

📅 11. Juni 2025

📍 Wien

BUSINESS
circle

M&A Summit

Erster interdisziplinärer M&A Summit in Österreich als Branchentreff für Experten im Bereich M&A und Corporate Development

SPEAKER



Clemens Hasenauer
CERHA HEMPEL



Graig Gröbli
DealCircle



Barbara Hagen
Aras Kargo



Tuğçe Yalçın
Taylor Wessing

Herzlich willkommen



TREFFPUNKT

- M&A Manager in Unternehmen
- M&A beratende Expert:innen
- M&A RAe
- Equity Manager
- Stiftungen & Family Offices
- Investmentbanker / Private Equity
- Streitbeilegungsexpert:innen
- M&A Versicherer

WARUM SIE BEIM M&A SUMMIT DABEI SEIN MÜSSEN:

- Erfahrungsberichte und Best Practices aus erster Hand
- Update zu aktuellen Trends und Entwicklungen
- Gemeinsames Erarbeiten von praxistauglichen Lösungen
- Gelegenheit zum Austausch und Netzwerken
- Analyse von aktuellen Herausforderungen aus wirtschaftlicher, rechtlicher und unternehmensspezifischer Sicht
- Schnittstelle von Praxis und Wissenschaft

Herzlich willkommen

GESCHÄTZTE COMMUNITY!

Der M&A Markt ist derzeit besonders relevant, da wirtschaftliche Unsicherheiten, geopolitische Spannungen und technologische Entwicklungen Unternehmen vor neue Herausforderungen stellen. In diesem Umfeld nutzen viele Firmen Fusionen und Übernahmen, um ihre Marktposition zu stärken, Kosten zu optimieren oder sich Zugang zu neuen Technologien und Märkten zu sichern.

Ein wesentlicher Treiber ist die anhaltende Digitalisierung, die Branchen transformiert und Unternehmen zwingt, innovative Lösungen schneller zu integrieren. Gleichzeitig führen steigende Zinsen und regulatorische Änderungen dazu, dass sich Käufer und Verkäufer strategisch neu ausrichten müssen. Private-Equity-Investoren und Unternehmen mit solider Kapitalbasis sehen dies als Chance, um gezielt in unterbewertete Firmen oder Wachstumssegmente zu investieren.

Zudem stehen viele Unternehmen unter Druck, ihre Geschäftsmodelle resilienter zu gestalten, etwa durch Diversifikation oder Skaleneffekte. Besonders in Sektoren wie Technologie, Gesundheitswesen und erneuerbare Energien treiben strategische Investitionen den M&A-Markt an.

Kurz gesagt: M&A Transaktionen sind ein essenzielles Werkzeug für Unternehmen, um sich an ein dynamisches Marktumfeld anzupassen, Wachstum zu sichern und langfristige Wettbewerbsvorteile zu erzielen. Daher bleibt der Markt trotz Unsicherheiten äußerst relevant.

Mit dem M&A Summit feiert dieses Jahr ein neues Konferenzformat Premiere, das die aktuellen Herausforderungen und Chancen im Transaktionsumfeld fokussiert. Wir freuen uns sehr, Sie zur ersten Ausgabe begrüßen zu dürfen und gemeinsam mit führenden Köpfen aus Praxis, Wissenschaft und Beratung zentrale Trends, Strategien und Erfolgsfaktoren zu diskutieren.

HIGHLIGHTS

- 30+ Vortragende / Expert:innen aus dem M&A Bereich
- 100+ Teilnehmer:innen
- Dauer: 1 Tag + After-Work
- Spannende Dealanalysen
- Fokus auf D-A-CH



Clemens Hasenauer
Fachlicher Gesamtleiter
CERHA HEMPEL



Moritz Mirascija
Mitglied der Geschäftsleitung /
Bereichsleiter
Legal, Compliance & ESG
Business Circle

Informieren und gleich buchen unter
businesscircle.at/events/m-a-summit-2025

M&A Summit 11. Juni 2025

Teilnahmegebühr (Preise exkl. MwSt.)

o Teilnahmegebühr (exkl. MwSt.)

