

Henco is
the perfect fit.





Henco: van pionier naar The Perfect Fit

Voorwoord

Bij Henco draait alles om verbinding. Een verbinding, die voor mij al dertig jaar standhoudt en alleen maar sterker is geworden.

De pioniersdagen staan me nog helder voor de geest. Oprichter Louis Hendrickx, die me het vertrouwen gaf om uit het bescheiden België heel Europa te doorkruisen en de Henco innovatie op beurzen te presenteren.

Vanuit een sterke verbinding met ons product zijn we nooit onze kern vergeten: het leven van installateurs en monteurs beter maken dankzij een unieke combinatie van metaal en kunststof. Vandaag zetten hier meer dan 300 toegewijde medewerkers hun schouders onder. Ik ben trots op elk van hen en ben blij dat ik nog dagelijks met hen kan samenwerken.

Met het oog op de toekomst bouwen we samen graag verder aan een duurzamere bouwsector en betaalbaar wonen, met focus op gezondheid en brandveiligheid.

De groep Aalberts biedt ons de mogelijkheid om te groeien en te innoveren, terwijl Henco een organisatie met sterke waarden zoals eigenaarschap, integriteit en ondernemerschap blijft waarborgen.

Met één missie: The Perfect Fit.

Wim Verhoeven
CEO Henco Industries

Inhoud



4-7

+30 jaar Henco, +30 jaar
groei en innovatie



8-9

De Henco meerlagenbuis:
toonaangevend sinds 1992



10-14

Totaalaanbieder van
systeemoplossingen



15

Installateur aan het woord



16-17

Klantenservice bij Henco:
alles voor de installateur



18-19

Onderzoek & Ontwikkeling:
altijd verder gaan dan de vereisten

+30 jaar Henco, +30 jaar groei en innovatie

Sinds de oprichting in 1992 – en sinds 2008 onder de vleugels van Aalberts – is Henco uitgegroeid tot een belangrijke Europese producent van buizen en fittings voor verwarmings-, sanitair- en gasinstallaties. Onder leiding van CEO Wim Verhoeven, die Henco de afgelopen jaren verder heeft laten groeien, vaart Henco zijn eigen koers. Hoe kijkt hij naar het bedrijf, vandaag en morgen? En hoe geeft hij zelf invulling aan de betekenis van The Perfect Fit?

Het hart van Henco

“De kern van Henco’s aanbod is de meerlagenbuis, voortgekomen uit het idee om metaal en kunststof te combineren. Deze innovatie biedt de voordelen van beide materialen, terwijl de nadelen worden opgeheven. Zo zijn de buizen bestand tegen uitzetten, blijven ze plooibaar en door hun gladde oppervlak ideaal voor drinkwater. Een uniek aspect is ook de stuiklastechniek van het aluminium lasproces in plaats van overlap. Nog een voordeel: het inpakken van de buizen in eender welke dekvloer is overbodig. Deze buizen worden vervolgens verbonden met fittingen voor verwarming, sanitair, drinkwater, vloerverwarming, sprinklers en gasinstallaties. Voor elke installatie de juiste verbindingen, daar komt het op neer.”



Mensen maken successen

“Hoewel Henco niet langer een familiebedrijf is, behouden we wel een familiaal karakter, vrij van de emoties die soms het ondernemerschap kunnen belemmeren. Onze bedrijfscultuur is gestoeld op vertrouwen en een vlakke organisatie, met een toenemende focus op research en development en een continu stijgend niveau van expertise. We zoeken actief naar talentvolle medewerkers die kunnen doorgroeien binnen het bedrijf, wat cruciaal is voor het behoud van ambitieuze mensen en de verdere ontwikkeling van de organisatie. We focussen bij onze medewerkers ook erg op onze bedrijfswaarden, zoals ownership, integriteit en ondernemerschap.”



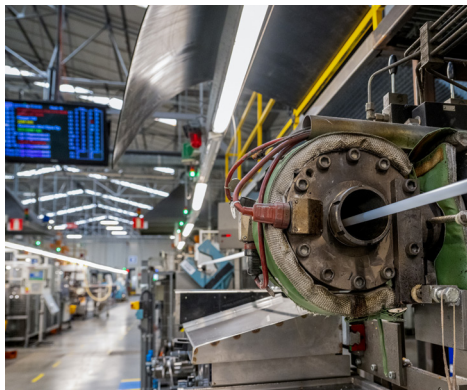
Overtuigen met kwaliteit

“De klantstrategie van Henco draait om duurzame productontwikkeling en kwaliteit. Henco heeft geen recurrent businessmodel, want wij ontwikkelen producten die minimaal 50 jaar meegaan. Daarom investeren we fors in onze klantrelaties, via een sterk salesteam en digitale platformen zoals MyHenco.

