

📅 9. Juni 2026

📍 Park Hyatt Vienna

BUSINESS
circle

M&A Summit

Interdisziplinärer M&A Summit in Österreich als Branchentreff für
M&A und Corporate Development

SPEAKER



Ron Alon
MP Finance



Julian Antos
AlixPartners



Graig Gröbli
DEALCIRCLE



Gabriel Gruber
Jefferies



Barbara Hagen
Aras Kargo



Clemens Hasenauer
CERHA HEMPEL



Robert Hufnagel
EY



Martin Schwarzbichler
OMV

Herzlich willkommen!



TREFFPUNKT

- M&A Manager in Unternehmen
- M&A beratende Expert:innen
- M&A RAe
- Equity Manager
- Stiftungen & Family Offices
- Investmentbanker / Private Equity
- Streitbeilegungsexpert:innen
- M&A Versicherer

WARUM SIE BEIM M&A SUMMIT DABEI SEIN MÜSSEN:

- Erfahrungsberichte und Best Practices aus erster Hand
- Update zu aktuellen Trends und Entwicklungen
- Gemeinsames Erarbeiten von praxistauglichen Lösungen
- Gelegenheit zum Austausch und Netzwerken
- Analyse von aktuellen Herausforderungen aus wirtschaftlicher, rechtlicher und unternehmensspezifischer Sicht
- Schnittstelle von Praxis und Wissenschaft

Herzlich willkommen!

GESCHÄTZTE COMMUNITY

Der M&A-Markt ist derzeit besonders relevant, da wirtschaftliche Unsicherheiten, geopolitische Spannungen und technologische Entwicklungen Unternehmen vor neue Herausforderungen stellen. In diesem Umfeld nutzen viele Firmen Fusionen und Übernahmen, um ihre Marktposition zu stärken, Kosten zu optimieren oder sich Zugang zu neuen Technologien und Märkten zu sichern.

Wo liegen neue Chancen im M&A - Ist es die IT & Softwarebranche, ist es die Rüstungs- und Zuliefererindustrie oder sorgt die Restrukturierung und Sanierung des Industriestandortes Österreich für einen verstärkten Fokus auf M&A Aktivitäten?

Eines ist klar: Ein wesentlicher Treiber ist die anhaltende Digitalisierung, die Branchen transformiert und Unternehmen zwingt, innovative Lösungen schneller zu integrieren. Gleichzeitig führen steigende Zinsen und regulatorische Änderungen dazu, dass sich Käufer und Verkäufer strategisch neu ausrichten müssen.

Private-Equity-Investoren und Unternehmen mit starker Kapitalbasis sehen dies als Chance, um gezielt in unterbewertete Firmen oder Wachstumssegmente zu investieren. Die Nachfolgeplanung, insbesondere in Familienunternehmen, bleibt ebenfalls ein Evergreen im M&A Geschehen.

Viele Unternehmen stehen unter Druck, ihre Geschäftsmodelle resilienter zu gestalten, etwa durch Diversifikation oder Skaleneffekte. Besonders in Sektoren wie Technologie, Gesundheitswesen und erneuerbare Energien treiben strategische Investitionen den M&A-Markt an.

Kurz gesagt: M&A-Transaktionen sind ein essenzielles Werkzeug für Unternehmen, um sich an ein dynamisches Marktumfeld anzupassen, Wachstum zu sichern und langfristige Wettbewerbsvorteile zu erzielen. Wir freuen uns auf einen intensiven Diskurs am 9. Juni.

Im Namen aller, die zum Programm beigetragen haben:

HIGHLIGHTS

- 30+ Vortragende / Expert:innen aus dem M&A Bereich
- 100+ Teilnehmer:innen
- Dauer: 1 Tag + After-Work
- Spannende Dealanalysen
- Fokus auf D-A-CH



Clemens Hasenauer
Fachlicher Gesamtleiter
CERHA HEMPEL



Moritz Mirascija
Mitglied der Geschäftsleitung /
Bereichsleiter
Legal, Compliance & ESG
Business Circle

Informieren und gleich buchen unter
businesscircle.at/events/masummit

M&A Summit 9. Juni 2026

Teilnahmegebühr (Preise exkl. MwSt.) **EUR 990,-**

**JETZT
TICKET
SICHERN**

M&A Summit

9. Juni 2026

8.30 Check-In mit Kaffee & Croissants

9.00 **START** Begrüßung & Eröffnung durch **Clemens Hasenauer**, CERHA HEMPEL & **Moritz Mirascija**, Business Circle

