



Ameritum & Steinbeis

Augsburg Business School

Ein **exklusiver Benefit** für unsere
Vanguard-Mitglieder



*„Bildung ist die mächtigste Waffe,
die du verwenden kannst,
um die Welt zu verändern.“*

Nelson Mandela (1918–2013)





Bildung, die befähigt.

Ameritum geht in Kooperation mit der renommierten Steinbeis Augsburg Business School neue Wege der Exzellenz:

Als **Vanguard**-Mitglied erhältst du **einmalig exklusiven Zugang** zu einem **zweitägigen Premium-Seminar** – unser persönliches Bildungspräsent im Wert von bis zu **1.400,00 EUR** (netto).

Ein exklusiver Benefit für Ameritum-Vanguard-Mitglieder.

Deine Vorteile auf einen Blick:

- Auswahl aus 50 hochkarätigen Seminaren (auch online verfügbar)
- Anrechnung auf einen vollständigen Zertifikatskurs möglich
- Geleitet von 72 erfahrenen Branchenexperten
- Eingebettet in ein Netzwerk von über 45.000 Professionals
- Mit einer Weiterempfehlungsrate von 98 Prozent

[→ Zu den Seminaren](#)



Wo?

Vor Ort im Technologiezentrum Augsburg oder flexibel online.

Am Technologie Zentrum 5

86159 Augsburg

Buchbar bis 31.12.2025

Dein exklusiver Vorteil – nicht übertragbar

So sicherst du dir dein Seminar:

1. Klicke auf den Link: [Zu den Seminaren](#)
2. Wähle ein zweitägiges Seminar deiner Wahl
3. Buche direkt online
4. Gib deine Ameritum-Vanguard-ID im Kommentarfeld an
5. Die Rechnung wird im Anschluss von Ameritum übernommen – einmalig, exklusiv, wertschätzend

Für deine individuelle Beratung und komplette Zertifikatskurse:

einfach eine E-Mail an info@steinbeis-ifem.de mit deiner **Vanguard-ID** senden.

→ Zu den Seminaren

*Kontakt bei Fragen
zu den Seminaren der*
Steinbeis Augsburg Business School

t: 0821 – 650 842 80

e: info@steinbeis-ifem.de

w: steinbeis-ifem.de

Warum Ameritum?

Weil ein Netzwerk nur so wertvoll ist wie die Impulse, die es setzt.

Weil Bildung nicht nur informiert, sondern inspiriert.

Weil Vanguard-Mitglieder mehr bekommen – nicht mehr Masse, sondern mehr Klasse.

*Kontakt für Rückfragen & individuelle Beratung
zur **Ameritum**-Mitgliedschaft:*

Anastasia Kabitzsch

Business Development Manager

e: anastasia.kabitzsch@aycon.biz

w: www.ameritum.com

Link-Liste aller zweitägigen Seminare:

1. 33 Coachingmethoden

Modernes Coaching meistern: 33 Coachingmethoden neu gedacht

<https://steinbeis-ifem.de/coaching-methoden/>

2. Agile Leader

Kompakt, konkret und kompetenzorientiert

(Prüfungsteilnahme optional auf eigene Kosten)

<https://steinbeis-ifem.de/agile-leader-training/>

3. Agile Projektmethoden

Projektarbeit der Zukunft: agile Projektmethoden für Profis

<https://steinbeis-ifem.de/agile-projektmethoden-seminar/>

4. BGM – gesunde Unternehmen gestalten

Kompakt, konkret und kompetenzorientiert

a) Longevity

<https://steinbeis-ifem.de/longevity-mentale-gesundheit-und-resilienz/>

b) Strategisches BGM und nachhaltige Förderkooperation

<https://steinbeis-ifem.de/strategisches-bgm-und-nachhaltige-foerderkooperation/>