Wij gaan voor pull in plaats van push, waarbij klanten worden overtuigd door onze kwaliteit en kennis van zaken. Henco blijft elke dag innoveren en de kwaliteit verbeteren om aan de behoeften van de markt te voldoen. Daarom zetten wij ook zo hard in op het behalen en behouden van certificaties in verschillende landen.”



Henco blijft elke dag **innoveren** en de kwaliteit verbeteren.



Meebouwen aan morgen

“We blijven onze producten en diensten ontwikkelen met een focus op innovatie, duurzaamheid en klanttevredenheid. Daarmee helpen we de ecologische voetafdruk verminderen, verbeteren we de algemene gezondheid en bevorderen we het behoud van betaalbaar wonen. Daarnaast willen we de regionale certificaten verder uitbreiden in de westerse markt, met speciale aandacht voor brandbeveiliging, koeling en schoon drinkwater. We verkennen nieuwe markten met een groot potentieel, zoals de VS. Bij Henco zelf staat de verticale integratie van processen intussen op punt, om de beste kwaliteit te kunnen garanderen. Met als laatste wapenfeit onze nieuwe schuimlijn, een forse investering om zelf onze buizen te isoleren voor de steeds strengere bouwnormen.”



Hoe Henco het verschil maakt

“Met een team van 300 werknemers produceren en verkopen we jaarlijks meer dan 130 miljoen meter buis en meer dan 11 miljoen koppelingen. Daarbij speelt het principe van ‘share and learn’ binnen de Aalberts-groep een belangrijke rol, een belangrijke innovator op het vlak van technologie voor de industrie en het alledaagse leven. We hebben grote vrijheid binnen deze groep, met nadruk op samenwerking met zusterbedrijven. De verbinding en de gedeelde kennis tussen Henco en Aalberts maken grootse prestaties mogelijk. Hierdoor hebben we een voorsprong op de concurrentie. Met onze teams van cross-functionele denkers en rasechte durvers zijn we toonaangevend in het ontwikkelen van innovatieve oplossingen die bijdragen tot fundamentele verbeteringen van het bouwproces.”

The Perfect Fit?

“Henco heeft alles in huis om de juiste verbinding te maken. Letterlijk, het connecteren van buizen, maar ook symbolisch: tussen mensen en gebouwen, in de relatie met klanten, in de interne ontwikkelingsmogelijkheden voor eigen medewerkers. Maar boven alles focussen wij vooral op monteursgemak. Installateurs staan vandaag de dag voor steeds grotere uitdagingen. Samen met hen streven wij als productontwikkelaars én adviseurs steeds naar de perfecte oplossing, The Perfect Fit, ook voor out-of-the-box opdrachten. Gericht op installaties die sneller, makkelijker en efficiënter verlopen. Met de kwaliteit van onze materialen, service en werkwijze, ondersteund door certificaten, blijven we duurzame oplossingen bieden die passen binnen een duurzame bouw.”