EUR 990,-

**JETZT
TICKET
SICHERN**

M&A Summit

11. Juni 2025

8.30 Check-In mit Kaffee & Croissants

9.00 **START**
Begrüßung & Eröffnung durch **Clemens Hasenauer**, CERHA HEMPEL & **Moritz Mirascija**, Business Circle

FOKUS 1: MARKTÜBERBLICK

9.10 **Aktueller Marktüberblick M&A-Transaktionen**

- Wie sieht das aktuelle Marktumfeld aus?
- Landmark Deals der letzten Monate
- Deal-Analyse: Welche Multiples wurden gezahlt? Welche Problemstellungen wurden gelöst (z.B. Sanktionen)?
- Auswirkungen auf die M&A-Pipelines
- Umgang mit Volatilitäten im Markt
- Private Equity vs. strategischer Investor: Wer hat die Nase vorne?
- Ausblick: Was sind die Themen, die M&A-Aktivitäten im Jahr 2025 beeinflussen?

Ron Alon, MP Finance | **Stefan Weiner**, JP Morgan (eingeladen)

FOKUS 2: STRATEGIE – M&A STRATEGIEN

9.40 **PANEL: M&A-Strategien**

- Erfolgreiche strategische Entscheidungen im M&A-Prozess
- Desinvestitionen: Fokus auf das Kerngeschäft
- Vermeidung von Synergiefallen
- Risikofrüherkennung und (ad-hoc) Risikomanagement
- Alternativen zu M&A (z.B. Joint-Venture-Strukturen, Equity Alliances)
- Strategische Planung der Post-Merger-Integration-Schnittstelle

Barbara Hagen, Aras Kargo | **Norbert Marschik**, UniCredit Bank Austria und ein Impuls aus der Praxis

Moderation: **Christoph Ernst**, BDO

10.35 Kaffeepause – Zeit zum Netzwerken

FOKUS 3: AI IM M&A-PROZESS

11.05 **PANEL: Revolution des M&A-Prozesses durch den Einsatz von AI und Big Data?**

Wo liegen die Chancen und Risiken von AI? Ist M&A ohne AI in Zukunft überhaupt noch vorstellbar? Welche Regulierung braucht es und wer haftet am Ende des Tages für AI Anwendungen?

Susanne Mortimore, LexisNexis | **Peter Winkler**, E+H RAe

Moderation: **Graig Gröbli**, DealCircle

FOKUS 4: BEWERTUNG IM M&A-PROZESS

11.50 **Bewertungsmodelle: Mehr als nur Multiples**

- Aktuelle Bewertungsansätze
- Crossing the Equity Bridge
- Überbrückung von Bewertungsdifferenzen: Earn-Out-Vereinbarungen, Verkäuferdarlehen etc.
- Locked Box vs Completion Accounts: Dos and Don'ts
- Fairness Opinions vs. Bewertungsgutachten

Ewald Aschauer, WU Wien | **Andreas Pichler**, Erste Group

FOKUS 5: VERTRAGSGESTALTUNG

12.20 **Relevante Entwicklungen bei der Vertragsgestaltung, insbesondere zu:**

- Clean Teams und Datenweitergabe: vertragliche Gestaltungen
- Einsatz der neuen FlexCo
- Vertrag und Public M&A: Ad-Hoc-Publizität: Update Entscheidungen BVwG
- Haftungskonzepte und Anfechtungsausschluss
- Bedeutung von W&I-Versicherungen in der Praxis
- Ringen um die MAC-Klausel
- Break Fees und Kapitalerhaltung
- Rückabwicklung des Unternehmenskaufvertrags

Clemens Hasenauer, CERHA HEMPEL | **Stefan Ulreich**, VERBUND

13.00 Lunch

PARALLELE WORKSHOPS - Nach der ersten Session haben Sie die Möglichkeit, den Stream zu wechseln

14.15 **FDI UND FSR**

Erfahrungen Investitionskontrolle und Foreign Subsidies Regulation

- Erfasste Industrien
- Indirekte Erwerbe über Drittland
- Praktische Erfahrungen mit dem Verfahrensablauf
- Kontrolle drittstaatlicher Subventionen
- Relevante Schwellenwerte
- Marktuntersuchung
- Sanierung nach Closing
- Vorabklärung von Zweifelsfragen
- Sanktionen in der Praxis

Judith Feldner, E+H RAe

DEAL-MAKING MIT AI /ALT. IT MIGRATION IM ZUSAMMENHANG MIT M&A

Einsatz von AI im M&A Prozess

- Effizienzsteigerung und Kostenreduktion
- Effektive Target Identifikation
- Data Centers and Hyperscaler
- Erleichterung der Due Diligence (risikobasierter Ansatz)
- Business Valuation mithilfe von AI
- Beschleunigung der Post-Merger-Integration durch AI (Optimierung von Arbeitsprozessen)
- Bewährte Applikationen

