

📅 28. April 2026, 9.00 – 17.00 Uhr

📍 Roomz Vienna

**BUSINESS**  
circle

Der Weg in den Defense Markt

# Defense & Security

Orientierung, Chancen, Risiken & Voraussetzungen  
für die Industrie im sicherheitspolitischen Wandel

**STRATEGIE-  
BRIEFING**

- Politische, rechtliche und ökonomische Rahmenbedingungen und Markteintrittsszenarien
- Partnerschaften zwischen Industrie - Staat - Technologie
- Voraussetzungen für Zertifizierung, Finanzierung und Compliance

KEYNOTES



**Herbert Decker**  
CEO, MFL Liezen



**Florian Frauscher**  
Leiter Sektion I, BMWET



**Arnold Kammel**  
Generalsekretär, BMLV



**Sonja Linskeseder**  
stv. Leiterin, WKO



**Bernhard Pörtl**  
CEO, T60 Consulting



**Frank Schuster**  
Leiter des Büros AT  
Europäische  
Investitionsbank (EIB)



**Peter Skerlan**  
CFO, Frequentis



**Thomas Sturm-Leithner**  
Programmmanager  
Europ. und Int.  
Programme, FFG



**Victoria Toriser**  
Referatsleiterin Cyber-  
Innovation, Militärisches-  
Cyberzentrum, BMLV



**Harald Vodosek**  
Nationaler  
Rüstungsdirektor  
BMLV

## ORIENTIERUNG IM SICHERHEITSPOLITISCHEN WANDEL

### Voraussetzungen für einen professionellen Markteintritt: Partnerschaften zwischen Industrie - Staat - Technologie

Der sicherheitspolitische Wandel eröffnet der Industrie neue Chancen – stellt Unternehmen aber zugleich vor hohe regulatorische, technologische und strategische Anforderungen. Viele Branchen prüfen derzeit, ob Defense & Security ein relevantes Zukunftsfeld ist. Das Strategie-Forum vermittelt dafür die notwendigen Entscheidungsgrundlagen.

Freuen Sie sich auf fundierte Impulse zu Marktmechanismen, rechtlichen Rahmenbedingungen, Dual Use, Finanzierung, Zertifizierungen sowie praktische Erfahrungen aus Industrie und Behörden. Renommierete Expert:innen aus Ministerien, Recht, Wirtschaft und Technologie geben Orientierung und zeigen Wege für einen professionellen Einstieg in den sicherheitsrelevanten Markt.

Für Entscheider:innen aus Unternehmen, die Chancen, Risiken und Voraussetzungen für Defense & Security klar verstehen müssen.

Das **Strategie-Forum: Defense & Security am 28. April 2026** bietet genau dafür Orientierung: kompakt, fundiert und direkt auf die Anforderungen der Industrie ausgerichtet.

Wir freuen uns über Ihr Interesse.



**Gerhard Pichler**  
CEO, Business Circle



**Markus Eigner**  
Projektleiter, Business Circle



- 8.30 Welcome - Check-in mit Kaffee & Kuchen
- 
- 9.00 Begrüßung: **Gerhard Pichler & Markus Eigner**, Business Circle mit **Bernhard Müller**, Partner, PwC Legal
- 
- 9.00 **Einführungsimpuls: „Warum Krieg nicht immer laut sein muss - Eine kleine Gute Nacht Geschichte“**
- Krieg ist heute oft unsichtbar.
- Victoria Toriser**, Leiterin des Referats Cyber-Grundlagen und Innovation, Militärisches Cyberzentrum, BM für Landesverteidigung
- 
- 9.15 **Die neue sicherheitspolitische Realität**
- Warum Defense zum wirtschaftlichen Standortfaktor geworden ist – und welche Rolle die Industrie in Europas Sicherheitsarchitektur künftig spielt.
- Florian Frauscher**, Leiter Sektion I, BM für Wirtschaft, Energie und Tourismus (BMWET)  
**Arnold Kammel**, Generalsekretär, BM für Landesverteidigung  
**Harald Vodosek**, Generalleutnant, Nationaler Rüstungsdirektor, BM für Landesverteidigung
- 
- 10.15 Kaffeepause
- 
- 10.45 **Goldgräberstimmung Rüstungsindustrie?**
- Was man wissen muss, um in dieser Industrie erfolgreich zu sein und welche Chancen es neben den klassischen Waffensystemen und Ausrüstung gibt.
- Bernhard Pörtl**, Geschäftsführer, T60 Consulting
- 
- 11.30 **Rechtliche und regulatorische Leitplanken**
- Exportkontrolle, Rüstungsexportgenehmigungen, ITAR, Dual-Use-Verordnung, Geheimschutz, Cyber Security und Compliance-Anforderungen: Was zwingend zu beachten ist – und welche Fehler teuer werden.
- Bernhard Müller**, Partner, PwC Legal
- 
- 12.15 Networking Lunch
- 
- 13.15 **Impuls: Defence Innovation Ecosystem - From Research to Capability**
- Helmut Leopold**, Head of Digital Safety & Security Center, AIT & GAIA X
- 
- 13.35 **Erfahrungsberichte aus der Praxis**
- Was Unternehmen über technologische Anpassungen, Zusammenarbeit mit Ministerien und OEMs sowie über typische Hürden beim Markteintritt berichten.
- Herbert Decker**, CEO, MFL Liezen | **Peter Skerlan**, CFO, Frequentis
- 
- 14.20 **Standardisierung - Kodifizierung - Quality Assurance**
- Welche Standards und Lieferkettenvorgaben Industrieunternehmen erfüllen müssen, um im sicherheitsrelevanten Umfeld gelistet zu werden.
- Werner Friedl**, Nationaler Kodifizierungsdirektor, BMLV
-

