

📅 28. April 2026, 9.00 – 17.30 Uhr

📍 Wien

BUSINESS
circle

Der Weg in den Defense Markt

Defense & Security

Orientierung, Chancen, Risiken & Voraussetzungen
für die Industrie im sicherheitspolitischen Wandel

**STRATEGIE-
BRIEFING**

- Politische, rechtliche und ökonomische Rahmenbedingungen und Markteintrittsszenarien
- Partnerschaften zwischen Industrie - Staat - Technologie
- Voraussetzungen für Zertifizierung, Finanzierung und Compliance

KEYNOTES



Herbert Decker
CEO, MFL Liezen



Arnold Kammel
Generalsekretär, BMLV



Sonja Linskeseder
Geschäftsführer-
Stellvertreterin, Wirtschafts-
kammer Österreich



Bernhard Pörtl
Geschäftsführer
T60 Consulting



Thomas Sturm-Leithner
Programmmanager Europ.
und Int. Programme
Österreichische Forschungs-
förderungsgesellschaft (FFG)



Victoria Toriser
Leiterin des Referats Cyber-
Grundlagen und Innovation,
Militärisches Cyberzentrum
BMLV



Harald Vodosek
Nationaler Rüstungsdirektor
BMLV



Peter Vorhofer
Krisensicherheitsberater der
Bundesregierung

Defense als Wirtschaftsfaktor

ORIENTIERUNG IM SICHERHEITSPOLITISCHEN WANDEL

VORAUSSETZUNGEN FÜR EINEN PROFESSIONELLEN MARKTEINTRITT

PARTNERSCHAFTEN ZWISCHEN INDUSTRIE - STAAT - TECHNOLOGIE

Der sicherheitspolitische Wandel eröffnet der Industrie neue Chancen – stellt Unternehmen aber zugleich vor hohe regulatorische, technologische und strategische Anforderungen. Viele Branchen prüfen derzeit, ob Defense & Security ein relevantes Zukunftsfeld ist. Das Strategie-Forum vermittelt dafür die notwendigen Entscheidungsgrundlagen.

Freuen Sie sich auf fundierte Impulse zu Marktmechanismen, rechtlichen Rahmenbedingungen, Dual Use, Finanzierung, Zertifizierungen sowie praktische Erfahrungen aus Industrie und Behörden. Renommierete Expert:innen aus Ministerien, Recht, Wirtschaft und Technologie geben Orientierung und zeigen Wege für einen professionellen Einstieg in den sicherheitsrelevanten Markt.

Für Entscheider:innen aus Unternehmen, die Chancen, Risiken und Voraussetzungen für Defense & Security klar verstehen müssen.

Das **Strategie-Forum: Defense & Security am 28. April 2026** bietet genau dafür Orientierung: kompakt, fundiert und direkt auf die Anforderungen der Industrie ausgerichtet.

Wir freuen uns über Ihr Interesse.



Gerhard Pichler
CEO, Business Circle



Markus Eigner
Projektleiter, Business Circle



Strategie-Forum: Defense & Security

Inhalte am 28. April 2026

PROGRAMM-ÜBERSICHT - ABLAUF VON 9.00 - 17.30 UHR

Einführung - „Warum Krieg nicht immer laut sein muss - Eine kleine Gute Nacht Geschichte“

- Krieg ist heute oft unsichtbar. Dieser Vortrag führt in die schattenhafte Welt moderner Konflikte, in der nicht mehr nur Panzer und Explosionen, sondern auch Daten, Narrative und digitale Angriffe über Macht und Kontrolle entscheiden.

Victoria Toriser, Leiterin des Referats Cyber-Grundlagen und Innovation, Militärisches Cyberzentrum, BMLV

Die neue sicherheitspolitische Realität

- Warum Defense zum wirtschaftlichen Standortfaktor geworden ist – und welche Rolle die Industrie in Europas Sicherheitsarchitektur künftig spielt.

Harald Vodosek, Generalleutnant, Nationaler Rüstungsdirektor, BMLV

Peter Vorhofer, Krisensicherheitsberater der Bundesregierung

Arnold Kammel, Generalsekretär, BMLV

Wie der Defense-Markt wirklich funktioniert:

- Akteure, Ausschreibungslogik, politische Programme, europäische Initiativen – und was dies für Zulieferer und Systempartner bedeutet.