Henco produceert



130 mln
m²/jaar



11 mln
fittings/jaar



1,2 mln m²
vloerverwarming/jaar



±300
werknemers

100.000 m²
oppervlakte terreinen

De Henco meerlagenbuis: toonaangevend sinds 1992

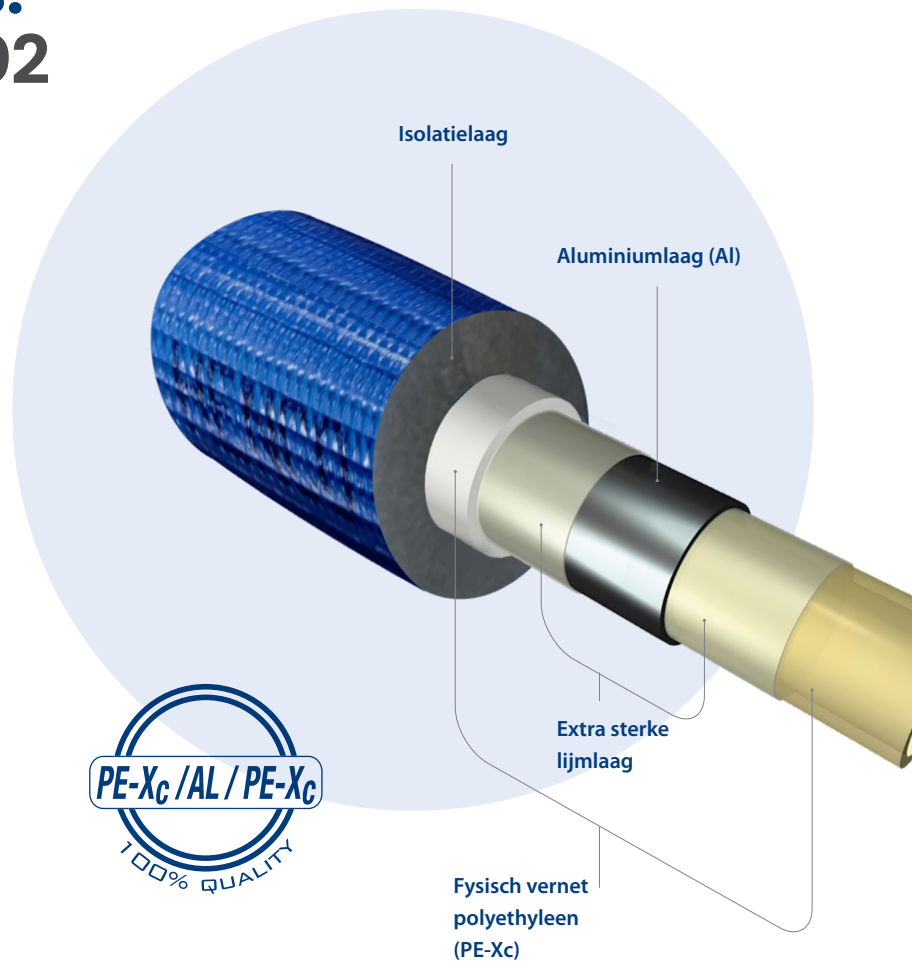
De revolutionaire Henco PE-Xc/AL/PE-Xc buis was van in het begin een godsgeschenk voor de installateur: flexibel, een lichter gewicht, geen lassen of solderen. En toch: even sterk en vormvast, dankzij de aluminium laag. Met ook de juiste fittingen en alle toebehoren voorhanden, ligt de sterkte van Henco vooral in een uitgekende totaaloplossing.

“Als vervanger van de koperen of stalen leidingen, maakte de Henco buis het werk van de installateur meteen een pak goedkoper, sneller en comfortabeler.” Vandaag is dezelfde buis nog steeds het ‘hart van Henco’, met een uitgebreid aanbod voor sanitaire installaties, vloerverwarming, koeling, drinkwater, gas en sprinklers. En het succesverhaal is nog lang niet ten einde, met de toenemende vraag naar vloerverwarming. Henco investeert dan ook volop in extra productiecapaciteit en in productontwikkeling.

Referentie in de markt

De grote troeven? Het kunststof garandeert een goede doorstroming en hygiënische omstandigheden voor drinkwater. De buizen hebben een lage thermische geleidbaarheid, wat energieverlies reduceert. Ze zijn corrosie- en chemicaliënbestendig, met een thermische uitzetting vergelijkbaar met koper, en dus geschikt voor veeleisende industriële omgevingen.

Jill Gielis, Product & Pricing Manager: “Hoewel Henco internationaal niet langer de enige producent is, zijn we wel dé standaard in de markt. Vaak gekopieerd, maar nooit geëvenaard. Met certificeringen in 80 landen voor drinkwaterinstallaties. We overtreffen de bouwnormen, denk maar aan de unieke isolatie van 20mm en hoogste brandveiligheidsclassificaties. De Henco-buis blijft de trend zetten.”



Inherent duurzaam

Na een levensduur van minimaal 50 jaar kunnen het aluminium en kunststof na scheiding perfect hergebruikt worden voor nieuwe toepassingen. Jill Giels: "Maar kunststof op zich is niet bijzonder sterk. Daarom wordt de buis chemisch of fysisch 'vernet'. Bij Henco wordt enkel fysisch vernet, door het materiaal te 'bombarderen' met elektronen. Dit is een hoogtechnologisch en schoon proces, omdat er geen naspoeling nodig is en geen chemisch productafval ontstaat."

