

Rapport sur l'écosystème technologique du Québec 2025

Juillet 2025





Richard Chénier
Directeur Général



”Le Québec se trouve à un moment charnière : un nouvel élan propulse notre écosystème technologique vers l'avant, alimenté par des initiatives transformatrices telles que Ax.c et l'accent mis par Québec Tech sur la croissance commerciale des startups.

Dans un monde secoué par des bouleversements géopolitiques et des changements technologiques rapides, il est essentiel que notre société s'adapte à cette transformation afin de maintenir sa prospérité économique et sociale.”

1 État du Québec Tech

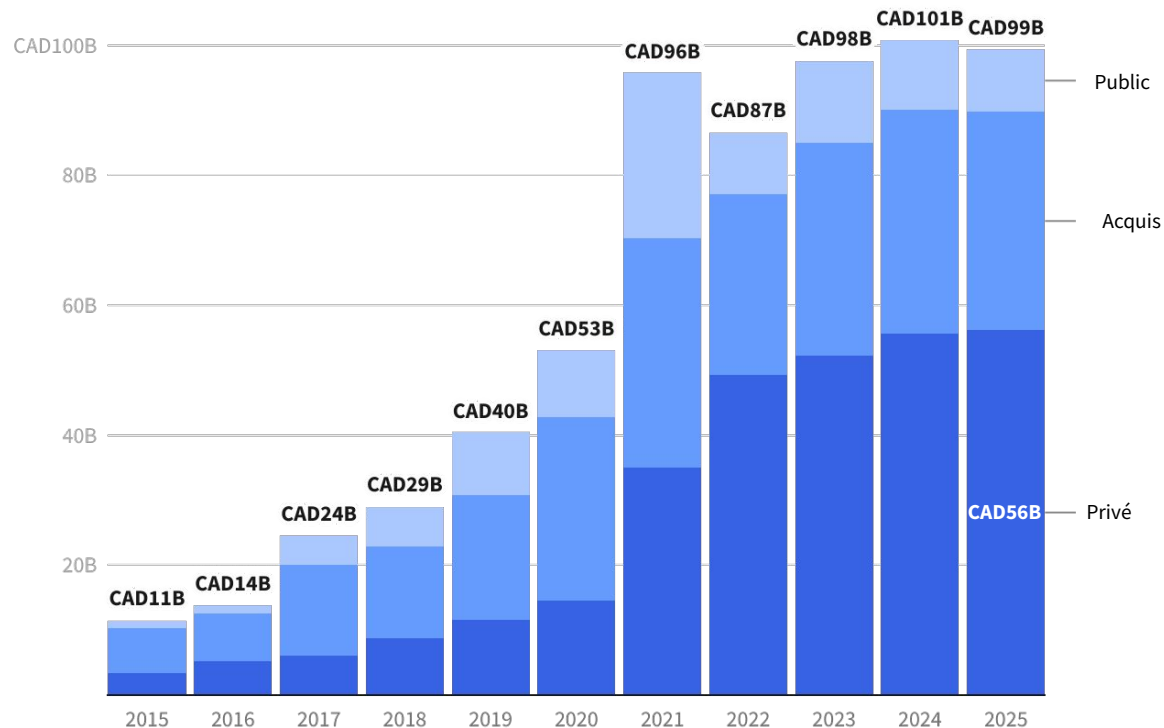
2 Investissement VC

3 Perspectives de l'écosystème Québécois

La valorisation de l'écosystème technologique Québécois est désormais de CAD99B

Depuis 2020, les entreprises technologiques privées ont connu une croissance de 3.9x, tandis que l'écosystème global s'est développé de 1.9x au cours de la même période.

Valeur de l'écosystème technologique du Québec

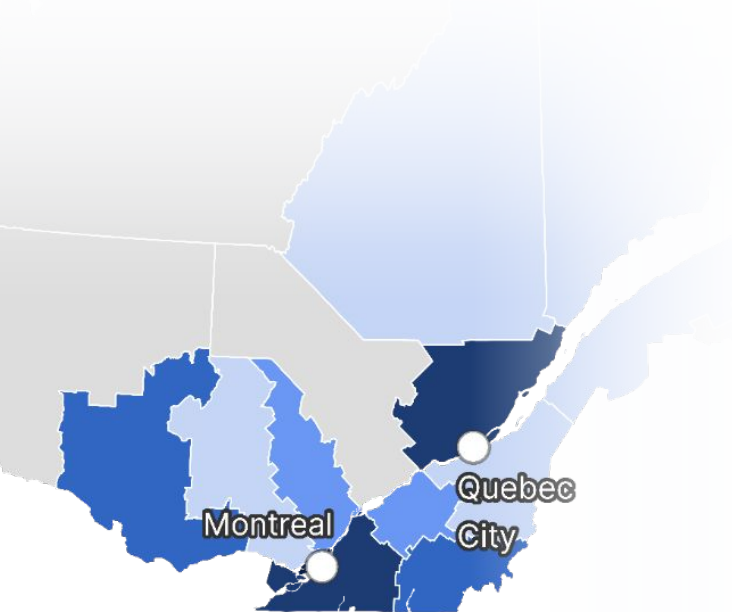


Source: Dealroom.co.

Les sociétés cotées en bourse comprennent celles qui sont sorties par le biais d'une introduction en bourse (IPO) ou d'une introduction en bourse via une société d'acquisition à vocation spécifique (SPAC). Les sociétés cotées en bourse ou acquises à partir de 2025 sont incluses dans les cohortes cotées en bourse ou acquises à partir de leur année de création.

La valeur d'entreprise (EV) correspond à la somme des valorisations de toutes les start-ups de l'écosystème. Elle est calculée à partir des valorisations estimées basées sur les derniers tours de table de capital-risque, les marchés publics et les valorisations rendues publiques.

L'écosystème technologique du Québec est réparti autour de trois pôles principaux, qui représentent ensemble plus de 1.4K+ startups financées.



Nombre de startups financées par région

< 5 5 - 15 15 - 40 40 - 100 ≥ 100

Grand Montreal

1100+ entreprises financées

nuvei

hopper

SSENSE

Blockstream

Québec City

250+ entreprises financées

coveo™

OSF DIGITAL

LeddarTech™
Solving Critical Security, Privacy and Perception Challenges

h2o innovation

Sherbrooke

40+ entreprises financées

Oneka



BioIntelligence TECHNOLOGIES

Reste du Québec

150+ entreprises financées

fuse

gaia

AGRISOMA

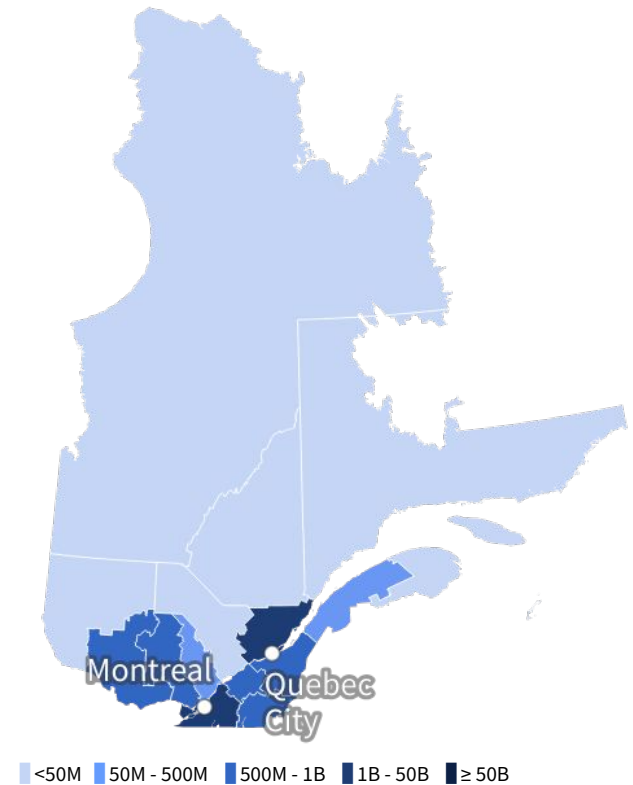
Startups remarquables

Montréal concentre la majorité de la valeur de l'écosystème

77 % de la valeur des entreprises québécoises est concentrée dans la région métropolitaine de Montréal, 6 % à Québec et 1 % à Sherbrooke.



