

📅 9. / 10. Oktober 2025

📍 MAK - Museum für angewandte Kunst

BUSINESS
circle

Vergabeforum

Österreichs größte Plattform für das öffentliche Auftragswesen

- Aktuelle Neuerungen im österr. und europäischen Vergaberecht
- Neueste Judikatur LVwG – BVwG – VwGH – VfGH – EuGH

INITIATOR



Gerhard Pichler
Business Circle

FACHLICHE LEITER



Michael Fruhmann
BM für Justiz



Johannes Schramm
Schramm Öhler RAe

PROGRAMM-BEIRAT



Claudia Fuchs
WU Wien



Karin Schnabl
LVwG



Stefan Ullreich
Finanzprokurator

Herzlich willkommen

RÜCKBLICK

500 Expert:innen

Das Vergabeforum vereint die führenden Expert:innen des österreichischen und europäischen Vergaberechts.



40 Vortragende

20 Stunden Netzwerken



Informieren und gleich buchen unter
businesscircle.at/events/vergabeforum

Vergabeforum, 9. / 10. Oktober 2025

Teilnahmegebühr (Preise exkl. MwSt.)

- Für beratende Berufsgruppen und Vertreter:innen von Dienstleistungsunternehmen EUR 2.190
- Sonderkonditionen für Auftraggeber:innen und Bieter:innen EUR 1.390

Haben Sie Fragen? Rufen Sie mich an! Sandra Schreiner, T +43 1 522 58 20-60, schreiner@businesscircle.at
Veranstalter: Business Circle Management FortbildungsGmbH, Kirchengasse 1, 1070 Wien

**JETZT
TICKET
SICHERN**

Herzlich willkommen

„Das Vergabeforum ist DER jährliche Treffpunkt der Vergabe-Community in Österreich!“

Michael Fruhmann, BM für Justiz



Sehr geehrte Vergabe-Community!

Das österreichische Vergaberecht befindet sich – nicht zuletzt durch die fortschreitende Entwicklung der europäischen Gesetzgebung und den zunehmenden Bedarf an nachhaltigen und digitalen Lösungen – in einem stetigen Wandel.

Seit über zwei Jahrzehnten ist das Vergabeforum Österreichs führende Plattform für den fundierten und praxisnahen Austausch im öffentlichen Auftragswesen. Auch im 23. Jahr seines Bestehens bleibt es der Ort, an dem sich Auftraggeber:innen, Bieter:innen und beratende Berufsgruppen über aktuelle Trends, rechtliche Entwicklungen und Best-Practice-Ansätze informieren und vernetzen können.

Mit der stetig steigenden Teilnehmerzahl beim Vergabeforum wächst auch die Vielfalt und Heterogenität der Teilnehmenden. Um den unterschiedlichen Wissensständen und Erwartungen gerecht zu werden, wurde im Vorfeld jeder Vortragsveranstaltung ein definiertes Kompetenz-Level für mehr Transparenz und Fokussierung zugeordnet.

Das Vergabeforum 2025 greift aktuelle Herausforderungen, wie zunehmende Bedeutung von Nachhaltigkeitskriterien, Digitalisierung von Vergabeprozessen, rechtliche Absicherung komplexer Beschaffungsprojekte sowie bewährte Aufbereitung der Judikatur der Vergabekontrollinstanzen auf. In bewährter Weise wählen Sie zwischen den Plenarveranstaltungen und vertiefenden parallelen Fachforen Ihre Interessensschwerpunkte - mit den führenden Expert:innen des österreichischen und europäischen Vergaberechts.

Wir freuen uns auf Ihre aktive Teilnahme beim 23. Vergabeforum!

Mit den besten Wünschen



Fachlicher Leiter
Michael Fruhmann
BM für Justiz



Fachlicher Leiter
Johannes Schramm
Schramm Öhler RAe



Initiator
Gerhard Pichler
Business Circle

Teilnehmer:innenstimmen



Sehr gut, gerade das Thema KI und IT-Recht war schwerpunktmäßig sehr gut besetzt! **Gerald Benesch**, Österreichische Agentur für Gesundheit und Ernährungssicherheit GmbH (AGES)

Die beste einschlägige Veranstaltung im Jahr! **Michael Fürst**, Bundesministerium für Landesverteidigung

DAS jährliche Event für die Vergabe-Community - jedes Jahr aktuell, immer am Puls und am Punkt.
Stefan Ullreich, Finanzprokuratur

Das Vergabeforum ist ein „MUSS“ für jeden interessierten öffentlichen Auftraggeber. **Walter Markus**, MA 48

Eine sehr wertvolle Veranstaltung, die jeder mit dem Vergaberecht befasste Auftraggeber besuchen sollte!
Alexander Prandler, BEWAG