FOKUS 1: MARKTÜBERBLICK & M&A STRATEGIEN IM VOLATILEN & STAGNATIVEN MÄRKTEN

9.05 **Aktueller Marktüberblick M&A-Transaktionen**

- Wie sieht das aktuelle Marktumfeld aus?
- Evaluierung der „heißen“ M&A Transaktionen - Energy & Renewables, Software, Defence, Chips, AI-Integration
- Landmark Deals der letzten Monate
- Deal-Analyse: Welche Multiples wurden gezahlt? Welche Problemstellungen wurden gelöst (zB Sanktionen)? Auswirkungen auf die M&A Pipelines
- Inbound Investment Markt als große Hoffnung?
- Private Equity vs strategischer Investor: Wer hat die Nase vorne?
- Ausblick: Was sind die Themen, die M&A-Aktivitäten im Jahr 2026/2027 beeinflussen?

Robert Hufnagl, EY | **Norbert Marschik**, UniCredit Bank Austria

10.05 **IMPULS & PANEL: M&A-Strategien - Flexible Strategien nach Marktlage gestalten!**

- Erfolgreiche strategische Entscheidungen im M&A Prozess
- Deinvestitionen: Fokus auf das Kerngeschäft
- Vermeidung von Synergiefällen
- Risikofrüherkennung und (ad hoc) Risikomanagement
- Alternativen zu M&A (zB Joint Venture Strukturen, Equity Alliances)
- Strategische Planung der Post-Merger-Integration Schnittstelle

Moderation: **Ron Alon**, MP Finance

Panel: **Gabriel Gruber**, Jefferies | **Barbara Hagen**, POST / Aras Group | **Klaus Imhof**, Oddo-BHF | **Kurt Rabitsch**, Treibacher Industries | **Helmut Wöginger**, Andritz | **Johann Hansmann**, hans(women) Group (angefragt)

10.50 Kaffeepause – Zeit zum Netzwerken

FOKUS 2: BEWERTUNG & GROWTH IM M&A - DIE EXZELLENZ IN EINEM VOLATILEN MARKT

11.20 **Bewertungsmodelle: Mehr als nur Multiples**

- Aktuelle Bewertungsansätze
- Steigende Komplexität in der Bewertung
- Crossing the Equity Bridge
- Überbrückung von Bewertungsdifferenzen: Earn Out Vereinbarungen, Verkäuferdarlehen etc
- Matching von aktuellen Preisvorstellungen des Verkäufers mit dem aktuellen Marktangebot

Ewald Aschauer, WU Wien | **Martin Schwarzbichler**, OMV

M&A Summit

9. Juni 2026

12.05 Relevante Entwicklungen bei der Vertragsgestaltung

- Clean Teams und Datenweitergabe: vertragliche Gestaltungen
- Kaufpreisanpassungsklauseln
- Vertrag und Public M&A: Ad Hoc Publizität; Übernahmerecht etc.
- Haftungskonzepte und Anfechtungsausschluss
- Vertragliche Risikoverteilung: zB Hell or High Water Clause
- Was tun, wenn der Deal scheitert? Kostentragung, Break Fee etc.
- Bedeutung von W&I Versicherungen in der Praxis
- Ringen um die MAC Klausel
- Schadloshaltungen in der Praxis

Clemens Hasenauer, CERHA HEMPEL | **Robert Ranftler**, AT&S

13.00 Gemeinsamer Lunch

PARALLELE WORKSHOPS - Zwischen den einzelnen Session können Sie den Stream wechseln

14.00 LEGAL & TAX IN M&A

Rechte und Pflichten des Aufsichtsrats in distressed M&A Transaktionen

- Informationsrechte und Pflichten in krisennahen Situationen
- Verschwiegenheitspflicht und Schranken der Informationsweitergabe + Ausnahmefälle
- Allgemeine und verstärkte Überwachungspflichten und Handlungsmittel des Aufsichtsrats
- Best Practice Beispiele
- Umgang mit Interessenskonflikte
- Integrationsthemen, Konzernüberwachung
- Spezialthema Prüfungsausschuss

Johannes Feilmeir, E+H RAe
Tamara Kapeller, BAWAG (angefragt)

NEW M&A MARKETS

AI und M&A - Mastering Due Dilligence

- Welche Tools für welchen Prozess?
- Markterfahrungen
- Einkaufen oder selbst entwickeln?
- Integration in bestehende Infrastruktur
- Schnittstellentechniken
- Nutzung im Unternehmen - Systemintegration mit APIs sicherstellen
- Wenn das Tool nicht der Erwartung entspricht?