Valeur de l'écosystème par région, 2025 YTD (CAD)



Sherbrooke a connu la plus forte croissance depuis 2020

Le Grand Montréal, qui constitue le plus grand écosystème de startups au Québec, a connu une croissance de 1.8x depuis 2020

La croissance de Sherbrooke a été tirée par [Entosystem](#), qui a levé CAD79M en Octobre 2024.

Croissance de la valeur de l'écosystème par région du Québec (2020-2025)

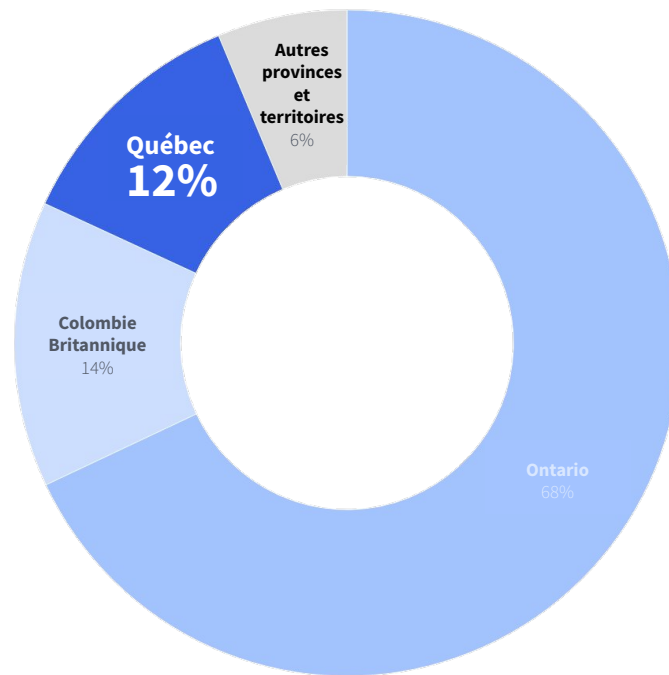
	Valeur de l'écosystème	2020-2025 Croissance
Grand Montréal	CAD88B	1.8x
Québec City	CAD5.8B	1.6x
Sherbrooke	CAD721.5M	39.1x
Reste du Québec	CAD4.5B	4.2x

Le Québec est le troisième écosystème au Canada en termes de valorisation

L'écosystème du Québec représente 12 % de la valeur totale des entreprises au Canada.

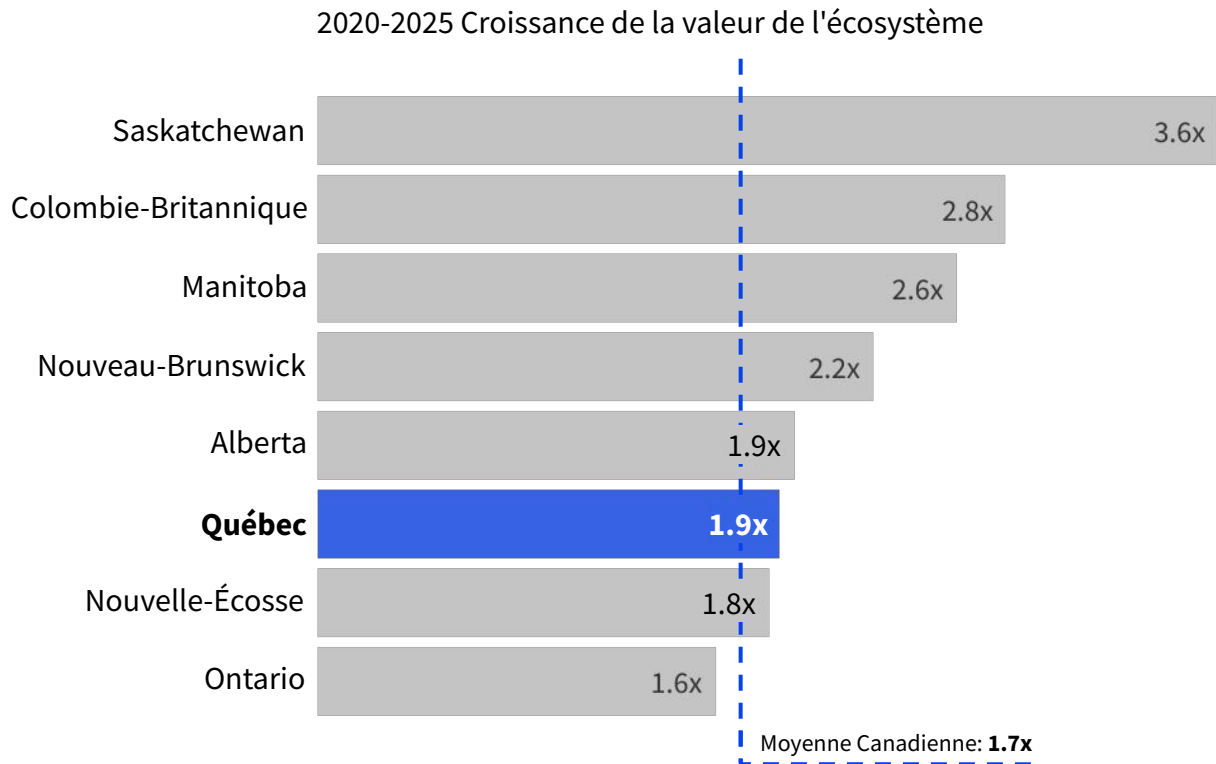
Valeur de l'écosystème du Canada par province

