



Azur FCE
Formation Club Entreprise

OFFRES DE FORMATIONS & SERVICES

2025 - 2026

“Notre mission, votre passion”



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes:

ACTIONS DE FORMATION

ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

À PROPOS	03
L'ÉQUIPE	04
NOS VALEURS	05
NOS FORMATIONS	06
APPRENTISSAGE	07
PLAN DE DEVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES	13
NOS SOLUTIONS	18
ILS NOUS FONT CONFIANCE	19
CONTACT	20

Qui sommes-nous ?

AZUR FCE est un **organisme de formation spécialisé dans l'accompagnement des clubs sportifs**.

Nous travaillons aux côtés des dirigeants, entraîneurs et bénévoles pour les aider à structurer leurs organisations et à en assurer la pérennité.

Nous sommes convaincus que chaque club a le potentiel d'atteindre ses objectifs et de se développer, à condition de disposer des bonnes ressources et d'un accompagnement adapté. C'est pourquoi **nous offrons des formations flexibles et des solutions concrètes, spécialement conçues pour répondre aux réalités du terrain**.

Forts de notre expertise, nous fournissons des outils pratiques qui aident les clubs à surmonter leurs défis quotidiens et à optimiser leur fonctionnement.

Nous visons à avoir un impact durable sur le monde sportif en soutenant les clubs dans leur développement, afin qu'ils puissent évoluer de manière autonome et efficace tout en s'adaptant aux réalités du sport moderne.

“ Crée par un dirigeant de club pour les dirigeants de club ! ”

L'Équipe



Thomas DERSY
Fondateur

- Définition de la vision et orientation stratégique de l'entreprise
- Prise de décision clé et gestion des opérations
- Expansion de l'entreprise



Laetitia VIDEIRA
Responsable administrative

- Gestion administrative et opérations quotidiennes
- Coordination avec clubs et partenaires externes
- Maintien des relations pour un service client de qualité et besoins administratifs.



Eric GAFFORY
Responsable pédagogique

- Conception, suivi et évaluation des programmes de formation
- Accompagnement des formateurs et coordination des équipes pédagogiques
- Adaptation des contenus en fonction des besoins et réglementations



Cynthia FERNANDEZ
Responsable stratégique

- Élaboration et mise en œuvre de la stratégie de marque
- Développement de plans stratégiques pour atteindre les objectifs commerciaux
- Suivi des KPI, optimisation et ajustement des stratégies marketing pour maximiser l'impact



Alexis FERNANDEZ
Ambassadeur commercial

- Prospection et développement de nouvelles opportunités commerciales
- Suivi administratif et gestion des relations avec les clubs partenaires
- Gestion et renouvellement des contrats des clubs



Mélina EL FADLAOUI
Responsable digital learning

- Gestion des formations en ligne et suivi des apprenants
- Conception de contenus pédagogiques pour plateformes digitales
- Veille technologique et intégration d'innovations e-learning



Caroline CARLE
Assistante administrative & commerciale

- Gestion de la facturation
- Gestion administrative
- Coordination avec les ambassadeurs commerciaux



Delphine BATOZ
Responsable qualité

- Mise en place et suivi des processus de certification Qualiopi pour conformité.
- Gestion des habilitations auprès des organismes certificateurs
- Amélioration continue des procédures et gestion des actions correctives.



Alice GAFFORY
Ambassadrice commercial & Assistante administrative

- Suivi administratif des contrats de formation et des dossiers clients
- Soutien à l'équipe administrative dans la gestion quotidienne
- Prospection et fidélisation des clubs

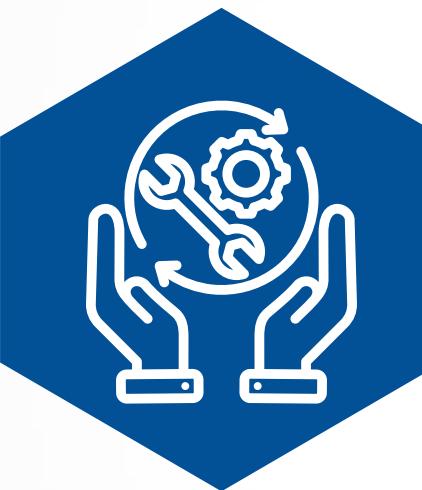
“ Nous valorisons la transparence, l'engagement, le respect des valeurs humaines et l'esprit d'équipe. ”

Nos engagements au quotidien



HUMAN

Nous mettons l'humain au cœur de notre démarche, en créant des relations authentiques basées sur la complémentarité et le travail d'équipe. Cette proximité nous permet de rester à l'écoute, tout en bâtissant des relations durables et respectueuses des besoins de nos clients.