Christian Winterleitner, LexisNexis
Mark Krenn & Hans Kristoferitsch, CERHA HEMPEL

PEOPLE'S BUSINESS

Culture eats strategy for breakfast

- DD & Pre-Signing: Zusammensetzung eines erfolgreichen M&A-Dealteams und People Aspekte dabei (z.B. Diversität im Team)
- Signing bis Closing: Vorbereitung PMI (Post-Merger-Integration) und Day-1-Readiness
- Day 1 – Day 100: P&C-relevante Themen

Hilmar Kroat-Reder, BOREALIS

15.00 NACHHALTIGKEIT UND M&A

Auswirkungen von ESG auf M&A-Transaktionen

- ESG-Strategien und Folgen für Bewertungen
- Bedeutung der CSRD und anderer Reportingpflichten für den M&A-Bereich
- Zusätzliche Anforderungen an die Due Diligence
- Ermittlung von Non-Financial-KPIs
- Vertragsgestaltung und Risikolokation
- Auswirkungen der Regelungen zur Lieferkette

Matthias Hrinkow, BDO und ein Impuls aus der Praxis

HAFTUNG & M&A

Aktuelles zur Organ- und Beraterhaftung bei M&A-Transaktionen

- Aktuelle Rechtsprechung zur Organhaftung (VSt und AR)
- Haftung von Investmentbanken und sonstigen Beratern
- Strategien zur Haftungsvermeidung
- Schutz durch Versicherungen
- Grenzen von Haftungsbeschränkungen
- Bring Down und sonstige Haftungsrisiken für das Management der Zielgesellschaft

Lukas Flener, fwp RAe

POST-MERGER-INTEGRATION

M&A-Prozess im internationalen Kontext

- Aktuelle Trends im internationalen M&A-Markt und Zukunft von Investitionen in die EU
- Überblick über Entwicklungen in den wichtigsten europäischen Märkten
- Vergleich der Ansätze von Käufern und Verkäufern bei internationalen M&A Prozessen
- Transaktionssicherheit durch W&I-Versicherung trotz fehlender Verkäufer-Garantien?
- Analyse: SPA in grenzüberschreitenden M&A-Transaktionen nach englischem Recht im Vergleich zu österreichischem / deutschem Recht
- Best Practice Cases und nützliche Strategien für internationale M&A-Prozesse

Tuğçe Yalçın, Taylor Wessing/Amazon & **Viktoria Jevtic**, VIG

15.50 Kaffeepause – Zeit zum Netzwerken

FOKUS 6: M&A IN EINEM VOLATILEN MARKTUMFELD

16.20 **PANEL: Transaktionen in Zeiten von Multikrisen - Kriege & Konflikte, Zinswende, Energiekosten u.v.m.**

- Wie wirken sich geopolitische Entwicklungen und Krisen auf das M&A-Umfeld aus?
- Wertschöpfung in einem volatilen Geschäftsumfeld - Wie können Risiken / Unsicherheiten in Chancen umgewandelt werden?

Christine Catasta, Aufsichtsrätin | **Klaus Imhof**, RBI | **Martin Schwarzbichler**, OMV | **Matthias Wabl**, Theseus Advisory

Moderation: **Clemens Hasenauer**, CERHA Hempel

17.10 **QUERGEDACHT – Lassen Sie sich durch unsere Out of the Box Keynote inspirieren**

Stephan Jansen, Karlshochschule Karlsruhe

18.00 Netzwerk-Abend

Den Tag und die Inhalte beim persönlichen Austausch auf Augenhöhe ausklingen lassen.

Impulsgeber:innen



Ron Alon ist Managing Partner bei der auf den europäischen Industriesektor spezialisierten M&A-Beratung MP Corporate Finance. Mit über 20 Jahren Erfahrung verfügt er über umfassende Expertise in der Umsetzung komplexer Transaktionen in verschiedenen Industrien, insbesondere im Bereich Automotive & Mobility und der Feuerfest-Industrie



Univ. Prof. Dr. Ewald Aschauer ist Professor am Institut für Unternehmensrechnung und Wirtschaftsprüfung an der JKU Linz, Mitglied der AG für Unternehmensbewertung der Kammer der Wirtschaftstreuhandler und Autor zahlreicher Publikationen.