■ Ontario ■ Colombie Britannique ■ Québec ■ Autres provinces et territoires



Le Québec connaît une croissance supérieure à la moyenne canadienne

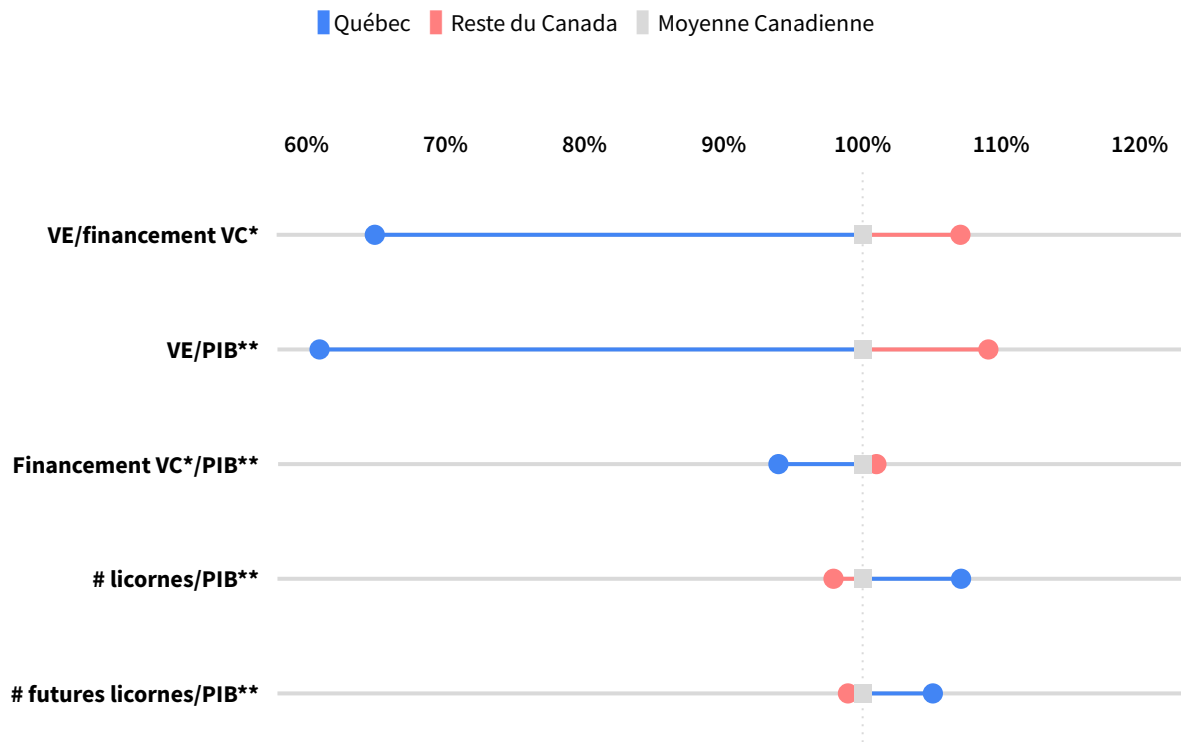
Les écosystèmes plus petits ont tendance à croître plus rapidement. Le Québec et l'Ontario affichent une croissance solide par rapport à leur taille, tandis que la Colombie-Britannique dépasse largement la moyenne nationale.



Le Québec démontre sa capacité à créer et à développer des startups prospères au sein d'un écosystème encore en développement par rapport au reste du Canada

Le Québec accuse un retard sur l'ensemble des indicateurs de valorisation d'écosystème (VE), ce qui met en évidence un potentiel de croissance pour dynamiser l'entrepreneuriat dans la région.

Indicateurs de maturité au Québec et Canada



Source: Dealroom.co.

*2024 financement VC

** 1 milliard de PIB

Comparaison du Québec avec certains écosystèmes semblables de l'OCDE

Analyse comparative d'indicateurs de maturité

	VE/financement VC*	VE/PIB**	Financement VC*/PIB**	# licornes/PIB**	# futures licornes/PIB**
Suède	132	635	4.8	0.089	0.058
Australie	124	215	1.7	0.024	0.029
Estonie	120	1.4K	12.1	0.242	0.242
Corée du Sud	103	336	3.2	0.020	0.062
Singapour	95	906	9.5	0.072	0.140
Philadelphie (Pennsylvanie)	86	167	2	0.007	0.036
Royaume-Uni	78	392	5	0.055	0.088
Portugal	68	123	1.8	0.021	0.017
France	60	165	2.8	0.019	0.046
Québec	55	198	3.6	0.040	0.059

1 État du Québec Tech

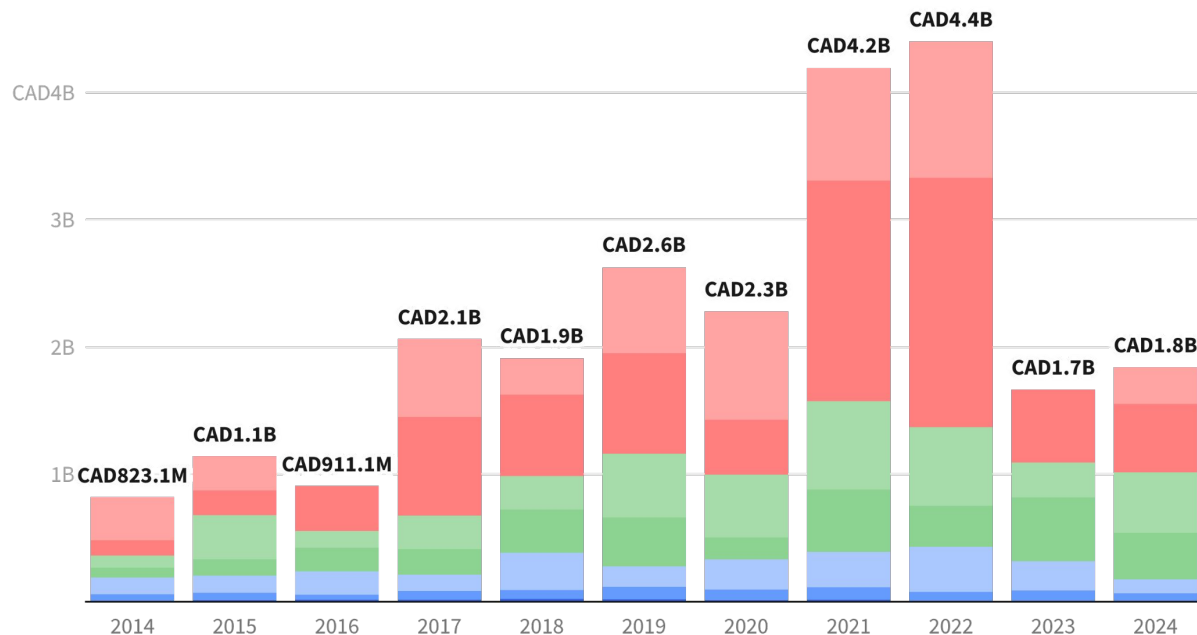
2 Investissement VC

3 Perspectives de l'écosystème Québécois

Les startups québécoises ont levé CAD1.8B en 2024

Investissement VC en startups Québécoises » [voir en ligne](#)

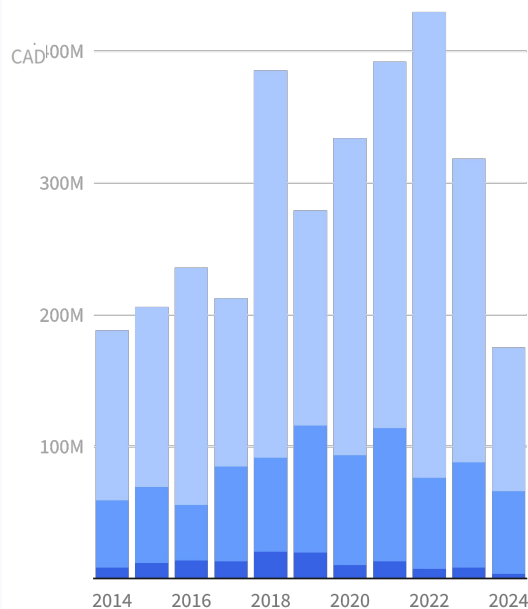
■ CAD0-1m (pré-amorçage) ■ CAD1-4m (amorçage) ■ CAD4-15m (série A) ■ CAD15-40m (série B) ■ CAD40-100m (série C) ■ CAD100-250m (méga levée) ■ CAD250m+ (méga+)



Le financement des startups en croissance (séries B et C) se rapproche des pics de 2021-2022, pour celui des startups en expansion il reprend timidement quoique encore sous la moyenne sur 8 ans, tandis qu'en amorçage il atteint un creux depuis 10 ans.

