

PEx - Procurement Excellence Forum 2026

Herzlich willkommen

ZIELGRUPPE

Die Konferenz richtet sich in erster Linie an diejenigen, die in Unternehmen für den Einkauf und dessen Leistungsfähigkeit verantwortlich sind (CPOs, Director Procurement, Head of Procurement, -Strategic Sourcing, -Supply Chain Manager, -Category Manager,...).

NETZWERK-MOMENT DES JAHRES

Fokussiert, inspirierend, verbindend - knüpfen Sie starke Kontakte zu den wichtigsten Playern im Einkauf & Supply Management. Entwickeln Sie neue Partnerschaften, holen Sie sich neue Perspektiven – und bringen Sie Ihr Procurement auf das nächste Level.

FORMATE

- Keynotes & Impulse
 Inspiration und Perspektivenwechsel
- Podiumsdiskussionen
 Echter Fachaustausch auf Augenhöhe
- Workshops & Round Tables
 Interaktiven Austausch von Ideen und Erfahrungen
- Networking
 Best time at Coffee Breaks, Business Lunch,
 Gala Dinner & Party

Die Evolution des Einkaufs -Innovativ. Resilient. Strategisch.

Rohstoffknappheit, volatile Märkte, steigende Anforderungen an Nachhaltigkeit und neue Technologien verändern die Spielregeln im Einkauf grundlegend. In der heutigen Zeit erwarten Unternehmen von ihren CPOs, dass sie strategischer und innovativer arbeiten als je zuvor. Die klassische Rolle als reiner Kostenoptimierer hat ausgedient – gefragt ist ein strategischer Werttreiber, der Innovation fördert, Versorgung sichert und aktiv zum Unternehmenserfolg beiträgt. Der moderne Einkauf muss mehr leisten: schneller agieren, resilienter handeln und einen echten Beitrag zur Unternehmensstrategieleisten.

Erleben Sie auf unserer Veranstaltung, wie der Einkauf zur zentralen Wertschöpfungsfunktion wird.

Diskutieren Sie mit führenden Expert:innen, Vordenker:innen und Praktiker:innen über:

- Die Rolle des Einkaufs als Treiber von Nachhaltigkeit und Innovation
- Strategien zum Umgang mit Marktvolatilität, Kostendruck, Lieferengpässen und geopolitischen Risiken
- Erfolgsfaktoren für eine agile, digitale und zukunftsfähige Beschaffungsorganisation
- Neue Kompetenzen, Rollenbilder und Anforderungen an das Einkaufsteam von morgen



Raffael Fischer Business Circle Gastgeber

ANMELDUNG PEx - Procurement Excellence Forum 2026

Teinahmegebühr zzgl. 20% MwSt PEx für Praktiker:innen aus Unternehmen PEx für Berater:innen & Dienstleister:innen

EUR 990 EUR 1.590

Für Gruppen-, Kombi- oder Mehrfachbuchungen kontaktieren Sie uns gerne unter anmeldung@businesscircle.at – wir erstellen Ihnen ein maßgeschneidertes Angebotspaket.



PEx – Procurement Excellence Forum 2026

Highlights & Facts

+30 Top-Speaker





das Programm wird nach zahlreichen Gesprächen mit CPOs erstellt und an den aktuellen Thermen und Bedürfnissen ausgerichtet.

AUSZUG IMPULSGEBER:INNEN 2026

- Daniel Bechter, Director Procurement, Getzner Textil
- Birgit Brater, Head of Supply Chain Management, A1
- Mathias Flandorfer, CPO, Post
- Martin Hoffrichter, Head of Sourcing International & Countrymanager, Erste Group
- Edzard Jansen, Head of Group Procurement, Raiffeisen Bank International
- Michael Kazianschütz, Bereichsleiter Wirtschaft / Logistik LKH-Univ. Klinikum Graz
- Josef Lamplmayr, Geschäftsführer Voestalpine Krems
- Michael Leitner, Vice President Procurement Europe & CIS & Turkey, RHI Magnesita
- Klaus Mayr, Head of Procurement, Lotterien
- Clemens Mayrhofer, Head of IT Procurement, Voestalpine
- Doris Netzmann, Director Global Procurement, TGW Logistics
- Nikolaus Rumpf, Global Director Supplier Requirements, Magna
- Peter Skerlan, CFO, Frequentis
- Carmen Zeitlinger, Head of Global Procurement, Trodat
- und viele weitere





