

Communiqué de presse – Information financière

Paris, le 28 juillet 2026

Chiffre d'affaires semestriel 2026 en hausse de +51%

LightOn (FR0013230950 – ALTAI), acteur européen de premier plan de l'IA générative pour les entreprises et le secteur public, publie ce jour son chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2026 et communique sur l'évolution de son horizon de trésorerie.

Une offre souveraine intégrant des technologies parmi les plus performantes du marché

Au cours du 1^{er} semestre 2026, LightOn a poursuivi l'enrichissement de son offre souveraine destinée aux entreprises et au secteur public, notamment avec LightOnOCR-2¹ qui permet d'extraire et de structurer des données issues de documents volumineux et complexes avec un niveau de performance élevé et dont les capacités ont dernièrement été étendues à la langue arabe².

Les bénéfices de cette offre positionnent aujourd'hui LightOn comme l'un des leaders technologiques de son marché, permettant à ses clients de déployer des solutions de recherche et de traitement documentaire sur leurs données sensibles, tout en conservant la maîtrise de leur environnement. Elle répond à des cas d'usage visant notamment à réduire les délais de traitement, améliorer la fiabilité des processus et générer des gains de productivité.

A fin juin 2026, une quinzaine d'institutions publiques avaient d'ores et déjà sélectionné la solution de LightOn pour traiter leurs données au sein de leur propre environnement, transformant les phases de tests en usages opérationnels.

¹ Communiqué de presse du 19 janvier 2026

² Communiqué de presse du 12 juin 2026



Chiffre d'affaires et revenus annuels récurrents (ARR³) au 30 juin 2026

Au 30 juin 2026, le chiffre d'affaires s'élève à 1,1 M€, en progression de +51% par rapport au premier semestre 2025. L'activité est principalement réalisée en France.

Les ventes de licences Paradigm progressent de 34%, portées par les nouveaux contrats signés au cours de la période et par la contribution en semestre plein des contrats signés en 2025.

Les ventes de services liés à Paradigm sont multipliées par 10, reflétant de nouveaux contrats initiés au premier semestre 2026.

Chiffre d'affaires <i>Non audité, en milliers d'€</i>	06/2026	06/2025
Paradigm	1 069	655
Licences	849	633
Services	220	22
Forge	0	53
Licences	0	0
Services	0	53
Autres	1	1
Total	1 070	709

Les nouveaux contrats signés au cours du premier semestre 2026, représentant un ARR de 0,2 M€, ont compensé les contrats arrivés à échéance et non poursuivis sur la période pour un montant équivalent. L'ARR s'établit ainsi à 1,9 M€ au 30 juin 2026, stable par rapport au 31 décembre 2025.

La croissance du pipeline commercial observée depuis 2025 s'est partiellement concrétisée par des ventes au cours du premier semestre 2026. Le rythme de conversion des opportunités commerciales demeure toutefois contrasté. En France, certains projets d'intégration de solutions d'IA ont été reportés ou annulés en raison des contraintes d'approvisionnement en GPU ou budgétaires de certains prospects. Par ailleurs, la persistance des tensions géopolitiques au Moyen-Orient a retardé la concrétisation de plusieurs opportunités commerciales dans la région.

Perspectives pour le 2^{ème} semestre 2026

Dans un marché où les entreprises et les acteurs publics accordent une importance croissante à la souveraineté, à la sécurité et à la maîtrise de leurs données, LightOn entend capitaliser sur le positionnement souverain de sa solution, et sur ses fonctionnalités innovantes, notamment son RAG multimodal et LightOnOCR-2.

L'intérêt pour les solutions de LightOn s'est notamment confirmé à l'occasion de VivaTech, d'Eurosatory et de Gitex Africa ainsi qu'à travers de nouveaux cas d'usage auprès d'entreprises et d'organisations publiques.

³ Annual Recurring Revenue : Valeur annualisée des contrats existants à la date d'arrêté des comptes



Communiqué de Presse

Nommé Directeur Général le 9 juillet 2026, Jean-Philippe Baert⁴ aura notamment pour priorités d'accélérer la conversion du pipeline commercial en revenus récurrents, de renforcer l'exécution opérationnelle et d'optimiser la structure de coûts, avec pour objectif de transformer plus rapidement les avantages technologiques de LightOn en croissance et en création de valeur.

Un horizon de trésorerie ajusté à fin 2026, des propositions en cours d'étude pour un prolongement à fin 2027

La conversion des opportunités commerciales en chiffre d'affaires, à date et attendue dans les 3 prochains mois, amène LightOn à revoir ses prévisions de trésorerie et son passage à la rentabilité en 2026 et à estimer que ses activités seront financées jusqu'à fin 2026, contre fin 2027 projeté précédemment.

Parallèlement à l'optimisation de la structure de ses coûts, la société est en discussions avancées avec son actionnaire et partenaire Vester Finance sur des propositions de financement qui lui permettraient d'étendre son horizon de trésorerie jusqu'à fin 2027.

À propos de LightOn

Fondée en 2016 à Paris et première société européenne de l'IA cotée sur Euronext Growth, LightOn développe une plateforme d'IA d'entreprise conçue pour permettre aux organisations de connecter une IA de pointe sur leurs données sensibles. LightOn propose une architecture intégrée, pensée pour le passage en production à grande échelle, robuste, frugale et sécurisée, permettant d'industrialiser des cas d'usage dans des environnements régulés. Les solutions LightOn s'adressent notamment aux secteurs de la finance, de l'industrie, de la santé, de la défense et du secteur public.

LightOn est cotée sur Euronext Growth® Paris (ISIN : FR0013230950, mnémonique : ALTAI-FR). La société est éligible au PEA et au PEA PME, et est qualifiée « Entreprise innovante » par Bpifrance.

Pour en savoir plus : <https://www.lighton.ai/>

Contacts

LIGHTON invest@lighton.ai	SEITOSEI•ACTIFIN Relations investisseurs Benjamin LEHARI lighton@seitosei-actifin.com
KALAMARI Relations médias Maroua DERDEGA – +33 7 63 77 73 20 Emeline RÉTHORÉ – + 33 6 30 61 51 67 lighton@kalamari.agency	SEITOSEI•ACTIFIN Relations presse financière Jennifer JULLIA – +33 6 47 97 54 87 jennifer.jullia@seitosei-actifin.com

⁴ Communiqué de presse du 9 juillet 2026