De unieke combinatie van vernette polyethyleen, aluminium en adhesiemateriaal maken de buis 100 % zuurstofdicht.

- ✔ PE-Xc - fysisch vernette binnenbuis
- ✔ Extra sterke lijmlaag
- ✔ Aluminiumlaag
- ✔ Extra sterke lijmlaag
- ✔ PE-Xc - fysisch vernette buitenbuis

Focus op de installateur

Tot slot houdt Henco de hele productieketen in huis en lokaal verankerd. Zo kunnen we altijd een aanspreekpunt en technische ondersteuning bieden.

Henco: vaak gekopieerd,
maar **nooit geëvenaard**.
Met certificeringen
in 80 landen voor
drinkwaterinstallaties.
De Henco-buis blijft de
trend zetten.

Jill Giels
Product & Pricing Manager



Totaalaanbieder van systeemoplossingen

Henco is als totaalaanbieder en marktleider dé ontzorgder van installateurs. Met kwaliteit en innovatie als handelsmerk, en een breed assortiment voor residentieel sanitair tot complexe industriële toepassingen. De diverse productgroepen zijn in constante ontwikkeling en dragen bij tot een duurzame en veilige bouw- en installatiepraktijk.



Henco innoveert: hoogste brandklasse in de markt op voorgeïsoleerde buis

Henco lanceerde de voorgeïsoleerde buis met brandklasse BL_{s1}-d0 voor verwarmingssystemen, radiatoren en koelinstallaties. Dit betekent de op één na hoogst haalbare brandveiligheidsklasse (dat is A1 – niet brandbaar) met zelfdovende eigenschappen, verminderd risico op vlam- en rookontwikkeling of op smeltende materialen.

Daarnaast biedt het Henco ISO-gamma superieure isolatie die warmteverlies minimaliseert, beschermt tegen corrosie en mechanische schade, bovenop een eenvoudige installatie en duurzame, recyclebare materialen.

Daarnaast biedt het Henco ISO-gamma superieure isolatie die warmteverlies minimaliseert, beschermt tegen corrosie en mechanische schade, bovenop een eenvoudige installatie en duurzame, recycleerbare materialen.



Sanitair

Henco verbindt alle sanitaire elementen via buizen en koppelingen tot een efficiënte en betrouwbare installatie. Gemaakt van hoogwaardige materialen met een uitzonderlijk lange levensduur, 100% lekvrij en met de specifieke voordelen van kunststof, zijn de Henco meerlagenbuizen, perskoppelingen en leidingsystemen de benchmark voor water en drinkwater.



Verwarming

In moderne woningen vloeien woonfuncties vaak naadloos in elkaar over, met verschillende verwarmingszones in één ruimte. Denk maar aan 'leefkeukens', waar er gekookt, gegeten, gepraat en gewerkt wordt. De oplossingen van Henco zijn gericht op gebruiksgemak en comfort voor zowel de eindgebruiker als de installateur, steeds mee met de nieuwste trends in de woon- en bouwwereld.



Henco fittingen, de ultieme verbinders

Naast buizen ontwikkelt Henco een breed gamma persfittingen, om voor elke installatie een totaaloplossing te bieden. Deze fittingen zijn opgebouwd uit een hoogwaardige kunststof en een roestvast stalen huls, met dezelfde troeven als de buizen: druk- en temperatuurbestendig, hoge slijtageweerstand en flexibiliteit (tot 10° buiging), geschikt voor drinkwater, gas, perslucht, sprinklerwater en vele andere media.

De LBP-technologie (leak-before-press) zorgt er bij de montage voor dat elke verbinding 100% dicht is. Naast persfittingen biedt Henco ook steekfittingen aan die zich in een handomdraai zonder persmachine laten installeren; een oplossing waar installateurs met hoe langer hoe meer aandacht naar kijken.



Vloerverwarming

Energiezuinig vanwege de lage temperaturen, een gelijkmatige en comfortabele warmteverdeling zonder stofcirculatie, gemakkelijk te installeren en combineerbaar met warmtepompen: vloer- en wandverwarming wordt de standaard. De vraag zal dus blijven stijgen, en daarom is het de missie van Henco om de installateur met raad en daad bij te staan.