Das Vergabeforum ist für mich die Netzwerkveranstaltung des Vergaberechts. Hier kommen Wissenschaft & Praxis aus verschiedensten Branchen zusammen.
Claudia Fuchs, WU Wien

Es war wieder eine hervorragende Veranstaltung mit vielen Begegnungen aus der Vergabe-Community!
Bernt Elsner, CMS Reich-Rohrwig Hainz

Gut, wie immer - Vortragenden kompetent - Referate jedes Jahr informativer und umfassender. **Eva Maria Andritsch**, Amt der Kärntner Landesregierung

Hier ist jeder, der Rang und Namen im Beschaffungsbereich und im Vergaberecht in Österreich hat. **Frank Linneberg**, Administration Intelligence Austria

1. Konferenztag

9. Oktober 2025

- 9.00 **START**
Begrüßung und Eröffnung durch **Gerhard Pichler, Michael Fruhmann** und **Johannes Schramm**
-
- 9.10 **ERÖFFNUNGSPLENUM**
Aktuelle Neuerungen im österreichischen und europäischen Vergaberecht
Anhebung der Schwellenwerte für Direktvergaben
Michael Fruhmann, BM für Justiz
-
- 10.40 Kaffeepause
-
- 11.15 **PARALLELE FACHFOREN**
- Aktuelles zu Verträgen in der Ausschreibungspraxis | ADVANCED**
- Update OGH: Gewährleistung, Geltung von ÖNORMen, Wertsicherungsklauseln
 - EuGH 05.06.2025, C-82/24, Veolia Water Technologies: Gamechanger für die Vertragsgestaltung im Vergabeverfahren?
- Sebastian Feuchtmüller**, FSM RAe
- Transparenz beim geschätzten Auftragswert | ADVANCED**
- Das Urteil Simonsen & Weel
 - Ex ante Transparenz von Schätzwert und Höchstmenge bei Rahmenvereinbarungen
 - Ex ante Transparenz des Schätzwerts bei allen Ausschreibungen?
 - Konsequenzen einer fehlenden Bekanntmachung des Schätzwerts für die Gebührenschuld (Urteil EPIC und BVwG)
 - Andere Konsequenzen einer fehlenden Bekanntmachung? Empfehlungen für die Praxis
- Bernt Elsner**, CMS Reich-Rohrwig Hainz RAe
- KI in der Auftragsvergabe | ADVANCED**
- Neue Haftungsfragen und Compliance-Risiken bei KI-Projekten
 - Beispiele anhand von Use Cases aus Auftraggeber- und Bietersicht
 - Tipps für die Vertragsgestaltung
- Axel Anderl**, DORDA RAe
-
- 12.00 Change Break

Zur Orientierung

Jeder Vortrag ist einem definierten Kompetenz-Level zugeordnet

BASIC LEVEL - FACH-UPDATE FÜR PRAKTIKER

Einführung in die Thematik, praktische Grundlagen für Einsteiger.

ADVANCED LEVEL - FACH-UPDATE FÜR PRAKTIKER

Vertiefende Einblicke, keine Grundlagen und Basics – ideal als Update für Vergabepraktiker.

EXPERT LEVEL - SPEZIAL-UPDATE FÜR PRAKTIKER

Hochspezialisierte Inhalte für Expert:innen und erfahrene Anwender:innen.

1. Konferenztag

9. Oktober 2025

12.15 **PARALLELE FACHFOREN**

Vergabequiz – 10 Golden Nuggets im Verhandlungsverfahren | ADVANCED

- Typische gut gemeinte aber gefährliche Regelungen im Verhandlungsverfahren
 - Wenig bekannte Spielräume und wie man sie clever nutzt / Orientiert an aktueller Judikatur
 - Tipps & Tricks zur Risikominimierung / Interaktiver Erfahrungsaustausch: Anonym und in Echtzeit
- Karlheinz Moick**, FSM RAe | **Florian Kromer**, ÖBB-Holding

Vergabeverfahren und Informationsfreiheit | ADVANCED

- Welche neuen Pflichten gelten für Auftraggeber?
- Welche Informationen sind proaktiv zu veröffentlichen? Welche Informationen sind über Antrag herauszugeben?
- Wer darf in Vergabeakten Einsicht nehmen? / Welche Rolle spielt der Geheimnisschutz?
- Wie sind Entscheidungen über die Verweigerung der Informationsherausgabe zu gestalten?
- Wie kann gegen die Verweigerung der oder gegen zu viel Informationserteilung rechtlich vorgegangen werden?

