Frühjahr 2027
Wien

BUSINESS circle

Fundierter Einstieg in das **Vergaberecht**

BVergG 2018 in der Anwendung

9. / 10. März 2027

VERGABERECHT FÜR ANFÄNGER

- Basiswissen für Einsteiger – Rechtsgrundlagen für die ersten Ausschreibungen
- Wie Sie häufige Fehlerquellen bei Vergabeverfahren erkennen und vermeiden

---

11. März 2027

DIE AUSSCHREIBUNG IN DER PRAXIS

- Update für Praktiker – alle relevanten Schritte des Vergabeverfahrens anhand einer Musterausschreibung
- Mit praktischen Checklisten und Empfehlungen

VORTRAGENDE



Martin Schiefer
Schiefer RAe



Stefan Tauber
Schiefer RAe



Maria Troger
Schiefer RAe

TEILNEHMERSTIMMEN

Mehr als 1.250 zufriedene Teilnehmende empfehlen diese Seminarreihe!

Top-Qualität - ein Pflichtseminar für Einsteiger ins Vergaberecht.

Sowohl für Auftraggeber als auch Bieter besonders empfehlenswert.

Wertvolle Tipps für die tägliche Arbeit, formale Fehler werden reduziert.

Vergaberecht für Anfänger

1. Tag Grundlagen-Seminar: 9. März 2027

VORTRAGENDER



Mag. Stefan Tauber, Rechtsanwalt bei Schiefer Rechtsanwälte – Spezialgebiete: IT-Dienstleistungen und Digitalisierungsprojekte, kommunale Infrastruktur, Immaterialgüterrecht, Vertragsrecht sowie Verkehrs- u. Versicherungsdienstleistungen.

FUNDIERTER EINSTIEG IN DAS VERGABERECHT

Österreichs erfolgreichste Seminarreihe für Auftraggeber und Bieter.

ZIELGRUPPE

Das Grundlagen-Seminar ist ideal für Einsteigerinnen und Einsteiger, die über keine bzw. geringe Vorkenntnisse im Vergaberecht verfügen.

Teilnehmerstimmen

Als Nicht-Juristin waren die Themen und Inhalte für mich klar verständlich und praxisbezogen – ich kann damit unmittelbar in meiner Vergabepraxis arbeiten.
Daniela Schmidl, BEWAG

Meine Erwartungen wurden übertroffen - ideal für Einsteiger. **Michael Schrammel,** Bombardier Transportation

Ein perfektes Referenten-Team.
Christa Gugubauer, AMS Oberösterreich

Besonders gut hat mir die Kompaktheit der Veranstaltung gefallen.
Thomas Kliesspiess, Flughafen Wien

Ein Grundlagen-Seminar, das sich durch Kompetenz der Referenten und Praxisnähe auszeichnet. **Gerald Wilde,** KRAGES

War eines der besten Seminare, die ich bis dato besucht habe! **Ingo Wintersteller,** SGKK

INHALT

Grundlagen des Vergaberechts

- EU: Richtlinien und EuGH
- Richtlinien 2014 und Umsetzung ins BVergG 2018
- National: BVergG, BVergGVS, Landesvergabekontrollgesetze und Vergabekontrollbehörden
- BVergG 2006 und BVergG-Novelle 2015
- Gegenstand des BVergG und Grundsätze

Wer ist öffentlicher Auftraggeber

- Unterscheidungsmerkmale öffentlicher vs. privater Auftraggeber: Tätigkeiten im Allgemeininteresse
- Beispiele aus der Rechtsprechung
- Sektorenauftraggeber: „Vergaberecht light" für die Bereiche Wasser, Verkehr, Energie und Post

Vergaberechtliche Auftragskategorien

- Bau-, Liefer-, Dienstleistungsaufträge: Definition und Abgrenzung
- Umgang mit gemischten Aufträgen

Schwellenwerte für Ausschreibungen

- Ermittlung des geschätzten Auftragswertes – Berechnungsmethoden und Verbot des Splittens
- Schwellenwerthöhe: öffentl. Auftraggeber, Sektorenauftraggeber
- Zulässige Verfahrensarten

Eignungs-, Auswahl- und Zuschlagskriterien

- Abgrenzung der Kriterienarten
- Auswahl zulässiger Kriterien in der Praxis
- Reihung und Gewichtung der Kriterien

