tubes. L'installateur est au cœur de notre mission. Nous voulons être un partenaire et renforcer ses activités. Nous restons en contact étroit, afin de savoir ce qui peut être amélioré et de répondre immédiatement aux tendances et besoins du moment. C'est pourquoi nous collaborons avec des grossistes de premier plan.

Lode Bogemans, Digital Product Manager : « Henco explore en permanence de nouvelles voies, toujours en quête de meilleures solutions pour le secteur de la construction et pour l'installateur. Cela vaut également pour la numérisation. Notre plateforme web MyHenco est bien plus qu'un catalogue en ligne ou une plateforme pour les clients ordinaires. Pour ce faire, nous proposons notamment des outils de calcul et des webinaires avec des conseils et des astuces pour informer et inspirer l'installateur, l'architecte et l'expert en construction. Une véritable valeur ajoutée dont vous bénéficiez en tant que client. »

« Business booster »

Vous avez besoin d'une fiche technique rapidement ? Du manuel d'un produit ? De conseils d'installation ? Plus besoin d'appeler Henco ou de lui envoyer un e-mail. C'en est fini des recherches sur le site web. MyHenco permet de trouver rapidement la bonne réponse, la solution appropriée ou l'interlocuteur adéquat. Il s'agit d'une numérisation qui accroît l'accessibilité.

Lode Bogemans : « Les demandes des clients ne doivent plus passer systématiquement par le service à la clientèle, car elles sont directement adressées aux product managers à l'aide du formulaire de contact. Vous rencontrez un problème sur un chantier ? Nous vous mettrons alors immédiatement en contact avec un revendeur ou un représentant à proximité. Avec MyHenco, nous offrons un véritable partenaire, avec lequel l'installateur renforce son activité. »



Un assistant numérique Henco, toujours à portée de main

MyHenco est un investissement conséquent sur lequel nous travaillons tous les jours. C'est un outil dynamique, complété et mis à jour en temps réel et en plusieurs langues. Outre ces informations, c'est aussi une mine d'inspiration. Toujours sur mesure, car MyHenco comprend un tableau de bord personnalisé. Ainsi, l'installateur dispose toujours des informations pertinentes pour sa situation.

Lode Bogemans : « MyHenco est non seulement source de gain de temps et d'efficacité, mais la satisfaction de vos clients et collaborateurs s'en trouvera également indirectement accrue. Un assistant numérique indispensable, disponible sur le chantier, en déplacement ou au bureau. MyHenco s'enrichit en permanence de nouvelles caractéristiques et fonctions, grâce au feed-back d'installateurs, d'ingénieurs et d'architectes. »

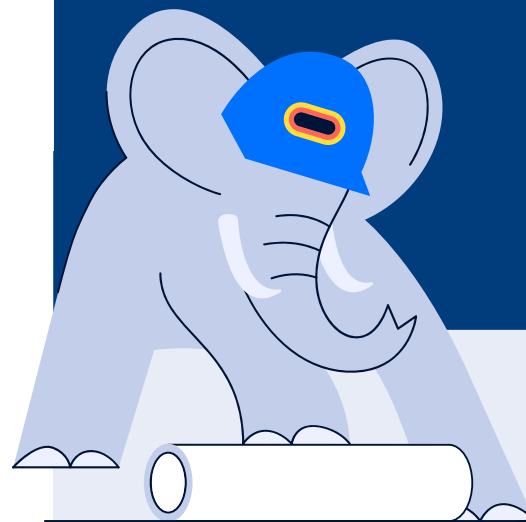
Pourquoi s'enregistrer en tant qu'installateur sur MyHenco ?

Grâce à un tableau de bord dynamique et personnalisé, l'installateur prend place dans le cockpit de MyHenco. Il gère très facilement ses « favoris » et retrouve en un clin d'œil ses produits ou outils les plus utilisés. C'en est fini de faire défiler le contenu d'interminables PDF ! Des filtres pratiques mènent directement aux solutions adéquates : des certificats et fiches techniques aux webinaires et vidéos exclusifs à l'Experience Center.