Claudia Fuchs, WU Wien

Nicht sauber, sondern rein - Strategien, Herausforderungen und rechtliche Fallstricke zur vergaberechtlichen Selbstreinigung in der Praxis | ADVANCED

- Holschuld vs Bringschuld: Wie oft darf / muss der Auftraggeber was aufklären?
- Grenzen der Sachverhaltsaufklärung / Umgang mit Kronzeugenunterlagen
- Verpflichtung zum Schadensausgleich vs Wahrung der zivilprozessrechtlichen Rechtsposition
- Personelle Compliance Maßnahmen als Fallstricke für Unternehmen
- Regeln und Grenzen der Ermessensentscheidung des AG: Kann eine Selbstreinigung wieder aberkannt werden?

Johannes Stalzer, Schönherr RAe

13.00 Mittagspause

14.15 **PARALLELE FACHFOREN**

Expansion des Vergaberechts durch neue EU-Vorgaben | ADVANCED

- Schwerpunkte der EU-Gesetzgebung
- Verfahrensrechtliche Sonderbestimmungen / Sektorspezifische Produktvorgaben
- Sanktionierung und Bestrafung / Einordnung und Ausblick

Thomas Ziniel, BVwG

Aktuelle Judikatur des VwGH - TEIL 1 | ADVANCED

- Antragslegitimation bei mutmaßlich diskriminierenden Spezifikationen
- Abgrenzung von Auftragsarten
- Zugang bei elektronischen Übermittlungen
- Ausscheiden wegen ausschreibungswidriger Kalkulation

Stefan Ullreich, Finanzprokuratur

Zwischen Sorgfalt und Übermaß: Wenn der Prüfumfang zur Heraus- bzw Überforderung wird | EXPERT

- Aktuelle Entscheidungen der Vergabekontrollbehörden zur Angebotsprüfung
- Der AG als „Arbeitsgericht“? Zur Prüftiefe (bzw zur Bewertung von vorgelegten Rechtsgutachten zu) der Wahl des richtigen Kollektivvertrags
- Der AG als „Wettbewerbsbehörde“ bzw „Strafverfolgungsbehörde“? – zur Nachweispflicht des AG bei begründetem Verdacht von vermuteten Bieterabsprachen
- Der Auftraggeber als „Zivilgericht“? Beurteilung von groben vergangenen Vertragsverletzungen und des Umfangs bzw der Tauglichkeit/Effektivität von getroffenen Selbstreinigungsmaßnahmen

Phillipp Pallitsch, DORDA RAe

15.00 Kaffeepause

1. Konferenztag

9. Oktober 2025

15.30 **PARALLELE FACHFOREN**

Technische & wirtschaftliche Leistungsfähigkeit –

eine (Zwischen-)Bilanz der „neuen“ Regeln im BVergG 2018 | ADVANCED

- Die Prüfung der finanziellen und wirtschaftlichen sowie der technischen Leistungsfähigkeit von Bieter:innen
- Zulässigkeit von Mindestanforderungen und Nachweis der Eignung durch andere Unternehmer:innen
- Aktuelle Rechtslage und neueste Judikatur in der Praxis – insb. in Bezug auf Eignungs- und Auswahlprüfung

Gregor Stickler, Schramm Öhler RAe

Aktuelle Judikatur des VwGH - TEIL 2 | ADVANCED

- Preisanpassung als wesentliche Änderung?
- Leitprodukt und Gleichwertigkeit
- Wesen einer Zuschlagsentscheidung
- Befugnis bei Arbeitsgemeinschaften
- Beiziehung eines Sachverständigen bei vertiefter Preisprüfung

Stefan Ullreich, Finanzprokuratur

Youtube, TikTok und andere Social Media – die neue Welt der Kreativleistungsausschreibung | BASIC

- Ansprache junger Zielgruppen auf social media Kanälen (tiktok, instagram reels etc) – wie ausschreiben?
- Vergabespezifische Anforderungen: Rechtliche Aspekte bei besonderen Dienstleistungen
- Inhaltliche Gestaltungsmöglichkeiten, speziell zugeschnitten für die Branche
Bieterkreis Einpersonunternehmen
- Best Practice: Wie kann ich Kreativleistungen der Content Creation ausschreiben? Case Study TikTok

Ulrike Sehrschön, EY Law

16.15 **Change Break**



1. Konferenztag

9. Oktober 2025

16.30 PARALLELE FACHFOREN

Projekte in der Krise - Vergaberecht und Insolvenzrecht | EXPERT

- Insolvenzprophylaxe: die fünf wichtigsten Grundsätze für Resilienz in der Beschaffung - mit rechtssicheren Vergabekriterien der Insolvenzgefahr begegnen
- InsolvenzverwalterIn: Rolle, Befugnisse und Grenzen im Vergabeverfahren
- Vertragsdynamik in der Insolvenz: lösungsorientierte Handlungsspielräume des § 365 BVergG

Martin Schiefer, Schiefer RAe

Die Markterkundung – Steuerungsinstrument für erfolgreiche Vergabeverfahren? | ADVANCED