---

15.05 Kaffeepause

---

15.30 **Vom Forschungsprojekt zur Verteidigungsfähigkeit -  
Wie Innovationsprogramme den Einstieg in die europäische Defense-Welt ermöglichen**

- Wie nationale und europäische Forschungsprogramme zum strategischen Verteidigungsforschungsportfolio gebündelt werden
- European Defence Fund (EDF) als Innovationsmotor und Türöffner zur europäischen Verteidigungsindustrie
- Erfolgsfaktoren für starke Konsortien, aktive Netzwerke und eine überzeugende Projekteinreichung

**Frank Schuster**, Leiter des Büros Österreich, Europäischen Investitionsbank (EIB)  
**Thomas Sturm-Leithner**, Programmmanager Europäische und Internationale Programme, FFG

---

16.15 **Netzwerke und Partnerschaften**

- Wirtschaftliche Betrachtung des Sicherheits- und Verteidigungssektors in Österreich
- Neue Chancen durch Industrielle Kooperation
- Erfolgreiche Vernetzung mit internationalen Systemproduzenten - Wie Kooperationschancen entstehen

**Sonja Linskeseder**, stv. Leiterin, Wirtschaftskammer Österreich

---

16.45 **Recap mit Bernhard Müller, Partner, PwC Legal**

---

17.00 Ende Defense Forum



# Der Weg in den Defense Markt

## FOKUS

Der sicherheitspolitische Wandel in Europa verändert die Anforderungen an Industrie und Technologiebranchen grundlegend.

Viele Unternehmen prüfen daher, ob Defense & Security ein strategisch relevantes Wachstumsfeld sein kann. Gleichzeitig ist der Markt hochreguliert, komplex – und folgt eigenen Spielregeln.

Das Strategie-Forum: Defense & Security bietet Industrievertreter:innen einen klaren Überblick über politische, rechtliche & ökonomische Rahmenbedingungen, zeigt konkrete Markteintrittsszenarien und vermittelt, welche Voraussetzungen für Zertifizierung, Finanzierung und Compliance entscheidend sind.

## ZUR KLÄRUNG:

- Verständnis und Entwicklung des europäischen Defense-Marktes
- Wie gelingt der Einstieg als Zulieferer oder Systempartner?
- Welche Risiken, Zertifizierungen und Genehmigungen sind entscheidend?
- Welche Rolle spielt Dual-Use-Technologie – und wo liegen Grenzen und Chancen?
- Wie sichern Unternehmen Finanzierung, Reputation und Compliance in einem sicherheitskritischen Umfeld?

## ZIELGRUPPE

- CEOs, CFOs, Geschäftsführer:innen
- Leiter:innen aus Strategie, Business Development und Technologie aus Industrie, Maschinenbau, IT, Automotive, Luftfahrt und verwandten Bereichen

## IHR NUTZEN

- Orientierung im sicherheitspolitischen Umfeld
- Verständnis des europäischen Defense-Marktes
- Know-how zu Exportkontrolle, Dual Use, Genehmigungen und Compliance
- Einblick in Finanzierung, Förderprogramme und Investorenperspektiven
- Praxisberichte und Insights aus Industrie, Behörden und Ministerien
- Zugang zu relevanten Netzwerken und strategischen Partnerschaften

## SIE HABEN FRAGEN?

**Markus Eigner**  
Projektleiter  
eigner@businesscircle.at  
T +43 699 152 258 15

## IHRE TEILNAHME

**28. April 2026**

**Teilnahmegebühr (exkl. MwSt.)**  
für Vertreter:innen aus der Wirtschaft & Industrie EUR 790  
für Berater, Dienstleister, Lösungsanbieter EUR 1.390

**JETZT  
TICKET  
SICHERN**