Graig Gröbli, Deal Circle
Barbara Ofner, Lexisnexis

FROM DEAL MAKING TO DEAL BREAKERS & POST MERGER CHALLENGES

Deal Dynamics 2026: Die aktuelle Dynamik von Preismechanismen im M&A

- Locked Box
- Closing Accounts Mechanismus
- Earn Out
- Im Zusammenhang mit einem stagnativen österreichischen M&A Markt

Claudia Fochtmann-Tischler &
Edmund Schuster, Baker McKenzie
Alexander Kubo,
MP Corporate Finance

14.40 **LEGAL & TAX IN M&A**

**Transaktionsversicherungen:
Aktuelle Trends und Entwicklungen:**

- Geographische und segment-bezogene Dynamiken
- Preisbildung & Kapazitäten
- Deckungsformen inklusive Abschluss

Verena Krikler, Marsh Austria
und ein Impuls aus der Praxis

NEW M&A MARKETS

**High-speed, high-quality:
Deal-making mit AI**

- Einsatzpunkte entlang des M&A funnel
- Automatisiertes Screening und Due Diligence
- One-click business valuation
- Live-Marktdaten & Schwarmintelligenz
- Autonome workflows mit Agentic AI
- Limitierungen: Was bleibt menschlich?

Paul Resch, Valutico
und ein Impuls aus der Praxis

**FROM DEAL MAKING TO DEAL
BREAKERS & POST MERGER
CHALLENGES**

**Hebung von Synergien durch M&A
Deals**

- Synergien- und Integrations Planung
- Realistische Synergiebewertung in der Praxis
- Frühzeitige Planung und beschleunigte Umsetzung
- Governance Strukturen und klare Verantwortlichkeiten
- Kulturintegration
- Management von Risiken (Dyssynergien)
- Interne und externe Kommunikation

Hilmar Kroat-Reder, Borealis

15.20 **LEGAL & TAX IN M&A**

Post-Merger-Steuerstrukturierung

- Integration in bestehende Konzernstruktur
- Begründung oder Erweiterung Unternehmensgruppe
- Umgründungsmaßnahmen als Integrationstool (Verschmelzungen, Einbringungen)
- Erhaltung Verlustvorträge
- Optimierung der Steuerquote
- Harmonisierung von Verrechnungspreisen

Christoph Marchgraber, KPMG
Thomas Thomasberger, Siemens

NEW M&A MARKETS

Wachstumsmotor Family Office

- Bedeutung im internationalen M&A-Geschäft
- Auswirkungen auf den lokalen M&A-Markt?
- Family Office als stabiler Kernaktionär
- Holdinggesellschaft oder Stiftung?
- Investition mit weiteren Partnern

Klaus Imhof, Oddo-BHF
Matthias Wabl, Theseus Advisory

**FROM DEAL MAKING TO DEAL
BREAKERS & POST MERGER
CHALLENGES**

**Jenseits des Closings: Wo Trans-
aktionen gewinnen oder verlieren**

- Erfolgsfaktoren der Integration im Jahr 2026
- Dos and Don'ts bei der Post-Merger Integration in der Praxis
- Management Incentivierung, KPIs etc.
- Harmonisierung von Prozessen, Systemen, Reporting etc.
- Zusammenführung von Produkten, Marken, Personen
- Kommunikation mit Stakeholdern
- Konsolidierung und Optimierung

Julian Antos, Alix & Partners und ein Impuls aus der Praxis

16.00 Kaffeepause – Zeit zum Netzwerken

FOKUS 3: GLOBALER AUSBLICK AUF M&A MEETS DEFENCE

16.30 **ESPRESSO-TALK: Fokus Osteuropa - Möglicher Frieden in der Ukraine als Treiber eines aktiven M&A Marktes**

Matthias Wabl, Theseus Advisory und ein Impuls aus dem Bankwesen

16.50 **Quergedacht: "Siegen lernen heißt, wie das Pentagon investieren. Ganze neue Modelle!"**

Stephan A. Jansen, Hochschullehrer, Gründer und Unternehmer

17.20 **Panel: M&A BOOM IN DEFENCE - Chancen & Risiken für den M&A Markt im heißdiskutierten Defencebereich**

- Defence - realistic outlook on the longevity of this market
- Bedeutung von AI für den Rüstungsmarkt
- Strategien, wo Investoren / VC / Eigentümer andocken können?
- Ankauf - Auswirkung der Bewertungsmodelle für die Defenceindustrie
- Investitionsmärkte von Morgen?