- Rechtliche Anforderungen und Grenzen/Graubereiche einer Markterkundung
- Publikationspflichten und Publikationsmöglichkeiten und Folgen für anschließende Vergabeverfahren
- Markterkundung als Fluchthelfer aus Vergabeverfahren mit mehreren Bietern?
- Markterkundung im Spannungsfeld zur „Vorarbeitenproblematik“
- Rechtsschutz gegen eine rechtswidrige Markterkundung

Franz Josef Arztmann, KPMG Law

KI Use Cases in der Praxis - Wie Künstliche Intelligenz Vergabeprozesse verändert | BASIC

Emir Prčić, ANKÖ | Sindre Wimberger, Stadt Wien

17.15 Change Break

17.30 FINAL INSPIRATION

Leadership im digitalen Zeitalter: Der Mensch macht den Unterschied

Robert Seeger, Digitalisierungs- und Innovationsexperte

18.30 Get-together bei der Vergabe-Party

Partner des Vergabeforums



2. Konferenztag

10. Oktober 2025

9.00 **PARALLELE FACHFOREN**

Aktuelle Judikatur der Landesverwaltungsgerichte | ADVANCED

- Vergleichbare Referenzen,
- Ausschlussgrund Interessenkonflikt
- Ausscheiden wegen mangelnder Bonität
- Begründungspflicht der Nicht-Zulassung zur Teilnahme
- Echte Chance auf Zuschlag

Karin Schnabl, Landesverwaltungsgericht Steiermark

Erneuerbare Energien als gamechanger der Energiewende vs Vergaberecht? | EXPERT

- Net zero industry act – Auftraggeber:innen in der Pflicht
- Energiebezug – vergaberechtliche (-freie?) Möglichkeiten für Auftraggeber:innen
- Im Fokus: Erneuerbare-Energie-Gemeinschaften (EEG) aus vergaberechtlicher Sicht: Gründung
Eintritt in eine EEG / Auswahl der Partner einer EEG / EEG als öffentliche:r Auftraggeber:in?

Andreas Gföhler & Christian Gruber, Schramm Öhler RAe

Das Einmaleins der Preisprüfung – eine Tragödie in drei Akten | ADVANCED

- Eine kritische Zwischenbilanz über Zweck, aktuelle Regelungen und Standards der Preisprüfung.
- Erster Akt: Einführung und Vorstellung der Charaktere: § 137 (1) BVergG 2018 – Der erste Blick auf die Preise und erste Zweifel. Was sagt die gängige Methode der Kropik-Matrix wirklich über die Preise?
- Zweiter Akt: Konfrontation. § 137 (3) BVergG 2018 – Eine Auseinandersetzung mit dem Bieter zur Offenlegung der Kalkulation. Die Spannung und der Einsatz steigen. Was steckt wirklich in dem Preis drinnen?
- Dritter Akt: Höhepunkt und Auflösung. § 138 (5) BVergG 2018 – Ist Unangemessenes doch nachvollziehbar? Die wirtschaftlichen Motive des Bieters im Fadenkreuz des Formalismus.

Markus Theiner, Bundesbeschaffung GmbH

09.45 **Kaffeepause**

10.15 **PARALLELE FACHFOREN**

Judikatur des BVwG - Aktuelle Rechtsprechung des Bundesverwaltungsgerichts | EXPERT

- Zulässigkeit eines Verhandlungsverfahrens ohne vorherige Bekanntmachung
- Wann muss man eine Ausschreibung anfechten?
- Welche Grundlage der Kalkulation kann die Preise erklären?
- Darf man einen Unternehmer vom Vergabeverfahren „aussperren“?
- Antragslegitimation eines Einzelunternehmers als verbliebener Teil einer Bietergemeinschaft

Hubert Reisner, Bundesverwaltungsgericht

EUROPE First – oder doch Regio First? | ADVANCED

- Grenzen der Gleichbehandlung – rechtlich und faktisch
- EU-Instrumente eines EU-Vorzugs
- Nationale Bevorzugung pfui – regionale Bevorzugung hui?

Matthias Öhler, Schramm Öhler RAe & **Gerhard Weiner**, naBe-Plattform

Ausgewählte Fragen der Preisprüfung – immer wieder (neue) Herausforderungen für die Praxis | EXPERT

- Geringfügige Kalkulationsfehler: Auftraggeber im Spannungsfeld zw. Prüfung, „Augen zu“ und Ausscheiden.
- Überhöhte Angebotspreise bei Rahmenvereinbarungen und -verträgen: Muss der AG tatsächlich zuschlagen?
- Mischkalkulationen / Spekulationen: Eine Never Ending Story ...
- Fehler bei der Angebotsprüfung: Auswirkungen auf die Vertragsabwicklung ?