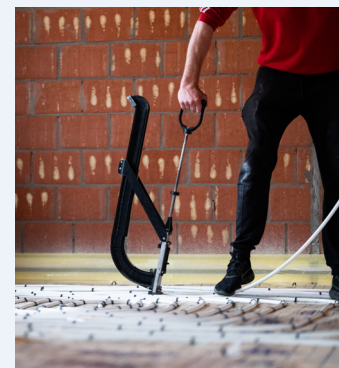
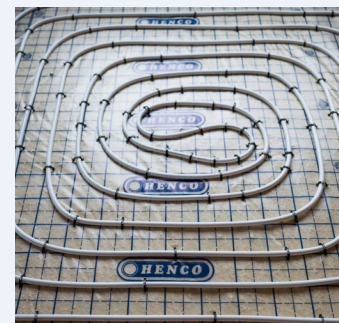


Kwalitatief hoogstaande montagesystemen

De afdeling Henco Floor biedt een volledig pakket aan van kwalitatief hoogstaande montagesystemen, verdelers en regelingen met als speerpunt de Henco buis.

De installatie van een kwaliteitsbuis met een lange levensduur is van het allergrrootste belang in een vloerverwarmingsysteem.

Naast een uitgebreid assortiment van montage- en naregelingsystemen biedt Henco Floor ook de expertise van een ervaren ontwerp bureau dat op alle vlakken de nodige ondersteuning garandeert.





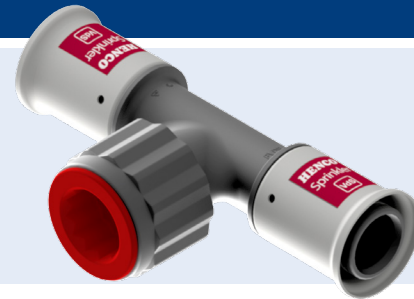
Sprinklersystemen

Ooit vooral industrieel gebruikt, maar sprinklers worden nu ook populair in woningen. Ze alarmeren de hulpdiensten, verminderen tot 80% van de dodelijke slachtoffers en tot 45% van de brandschade. Bij aanwezigheid van een sprinklerinstallatie geldt bovendien vaak een gunstiger verzekeringstarief. Sprinkler leidingen worden hoe langer hoe meer ingestort door de esthetische en plaatsvoordelen die dit biedt. En laat Henco nu juist voor ingestorte sprinklerleidingen een unieke oplossing aanbieden.



Henco Pro-Sprinkler, een innovatieve blikvanger

voor het eerst gepresenteerd op ISH 2023 in Frankfurt, die een 100% juiste positionering van sprinklers in beton garandeert. Dit is cruciaal voor een effectief werkende installatie en voorkomt dure herstellingen. Deze reeks gebruikt een versterkt betonnen element dat zelfs tijdens het storten van beton correct gepositioneerd blijft. Afhankelijk van de bouwmethode, wordt het betonnen element gefixeerd met magneten, lijm of schroeven, waarbij Henco voor elke situatie een passende oplossing biedt.





Gas

Voor gasinstallaties in het gebouw biedt Henco een breed aanbod van buizen, fittingen en toebehoren. Alle producten voldoen aan de hoogste veiligheidsnormen voor zowel natuurlijk gas als voor gaskookplaten, open haarden en CV-ketels op gas. Ook propaan en butaangas kunnen getransporteerd worden, in landen waar er een certificaat voorhanden is. De Henco leidingen en fittingen zijn eveneens getest en goedgekeurd voor het transporteren van waterstofgas.



Perslucht

Naast systeemoplossingen voor het transport van water en gas biedt Henco ook oplossingen voor de distributie van perslucht. Deze samengeperste lucht wordt onder andere gebruikt om motoren, machines en gereedschappen mee aan te drijven, onderdelen schoon te blazen, of banden op te pompen.

Installateur aan het woord

Het installatiebedrijf van Yasin werd 15 jaar geleden opgestart door zijn vader en is ondertussen uitgegroeid tot een bloeiende kmo met 15 medewerkers. "Met vier bestelwagens die exclusief voor Henco-projecten rijden," zegt hij trots. "Buizen, fittingen, collectoren... we gebruiken zowat het hele gamma van Henco. We zijn super tevreden over de kwaliteit van de producten en vooral over de snelle en professionele service. Dat, en betrouwbaarheid: het maakt in onze wereld echt hét verschil."