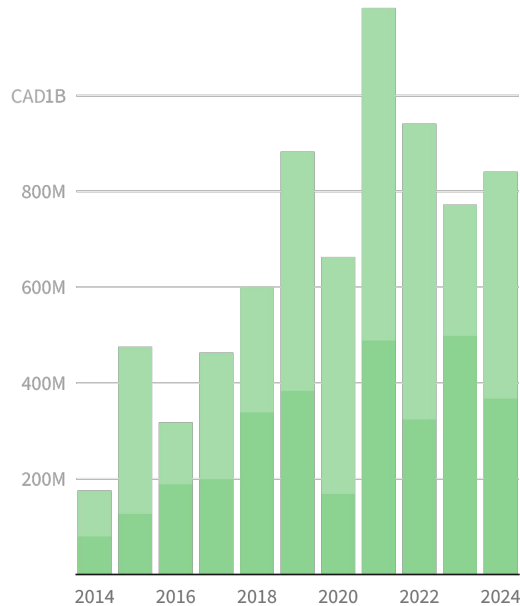
Amorçage

CA\$0-1m (pre-seed) CA\$1-4m (seed)
CA\$4-15m (series A)



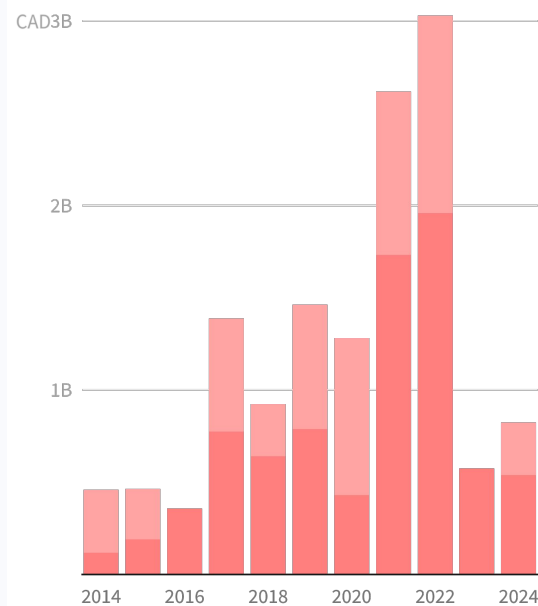
Croissance

CA\$15-40m (series B) CA\$40-100m (series C)



Expansion

CA\$100-250m (mega rounds) CA\$250m+ (mega+)



Principales rondes levés par les startups québécoises depuis 2024

» voir les rondes

Fintech



CAD286M
Oct 2024 - Convertible

Marketing



CAD232M
Janv 2024
Capital-risque de
croissance

CAD205M
Déc 2024
Capital-risque de
croissance

Energie



CAD102M
Juin 2024 - Série E

Energie



CAD88M
Janv 2024 - Late stage

Santé



CAD82M
Oct 2024 - Capital-risque en placement privé

Securité



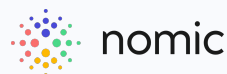
CAD79M
Oct 2024 - Late stage

Energie



CAD75M
Mars 2025 - Late stage

Santé



CAD57M
Sept 2024 - Série B

Energie

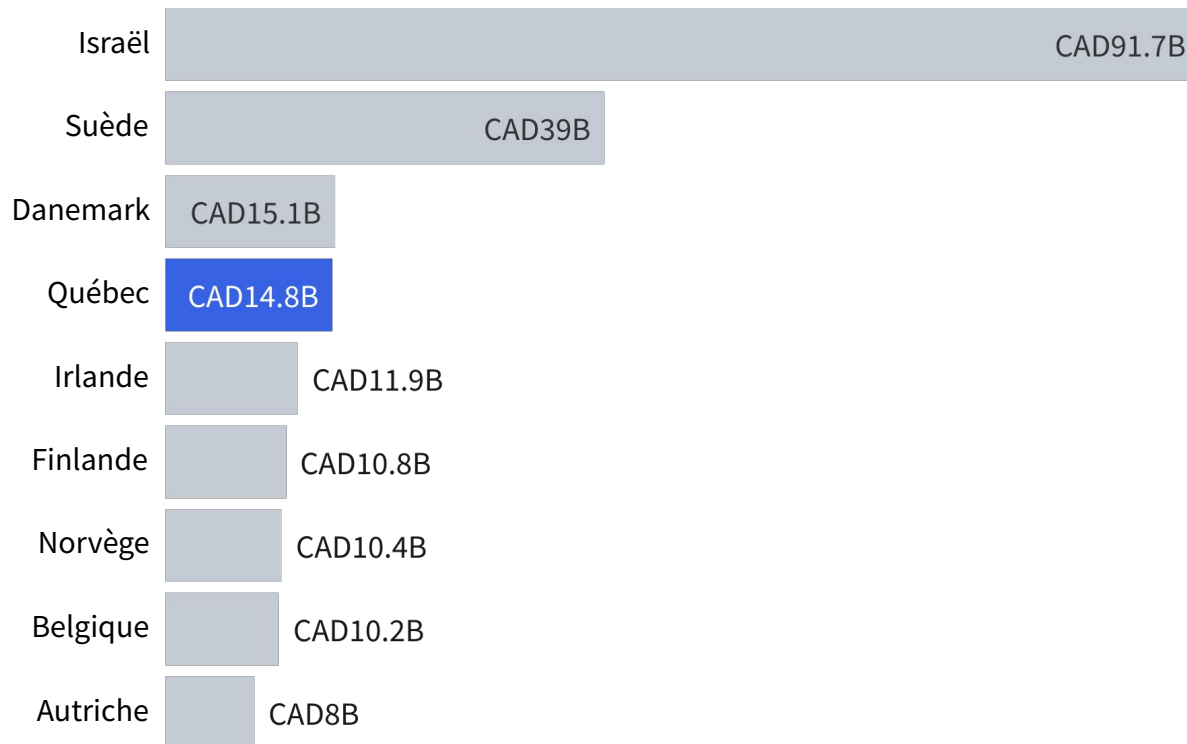


CAD55M
Mai 2025 - Late stage

Le Québec a levé plus de capital-risque en tant que province que certaines économies de l'OCDE de taille comparable

Un signe de la confiance croissante des investisseurs dans l'écosystème d'innovation du Québec.

Investissement VC total depuis 2020 comparé à des économies de taille similaire*



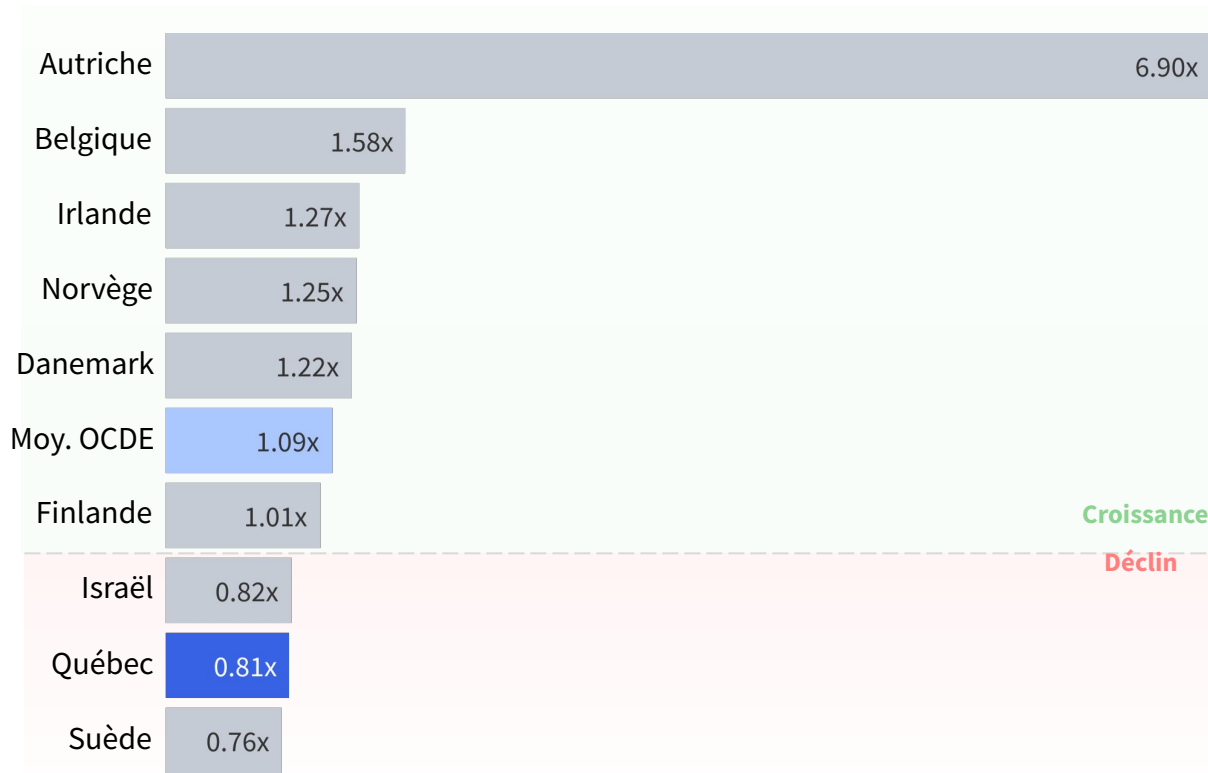
Source: Dealroom.co.