Martina Harrer, Weber Harrer RAe

11.00 **Change Break**

2. Konferenztag

10. Oktober 2025

11.10 PARALLELE FACHFOREN

Vergaberechtlich relevante Rechtsprechung des VfGH | EXPERT

- Privatwirtschaftliche Tätigkeiten als „Verwaltung“: Die COFAG-Entscheidung des VfGH
 - Bisherige Entwicklungen in der Folgerechtsprechung / Öffentliche Auftragsvergabe als „Verwaltung“?
 - Folgen für Auftraggeberinnen iZm dem IFG / Überblick: weitere vergaberechtliche Entscheidungen des VfGH
- Michael Holoubek, WU Wien / Mitglied des VfGH | Alice Lea Nikolay-Ullreich, Verfassungsgerichtshof

Die wichtigsten Entscheidungen und Tipps für die Durchführung von Ausschreibungen | ADVANCED

- Vergabeabsicht als zentrale Voraussetzung für die Durchführung eines Vergabeverfahrens
- Grenzen des fakultativen Widerrufs von Vergabeverfahren - bei einem verbliebenen Angebot
- Mindestanforderungen der Leistungsbeschreibung im Verhandlungsverfahren gegenüber MUSS-Anforderungen
- Vorbehalt des Zuschlags auf das Erstangebot: Voraussetzungen und Möglichkeiten
- Vergaberechtliche Zulässigkeit von Parallel- und Ersatzvergaben
- Die Rolle von Nachprüfungsverfahren als strategisches Mittel im Wettbewerb

Johannes Schramm, Schramm Öhler RAe

Das Preisverfahren anhand von Praxisbeispielen | ADVANCED

- Preisangebotsverfahren gegenüber Preisaufschlags- und Preisnachlassverfahren
- Vorgangsweise im Preisaufschlags- und Preisnachlassverfahren
- Praxisbeispiel: Vorgaben in der Ausschreibung / Kalkulation des Bieters / Angebotspreis und Bewertung
- Chancen und Risiken für AG und Bieter

Jürgen Laky, Landesimmobilien Burgenland & Rudolf Lessiak, Lessiak & Partner

11.55 Change Break

12.05 PARALLELE FACHFOREN

Schadenersatz und Vergabeverfahren | EXPERT

- Welche Widerrufsgründe kommen häufig vor?
- Schadenersatzrisiken beim Widerruf erkennen und vermeiden
- Welche Vergaberechtswidrigkeiten vor bzw. beim Widerruf lösen potentiell Schadenersatzansprüche aus?

Alice Lea Nikolay-Ullreich, Verfassungsgerichtshof | Hannes Pesendorfer, Schramm Öhler RAe

Rahmenvereinbarung im Baubereich – geht das und wenn ja, wie? | EXPERT

- Anwendung von Rahmenvereinbarungen in Bauprojekten / Erfahrungen aus der Praxis
- Sequentielle Ausführung in Bauprojekten (zB Abrufe nach Bauabschnitten)
- Planungsleistungen und Early Contractor Involvement über Rahmenvereinbarungen

Manfred Essletzichler & Wolfgang Lauchner, Wolf Theiss RAe | Rainer Stempkowski, Stempkowski Consulting

Rahmenvereinbarung richtig (?) aufgesetzt - Rechtliche Möglichkeiten und Varianten | ADVANCED

- Rechtliche Möglichkeiten und die in der Praxis gängigsten Varianten
- Aktuelle Unsicherheiten / Unklarheiten, Neue Einsatzgebiete (denkbar)?
- Wie lebe ich eine Rahmenvereinbarung nach Abschluss (Abrufszenarien)

Katharina Trettnak-Hahnl, KWR Karasek Wietrzyk RAe

12.50 PODIUMSDISKUSSION **Deregulierung im Vergaberecht auf europäischer Ebene**

Othmar Karas, ehem. Vizepräsident des Europäischen Parlaments | Moderation: Peter Pilz, Partner, BDO

13.30 VERGABEPLENUM **Brennende Fragen im Vergaberecht**

Mit Vortragenden des Vergabeforums

14.00 Lunch & Ende des Vergabeforums 2025

Vortragende



Dr. Axel Anderl , LL.M. ist Managing Partner bei DORDA. Er leitet das IT, IP und Datenschutzteam sowie die Digital Industries Group.



Dr. Michael Fruhmann ist Leiter des für die Legistik des Bundesvergaberechts zuständigen Bereiches „Vergaberecht“ im BMJ. Er ist österr. Delegierter zum Beratenden Ausschuss für das öffentliche Beschaffungswesen der EU-Kommission.