COMPÉTENCE

Nous nous engageons à fournir des formations de haute qualité, délivrées par des experts dans leur domaine. Nous valorisons l'amélioration continue pour garantir que nos programmes répondent aux besoins spécifiques des clubs sportifs.



AMBITION

Nous nous engageons à accompagner nos clients vers des objectifs concrets et réalistes, en proposant des solutions pragmatiques alignées sur les réalités du terrain. Nous aidons les clubs sportifs à optimiser leurs ressources et à renforcer durablement leur structure et leur fonctionnement.



CONFiance

Nous valorisons la transparence et l'honnêteté dans toutes nos interactions. En respectant nos engagements et en évitant les fausses promesses, nous bâtissons des relations de confiance et de fiabilité avec nos clients.



LOYAUTÉ

Nous sommes attachés à la fidélité et à l'engagement envers nos clients. Nous croyons que la loyauté mutuelle est essentielle pour bâtir des relations solides et durables, et soutenir les clubs dans la réalisation de leurs objectifs.

Une offre complète pour accompagner les clubs sportifs

APPRENTISSAGE

L'apprentissage permet aux associations sportives et aux entreprises du secteur du sport d'intégrer des jeunes en alternance sur des postes adaptés à leurs besoins. En plus de renforcer leurs équipes, elles bénéficient d'aides financières et d'un accompagnement pour se structurer et se développer durablement.



PLAN DE DEVELOPPEMENT DE COMPÉTENCES

Le Plan de Développement de Compétences (PDC) permet de financer des formations pour les dirigeants salariés, éducateurs salariés et apprentis, que ce soit dans les clubs sportifs ou les entreprises issues du secteur du sport. Ce dispositif, mobilisable via l'OPCO AFDAS, contribue à structurer les organisations, renforcer leur gestion et développer les compétences indispensables pour relever les défis actuels.

L'apprentissage du service de la performance des clubs



AGENT DE MÉDIATION INFORMATION ET SERVICE (AMIS)

TITRE PROFESSIONNEL

- RNCP 37722
- Niveau 3 (CAP)
- 402 heures



MÉTIERS DU FOOTBALL

CAP

- RNCP 38877
- Niveau 3 (CAP)
- 402 heures

(Durée allégée sous réserve d'un niveau initial du candidat de niveau 4)



ASSISTANT D'ADMINISTRATION COMMERCIALE (TPE/PME)

TITRE PROFESSIONNEL

- RNCP 38625
- Niveau 4 (BAC)
- 402 heures

TP Agent de Médiation d'Information et de Service (AMIS) (Niveau 3)

Une réponse concrète aux enjeux de société par le sport (parents, incivilités, radicalisation)

3 MODULES



- **PARTICIPATION AU MAINTIEN DU LIEN SOCIAL**
 - Présence sociale aux abords des équipements sportifs
 - Prévention des incivilités
 - Repérage des situations à risque
- **RÉGULATION DE TENSIONS OU DE CONFLITS**
 - Techniques de gestion de conflits
 - Formation aux premiers gestes d'urgence
 - Analyse des situations
- **PARTICIPATION À DES ANIMATIONS OU DES PROJETS PARTENARIAUX**
 - Projets éco-citoyens
 - Promotion de la laïcité et prévention des discriminations
 - Insertion socio-professionnelle par le sport

CAP MÉTIERS DU FOOTBALL (NIVEAU 3)

Une formation pour structurer la carrière et l'encadrement des jeunes joueurs



OBTENTION DU DIPLOME FÉDÉRAL COACH JEUNES

Permet d'occuper les fonctions
de responsable technique du
football à 11

NOUVEAU RÉFÉRENTIEL DU DIPLÔME - UNIQUEMENT POUR LES CLUBS PROFESSIONNELS

3 MODULES

- **GESTION DE LA CARRIÈRE ET DE LA PERFORMANCE**
 - Préparation physique et mentale
 - Analyse vidéo
 - Connaissance des lois du jeu
- **FONCTIONNEMENT D'UNE ORGANISATION SPORTIVE**
 - Connaissance de l'environnement professionnel
 - Contribution à la communication de l'organisation
 - Contribution à la mise en place de projets ou d'événements
- **ENCADREMENT D'ÉQUIPE**
 - Préparation et conduite de séances d'entraînement
 - Gestion des rencontres
 - Arbitrage