THEMATISCHE SCHWERPUNKTE 2026

Keynotes

Good Buy?! Zwischen Nahversorgung und Fernbedienung

- Die strategische Rolle des Einkaufs im Spannungsfeld von Geoökonomie und Geopolitik, Regulatorik und technologischen Entwicklungen.
- Der Vortrag zeigt auf, wie globale Krisen, politische Spannungen und neue Regularien den Einkauf zunehmend zu einem strategischen Steuerungsinstrument machen jenseits von Preis- und Effizienzfragen. Gerade in diesem Spannungsfeld zwischen lokaler Nahversorgung und globaler Fernsteuerung zeigt sich, wie wichtig ein strategisch denkender Einkauf ist.

Stephan A. Jansen, Professor für Urbane Innovation, Universität der Künste und Alexander von Humboldt Institut für Internet & Gesellschaft (HIIG) Berlin, CEO Gesellschaft für Urbane Mobilität BICICLI



Globale Wertschöpfungsnetzwerke neu denken – Resilienz und Wettbewerbsfähigkeit im Zeitalter geopolitischer Abhängigkeiten

- Globale Lieferketten stehen zunehmend im Spannungsfeld geopolitischer und ökonomischer Abhängigkeiten. Für Unternehmen bedeutet das: Sourcing-Strategien müssen neu gedacht, Risiken aktiver gemanagt und Resilienz stärker in den Mittelpunkt gestellt werden.
- Der Vortrag gibt einen Ausblick auf die Entwicklung aktueller Verwundbarkeiten in unseren Lieferketten und zeigt, wie Unternehmen ihre Wertschöpfungsnetzwerke robuster und zugleich wettbewerbsfähig gestalten können. Diskutiert werden konkrete Ansätze – von der Analyse komplexer Abhängigkeiten bis hin zu Strategien für nachhaltige und widerstandsfähige Lieferketten.

Peter Klimek, Komplexitätsforscher und Leiter des Supply Chain Intelligence Institute Austria (ASCII)

Was bleibt? - der Blick in eine Zukunft 2040

- Trauen wir uns bei all dem, was gerade passiert in eine echte, langfristige Zukunft zu schauen?
 Und das sogar positiv? In eine Zukunft, die sich traut, anders auszusehen, als uns Krisen glauben machen wollen.
- Eine Vorwarnung gibt es: Dieser Vortrag ist anders, als Sie es kennen und Sie werden die Zukunft danach möglicherweise nicht mehr so sehen wie zuvor. Es wird fundiert auf leichteste Art und Weise und tiefgründig im Schnellrekord. Stellen wir uns die Frage: Was kommt, was bleibt? Und: Gegebenenfalls dürfen Sie mitmachen.

Theresa Schleicher, Zukunftsforscherin, Autorin und Data-Scientist

THEMATISCHE SCHWERPUNKTE 2026

Diskussionen auf Augenhöhe

STRATEGIE PANELS

Procurement als Treiber für den Geschäftserfolg - Zahlen, Wirkung, Einfluss

- Die strategische Prioritäten des Einkaufs im Spannungsfeld von Geoökonomie und Geopolitik
- Wie bestimmt sich der Erfolgsbeitrag des Einkaufs?
- Welche KPIs z\u00e4hlen wirklich im Einkauf?

Zwischen Hype und echter Wertschöpfung: Wie viel KI braucht der Einkauf wirklich?

 Welche Investitionen in Automatisierung, Digitalisierung & KI haben jetzt die oberste Priorität für die Beschaffung, um bis 2030 die größten Steigerungen in Effizienz und Wertschöpfung zu erreichen?

Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit – Geht das?

 Lässt sich Nachhaltigkeit vorantreiben, die Kreislaufwirtschaft stärken und dabei Einsparungen erzielen?

Procurement als strategischer Partner im Unternehmen (mit Vertrieb, Produktion, Entwicklung und Finance)

 Wie gelingt der Shift vom Ausführer zum Sparringspartner?