*Économies choisies avec un PIB similaire à celui du Québec, soit environ ~CAD500B.

Après avoir établi des bases solides en matière de capital de risque, le moment est venu d'accélérer la trajectoire de croissance du Québec

L'activité de capital-risque au Québec a diminué de 0.81x depuis 2020, ce qui est inférieur à la moyenne de l'OCDE et derrière la plupart des pays comparables.

Croissance de l'investissement VC au Québec de 2020 à 2024 comparé à celui d'économies de taille similaire*



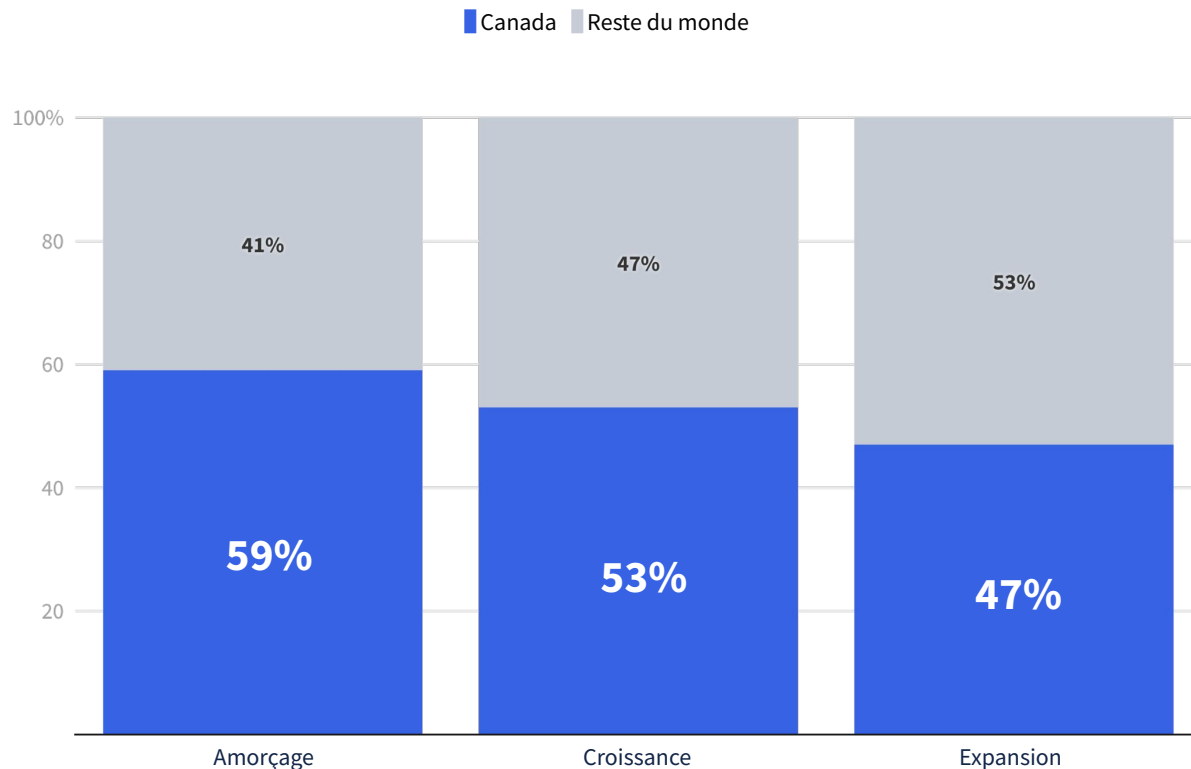
Source: Dealroom.co.

*Économies choisies avec un PIB similaire à celui du Québec, soit environ ~CAD500B.

Près de 60 % des capitaux en amorçage au Québec proviennent d'investisseurs domestiques*

À titre de comparaison, aux États-Unis, 80 % des fonds de capital-risque en amorçage proviennent d'investisseurs américains. Cela signifie que la majorité de la valeur générée par la croissance des startups reste aux États-Unis, contrairement au Québec, où environ 20% plus de cette valeur échappe aux investisseurs canadiens.

Source de financement par stade de développement depuis 2020



Le capital-risque au Québec est dominé par une forte présence d'investisseurs nationaux, les dix premiers étant des investisseurs canadiens

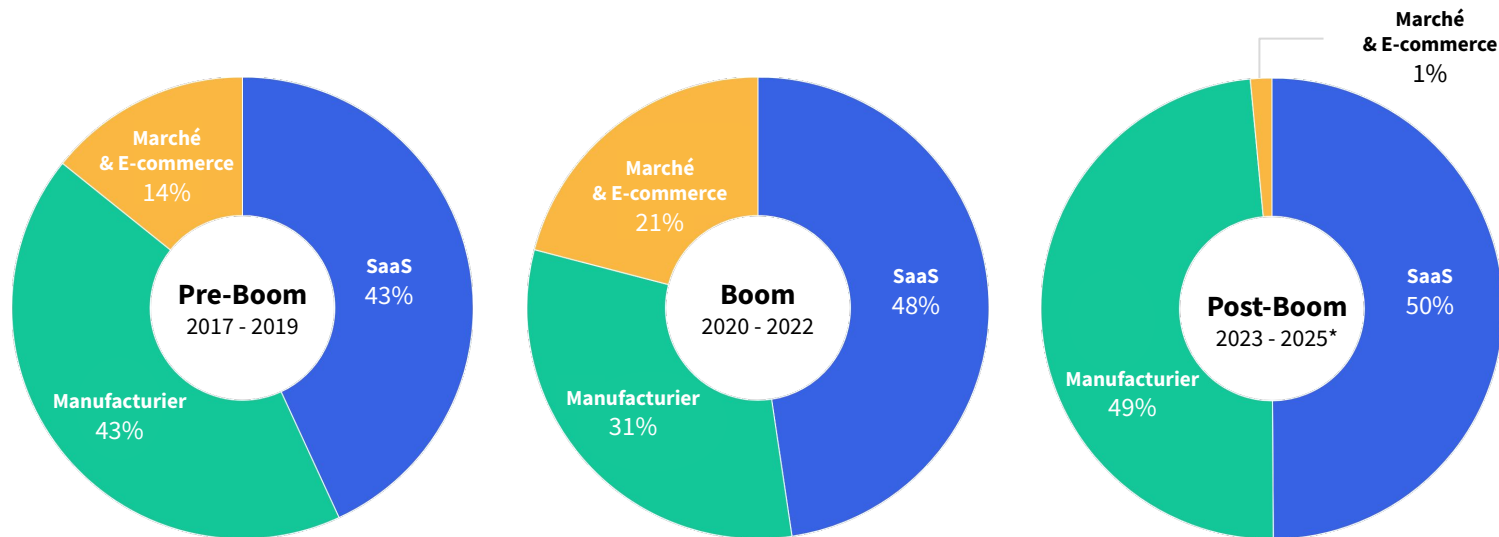
Principaux investisseurs au Québec par nombre de rondes de financement depuis 2020

