

BUSINESS WITH DMK

*ВИГОДА ТА
ТОЧКИ ОПТИМІЗАЦІЇ*



Ukraine



ХОЛІСТИЧНИЙ ПІДХІД

Холістичний = цілісний – підхід, за якого косметолог розглядає шкіру не окремо, а як частину цілісного організму.

Такий підхід враховує:

- гормональний баланс;
- роботу ШКТ і печінки;
- лімфообіг;
- рівень стресу;
- харчування та сон;
- вплив довкілля.

DMK І ХОЛІСТИЧНИЙ ПІДХІД –

*це не конкуренція методів,
це синергія*

**У сучасній косметології стійкий
результат досягається через
поєднання різних методик:**

- біохімічні протоколи DMK – база, що перебудовує функції шкіри;
- ін'єкційна терапія;
- апаратні технології;
- БАДи.



DMKS – медичний камуфляж як частина післяпроцедурного комфорту пацієнта

Соціальна впевненість:

можна відразу йти на зустріч,
роботу, побачення.

- Менше стресу після процедури.
- Позитивний емоційний досвід = вища лояльність.
- Скорочення періоду «соціальної ізоляції» після естетичних втручань.



DMK
COSMETICS™

ПІДВИЩЕННЯ СЕРЕДНЬОГО ЧЕКА –

це стратегічна мета бізнесу

1

Пакетні пропозиції замість разових процедур.

Пакетна пропозиція = ключ до стійких результатів, оптимізації часу пацієнта та мінімізації кількості візитів до клініки.

- Ферментотерапія + **SuneKOS Peforma**
- Потрійна ферментотерапія + ін'єкції ботулотоксину
- **Body Enzyme Masque + SuneKOS Body / Cell 15**
- Ферментотерапія + холодне / гаряче обгортання для тіла
- Ферментотерапія + **Medi Pedi**
- Ферментотерапія + LED-терапія

ПІДВИЩЕННЯ СЕРЕДНЬОГО ЧЕКА –

це стратегічна мета бізнесу

2

Home Prescriptives (домашні призначення)

- Це не опція, а обов'язкова частина протоколу
- Позиціонування не як «продажу косметики», а як лікувальної домашньої терапії між процедурами
- Призначаємо не що, а для чого
- Говорить не про «препарат», а про етап лікування

- Ultra Screen SPF 50 / NutraScreen SPF 30
- Enbioment™ System
- Seba-E
- Herbal Pigment
- Pore Reduction Plus
- Acu Mist
- DMK Efa+
- Regul8 Relax

ПІДВИЩЕННЯ СЕРЕДНЬОГО ЧЕКА – *це стратегічна мета бізнесу*

3

**Освічений пацієнт =
пацієнт, який приходить
до лікаря свідомо**

Пояснювати механізми, завдяки
яким процедура працює.



ФЕРМЕНТНА ТЕРАПІЯ DMK

- 1 банка $\approx$ 10 процедур.
- Косметолог купує 2 банки на місяць = 20 процедур ферментної терапії за місяць.
- Ціна для пацієнта за одну ферментну терапію – \$60.
- За один день – 0.9 ферментотерапії.

Розрахунок:

$20 \text{ процедур} \times \$60 = \$1200$

Собівартість процедури:

$20 \times \$15 = \300

Чистий прибуток від процедур:

\$900 за місяць.



ФЕРМЕНТНА ТЕРАПІЯ DMK

- **Косметолог купує 3 банки на місяць** = 30 процедур ферментної терапії за місяць.
- **За один день** – 1,4 ферментотерапії.

Розрахунок:

30 процедур × \$60 = \$1800

Собівартість процедури:

30 × \$15 = \$450

Чистий прибуток від процедур:

\$1350 за місяць.



Ukraine

ФЕРМЕНТНА ТЕРАПІЯ DMK

- Косметолог купує 4 банки на місяць = 40 процедур ферментної терапії за місяць.
- За один день – 1,8 ферментотерапії.

Розрахунок:

40 процедур × \$60 = \$2400

Собівартість процедури:

40 × \$15 = \$ 600

Чистий прибуток від процедур:

\$1800 за місяць.



3 ФЕРМЕНТНІ ТЕРАПІЇ ЗА ДЕНЬ – ЯКІ МОЖЛИВОСТІ?

- За один день – 3 ферментотерапії.
- 3 × 22 робочі дні = 66 ферментотерапій за місяць.



Розрахунок:

66 процедур × \$60 = \$3960

Собівартість процедури:

60 × \$15 = \$900

Чистий прибуток від процедур:

\$3060 за місяць.

DMK

Danné Montague-King®

Ukraine

ДОМАШНІ ПРИЗНАЧЕННЯ DMK

- Середня закупівельна ціна одного препарату: \$31.
- Середня роздрібна ціна: \$62.
- Маржа з одного продукту: \$31.

За 22 робочі дні:

- $22 \times \$31 = \682
- $44 \times \$31 = \1364

Процедур /
місяць

Прибуток
від процедур (\$)

20

900

30

1350

40

1800

50

2250

66

3060

Кількість препаратів
домашніх призначень
за день (шт.)

1

2

3

Прибуток
від домашніх
призначень (\$)

682

1364

2046