Moderation: **Clemens Hasenauer**, CERHA HEMPEL

Panel: **Stephan Jansen**, Hochschullehrer, Gründer und Unternehmer | **Harald Vodosek**, BMLV
Herbert Decker, Maschinenfabrik Liezen & Gießerei (angefragt)

18.00 **Netzwerk-Abend**

Den Tag und die Inhalte beim persönlichen Austausch auf Augenhöhe ausklingen lassen.

Unsere Content- und Medienpartner



Vortragende



Ron Alon ist Managing Partner bei der auf den europäischen Industriesektor spezialisierten M&A-Beratung MP Corporate Finance. Mit über 20 Jahren Erfahrung verfügt er über umfassende Expertise in der Umsetzung komplexer Transaktionen in verschiedenen Industrien, insbesondere im Bereich Automotive & Mobility und der Feuerfest-Industrie



Mag. Julian Antos leitet als Director europaweite M&A-Beratungsprojekte bei AlixPartners. Sein fachlicher Schwerpunkt liegt insbesondere auf komplexen Carve-out-Projekten, bei denen er sowohl strategischen als auch operativen Erfolg sicherstellt.



Univ. Prof. Dr. Ewald Aschauer lehrt am Institut für Unternehmensrechnung und Wirtschaftsprüfung an der JKU Linz, Mitglied der AG für Unternehmensbewertung der Kammer der Wirtschaftstreuhandler und Autor zahlreicher Publikationen.



RA Johannes Feilmair, LL.M., ist Partner bei E+H Rechtsanwälte und verfügt über umfassende Erfahrung in der Begleitung von in- und ausländischen Mandanten bei komplexen M&A- und Immobilientransaktionen, bei großvolumigen infrastrukturnahen PPP-Projekten und bei Transaktionen im Bereich der erneuerbaren Energien.



RA Mag. Claudia Fochtmann-Tischler ist eine zentrale Führungspersönlichkeit der Corporate/M&A-Praxisgruppe von Baker McKenzie in Wien und verantwortet gemeinsam mit ihrem Team sämtliche M&A-Transaktionen. Seit über zehn Jahren begleitet sie nationale und internationale Mandanten durch anspruchsvolle Transaktionsprozesse.



Dipl.-Kfm Graig Gröbli, MSc ist Co-Founder und Managing Partner von DealCircle, einer Technologielösung mit der weltweit größten Datenbank von Such- und Kaufprofilen.



Gabriel Gruber, MA, BSc ist Managing Director und Global Co-Head of Chemicals bei Jefferies. Zuvor war er Managing Director bei einer internationalen Investmentbank.



Mag. Barbara Hagen, LL.M. ist seit Herbst 2020 CFO der Aras Kargo in der Türkei, einer 80% Beteiligung der Österreichischen Post AG. Sie begann ihre Karriere bei der mobilkom austria AG und ist seit mehr als 13 Jahren bei der Post.



RA Dr. Clemens Hasenauer, LL.M., MBA, ist Managing Partner, bei CERHA HEMPEL in Wien. Tätigkeitsschwerpunkte: M&A-Transaktionen, Gesellschafts-, Übernahme-, Kapitalmarktrecht & Umgründungen. Er leitet das auf M&A und Übernahmen spezialisierte Corporate Transactions Department.



Mag. Robert Hufnagel ist Partner und M&A Advisory Lead bei EY. Er berät bei Zukäufen und Verkäufen von Organisationen – auch im Kontext globaler Megatrends wie Nachhaltigkeit und Digitalisierung und ist im Rahmen der Initiative EY Sustainability für den Bereich M&A verantwortlich.



Dr. Klaus Imhof, MBA ist Managing Partner bei Oddo-BHF Finance Partners GmbH. Er war zuvor Group Head of M&A bei einer internationalen Bank.



Prof. Dr. Stephan A. Jansen ist Professor für Management, Innovation & Finance, Karlsruhochschule Karlsruhe sowie Leiter "Center for Philanthropy & Civil Society" (PhiCS). Stiftungsgastprofessor für »Urbane Innovation - Gesundheit, Mobilität, Digitalisierung« an der Universität der Künste, Berlin, und Forscher am »Alexander von Humboldt Institut für Internet & Gesellschaft (HIIG)«.



Mag. Verena Krikler ist Leiterin des Teams Transactional Risk bei Marsh Austria GmbH. Zuvor war sie als Associate in einer Wiener Wirtschaftskanzlei tätig.

Vortragende



Dr. Hilmar Kroat-Reder, LL.M., CSE ist Vice President People & Culture bei der Borealis AG. Sein Karriereweg führte ihn unter anderem in die USA, Frankreich, Rumänien und die Türkei.