Verfahrensarten und Wahl der richtigen Verfahrensart

- Wahl der richtigen Verfahrensart: Spielräume, rechtliche Vorgaben
- Charakteristika der einzelnen Verfahren
- Direktvergabe mit vorheriger Bekanntmachung
- Direktvergabe
- Rahmenvereinbarungen: Einkaufen bei ständiger Geschäftsbeziehung
- Elektronische Auktion

Dauer: 9.00 - 17.30 Uhr

Vergaberecht für Anfänger

2. Tag Grundlagen-Seminar: 10. März 2027

VORTRAGENDE



Mag. Maria Troger,
Rechtsanwältin bei Schiefer Rechtsanwälte mit den Schwerpunkt Vergaberecht. Konzeption und Umsetzung diffiziler Projekte in den Bereichen PPP und Kooperationen, Innovation und Gesundheit.

NUTZEN

Sie profitieren von einer verständlichen und praxisgerechten Aufbereitung der Rechtsgrundlagen und erhalten wertvolle Empfehlungen für die ersten Ausschreibungen.

Lernen Sie häufige Fehlerquellen beim Vergabeverfahren erkennen und vermeiden.

Mit allen Neuerungen des BVergG 2018.

Teilnehmerstimmen

Top Einstieg in die Vergabethematik, sowohl für Bieter als auch für Auftraggeber.
Stephan Buschina, Wiener Stadtwerke

Sehr gutes Angebot für Vergaberechtsneulinge, aber auch für jene, die schon einen spezielleren Zugang dazu haben.
Thomas Rupertsberger, ÖBB-Infrastruktur

Interessante Mischung der Teilnehmer, Bieter und Auftraggeber, bringt Leben in den Kurs! Das BVergG wird interessant und praxisbezogen vermittelt!
Karin Erlfelder, gespag

Ein Pflichtseminar für Einsteiger ins Vergaberecht! Top-Qualität, hochmotivierte Referenten.
Herma Berger, Magistrat Linz

Die Ausführungen der Vortragenden waren für Nicht-Juristen wirklich sehr verständlich und praxisnah! **Eva-Maria Leputsch,** WGKK

Wer mit öffentlichen Vergaben zu tun hat, sollte dieses Seminar unbedingt buchen.
Karl Marchhart, Amt der NÖ Landesregierung

INHALT

Die Ausschreibung: Vorbereitung und Ablauf des Verfahrens

- Aufbau und Gliederung von Ausschreibungsunterlagen
- Zulassung von Alternativ- und Abänderungsangeboten
- Ablauf ausgewählter Vergabeverfahren: Teilnahme-, Angebots- und Anfechtungsfrist
- Vergaberechtliches Projektmanagement

Bearbeitung von Angeboten

- Angebotsöffnung
- Grundsätze der Angebotsprüfung
- Eignungsprüfung (Befugnis, Leistungsfähigkeit, Zuverlässigkeit)
- Umgang mit mangelhaften Angeboten
- Preisprüfung
- Subunternehmer und Bietergemeinschaft
- Bestbieterermittlung – Angebotsbewertung, Begründungspflichten, Dokumentationspflichten

Verfahrensabschluss

- Zuschlagsentscheidung – Verständigungspflicht, Begründungspflicht, Fristenlauf
- Widerrufsentscheidung – Verständigungspflicht, Begründungspflicht, Fristenlauf
- Verfassen des Vergabevermerks
- Zuschlagserteilung / Widerruf

Vergabespezifischer Rechtsschutz

- Vergabekontrollbehörden – Bundesverwaltungsgericht, Landesverwaltungsgerichte, Schlichtungsstellen, VfGH, VwGH
- Kosten / Gebühren und deren Ersatz
- Vergabekontrollverfahren vor Auftragserteilung / Widerruf – anfechtbare Entscheidungen und Anfechtungsfristen
- Einstweilige Verfügung – Voraussetzungen und Wirkung
- Rechtsschutz nach Auftragserteilung / Widerruf
  - Feststellungsverfahren als Voraussetzung für einen Schadenersatzprozess
  - Feststellungsverfahren zur „Vernichtung“ von Vertragsverhältnissen
  - Geldbußen

Dauer: 9.00 - 17.30 Uhr

Die Ausschreibung in der Praxis

Aufbau-Seminar: 11. März 2027

VORTRAGENDER



RA Mag. Martin Schiefer, Partner bei Schiefer RAe – Strategie und kritische Projekte. Spezialgebiete: Digitalisierung, Sozial-/ Gesundheitsbereich, Infrastrukturprojekte (Smart City), komplexe Bauprojekte. Als Influencer ist er in der Vergabeszene bestens vernetzt. Seine innovativen Antworten teilt er als Top-Speaker und im eigenen Vergabeblog.