Dr. Franz Josef Arztmann, MBA ist Gründungspartner von KPMG Law und führt den Bereich Vergaberecht und öffentliches Wirtschaftsrecht. Im Bereich Vergaberecht ist er auf die Beratung von Auftraggebern und Bietern im Rahmen von öffentlichen Ausschreibungen spezialisiert.



Univ.-Prof. Dr. Claudia Fuchs, LL.M. ist Universitätsprofessorin für öffentliches Recht am Institut für Österreichisches und Europäisches Öffentliches Recht der Wirtschaftsuniversität Wien.



MMag. Dr. Bernt Elsner ist Partner und Leiter der Fachabteilung für Vergabe-, EU-Wettbewerbs- und öffentl. Wirtschaftsrecht bei CMS Reich-Rohrwig Hainz RAe sowie Leiter der CMS-weiten Fachgruppe Public Procurement.



Dr. Andreas Gföhler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Seine Tätigkeitsschwerpunkte sind in den Bereichen Vergaberecht und Bauvertragsrecht.



Mag. Manfred Essletzichler, Partner bei Wolf Theiss, sowie Leiter des Bereichs Vergaberecht, gilt seit Jahren als einer der führenden Juristen in diesem Rechtsbereich.



Mag. Christian Gruber ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Schwerpunkte: Abwicklung und Begleitung von Beschaffungsprojekten für öffentliche Auftraggeber:innen, Vertretung vor Vergabekontrollbehörden, Vertragsrecht.



Dr. Sebastian Feuchtmüller ist Rechtsanwalt mit Fokus auf Abwicklung komplexer Vergabeverfahren für öffentliche Auftrag- und Sektorauftraggeber:innen und Vertretung in Vergabekontrollverfahren.



RA Mag. Martina Harrer ist Partnerin bei Weber Harrer Rechtsanwälte mit Schwerpunkt im Vergabe-, Bau- und Zivilrecht. Spezialisiert ua auf die Durchführung von komplexen Vergabeverfahren im Baubereich.

Informieren und gleich buchen unter
businesscircle.at/events/vergabeforum

Vortragende



Univ.-Prof. Dr. Michael Holoubek ist Universitätsprofessor am Institut für Österr. und Europäisches Öffentliches Recht der Wirtschaftsuniversität und Mitglied des Verfassungsgerichtshofes.



Dr. Alice Lea Nikolay-Ullreich, LL.M. (WU) ist externe Lehrende an der Wirtschaftsuniversität Wien (WU) und verfassungsrechtliche Mitarbeiterin am Verfassungsgerichtshof (VfGH).



Dr. Othmar Karas ist seit Oktober 2024 Präsident des European Forum Alpbach. Von 1999 bis 2024 war er Abgeordneter zum Europäischen Parlament; seit 2022 wurde er zum Ersten Vizepräsidenten des Europäischen Parlaments gewählt.



Dr. Matthias Öhler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Davor war er in der für die Überwachung des öffentlichen Auftragswesens zuständigen Abteilung GD XV B 3 der Europäischen Kommission.



Mag. Florian Kromer ist seit 2017 als Vergabebjurist im ÖBB-Konzern beschäftigt und derzeit im strategischen Konzerneinkauf der ÖBB-Holding AG tätig.



Dr. Philipp Pallitsch ist seit 2025 Partner bei DORDA. Er ist spezialisiert auf Öffentliches Wirtschaftsrecht, mit einem besonderen Schwerpunkt im Bau- und Raumordnungsrecht, sowie im Vergaberecht und Bauvertragsrecht.



Ing. Jürgen Laky, MBA ist Technischer Leiter der Landesimmobilien Burgenland GmbH. Er ist in der LIB verantwortlich für die strategische und operative Umsetzung von Bau- und Sanierungsprojekten.



Mag. Hannes Pesendorfer ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe mit Fokus auf Vergaberecht, Vertragsrecht und öffentliches Wirtschaftsrecht.



Mag. Wolfgang Lauchner, LL.M., Partner im Vergaberechtsteam von Wolf Theiss, ist spezialisiert auf Auftragsvergaben im Bereich IT sowie Infrastrukturprojekte.



Peter Pilz ist Steuerberater und Partner bei BDO. Sein Hauptaugenmerk liegt auf einer ganzheitlichen Betreuung seiner Kund:innen.



Hon-Prof. Dr. Rudolf Lessiak ist Rechtsanwalt bei Lessiak & Partner in Wien, hat die *venia docendi* für das Fach „Zivilrecht“ und ist Honorarprofessor am Institut für Zivilrecht der Rechtswissenschaftlichen Fakultät der Universität Wien.



Emir Prcic, MBA ist seit 2018 Geschäftsführer des ANKÖ. In seiner bisherigen 13-jährigen Tätigkeit bei ANKÖ war er an der Entwicklung sämtlicher ANKÖ Portale maßgeblich beteiligt, und ist somit ein Pionier der elektronische Vergabe in Österreich.