Bernhard Pörtl, Geschäftsführer, T60

Rechtliche und regulatorische Leitplanken:

- Exportkontrolle, Rüstungsexportgenehmigungen, ITAR, Dual-Use-Verordnung, Geheimchutz, Cyber Security und Compliance-Anforderungen: Was zwingend zu beachten ist – und welche Fehler teuer werden.

Bernhard Müller, Partner, PwC Legal

Voraussetzungen und Zertifizierungen:

- Welche Standards, Sicherheitsfreigaben und Lieferkettenvorgaben Industrieunternehmen erfüllen müssen, um im sicherheitsrelevanten Umfeld gelistet zu werden.

Bernhard Müller, Partner, PwC Legal

Finanzierung und Förderung:

- Wie Banken, Investoren und staatliche Programme Defense-Projekte bewerten – und welche Rahmenbedingungen für eine solide Finanzierung entscheidend sind.

Thomas Sturm-Leithner, Programmmanager Europäische und Internationale Programme

Österreichische Forschungsförderungsgesellschaft (FFG)

Erfahrungsberichte aus der Praxis:

- Was Unternehmen über technologische Anpassungen, Zusammenarbeit mit Ministerien und OEMs sowie über typische Hürden beim Markteintritt berichten.

Herbert Decker, CEO, MFL Liezen

Netzwerke und Partnerschaften:

- Wie sich KMU und Großindustrie strategisch ergänzen, welche Cluster relevant sind und wo europäische Kooperationschancen entstehen.

Sonja Linskeseder, Geschäftsführer-Stellvertreterin, Stabstelle Krisenmanagement und Sicherheitsvorsorge
Wirtschaftskammer Österreich

Der Weg in den Defense Markt

FOKUS

Der sicherheitspolitische Wandel in Europa verändert die Anforderungen an Industrie und Technologiebranchen grundlegend.

Viele Unternehmen prüfen daher, ob Defense & Security ein strategisch relevantes Wachstumsfeld sein kann. Gleichzeitig ist der Markt hochreguliert, komplex – und folgt eigenen Spielregeln.

Das Strategie-Forum: Defense & Security bietet Industrievertreter:innen einen klaren Überblick über politische, rechtliche & ökonomische Rahmenbedingungen, zeigt konkrete Markteintrittsszenarien und vermittelt, welche Voraussetzungen für Zertifizierung, Finanzierung und Compliance entscheidend sind.

ZUR KLÄRUNG:

- Verständnis und Entwicklung des europäischen Defense-Marktes
- Wie gelingt der Einstieg als Zulieferer oder Systempartner?
- Welche Risiken, Zertifizierungen und Genehmigungen sind entscheidend?
- Welche Rolle spielt Dual-Use-Technologie – und wo liegen Grenzen und Chancen?
- Wie sichern Unternehmen Finanzierung, Reputation und Compliance in einem sicherheitskritischen Umfeld?

ZIELGRUPPE

- CEOs, CFOs, Geschäftsführer:innen
- Leiter:innen aus Strategie, Business Development und Technologie aus Industrie, Maschinenbau, IT, Automotive, Luftfahrt und verwandten Bereichen

IHR NUTZEN

- Orientierung im sicherheitspolitischen Umfeld
- Verständnis des europäischen Defense-Marktes
- Know-how zu Exportkontrolle, Dual Use, Genehmigungen und Compliance
- Einblick in Finanzierung, Förderprogramme und Investorenperspektiven
- Praxisberichte und Insights aus Industrie, Behörden und Ministerien
- Zugang zu relevanten Netzwerken und strategischen Partnerschaften

SIE HABEN FRAGEN?

Markus Eigner
Projektleiter
eigner@businesscircle.at
T +43 699 152 258 15

IHRE TEILNAHME

28. April 2026

Teilnahmegebühr (exkl. MwSt.)

für Vertreter:innen aus der Wirtschaft & Industrie EUR 790

für Berater, Dienstleister, Lösungsanbieter EUR 1.390

**JETZT
TICKET
SICHERN**

Kontakt & Anmeldung **businesscircle.at/defense-security**