.

NUTZEN

Anhand einer Musterausschreibung werden die wesentlichen Schritte eines Vergabeverfahrens gemeinsam erörtert. Sie lernen, wie Sie häufige Fehlerquellen und Stolpersteine erkennen und vermeiden, und erhalten praktische Checklisten sowie Tipps und Empfehlungen für Ihre Praxis.

ZIELGRUPPE

Das Aufbau-Seminar ist ideal für Teilnehmerinnen und Teilnehmer des Grundlagen-Seminars und als Update für Praktiker, die ihr Vergabewissen auffrischen wollen.

Teilnehmerstimmen

Wichtig für jeden, der mit Ausschreibungen zu tun hat - formale Fehler können dadurch reduziert werden. **Gerhard Schiefer,** PVA

Angenehme Vortragsweise und interaktive Beantwortung von Fragen.
Stefan Frager, Flughafen Wien

Anschauliche und einprägsame Darstellung der Materie durch Beispiele aus der Praxis.
Vera Konrath, PVA

Praxisrelevantes Wissen, sehr fundiert aufbereitet. **Evelyn Stuhlpfarrer,** OeNB

Fachlich kompetent. Empfehle dies jedem, der mit Ausschreibungsbearbeitung zu tun hat.
Birgitt Fenz, Covidien Austria

INHALT

Klärung der Voraussetzungen

- Bedarfserhebung und budgetäre Deckung
- Anforderungen an den Leistungskatalog

Formale Gestaltung der Ausschreibungsbestimmungen

- Aufbau und Inhalt, Musterformulierungen

Inhaltliche Gestaltung der Ausschreibungsbestimmungen

- Varianten, Alternativen, Subunternehmer, Bietergemeinschaften, Teilvergabe, Losregel neu – Spielräume und Fehlerquellen

Leistungsbeschreibung

- Funktionale Zielvorgabe od. konstruktives Leistungsverzeichnis
- Gebot zur Neutralität und Kalkulierbarkeit
- Zulässigkeit von Systementscheidungen

Gesetzes- und marktkonforme Kriterienkataloge

- Eignungs-, Auswahl-, Zuschlagskriterien: Welche Mindestanforderungen können / müssen festgelegt werden? Was sind quantifizierbare Eignungsanforderungen? Aufgrund welcher Kriterien erfolgt die Auftragsvergabe?
- Bewertungsmodelle bei Liefer-, Bau-, Dienstleistungsaufträgen
- Praxisbeispiele, Anforderungen für die Prüfung, Abgrenzung
- Fehlerquellen: Festlegung von Formeln und Punktesystemen

Leistungsvertrag

- Mindestinhalt, Normen, Leistungsstörungen, Haftung, Pönalen
- Optionen – Inhalt und Bewertung

Ausschreibungsphase, Teilnahmeanträge, Angebotsabgabe

- Formulare, Websites, Übermittlung: Form und Fristen
- Berichtigungen und deren Folgen
- Dokumentationspflichten, Posteingang, verspätete Angebote

Angebotsöffnung und Angebotsprüfung

- Teilnehmer, Formvorschriften, Kennzeichnung der Angebote
- Musterprotokoll: Was ist zu verlesen?
- Projektmanagement, Mängelbehebung
- Preisangemessenheit, Angebotsprüfung, Prüfbericht

Exkurs: Verhandlungsverfahren

- Worüber wird verhandelt? / Shortlisting, LBO etc.
- System „Bevorzugter Bieter“: Verbot reiner Preisverhandlungen?

Zuschlagsentscheidung, Zuschlag / Widerruf

- Bekanntgabe: Inhalt, Zeitpunkt, Form, Einsichtmöglichkeiten
- Form des Vertragsabschlusses / Vergabevermerk
- Bekanntmachung des Ergebnisses

Dauer: 9.00 - 17.00 Uhr

Vergabe-Akademie 2027

DIE BUSINESS CIRCLE VERGABE-AKADEMIE ...