Die Rolle des CPO im Wandel: Führung, Wirkung und Zukunft in unsicheren Zeiten

- Gibt es in Zukunft 'den" Einkauf überhaupt noch?
- Der Einkäufer als Risiko-, Nachhaltigkeits-, Innovations- und Kostenmanager
- Top-Talente anziehen und halten

ROUND TABLES

Diskussionen mit den Teilnehmer:innen

- Umdenken bei der Messung und Reduzierung von Risiken in der Lieferkette:
 Die Zukunft des Lieferkettenrisikomanagements
- 2. Prioritäten und Potentiale im indirekter Einkauf
- KI-Agenten und autonome Beschaffung: Menschen oder KI Agenten – Wer sind die Einkäufer der Zukunft?
- 4. Überholt oder unterschätzt?
 Wie viel Zukunft steckt noch im Category Management?
- Navigieren im Vorschriften-Dschungel: Herausforderungen für moderne Beschaffung
- 6. Procurement Skills of the Future

UND VIELE WEITER IMPULSE...

WARUM SIE BEI DER PEX 2026 DABEI SEIN SOLLTEN!

- Aktuell, praxisnah, relevant das Programm wird nach zahlreichen Gesprächen mit Vertretern aus der Communityerstellt und an den aktuellen Thermen und Bedürfnissen ausgerichtet
- Sie erhalten Inspiration sowie einen Blick über den eigenen ,Tellerrand"
- Tauchen Sie ein in unterschiedliche Formate, die Austausch, Anwendung und neue Perspektiven ermöglichen
- Vernetzen Sie sich mit Entscheider:innen und Gestalter:innen der Procurement-Community auf Augenhöhe



Veranstaltungstipps

Verhandeln nach dem Harvard-Konzept

Seminar | 10. - 12. November 2025, Wien

Exklusiv in Österreich! Verhandlungstraining nach dem Harvard Konzept -erfolgreich verhandeln auf Basis von Interessen statt Positionen. Bewährte Strategien und Techniken für Ihren nachhaltigen Verhandlungserfolg.

CEO | CFO Forum

Konferenz | 5. / 6. März 2026, Festspielhaus Bregenz

Das Strategieforum exklusiv für C-Level Executives aus der Vierländerregion

Vertrags-Know-how für Nichtluristen

Seminar | 11. / 12. März 2026, Wien

Intensiv-Seminar für Manager, Projektleiter und leitende Mitarbeiter, die Sicherheit bei der Vertragsgestaltung gewinnen wollen.

6. Austrian Sustainability Summit Konferenz | 26. / 27. März 2026 Wien

Der 6. Austrian Sustainability Summit ist DAS ganzheitliche Transformationsforum Österreichs – an der Schnittstelle von Wirtschaft, Politik und Wissenschaft.e

CFO Forum

Konferenz | 16. / 17. April 2026, Stegersbach

Österreichs exklusives Forum für C-Level Executives zum strategischen Peer-to-Peer Fachaustausch.

Jetzt anmelden & rechtzeitig Ihren
Teilnahmeplatz
sichern!

Anmeldung

businesscircle.at/pex anmeldung@businesscircle.at

Haben Sie Fragen? Rufen Sie mich an!

Cita Plaiasu, Organisation T +43 1 /522 58 20-13 plaiasu@businesscircle.at

Teilnahmegebühr (zzgl. 20% MwSt.)

PEx für Praktiker:innen aus Unternehmen PEx für Berater:innen & Dienstleister:innen EUR 990 EUR 1.590

Für Gruppen-, Kombi- oder Mehrfachbuchungen kontaktieren Sie uns gerne unter anmeldung@businesscircle.at

- wir erstellen Ihnen ein maßgeschneidertes Angebotspaket.

Leistungen

Vortragsdokumentation, Abendveranstaltung und volle Verpflegung

Veranstaltungsort

LOISIUM Wine & Spa Hotel Langenlois Loisium-Allee 2, 3550 Langenlois

Übernachtung

Bitte reservieren Sie Ihr Zimmer direkt im Veranstaltungshotel über die Website oder unter: hotel.langenlois@loisium.com Tel.: +43 2734 77100

Veranstalter

Business Circle Management FortbildungsGmbH Halbgasse 7, 1070 Wien, T: +43 1 522 58 20