Dr. Karlheinz Moick ist Partner bei FSM RAe mit Spezialisierung auf Beschaffungen im Dienstleistungsbereich und im Bereich von Innovationen / F&E.



Mag. Hubert Reisner ist Richter des Bundesverwaltungsgerichts, zuvor Senatsvorsitzender des Bundesvergabeamtes. Davor war er u.a. in der Stabsstelle des Amtes der NÖ Landesregierung und in der Volksanwaltschaft.

Vortragende



Mag. Martin Schiefer ist Partner bei Schiefer RAe. Seine Spezialgebiete sind Digitalisierung, der Sozial- und Gesundheitsbereich sowie komplexe Infrastruktur- und Bauprojekte.



Mag. Karin Schnabl ist Richterin am Landesverwaltungsgericht Steiermark. Zuvor war sie Senatsmitglied beim UVS Steiermark und zuständig für die Vergabekontrolle.



Dr. Johannes Schramm, M.B.L.-HSG ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe mit Schwerpunkt Öffentliches Vergabewesen. Er ist Co-Herausgeber und Co-Schriftleiter der Zeitschrift für Vergaberecht und Bauvertragsrecht.



Robert Seeger berät, provoziert und missioniert seit 15 Jahren Unternehmen, Ministerien und NPOs in allen Fragen rund um Content & Community.



Mag. Ulrike Sehrschön, LL.M. (Nottingham), ist seit 2024 Partnerin bei EY Law – Pelzmann Gall Größ Rechtsanwälte GmbH. Sie ist Expertin für Vergaberecht und öffentliches Wirtschaftsrecht.



Mag. Johannes Stalzer ist Partner bei Schönherr mit dem Schwerpunkt Vergaberecht und PPP. Er ist seit über 20 Jahren im Bereich Vergaberecht in Österreich sowie SEE und CEE tätig.



FH-Prof. Dipl.-Ing. Dr. Rainer Stempkowski ist geschäftsführender Gesellschafter der Stempkowski Baumanagement & Bauwirtschaft Consulting GmbH u.a. mit den fachlichen Schwerpunkten in den Bereichen Planungswirtschaft & Bauwirtschaft inkl. Ausschreibung & Vergabe.



Mag. Gregor Stickler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Er führt Vergabeverfahren u.a. in den Bereichen Bau, Facility Management, Finanzierung und PPP durch.



Mag. Markus Theiner hat Rechtswissenschaften an der Universität Wien studiert und ist seit 2007 bei der Bundesbeschaffung GmbH tätig - inzwischen als juristischer Fachexperte mit Tätigkeitsschwerpunkt Projektunterstützung.



Dr. Katharina Trettnak-Hahnl ist Rechtsanwältin und Partnerin bei KWR und leitet das Vergaberechtsteam und ist spezialisiert auf Vergaberecht, Beihilfenrecht und Öffentliches Recht.



Dr. Stefan Ullreich, MA (KCL) ist Leitender Prokuraturanwalt bei der Finanzprokuratur; Schwerpunkte: Vergabe-, EU- und Zivilrecht. Davor war er im BKA, im BMI, im BMF sowie im Juristischen Dienst des Europäischen Parlaments tätig.



Gerhard Weiner leitet seit 2019 die naBe-Plattform – die Servicestelle des naBe-Aktionsplans – als Fachbereich in der Bundesbeschaffung GmbH (BBG), davor war er acht Jahre in der Geschäftsführung eines außeruniversitären Forschungsverbandes tätig.

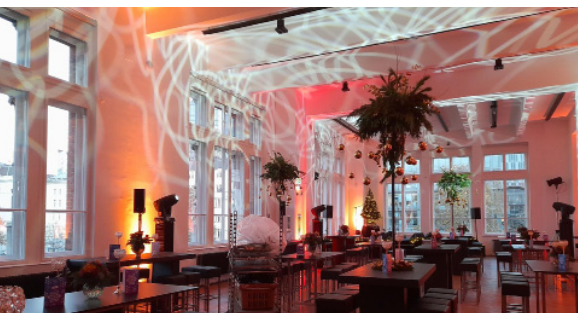


Sindre Wimberger ist der Botfather des WienBot. Er beschäftigt sich seit acht Jahren mit Machine Learning und einfach verständlichen Antworten rund um Wien. Als Experte im KI-Kompetenznetzwerk der Stadt Wien treibt er die Einführung generativer KI in der Wiener Stadtverwaltung voran.



Dr. Thomas Ziniel ist seit 2023 Richter im Bundesverwaltungsgericht; davor stv. Leiter der Stabsstelle Vergaberecht des BMJ, zuvor u.a. Seconded National Expert bei der für Vergaberecht zust. Generaldirektion GROW der Europäischen Kommission.