...bietet für Anfänger, Praktiker und Spezialisten – von den Grundlagen bis zu vertiefenden Spezialthemen im Vergaberecht – ein umfassendes Weiterbildungsangebot. Die Vergabe-Akademie vereint die führenden Experten des österreichischen und europäischen Vergaberechts. Planen Sie Ihre Weiterbildung im Vergaberecht mit der Terminvorschau.

Business Circle

WILLKOMMEN im Kreis der Spitzenvertreter aus Wirtschaft, Wissenschaft und Politik

Die Nr. 1 bei Konferenzen in Österreich – seit 1994 Ihr Partner für Ihre Pole Position!

IHRE GASTGEBER

Jeder Themenbereich wird von einem unserer langjährigen Partner verantwortet. Diese Kompetenz-verteilung garantiert Ihnen Kontinuität und optimale Qualität der Veranstaltungen.



Gerhard Pichler
Managing Partner
+43/ (0)1/522 58 20
pichler@businesscircle.at



Markus Eigner
Conference Manager
+43/ (0)1/522 58 20-15
eigner@businesscircle.at



Sandra Schreiner
Event-Manager
+43/ (0)1/522 58 20-60
schreiner@businesscircle.at

FÜR ANFÄNGER

FUNDIERTER EINSTIEG IN DAS VERGABERECHT

Bereits mehr als 1200 Teilnehmerinnen und Teilnehmer empfehlen, die erfolgreichste Vergabe-Seminarreihe Österreichs!

- Grundlagen-Seminar: Vergaberecht für Anfänger
  9. / 10. März 2027
- Aufbau-Seminar: Die Ausschreibung in der Praxis
  11. März 2027

FÜR PRAKTIKER

DAS AUSBILDUNGSPROGRAMM IM VERGABERECHT

Der Vergaberechtliche Lehrgang ist die führende österreichische Fachausbildung im Vergaberecht seit über 20 Jahren. Das Ausbildungsprogramm für Auftragnehmer, Auftraggeber und beratende Berufsgruppen umfasst 9 Module und schließt mit einem Zertifikat ab. Der „Fundierte Einstieg" bildet eine ideale Basis für den Besuch des Vergaberechtlichen Lehrgangs.

- Vergaberechtlicher Lehrgang | Start: 4. November 2026

Lehrgangsleitung:
Univ.-Prof. Dr. Claudia Fuchs, LL.M., Wirtschaftsuniversität Wien
Univ.-Prof. Dr. Michael Holoubek, Wirtschaftsuniversität Wien
Dr. Stefan Ullreich, MA (KCL), Finanzprokuratur

FÜR SPEZIALISTEN

FACHSEMINARE IM VERGABERECHT

- Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber, 10. November 2026

FÜR DIE VERGABE-COMMUNITY

VERGABEFORUM

Österreichs größte Plattform für Auftraggeber und Bieter

- 25. Vergabeforum, 21. / 22. Oktober 2027

Veranstaltungstipps

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber

Seminar | 10. November 2026, Wien

Spielräume nutzen und Fehler vermeiden. Erfahren Sie, wie Sie die größere Flexibilität, die Ihnen das BVergG einräumt, richtig nutzen. Im Fokus stehen die aktuellen Änderungen durch das BVergG 2018.

25. Vergabeforum

Konferenz | 21. / 22. Oktober 2027, Wien

Österreichs größte Plattform für Auftraggeber:innen und Bieter:innen

Veranstalter

Business Circle Management FortbildungsGmbH
Kichengasse 1, A-1070 Wien,
T: +43 1 /522 58 20, Fax-DW: 18

PLUS

Bringen Sie Ihr vergaberechtliches Wissen jetzt auf den aktuellen Stand des BVergG 2018.

Anmeldung

businesscircle.at/events/vergaberecht-fur-anfanger

businesscircle.at/events/die-ausschreibung-in-der-praxis



Haben Sie Fragen?

Rufen Sie mich an!
Sandra Schreiner, Event-Manager
T: +43 1 /522 58 20-60

Teilnahmegebühr (Preise exkl. MwSt.)

Grundlagen- & Aufbau-Seminar, EUR 2.590
- 9. / 10. / 11. März 2027

Grundlagen-Seminar, EUR 1.990
- 9. / 10. März 2027

Aufbau-Seminar, EUR 1.090
- 11. März 2027

Leistungen

Vortragsdokumentation und Verpflegung

Veranstaltungsort

Der Veranstaltungsort in Wien wird Ihnen zeitgerecht bekannt gegeben.