ASSISTANT D'ADMINISTRATION COMMERCIALE (TPE/PME)

NIVEAU 4

Des compétences clés pour accompagner la gestion et le développement des petites structures

3 MODULES



- **ADMINISTRATIF**
 - Utilisation des outils bureautiques (Word, Excel) et collaboratifs
 - Découverte de l'IA pour assister les tâches administratives
 - Techniques d'accueil du public
- **COMMUNICATION**
 - Publication sur les réseaux sociaux
 - Newsletter
 - Mise à jour de site internet
- **COMMERCIAL**
 - Recherche de financement, sponsoring
 - Techniques de prospection
 - Utilisation d'un CRM (Gestion de la Relation Client)

RYTHME ET MODALITÉS PÉDAGODIQUES

Une organisation flexible et adaptée au fonctionnement des clubs sportifs et structures du sport

De septembre à juin



PRÉSENTIEL

4H / SEMAINE



E-LEARNING

4H / SEMAINE



AUTO-FORMATION

ACCOMPAGNÉE EN DISTANCIEL

4H / SEMAINE

- ✓ Possibilité d'accueillir un ou plusieurs apprentis
- ✓ Aides financières jusqu'à 6000 euros / apprentis / an
- ✓ Formations accessibles en alternance pour répondre aux besoins du terrain
- ✓ Un soutien concret pour faciliter toutes vos démarches
- ✓ Flexibilité des jours et horaires de cours

MODALITÉS DE FINANCEMENT

Salaire 2025	MOINS DE 18 ANS			DE 18 à 20 ANS			DE 21 à 25 ANS			26 ANS ET PLUS		
	Salaire perçu	Aide / mois	Reste à charge	Salaire perçu	Aide / mois	Reste à charge	Salaire perçu	Aide / mois	Reste à charge	Salaire perçu	Aide / mois	Reste à charge
1ère année	27% du SMIC soit 486€	416,66 €	69,34€	43% du SMIC soit 774€	416,66€	357,34€	53% du SMIC soit 943€	416,66€	526,34€	1620€	416,66€	1442€ (Calculé sur la base de 100% du SMIC soit 1858€)

Les autres solutions

CDI alternant : Permet au salarié de suspendre temporairement son CDI pour suivre une formation

- Avantage employé : Une rémunération avantageuse grâce à des exonérations de charges, permettant de maximiser le salaire perçu.
- Avantage employeur : Des aides financières à l'apprentissage pour alléger le coût du salaire.

AIDES DE L'ÉTAT
5000 € /AN

EXONÉRATION DES CHARGES JUSQU'À 50% DU SMIC

PRIME TUROAT
1000€ RÉSERVÉE AUX ENTREPRISES DE MOINS DE 11 SALARIÉS

LE PLAN DE DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES

Une opportunité pour structurer et faire grandir votre club

À QUI S'ADRESSE LE PDC ?



SALARIÉS DU CLUB

Objectif : Développer de nouvelles compétences pour améliorer la gestion quotidienne et la communication du club.

Bénéfices :

- Se professionnaliser en gestion administrative et commerciale.
- Améliorer l'accueil et la relation avec les adhérents.
- Digitaliser les outils pour optimiser les processus internes.



APPRENTIS

Objectif : Profiter d'une formation complémentaire pour renforcer leurs compétences et leur employabilité.

Bénéfices :

- Accès à des formations en gestion, communication et organisation d'un club.
- Développement de compétences utiles pour leur avenir professionnel.
- Une opportunité d'acquérir des savoir-faire pratiques en parallèle de leur apprentissage.



Financement via l'AFDAS, sans impact direct sur le budget du club.



Formations adaptées aux clubs sportifs, avec un accompagnement dédié



Formations 100% e-learning, flexibles et accessibles à tout moment.

NOS FORMATIONS PDC 100% E-LEARNING

Des solutions adaptées aux besoins du secteur sportif et finançable tout ou partie sur votre budget de formation

PARCOURS CLUBS : Structurer et professionnaliser

56h

FORMATION DÉVELOPPEMENT DU CLUB SPORTIF NIVEAU 1

- Financement : Gestion administrative et financière / Financement associatif
- Gestion niveau 1 : Suivi administratif, commercial et logistique / Techniques commerciales
- Communication : Interne et organisationnelle / Externe et évènementielle
- Numérique : Les outils incontournables / Ethique et numérique
- Égalité : Prévention des discriminations / Inclusion professionnelle