Mag. Veronika Böhm leitet die österreichische Transactional Risk Practice von Marsh. Sie berät Kunden zu der Absicherung von Transaktionsrisiken durch Versicherungen (e.g. W&I, Contingent Liability). Veronika Böhm ist Rechtsanwältin und verfügt über mehr als 10 Jahre Erfahrung im Bereich Financial Services und M&A.



Mag. Dr. Christine Catasta ist eine ausgewiesene Wirtschaftsexpertin und ist Aufsichtsrätin bei BIG, Austrian Airlines und bei der ERSTE Group. Sie war bis 2020 CEO bei PwC Österreich. Seit 2020 ist sie Mitglied des Aufsichtsrats sowie Director - Head of Investment Management der ÖBAG.



Christoph Ernst, MSc, CVA ist Partner im Deal Advisory bei BDO und Experte für Unternehmenstransaktionen (M&A). Er verfügt über langjährige Erfahrung in der Beratung und Begleitung von internationalen Transaktionen – von der Nachfolge über Private Equity bis hin zu strategischen Zukäufen. Ebenso ist er professionelles Mitglied der European Association of Certified Valuators and Analysts (EACVA) sowie der BDO Global Private Equity Practice Group.



RA Mag. Judith Feldner, E+H Rechtsanwältin ist Partnerin mit Schwerpunkten: Kartellverfahren Österreich- und EU-weit, Koordinierung von Kronzeugenanträgen vor der Europäischen Kommission und vor nationalen Wettbewerbsbehörden sowie Compliance- Programme in Unternehmen und interne Untersuchungen (einschließlich e-Discovery-Maßnahmen)."



RA Dr. Lukas Flener ist Partner bei Fellner Wratzfeld & Partner Rechtsanwälte GmbH (fwp) mit den Tätigkeitsschwerpunkten M&A, Corporate, Private Equity, Unternehmensnachfolge und -restrukturierungen sowie Kartellrecht und Fusionskontrolle. Er war zuvor für das Kartellgericht und für Wirtschaftskanzleien in Wien und London tätig und ist Autor des Buches „Grenzüberschreitende Verschmelzungen“ und Mitautor der Handbücher „Mergers & Acquisitions“ und „Erbrecht und Vermögensnachfolge“.



Dipl.-Kfm Graig Gröbli, MSc ist Co-Founder und Managing Partner von DealCircle, einer ganzheitlichen Technologielösung mit der weltweit größten Datenbank von Such- und Kaufprofilen. Die überlegende Matching-Technologie macht das 2018 gegründete Hamburger Fintech bei der Käuferidentifikation und der Marktansprache zum präferierten Partner von hunderten M&A-Beratern.



Mag. Barbara Hagen, LL.M. ist seit Herbst 2020 bekleidet CFO der Aras Kargo in der Türkei, einer 80% Beteiligung der Österreichischen Post AG. Sie begann ihre Karriere bei der mobilkom austria AG und ist seit mehr als 13 Jahren bei der Österreichischen Post AG.

Impulsgeber:innen



RA Dr. Clemens Hasenauer, LL.M., MBA, ist Managing Partner, bei CERHA HEMPEL in Wien. Tätigkeitsschwerpunkte: M&A-Transaktionen, Gesellschafts-, Übernahme-, Kapitalmarktrecht & Umgründungen. Er leitet das auf M&A und Übernahmen spezialisierte Corporate Transactions Department.



Dr. Matthias Hrinkow, MS ist Manager im Bereich Sustainability Reporting und Accounting bei BDO. Er stellt durch seine Tätigkeit als drittmittelfinanzierter Prae Doc an der Wirtschaftsuniversität Wien ein Bindeglied zwischen Wissenschaft und Praxis rund um die Thematik der Nachhaltigkeitsberichterstattung dar. Zusätzlich bringt er durch seine an der Frankfurt School of Finance and Management erworbene Zusatzqualifikation als Certified Expert in Sustainable Finance Wissen im Bereich der grünen Finanzwirtschaft mit.



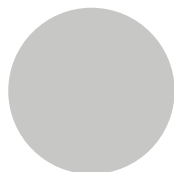
Dr. Klaus Imhof, MBA ist Group Head Mergers&Acquisitions der Raiffeisen Bank International AG.