Alexander Kubo, MBA, CFA ist Managing Partner bei MP Corporate Finance und Lektor zu M&A-Themen an der Wirtschaftsuniversität Wien.



PD Dr. Christoph Marchgraber ist Tax Partner bei KPMG. Seine Tätigkeitsschwerpunkte umfassen insbesondere das Konzernsteuerrecht, das internationale und das europäische Steuerrecht.



Norbert A. Marschik, MBA, CFA ist Managing Director & Head of Advisory Austria (M&A) bei der UniCredit Bank Austria AG. Sein Fokus liegt dabei auf mittelgroßen bis großen Unternehmen in Österreich sowie Zentral- und Osteuropa



Mag. (FH) Barbara Ofner ist Head of Portfolio Operations bei LexisNexis Österreich. Mit Ihrem Motto "just do it!" ist sie spezialisiert auf die Anwendung KI-gestützter Lösungen im Rechts- und Verlagsbereich.



Dr. Kurt Rabitsch ist Werkstoffwissenschaftler und Head Strategy and M&A (Group) bei TREIBACHER INDUSTRIE AG. Sein Motto ist: „curiosity sparks creativity“.



Mag. Robert Ranftler ist Group General Counsel bei AT&S. Dort leitete unter anderem er eine internationale M&A-Transaktion einschließlich Fusionskontrollfreigaben, grenzüberschreitender Verschmelzung, Delisting in Wien und Listing in London.



Paul Resch, B.A., MSc ist Gründer und CEO von Valutico, einer Corporate Finance AI-Plattform für M&A Berater, Investmentbanker und Finanzprofis. Vor der Gründung hat er langjährige Erfahrung im Investment Banking gesammelt



Mag. Edmund-Philipp Schuster, LL.M. ist Associate Professor und Programm Direktor, MSc Law and Finance an der London School of Economics sowie Of-Counsel bei Baker McKenzie.



Dr. Martin Schwarzbichler ist Head of Finance & Projects bei der OMV. Er hat Erfahrung in den Bereichen M&A, Unternehmensbewertung sowie mit Großprojekten im Energiesektor.



Thomas Thomasberger ist Mitarbeiter der Siemens AG Österreich und leitet in seiner derzeitigen Funktion die Steuerabteilung der Region CEE. Bevor er bei Siemens begann, war er als Betriebsprüfer bei der Großbetriebsprüfung Wien-Körperschaften tätig.



GenLt Harald Vodosek ist Nationaler Rüstungsdirektor, er trägt die Gesamtverantwortung für sämtliche militärischen Beschaffungen Österreichs. In seiner Rolle berät er die Verteidigungsministerin in rüstungspolitischen Fragen.



Matthias Wabl, MA ist Managing Partner der Theseus Advisers GmbH, einem Beratungsunternehmen für Finanzkommunikation. Er arbeitete knapp 20 Jahre in mehreren Ländern als Finanzjournalist für Bloomberg News.



Dr. Helmut Wöginger, EMBS ist VP Group Business Development bei ANDRITZ AG. er ist Inhaber eines Zertifikats „Launching New Ventures“ der Harvard Business School.

Anmeldung

businesscircle.at

anmeldung@businesscircle.at

**Haben Sie Fragen?
Wir sind für Sie da!**

Julia Capári, Organisation
T +43 1 522 58 20-14
capari@businesscircle.at

Katja Graf, Anmeldung
graf@businesscircle.at

M&A Summit

9. Juni 2026

Teilnahmegebühr (exkl. MwSt.) EUR 990

Leistungen: Digitale Vortragsdokumentation,
volle Verpflegung und gemeinsames Abendprogramm.

Informieren und gleich buchen

unter

[www.businesscircle.at/](https://www.businesscircle.at/events/masummit)

[events/masummit](https://www.businesscircle.at/events/masummit)

BUSINESS
circle

Veranstaltungsort

Park Hyatt Vienna
Am Hof 2, 1010 Wien | Tel.: +43 1 227401234



Veranstaltungstipps:

RuSt NEXTGen | Für aufstrebende Talente im
Legal bis 38 Jahre
14. Oktober 2026 | Loipersorf

RuSt | 30. Jahresforum für Unternehmensrecht
15. / 16. Oktober 2026 | Loipersorf

Banking Summit Vienna
7. / 8. Mai 2026 | Wien

CFO Forum | Von CFOs für CFOs
16. / 17. April 2026 | Stegersbach

Veranstalter

Business Circle Management FortbildungsGmbH
Kirchengasse 1, A-1070 Wien, T: +43 1 522 58 20