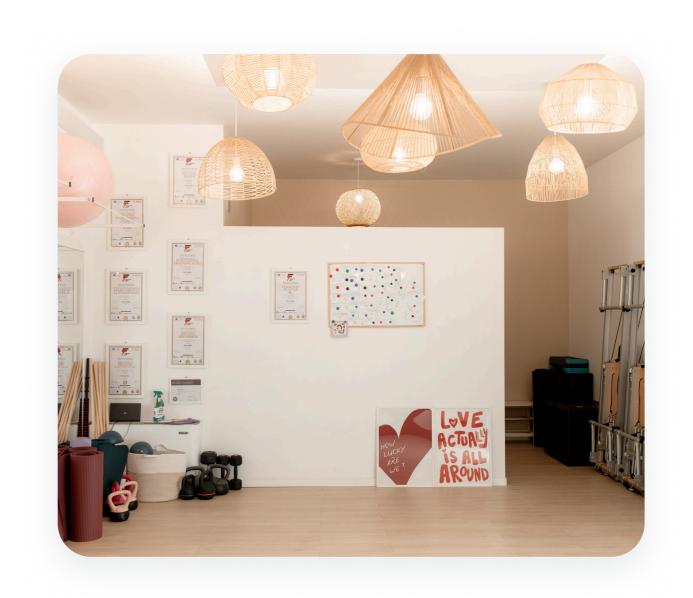
Devoción, Eficiencia y Bienestar: dentro del Estudio Giulia Rosi Fitness

En 2022, Giulia Rosi abrió su propio estudio en Módena (Italia), convirtiendo su pasión en una profesión.

Apasionada del baile y de deporte desde siempre, Giulia decidió transformar su carrera y lanzar un estudio de fitness, basado en la idea que el bienestar es un viaje a largo plazo de crecimiento personal y mejora continua.

En este camino hacia el bienestar, descubramos cómo bsport ayuda a Giulia a gestionar su estudio día a día de la manera más eficaz.



Los principales desafíos

Al inicio de su carrera, Giulia se enfrentó a algunos desafíos comunes en la gestión de un estudio: equilibrar la relación con los clientes, coordinarse con los colaboradores, cuidar del espacio y al mismo tiempo impartir clases.

Sin embargo, la plataforma elegida inicialmente no lograba apoyarla en sus tareas y tenía varias limitaciones:



Limitaciones del producto

Giulia quería ampliar su alcance ofreciendo sesiones online y contenido de video bajo demanda. Sin embargo, la plataforma que usaba **no contaba con estas funciones**, lo que limitaba el crecimiento de su estudio.



Sistema complejo y poco intuitivo

Para gestionar un estudio es necesario simplificar procesos y ahorrar tiempo operativo. Con el software anterior, el sistema resultaba demasiado complicado y restrictivo. Giulia dedicaba demasiado tiempo a tareas administrativas manuales, impidiéndole enfocarse en sus miembros y en las clases.

La solución de bsport

Giulia pronto entendió que necesitaba más que un simple software: necesitaba un **socio digital de confianza capaz de automatizar sus operaciones diarias** y ofrecerle una visión centralizada y en tiempo real de su negocio. **Por eso pasó a bsport**.

Con bsport, Giulia confía ahora en una plataforma digital intuitiva que simplifica cada aspecto de su trabajo diario, desde la gestión de membresías hasta la coordinación del personal. Gracias a su interfaz clara y diseño fácil de usar, puede completar sus tareas en pocos clics y dar vida a sus proyectos.

Sistema de reserva sencillo



Reservas recurrentes

Según la experiencia de Giulia, poder reservar a un miembro en una clase durante varias semanas le ahorra mucho tiempo y tareas manuales. Esto no solo reduce el esfuerzo operativo, sino que también mejora la experiencia del cliente, ya que los miembros están más motivados a asistir sabiendo que sus clases ya están reservadas.

Al cambiar a bsport, la gestión de las membresías se ha vuelto mucho más sencilla, con procesos ahora mucho más precisos y automatizados

Oferta y alcance ampliados



Integración video a la demanda y Zoom

Al conectar bsport directamente a su sitio web, Giulia ha logrado ampliar su oferta, **vendiendo tanto clases bajo demanda** a sus miembros. Esta integración ha agilizado el proceso, facilitando la compra y el acceso a las clases.

Gestión eficiente



Gestión de los profesores

Giulia trabaja junto a **otros cuatro instructores**.

Para hacerlos más autónomos y reducir su carga de trabajo, les da acceso a cuentas específicas, lo que les permite gestionar sus clases y reservas en manera independiente.

Visión integral del negocio



Informes y Analíticas

Los informes ayudan a Giulia a monitorear sus objetivos y seguir el rendimiento del estudio.

Con reportes personalizables, puede analizar **métricas clave para dirigir** con éxito su negocio como ingresos, reservas y crecimiento general.

Gracias a los informes de bsport, puedo visualizar claramente mis objetivos y gestionar mi estudio en base al rendimiento actual

Perspectivas futuras

De un pequeño proyecto individual a una marca consolidada y en constante crecimiento, el sueño de Giulia se evolve cada día más. Para ella y su equipo, el objetivo es claro: **ofrecer un servicio de calidad a todos los miembros y difundir una idea de fitness sana, constante y sostenible**.

Para hacerlo posible, bsport sigue siendo un socio confiable y presente, apoyando a Giulia y a su equipo en cada paso del camino.

Descubre más