Lode Bogemans : « En exclusivité sur MyHenco, vous trouverez ici cinq outils de calcul : pour les déperditions de chaleur, les bras de flexion, les pertes de charge et la condensation. Unique et très intéressant pour les prescripteurs. Vous découvrirez tout ce qu'il faut faire et ne pas faire en matière de chauffage par le sol, de systèmes de sprinklers, et bien d'autres choses encore. C'est également l'outil idéal pour le travail de recherche technique approfondi de bureaux d'études. »

MyHenco

Le meilleur de Henco
toujours en poche.



- Une **communauté** d'experts
- Des **outils**, conseils et astuces
- Du contenu **exclusif**
- Un **contact** direct avec Henco et ses spécialistes
- Votre propre **environnement de projet**



Inscrivez-vous
gratuitement.

Recherche et développement : Toujours surpasser les exigences.

Henco mise toujours plus sur l'innovation, la recherche et le développement, afin de demeurer à la pointe du marché. L'équipe s'agrandit de manière constante. C'est nécessaire, car notre champ d'action s'élargit en raison des nouvelles tendances et réglementations que nous voulons contribuer à façonner.

Kris Meyers, R&D Manager chez Henco Industries : « Que signifie « The Perfect Fit » pour notre équipe de recherche et développement ? Sans l'ombre d'un doute : la solution totale. Au-delà du produit et de son application, nous proposons une solution pour chaque situation. Cela signifie également que nous allons au-delà des tolérances requises et que nous visons toujours un niveau de finition supérieur. Et ce, sans perdre de vue notre promesse d'une durée de vie de 50 ans. »

Qualité certifiée

« Un aspect important est la gestion des certificats, et il y en a beaucoup. L'essentiel n'est pas seulement de les obtenir, mais aussi de les mettre à jour en permanence afin de répondre aux exigences des différents pays. Nous nous efforçons de fournir la meilleure qualité et relevons donc volontiers le défi de dépasser les normes ou les exigences pour chaque certificat. »

Innovation pour l'installateur

« L'innovation découle souvent directement des demandes du marché, mais il est aussi dans notre ADN d'améliorer continuellement les choses. Cela vaut non seulement pour le produit proprement dit, mais aussi pour la commodité pour l'installateur, avec lequel nous restons en contact permanent. L'avènement de la construction préfabriquée ou modulaire, par exemple, conduit à de nouveaux développements dans la conception des produits. »

Des ambitions sans limites

« Un autre domaine de recherche consiste à remplacer le laiton par du matériau synthétique. Nous sommes des pionniers dans le domaine du remplacement des métaux. Les matériaux circulaires et les options en fin de vie font également l'objet de développements passionnants. Nous possédons actuellement 10 brevets actifs et 2 nouveaux brevets en attente. Nous restons ambitieux et aimons relever ces défis. Nous voulons continuer à démontrer à nos clients notre capacité d'innover et de repousser les limites. »



Nous sommes à votre service 24 h/24 et 7 j/7.

Découvrez MyHenco

Un assistant numérique Henco personnel ?
MyHenco est disponible 24 h/24 et 7 j/7,
au bureau, en déplacement ou sur
le chantier. Vous avez une question ?
MyHenco connaît la réponse.

**Scannez le code QR et
enregistrez-vous gratuitement.**



Bienvenue dans le monde de Henco !

Venez découvrir comment Henco allie innovation et qualité. Rien ne nous fait plus plaisir que de dialoguer avec nos installateurs. Découvrez notre production et discutez avec nos experts de la manière dont Henco peut contribuer à votre succès.

**Scannez le code QR ; nous nous
réjouissons d'avance de votre visite !**



Nous venons chez vous

Des conseils personnalisés et sur mesure ? Des questions ou des besoins spécifiques ? Prenez rendez-vous via le code QR avec l'un de nos représentants pour découvrir comment nos produits et services répondront au mieux à vos projets. Nous vous garantissons une solution complète pour votre projet.

Scannez le code QR et prenez rendez-vous.



WE CARE TO CONNECT



Publication 2026 - www.henco.be