Impressionen



FUNDIERTER EINSTIEG IN DAS VERGABERECHT

Rechtsgrundlagen und Basiswissen für Ausschreibungen. Sie profitieren von einer verständlichen und praxisgerechten Aufbereitung der Rechtsgrundlagen und erhalten wertvolle Hinweise und Empfehlungen für die ersten Ausschreibungen.

Seminar | 14. / 15. Oktober 2025, Wien

VERGABERECHT FÜR ANFÄNGER

Stefan Tauber, Schiefer RAe
Maria Troger, Schiefer RAe

Seminar | 16. Oktober 2025, Wien

DIE AUSSCHREIBUNG IN DER PRAXIS

Martin Schiefer, Schiefer RAe

VERGABERECHTLICHER LEHRGANG

Lehrgang in 9 Tagesmodule | Start: 5. November 25, Wien

Die führende Ausbildung für Auftragnehmer:innen, Auftraggeber:innen und beratende Berufsgruppen

MEHRWERT

Mit den Top-Experten:innen des österreichischen und europäischen Vergaberechts. Ihre Qualifikationen werden nach erfolgreicher Prüfung in einem von der Praxis anerkannten Zertifikat bestätigt.

FACHLICHE LEITUNG

Stefan Ullreich, Finanzprokurator
Claudia Fuchs, Wirtschaftsuniversität Wien
Michael Holoubek, Wirtschaftsuniversität Wien

VERGABERECHT FÜR SEKTOREN-AUFTRAGGEBER

Seminar | 11. November 25, Wien

Spielräume nutzen und Fehler vermeiden - Erfahren Sie, wie Sie die größere Flexibilität, die Ihnen das BVergG einräumt, richtig nutzen. Im Fokus stehen die aktuellen Änderungen durch das BVergG 2018.

SPEAKER

Andreas Gföhler, Schramm Öhler RAe | **Matthias Öhler**, Schramm Öhler RAe | **Angelika Saladin**, Wiener Linien |
Michael Weiner, Schramm Öhler RAe

AUFTRAGNEHMER-TAG: VERGABERECHT FÜR BIETER

Seminar | 2026 TBD

Dieses Seminar widmet sich speziell den Fragen und Themen der Bieter. Durchschauen Sie die Tricks der Auftraggeber. Vermeiden Sie Fehler. Gestalten Sie Ihre Angebote optimal. Und holen Sie sich Ihr Update mit allen Bestimmungen des neuen Bundesvergabegesetzes „BVergG 2018“. Für mehr Erfolg im Wettbewerb um öffentliche Aufträge.

FACHLICHE LEITUNG

Matthias Öhler, Schramm Öhler RAe

SPEAKER

Gudrun Boll, ASFINAG | **Michael Scherzer**, Siemens AG Österreich |
Gregor Stickler, Schramm Öhler RAe

Anmeldung

businesscircle.at/events/vergabeforum

BUSINESS
circle



**Haben Sie Fragen?
Rufen Sie mich an!**

Sandra Schreiner, Organisation
T +43 1 522 58 20-60

Vergabeforum, 9. / 10. Oktober 2025

Teilnahmegebühr pP (exkl. MwSt.)

- Für beratende Berufsgruppen und Vertreter:innen von Dienstleistungsunternehmen EUR 2.190
- Für Auftraggeber und Bieter EUR 1.390

Leistungen

Digitale Vortragsdokumentation, volle Verpflegung und gemeinsames Abendprogramm

Veranstalter

Business Circle Management FortbildungsGmbH
Kirchengasse 1, A-1070 Wien, T +43 1 522 58 20

Veranstaltungsort

MAK WIEN - Museum für angewandte Kunst
Weiskirchnerstraße 3 (Seiteneingang)
1010 Wien



Vergabe-Akademie 2025

Fundierter Einstieg in das Vergaberecht

Vergaberecht für Anfänger, EUR 1.990
14. / 15. Oktober 2025

Die Ausschreibung in der Praxis, EUR 1.090
16. Oktober 2025

Kombibuchung: 14. / 15. / 16. Oktober 2025, EUR 2.590

Vergaberechtlicher Lehrgang

9 Tagesmodule, EUR 4.890, 5. - 21. Nov 2025

Optionales Modul für Sektoren-Auftraggeber, 11. Nov. 2025,
EUR 500 (Preis gilt nur für Lehrgangsteilnehmer)

Fachseminare im Vergaberecht EUR 890

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber, 11. Nov. 2025

(Preise exkl. MwSt.)

Informieren und gleich
buchen unter

businesscircle.at

Bleiben Sie mit unserem Newsletter
bestens informiert:

businesscircle.at/news-room