» [voir en ligne](#)

Nom de l'investisseur	Ronde préférée	Mesure
Investissement Québec	Amorçage	72
Fonds de solidarité FTQ	Capital-risque early stage	51
BDC Capital	Série B	44
Anges Quebec	Amorçage	44
Desjardins Capital	Amorçage	43
Fondaction	Capital-risque de croissance	31
Real Ventures	Amorçage	29
AQC Capital	Amorçage	24
Export Development Canada	Série A	24
Inovia Capital	Amorçage	22

Depuis 2023, il y a eu une évolution du financement VC vers le secteur manufacturier

Avec l'arrivée d'investissements massifs dans les infrastructures et la défense au Canada, les deux dernières années ont été marquées par un changement notable vers la fabrication de matériel, de composants et l'assemblage.



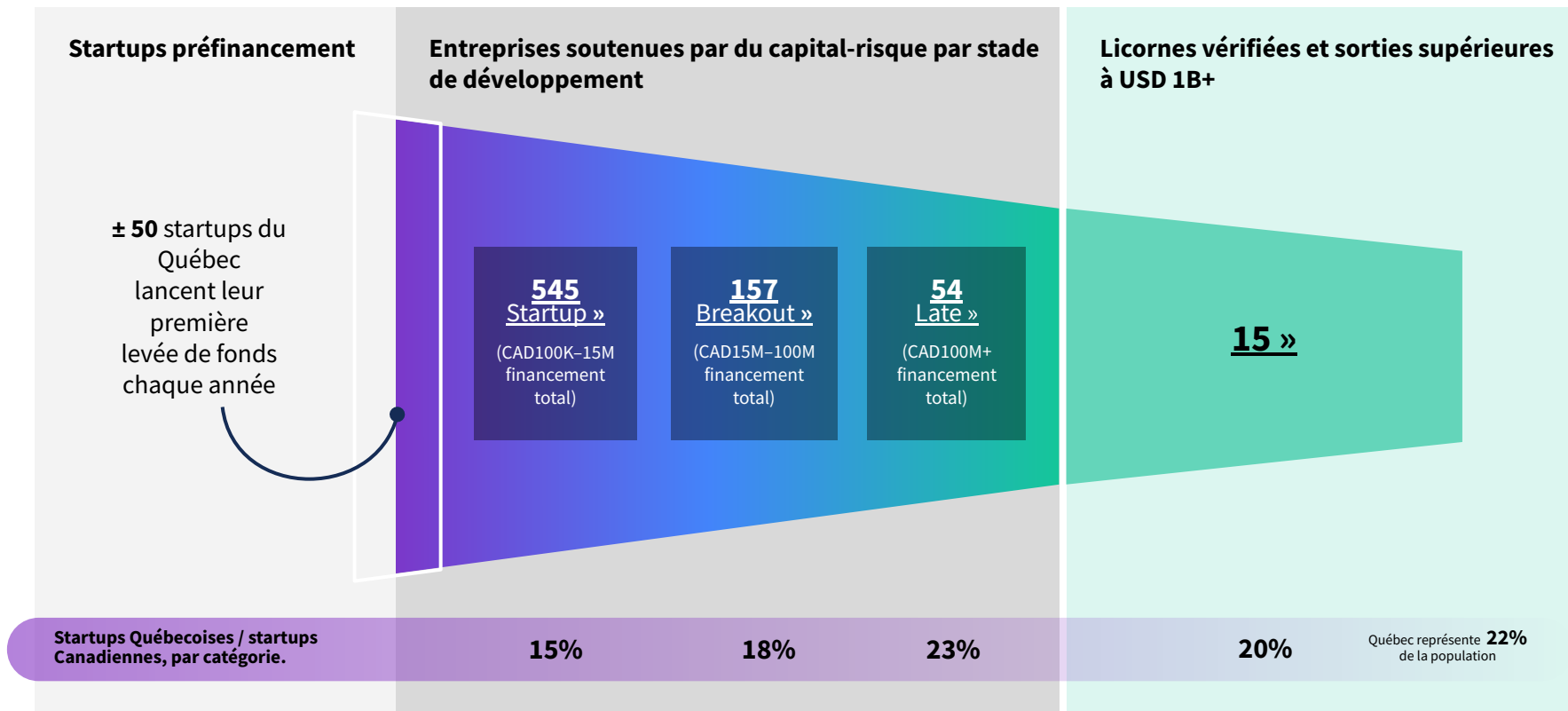
Québec VC par modèle d'affaires par période Pre/During/Post Boom

1 État du Québec Tech

2 Investissement VC

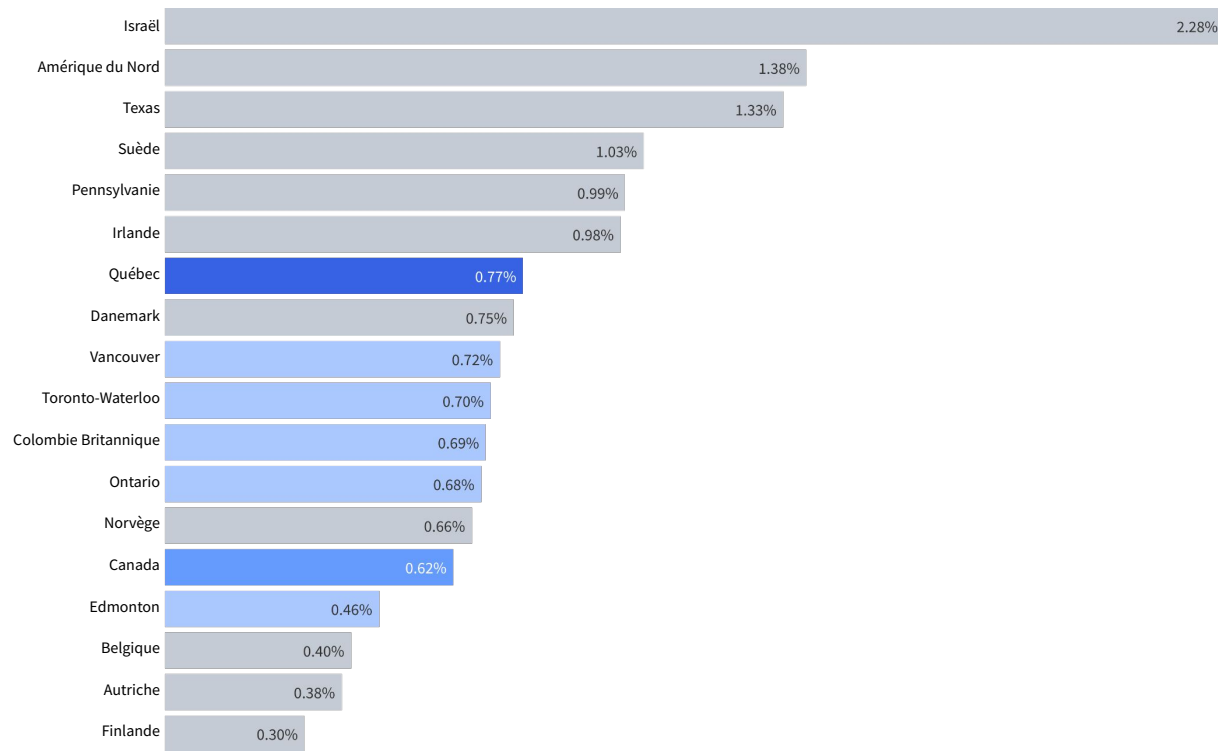
3 Perspectives de l'écosystème Québécois

On compte ~2.8k startups dans le pipeline québécois, et elles sont proportionnellement plus solides à un stade plus avancé de développement (late)



Taux de réussite: le Québec surpasse les États comparables, le Canada et les pôles mondiaux en matière d'efficacité dans la création de licornes (valorisation de 1B\$+)

Taux de création de licorne parmi les hubs sélectionnés



Source: Dealroom.co.