Prof. Dr. Stephan A. Jansen ist Professor für Management, Innovation & Finance, Karlsruhochschule Karlsruhe sowie Leiter ""Center for Philanthropy & Civil Society"" (PhiCS). Stiftungsgastprofessor für »Urbane Innovation - Gesundheit, Mobilität, Digitalisierung« an der Universität der Künste, Berlin, und Forscher am »Alexander von Humboldt Institut für Internet & Gesellschaft (HIIG).



Mag. Viktoria Jevtic ist Leiterin des Teams Legal M&A im Bereich Subsidiaries und Transaction Management bei der VIENNA INSURANCE GROUP AG Wiener Versicherung Gruppe. Sie ist auf die Bereiche M&A, Gesellschaftsrecht, Immobilien-Transaktionen sowie Finanzierungen spezialisiert



RA Mag. Mark Krenn ist Partner bei CERHA HEMPEL Rechtsanwälte und leitet die Immobilienrechtspraxis für Zentral- und Osteuropa. Sein Fokus liegt bei Immobilientransaktion in Österreich und CEE, bei der Strukturierung von Joint-Ventures zu Immobilienportfolien und als Treuhänder bei Bauträgerprojekten.



RA Dr. Hans Kristoferitsch, LL.M. ist Partner bei CHSH Cerha Hempel Spiegelfeld Hlawati Rechtsanwälte und Lektor für Europarecht an der WU Wien. Er ist im Europarecht, Öffentlichem Wirtschaftsrecht und insbesondere auch im Datenschutzrecht tätig.



Dr. Hilmar Kroat-Reder, LL.M. CSE ist Vice President People & Culture bei Borealis AG.



Norbert Marschik, MBA ist Managing Director und leitet das M&A Advisory Team der UniCredit Group in Österreich. Gemeinsam mit seinem Team berät er mittelgroße bis große Unternehmen bei nationalen und grenzüberschreitenden Transaktionen – darunter Fusionen, Unternehmensverkäufe, Akquisitionen, Leveraged Buy-outs, Joint Ventures und Abspaltungen. Seine Karriere begann im Finanzbereich der Telekom Austria AG, wo er als Finanzanalyst tätig war. Norbert Marschik ist Absolvent der Technischen Universität Wien sowie der NYU Stern School of Business und trägt den Titel Chartered Financial Analyst (CFA).



Mag. Susanne Mortimore verfügt über mehr als 20 Jahre Verlags- und Medienerfahrung, wobei sich ihre Karriere im Rahmen der Styria-Verlagsgruppe entwickelte: vorerst beim Metro Zeitschriften Verlag als Marketing & Sales Managerin, im Anschluss zunächst lange Jahre als Verlagsleiterin und später als CEO der SKIP & Medienservice GmbH. Als gesamtverantwortliche Geschäftsleiterin baute sie schließlich den Geschäftsbereich Digital für die Styria Multi Media auf, bevor sie zuerst Director Sales/Marketing & Prokuristin und in der Folge CEO bei LexisNexis Österreich wurde.

Impulsgeber:innen



Dr. Andreas Pichler, MIM ist Head of Corporate Finance Solutions bei der Erste Group.



Dr. Martin Schwarzbichler, MBA ist Head of Finance & Projects | OMV Gas & Power GmbH | Austria sowie Lektor an der WU Executive Academy.



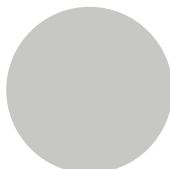
Stefan Ulreich ist Unternehmensjurist und Senior M&A Experte bei der VERBUND AG. Zuvor war er 2012 bis 2022 im Airbus-Konzern und 2005 bis 2012 im E.ON-Konzern u. a. mit der rechtlichen Gestaltung von M&A-Projekten befasst sowie Rechtsanwalt in Deutschland



Matthias Wabl, MA, ist Managing Partner der Theseus Advisers GmbH, einem Beratungsunternehmen für Finanzkommunikation mit Sitz in Wien. Nach Studienabschlüssen an der Columbia University in New York City und Sciences Po in Paris arbeitete er in mehreren Ländern als Finanzjournalist für Bloomberg News. Heute berät er in geschäftskritischen Situationen im Bereich Financial Communications, Public Affairs und Transaction Risks



RA Dr. Peter E.J. Winkler, LL.M. leitet die Praxisgruppe Unternehmensrecht und M&A bei der international tätigen Wirtschaftsrechtskanzlei E+H Rechtsanwälte. Er hat sich bei zahlreichen grenzüberschreitenden Mandaten an der Schnittstelle von Kapitalmarkt- und Unternehmensrecht einen Namen gemacht.