Geen tijdverlies

Yasin: "Als ik op vrijdagmiddag bel met een vraag, dan weet ik dat ik maandagmorgen meteen een oplossing heb. Ook op onderdelen moeten we nooit lang wachten, alles is steeds op voorraad. Elk probleem wordt snel opgelost, en dat is onbetaalbaar in onze branche. Ze denken met je mee om problemen op te lossen, helpen met maken van installatieplannen ... Bij 'concullega's hoor ik hetzelfde: eenmanszaak of een groter bedrijf, ze staan bij Henco evengoed altijd voor je klaar."

**"Meer een partner dan
een leverancier"**

Focus op partnership

Yasin werkt al sinds dag één met Henco-materialen. "Iets anders komt er bij mij niet in. Ja, er zijn goedkopere Duitse of Chinese materialen op de markt, maar die zijn nooit van dezelfde kwaliteit. En als er een probleem is, kun je nergens terecht. Bovendien vragen veel bouwpromotoren zélf om met Henco te werken, omdat ze weten dat het dan betrouwbaar en kwalitatief is. In dat opzicht is Henco meer dan alleen een leverancier, maar een echte partner".

Mee met de trends

Of Yasin het digitale platform MyHenco kent? "Mijn medewerker op kantoor vindt het absoluut een handige tool. Ikzelf ben meer op de werf te vinden. Bij Henco worden we alleszins goed begeleid in de nieuwste technieken en innovaties. Bijvoorbeeld wandverwarming, iets dat momenteel sterk opkomt. Na 15 jaar kan ik eerlijk zeggen dat Henco het werk aangenamer heeft gemaakt. Zoals elke professional in de sector wel zal beamen, volgens mij."



Klantenservice bij Henco: alles voor de installateur

Connecties maken, dat gaat verder dan buizen verbinden. De installateur staat centraal in onze missie. We willen een partner zijn en zijn business versterken. We houden nauw contact, om te weten wat beter kan en meteen op nieuwe trends en behoeften te kunnen inspelen. Hiervoor werken we samen met toonaangevende groothandelaars.

Lode Bogemans, Digital Product Manager: “We slaan bij Henco voortdurend nieuwe wegen in, altijd op zoek naar betere oplossingen voor de bouw en voor de installateur. Ook op het vlak van digitalisering. Ons web-based platform MyHenco is véél meer dan een online catalogus of doorsnee klantenplatform. We maken dit waar door het aanbieden van onder andere berekeningstools en webinars met tips en tricks om de installateur, architect en bouwexperts te informeren en inspireren. Echte meerwaarde, waar je als klant iets aan hebt.”

“Business booster”

Snel een technische fiche nodig? Een producthandleiding? Installatieadvies? Gedaan met bellen of mailen naar Henco, geen zoeken meer op de website. MyHenco leidt snel naar het juiste antwoord, oplossing of contactpersoon. Dit is digitalisering waarmee de bereikbaarheid wordt vergroot.

Lode Bogemans: “Vragen van klanten hoeven niet meer altijd via customer service te passeren, want die komen via het contactformulier meteen bij de product managers terecht. Zit je op een werf met een probleem? Dan brengen we je meteen in contact met een groothandelaar of vertegenwoordiger in de buurt. Met MyHenco bieden we een echte partner, waarmee de installateur zijn zaak versterkt.”



Een digitale Henco-assistent, altijd op zak

MyHenco is een flinke investering waar elke dag aan gewerkt wordt. Het is dynamisch, wordt aangevuld en in real time geüpdatet en dat in verschillende talen. Naast informatie, is het ook een bron van inspiratie. Altijd op maat, want MyHenco bevat een gepersonaliseerd dashboard. Zo is de installateur altijd mee, met de voor hem relevante informatie.

Lode Bogemans: "MyHenco zorgt voor winst in tijd en efficiëntie, maar indirect ook voor meer tevreden klanten en medewerkers. Een onmisbare digitale assistent, voor op de werf, onderweg of op kantoor. MyHenco wordt voortdurend uitgebreid met nieuwe features en functies, dankzij de feedback van installateurs, ingenieurs en architecten."

Waarom als installateur registreren op MyHenco?