c) Fehlzeiten als Erfolgsfaktor steuern

<https://steinbeis-ifem.de/fehlzeiten-als-erfolgsfaktor-steuern-2/>

5. Bilanzen analysieren

Kompakt, konkret und kompetenzorientiert

<https://steinbeis-ifem.de/bilanzen-analysieren-seminar/>

6. Business Development

Business Development entfesseln – von der Methode zur Wirkung

<https://steinbeis-ifem.de/business-development-seminar/>

7. Change Management – Prozesse, Menschen, Systeme

Change mit Klarheit führen – Haltung, Werkzeuge, Wirkung

<https://steinbeis-ifem.de/change-management-seminarseite/>

8. Controlling der Nachhaltigkeit

Wirkung messen, Wirkung steuern

<https://steinbeis-ifem.de/sustainable-governance-controlling-seminarseite/>

9. Datenbasierte Transformation

Zukunft verstehen & gestalten: datenbasierte Transformation konkret

<https://steinbeis-ifem.de/datenbasierte-transformation/>

10. Diagnostik in Beratung und Coaching

Methodenvielfalt für echte Veränderung

<https://steinbeis-ifem.de/seminarseite-diagnostik-in-coaching-und-beratung/>

11. ESG: Reporting, Wesentlichkeit und Regulatorik

Zukunftsfähig führen, messbar gestalten

<https://steinbeis-ifem.de/die-nachhaltige-organisation/>

12. Digital Selling

Kunden verstehen, Vertrauen digital aufbauen

<https://steinbeis-ifem.de/digital-selling-seminar/>

13. Digitales Marketing: SEO & Social Media (SMO)

Digitale Power entfesseln – mit SEO & Social Media

<https://steinbeis-ifem.de/digitales-marketing-seminar/>

14. Digitales Prozessmanagement I

Strukturieren, automatisieren, optimieren

<https://steinbeis-ifem.de/digitales-prozessmanagement-1-seminar/>

15. Digitales Prozessmanagement II

Skalierung, Integration, Effizienz

<https://steinbeis-ifem.de/prozessmanagement-2-seminar/>

16. Effektiv Führen mit dem 8-Punkte-Plan

Führen mit System – der 8-Punkte Plan für wirksame Führung

<https://steinbeis-ifem.de/effektiv-fuehren-punkte-plan-seminar/>

17. Erfolgreicher verkaufen als andere

Strategisch überzeugen: erfolgreicher verkaufen als andere im Praxistraining

<https://steinbeis-ifem.de/seminar-erfolgreicher-verkaufen-als-andere/>

18. Gesunde Führung & Unternehmenskultur

Führen mit Sinn & System: gesunde Führung & Unternehmenskultur

<https://steinbeis-ifem.de/gesunde-fuehrung-und-unternehmenskultur-seminar/>

19. Gesunde Unternehmen gestalten

Psychologie, Struktur & Strategie verbinden

<https://steinbeis-ifem.de/bgm-gesunde-unternehmen-gestalten-seminar/>

20. Grenzen in Beratung und Coaching

Professionelle Distanz mit Klarheit

<https://steinbeis-ifem.de/seminar-grenzen-beratung-coaching/>

21. Innovation Management

Ideen führen, Zukunft gestalten

<https://steinbeis-ifem.de/innovation-management-seminar/>

22. Integrale Beraterkompetenzen

Mensch, System & Wirkung verbinden

<https://steinbeis-ifem.de/integrale-beraterkompetenzen-seminar/>

23. Interim Management I

Einstieg, Wirkung und Positionierung im Mandat

<https://steinbeis-ifem.de/interim-management-i/>

24. Interim Management II

Professionalisierung & Leadership auf Zeit

<https://steinbeis-ifem.de/interim-management-ii/>

25. Key Account Management

Kunden entwickeln, statt nur betreuen

<https://steinbeis-ifem.de/key-acc-management-seminar/>

26. KI- & Digitalisierungsstrategien

Innovation nutzen, Vorsprung sichern

<https://steinbeis-ifem.de/digitalisierungsstrategien-seminar/>

27. KI für Führungskräfte

Entscheiden mit Daten, führen mit Weitblick

<https://steinbeis-ifem.de/ki-kurs-fuer-fuehrungskraefte/>

28. Konfliktmanagement

Eskalation verhindern, Lösungen schaffen

<https://steinbeis-ifem.de/organisationales-und-persoennes-konfliktmanagement-seminar/>

29. Mediation und Triadisches Coaching

Wege aus dem Konflikt professionell begleiten

<https://steinbeis-ifem.de/triadisches-coaching-seminar/>

30. Neurolinguistische Tools im Coaching

Sprache als Veränderungsinstrument

<https://steinbeis-ifem.de/coaching-tools-nlp/>

31. Organisationsentwicklung

Wandel ganzheitlich und nachhaltig gestalten

<https://steinbeis-ifem.de/organisationsentwicklung-seminar/>

32. Kompetenter Partner der Geschäftsleitung – OE & PE

Strategisch OE & PE begleiten

<https://steinbeis-ifem.de/kompetenter-partner-der-geschaeftsfuehrung/>

33. PE-Experte als ManagerIn

Personalentwicklung strategisch steuern

<https://steinbeis-ifem.de/pe-experte-als-manager-in/>

34. Personal Change

Persönliche Transformation begleiten und gestalten

<https://steinbeis-ifem.de/personal-change/>

35. Präsentationstraining – überzeugend präsentieren

Storytelling trifft Präsenz: präsentieren mit System

<https://steinbeis-ifem.de/wie-sie-wirklich-ueberzeugen-praesentationstraining-seminarseite/>

36. Projektmanagement – in digitalen Zeiten

Agilität, Klarheit, Umsetzungskraft

<https://steinbeis-ifem.de/seminar-projektmanagement/>

37. Psychologie im Verkauf

Was Menschen kaufen lässt

<https://steinbeis-ifem.de/psychologie-verkauf-seminar/>

38. Restrukturierung

Strategie trifft Psychologie

<https://steinbeis-ifem.de/restrukturierung-seminarseite/>

39. Scrum Master

Rollen klären, Teams befähigen

<https://steinbeis-ifem.de/scrum-master-2023-2/>

40. Strategische Verhandlungsführung

Wie Sie Verhandlungen von Anfang an gewinnen

<https://steinbeis-ifem.de/strategische-verhandlungsfuehrung-seminarseite/>

41. Sustainable Entrepreneurship

Unternehmen neu denken und ökologisch handeln

<https://steinbeis-ifem.de/sustainable-entrepreneurship/>

42. Sustainable Finance

Finanzierung, die Werte schafft

<https://steinbeis-ifem.de/sustainable-finance-seminarseite/>

43. Systemisch beraten und coachen

Wechselwirkungen verstehen, Potenziale heben

<https://steinbeis-ifem.de/seminar-systemisches-coaching/>

44. Talente finden und binden

Employer Branding, Recruiting & Bindung neu gedacht

<https://steinbeis-ifem.de/talente-finden-und-binden-seminarseite/>

45. Trainerkompetenzen

Methodisch stark, didaktisch wirksam

<https://steinbeis-ifem.de/seminar-trainerkompetenzen-1/>

46. KI, ESG und Recht für Einkaufsleiter

<https://steinbeis-ifem.de/ki-esg-recht/>

47. Strategischer Einkauf

<https://steinbeis-ifem.de/strategischer-einkauf/>

48. EU AI Act & Ethik

<https://steinbeis-ifem.de/eu-ai-act-ethik-seminarseite/>