Christian Winterleitner, LL.M. ist Account Manager bei LexisNexis.



RA Tuğçe Yalçın, LL.M., Ph.D. ist eine doppelt qualifizierte Rechtsanwältin (RA in Österreich und Solicitor of the Senior Courts of England & Wales), Counsel und als Head of CEE Turkish Desk von TaylorWessing für sieben Jurisdiktionen verantwortlich sowie auch Head of Legal CEE bei Amazon. Ihre Schwerpunkte: grenzüberschreitende M&A, Private Equity (PE), Joint Venture (JV), FDI und International Arbitration. Co-Herausgeberin des Praxishandbuchs „Kapital in der GmbH“, Redaktionsmitglied der englischen Fachzeitschrift „The Company Lawyer“ (Thomson Reuters); ständige Referentin des „Cambridge International Symposium on Economic Crime“ am Jesus College, University of Cambridge und unterrichtet zu „AI – Cloud & Edge Implementation“ an der Universität Oxford. Sie ist Gewinnerin des prestigereichen Justitia Awards.

Unsere Content- und Medienpartner



Anmeldung

businesscircle.at/compliancencow

anmeldung@businesscircle.at

Anmeldecode: FI 8135

Haben Sie Fragen? Rufen Sie mich an!

Julia Capári, Organisation

T +43 1 522 58 20-14

capari@businesscircle.at

M&A Summit

11. Juni 2025

Teilnahmegebühr (exkl. MwSt.)

EUR 990

Leistungen: Digitale Vortragsdokumentation,
volle Verpflegung und gemeinsames Abendprogramm.

Frühbucherbonus

EUR 100 Rabatt bei Buchung & Zahlung bis 2 Monate
und **EUR 50 Rabatt** bei Buchung & Zahlung bis
1 Monat vor der Veranstaltung - Anfragen um
Frühbucherbonus an anmeldung@businesscircle.at

Informieren und gleich buchen

unter

businesscircle.at/events/m-

a-summit-2025

BUSINESS
circle

Veranstaltungsort

Haus der Ingenieure

Eschenbachgasse 9, 1010 Wien

hdi-wien.at/haus-der-ingenieure/



Veranstaltungstipps:

Real Estate Circle

15. / 16. Mai 2025 | Stegersbach

RuSt NEXTGen | Für aufstrebende Talente im
Legal bis 38 Jahre

15. Oktober 2025 | Loipersorf

RuSt | 29. Jahresforum für Unternehmensrecht

16. / 17. Oktober 2025 | Loipersorf

CFO Forum | Von CFOs für CFOs

16. / 17. April 2026 | Stegersbach

Veranstalter

Business Circle Management FortbildungsGmbH

Kirchengasse 1, A-1070 Wien, T: +43 1 522 58 20

Compliance now!

Rückblick



Teilnehmerstimmen



Besonders gut war der Round Table zur geopolitischen Lage, der Vortrag des Dirigenten Christian Gansch und das Panel zu KI. Die Compliance now war eine gelungene, schöne Veranstaltung, welche zum denken und diskutieren anregt. Sehr positiv ist, dass unterschiedliche Persönlichkeiten die Themen aus unterschiedlichen Blickwinkeln darstellen.

Marie Gstöttner, ANDRITZ

Die Compliance now! 2023 war ein toller Erfolg und es ist ein Fixprogramm in meinem Compliance-Kalender. Die Themen sind sehr ausgewogen und die Vortragenden verstehen Ihre Arbeit. Das Networking mit vielen Compliance-Expert:innen kommt dabei nicht zu kurz. Ich komme sehr gerne wieder.

Harald Wurzinger, Mizuho Bank Europe NV

Die Compliance now! 2023 war einmal mehr äußerst informativ. Die gesamte Organisation verdient ebenfalls ein großes Lob. Ich freue mich auf 2024!

Yvonne Neuwirth, NOVOMATIC AG

Ein Muss für Compliance-Officer, für mich ein Pflichttermin: Themenauswahl, abwechslungsreiche Gestaltung der Vorträge, gutes Zeitmanagement, ausreichend Zeit für Networking, gute Vortragende, schönes Hotel, die Sängerin auf der Compliance-Party...

Petra Held, via donau

Maximale Wissensvermittlung mit hohem Unterhaltungsfaktor.

Marion Fekete, Verbund Energy4Business