70h

FORMATION DÉVELOPPEMENT DU CLUB SPORTIF NIVEAU 2

- Parcours niveau 1
- Gestion niveau 2 : Techniques d'accueil du public / Techniques de prospection

Citoyenneté : Racisme, antisémitisme et haine anti-LGBT /
La radicalisation idéologique

PARCOURS ENTREPRISE : Booster vos performances et optimiser votre gestion

56h

FORMATION DÉVELOPPEMENT DE L'ENTREPRISE NIVEAU 1

- Responsabilité : QVT / RSE
Gestion niveau 1 : Suivi administratif, commercial et logistique / Techniques commerciales
Communication : Interne et organisationnelle / Externe et évènementielle

Numérique : Les outils incontournables / Ethique et numérique
Égalité : Prévention des discriminations / Inclusion professionnelle

70h

FORMATION DÉVELOPPEMENT DE L'ENTREPRISE NIVEAU 2

- Parcours niveau 1
Gestion niveau 2 : Techniques d'accueil du public

Citoyenneté : Racisme, antisémitisme et haine anti-LGBT /
La radicalisation idéologique

NOS FORMATIONS PDC 100% E-LEARNING

Des solutions adaptées aux besoins du secteur sportif et finançable tout ou partie sur votre budget de formation

PARCOURS MÉDIATION SPORTIVE : Une offre transversale au service de tous les acteurs du sport (club&entreprise)

56h

FORMATION MÉDIATEUR SPORTIF

- Prise en main des outils et postures spécifiques aux enjeux de la médiation dans le milieu sportif
 - Préparer l'accueil des nouvelles recrues
 - Outils et techniques de médiation
 - Diversité des publics et des enjeux

70h

CHEF DE PROJET MÉDIATION SPORTIVE

- Formation médiateur sportif
- Pilotage d'action de médiation avec suivi et évaluations ciblées sur le contexte sportif

NOS MODALITÉS D'INTERVENTION

Des solutions adaptées aux besoins de votre club



TYPOLOGIE

- Formation intra
- À distance sur plateforme d'apprentissage
- Formation réalisée sur le temps de travail



ACCESSIBILITÉ

- Entrée en formation pour tous
- Aménagement possible pour les situations individuelles spécifiques
- Possibilité d'optimiser la réussite de la formation par la réservation d'espace et de matériel dédiés



DÉLAIS D'ACCÈS

- Identifiants personnels d'accès à la plateforme transmis et activés (validité : 9 mois) entre 24 et 48h après accord de prise en charge de l'OPCO



ÉVALUATION

- Positionnement à l'entrée en formation par module
- Évaluation sommative par module
- Mesure satisfaction



VALIDATION

- Formation professionnelle sans vocation certifiante
- Remise d'une attestation de réussite sous réserve d'obtention de 80% de bonnes réponses à chaque module et de finalisation complète du parcours.



TARIF

- Tarif indicatif selon l'OPCO à partir de 32 € TTC / heure / personne
- Coût indicatif pour un parcours complet : 1800 € TTC / personne pour une formation de 56h

NOS SOLUTIONS POUR VOUS AIDER À STRUCTURER VOTRE CLUB

Des bénéfices concrets pour optimiser la gestion de votre club

Nous comprenons les défis auxquels les clubs sportifs font face et nous nous engageons à vous fournir des solutions adaptées.

En collaborant avec nous, vous accédez à des outils et services pensés pour structurer et développer votre club, en bénéficiant de ressources qui facilitent votre organisation au quotidien.

Nous offrons un soutien quotidien, vous accompagnant dans ce que vous ne pouvez pas gérer seul, pour vous permettre de vous concentrer sur l'essentiel.



- ✓ Support administratif
- ✓ Accompagnement juridique
- ✓ Optimisation des subventions
- ✓ Stratégie de communication
- ✓ Ressources matérielles
- ✓ Développement du mécénat

Ils nous font confiance :



+ de 50 clubs ont déjà rejoint azur FCE !



À défaut de présence sur le site <https://www.inserjeunes.education.gouv.fr/diffusion/accueil>,
AZUR FCE diffuse des données extraites au 30 juin 2025 et consolidées depuis 2023



WWW.AZURFCE.FR

Siège : 234 Boulevard du Mercantour 06200 Nice

Siret : 901 579 508 00028

Déclaration activité : 93 06 09469 06 auprès du Préfet de Région PACA

Certificat Qualiopi : certificat qualiopi n°F2515-2-1 du 12/06/2023 auprès de PRONÉO porté disponible sur www.azurfce.fr

“Notre mission, votre passion”