L'efficacité de création d'unicorns par emplacement est calculée en divisant le nombre d'unicorns par le nombre total de startups financées par du capital-risque fondées depuis 1990. Les pôles canadiens sont indiqués en bleu clair.

Le vivier de startups du Québec, des étoiles montantes aux licornes

Aramis
Biotechnologies

Deck

gaia

vasco

SMART D

optable

Reliant

Étoiles montantes

Valorisation <CAD200M

» [Voir en ligne](#)

nesto
Mortgage Experts

nomic

VENTION

dcbel

entosystem

Future licornes

Valorisation CAD200M-1B

» [Voir en ligne](#)

nuvei

hopper

Blockstream

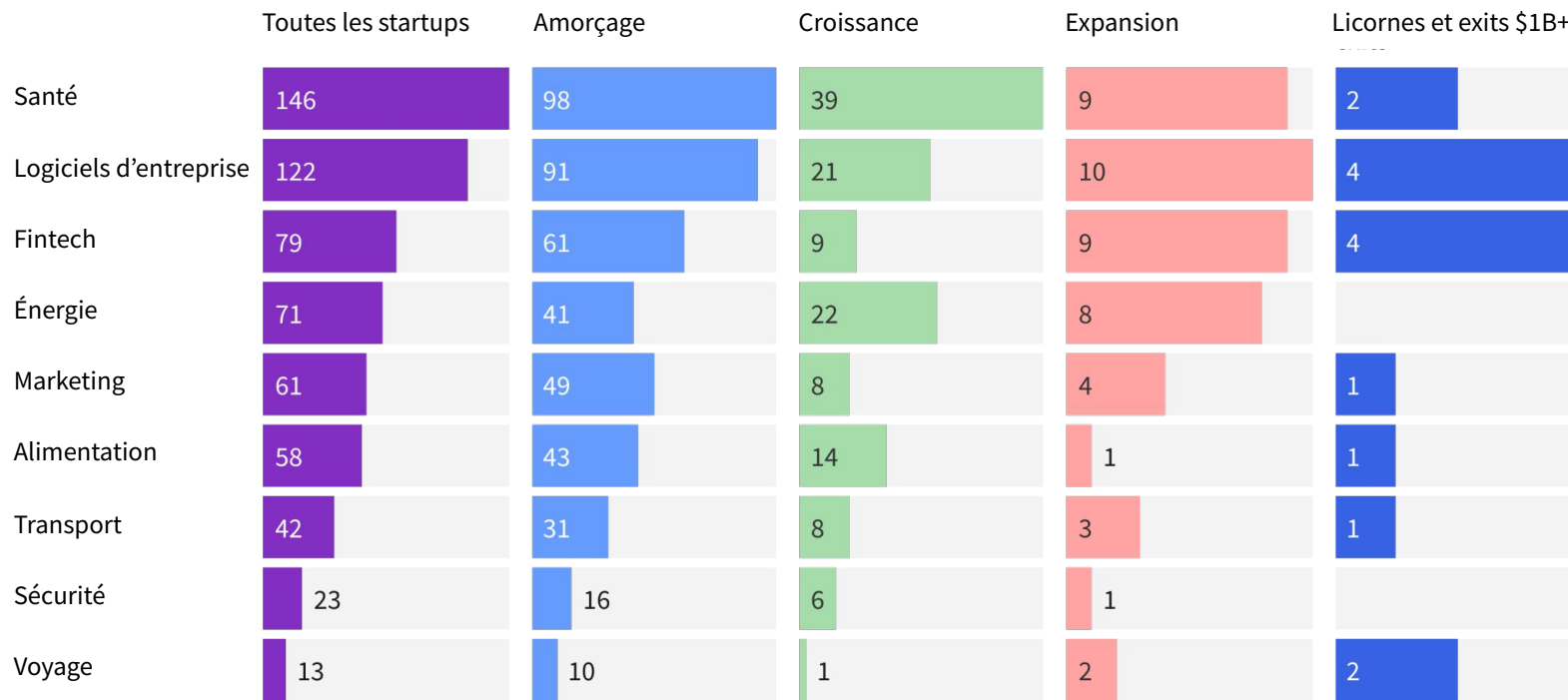
SSENSE

Licornes et exits \$1B+

» [Voir en ligne](#)

Les startups québécoises se concentrent fortement sur les technologies de la santé, les logiciels d'entreprise et les technologies financières

Pipeline d'entreprises québécoises par stade de développement et par secteur d'activité

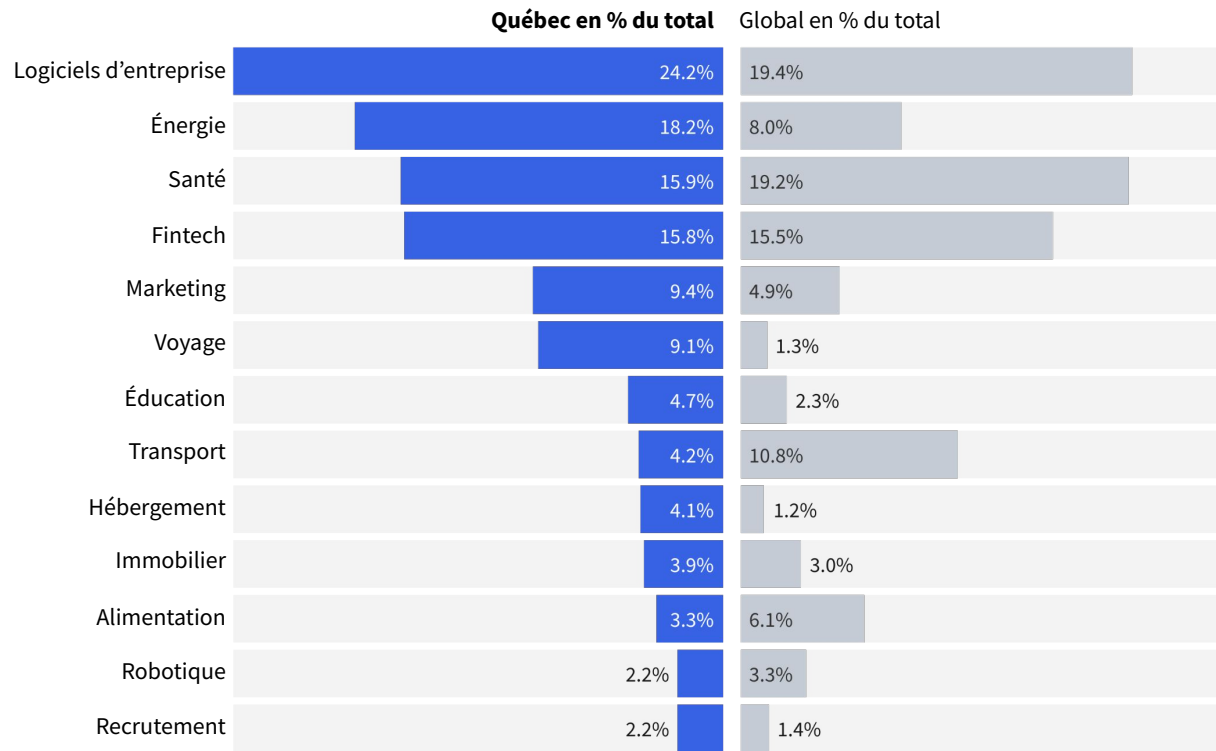


Source: Dealroom.co.