Met een dynamisch, gepersonaliseerd dashboard zit de installateur in de cockpit van MyHenco. Via 'favorieten' vindt hij in een oogwenk zijn meest gebruikte producten of tools terug. Gedaan met eindeloos zoeken in pdf's! De handige filters leiden meteen naar de juiste oplossingen: van certificaten en technische fiches tot exclusieve webinars en video's in het Experience Center.

Lode Bogemans: "Exclusief op MyHenco vind je meerdere berekeningstools waaronder die voor warmteverlies, buigbeneden, drukverlies en condensatie. Uniek, en ook interessant voor voorschrijvers. Je vindt alles over de do's en don'ts van vloerverwarming, sprinklersystemen en meer. Ook voor technisch diepgaand speurwerk van studie bureaus is dit de juiste plaats."

MyHenco

Het beste van Henco
altijd op zak.



- ⦿ Een **community** van experts
- ⦿ **Hulpmiddelen**, tips en tricks
- ⦿ **Exclusieve** inhoud
- ⦿ Rechtstreeks **contact** met Henco en zijn specialisten
- ⦿ Jouw eigen **projectomgeving**



Registreer
je nu **gratis**.

Onderzoek & Ontwikkeling: altijd verder gaan dan de vereisten.

“Bij Henco wordt steeds sterker ingezet op innovatie, onderzoek en ontwikkeling, om de toon te blijven zetten in de markt. Het team wordt gestaag uitgebreid. Dat is nodig, want onze focus verbreedt als gevolg van nieuwe trends en regelgeving die wij mee willen vormgeven.”

Kris Meyers, R&D Manager bij Henco Industries: “Wat betekent ‘The Perfect Fit’ voor ons R&D-team? Zonder twijfel: de totaaloplossing. We kijken verder dan het product en zijn toepassing; we bieden een oplossing voor elke situatie. Dit betekent ook dat we verder gaan dan de vereiste toleranties en altijd streven naar een hogere afwerkingsgraad. En dat zonder onze belofte van een levensduur van 50 jaar uit het oog te verliezen.”

Gecertificeerde kwaliteit

“Een belangrijk aspect is het beheer van certificaten, en dat zijn er nogal wat. Het is niet alleen zaak deze te behalen, maar ook om ze continu bij te werken om te voldoen aan de eisen in de verschillende landen. We streven ernaar de beste kwaliteit te bieden en gaan daarom graag de uitdaging aan om bij elk certificaat de normen of vereisten te overtreffen.”

Innovatie voor de installateur

“Innovatie ontstaat vaak direct vanuit marktfragen, maar het zit ook in ons DNA om dingen continu te verbeteren. Dit geldt niet alleen voor het product zelf, maar ook voor het gebruiksgemak voor de installateur, met wie we rechtstreeks in gesprek blijven. De opkomst van prefab of modulair

bouwen bijvoorbeeld, leidt tot nieuwe ontwikkelingen in productdesign.”

De kunst in kunststof

“Een ander onderzoeksgebied richt zich op het vervangen van messing door kunststof. We zijn pioniers op het gebied van metal replacements. Verder zijn er spannende ontwikkelingen op het gebied van circulaire materialen en end-of-life opties. Momenteel hebben we 10 actieve patenten en 2 nieuwe in aanvraag. We blijven ambitieus en gaan deze uitdagingen graag aan. Innoveren en grensverleggend werken, dat willen we blijven aantonen aan onze klanten.”



We staan 24/7 voor je klaar.

Maak kennis met MyHenco

Een persoonlijke digitale Henco-assistent? MyHenco is 24/7 beschikbaar, op kantoor, onderweg of op de werf. Heb je een vraag? MyHenco weet raad.

Scan de QR-code en registreer gratis.



Manajer digitálních produktů

Welkom in de wereld van Henco

Kom kijken hoe Henco innovatie en kwaliteit combineert. Wij doen niets liever dan in dialoog gaan met onze installateurs. Laat je alles vertellen over onze productie en discussieer met onze experts over hoe Henco kan bijdragen aan jouw succes.

Scan de QR-code, wij kijken uit naar je bezoek!



Wij komen bij je langs

Persoonlijk advies op maat? Specifieke vragen of behoeftes? Maak via de QR-code een afspraak met één van onze Henco Specialists om te ontdekken hoe onze producten en diensten het beste aansluiten bij je projecten. We garanderen voor jouw project een totaaloplossing.

Scan de QR-code en maak een afspraak.



WE CARE TO CONNECT



Publicatie 2026 - www.henco.be