Possibilité de chevauchement entre différents secteurs. Comprend les entreprises fondées ou dont le siège social est situé au Québec, au Canada, depuis 1990 ; ayant levé ≥ CAD100k; n'appartenant pas au gouvernement, à des organismes à but non lucratif ou à des prestataires de services ; et ayant reçu un financement admissible (par exemple, Angél, Amorçage, Série A-H, Convertible, SPAC, etc.).

**Le Québec
surpasse la
moyenne
mondiale en
matière
d'allocation de
capital-risque
dans les
domaines des
logiciels
d'entreprise, de
l'énergie et du
voyage**

Répartition des investissements VC par secteur d'activité depuis 2020



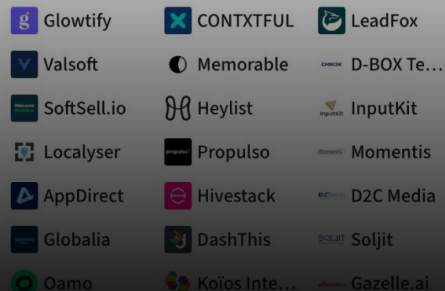
Explorez l'écosystème par secteur

[Explorez plus »](#)

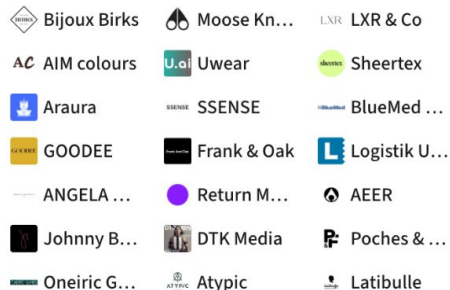
health



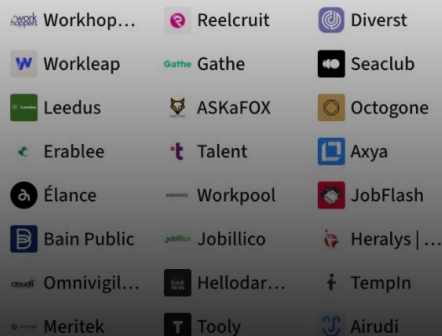
marketing



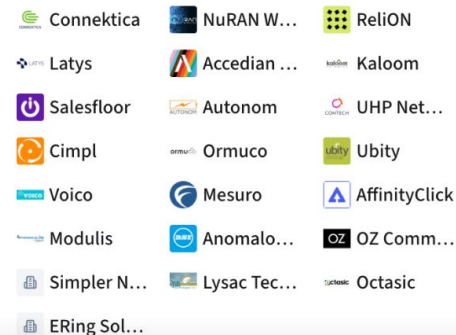
fashion



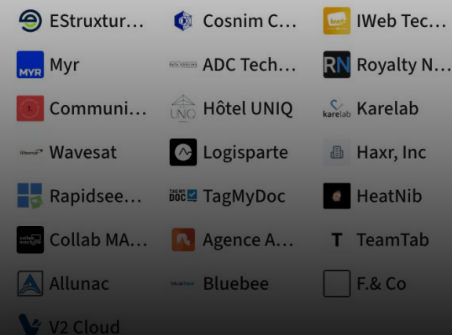
jobs recruitment



telecom



hosting



D'anciens employés des licornes québécoises fondent la prochaine génération de startups

Cette tendance annonce l'émergence d'une nouvelle génération d'opérateurs, qui reviennent avec des capitaux, une expertise et des réseaux susceptibles d'accélérer la croissance des start-ups au Québec.

Les licornes québécoises - usines à startups

SSENSE



ADALY

wiseday



arcadia

Guiker

ALPHA PREMIUM



nexapp

lime

SAGUARO



Dialogue

DEEP

SKV

wiseday



Linky Product

GreenLIB

Quote Machine

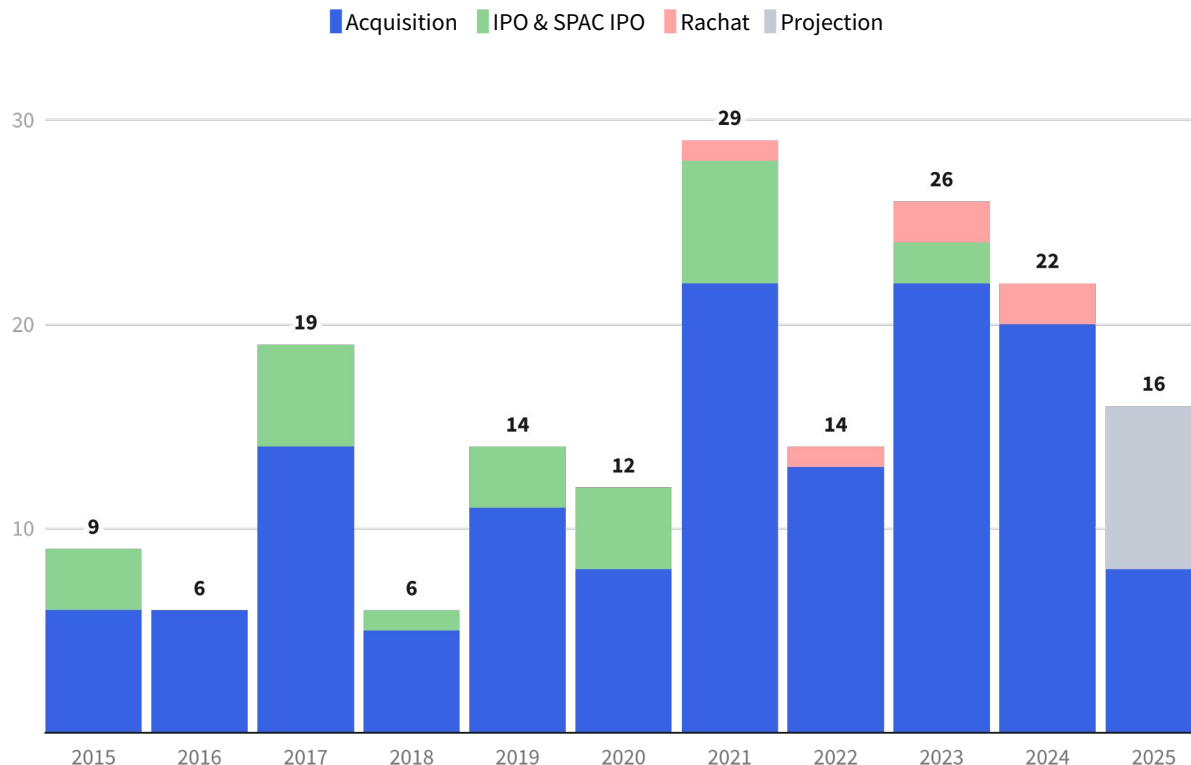
LU

2024 a été la troisième année consécutive à enregistrer plus de 20 sorties

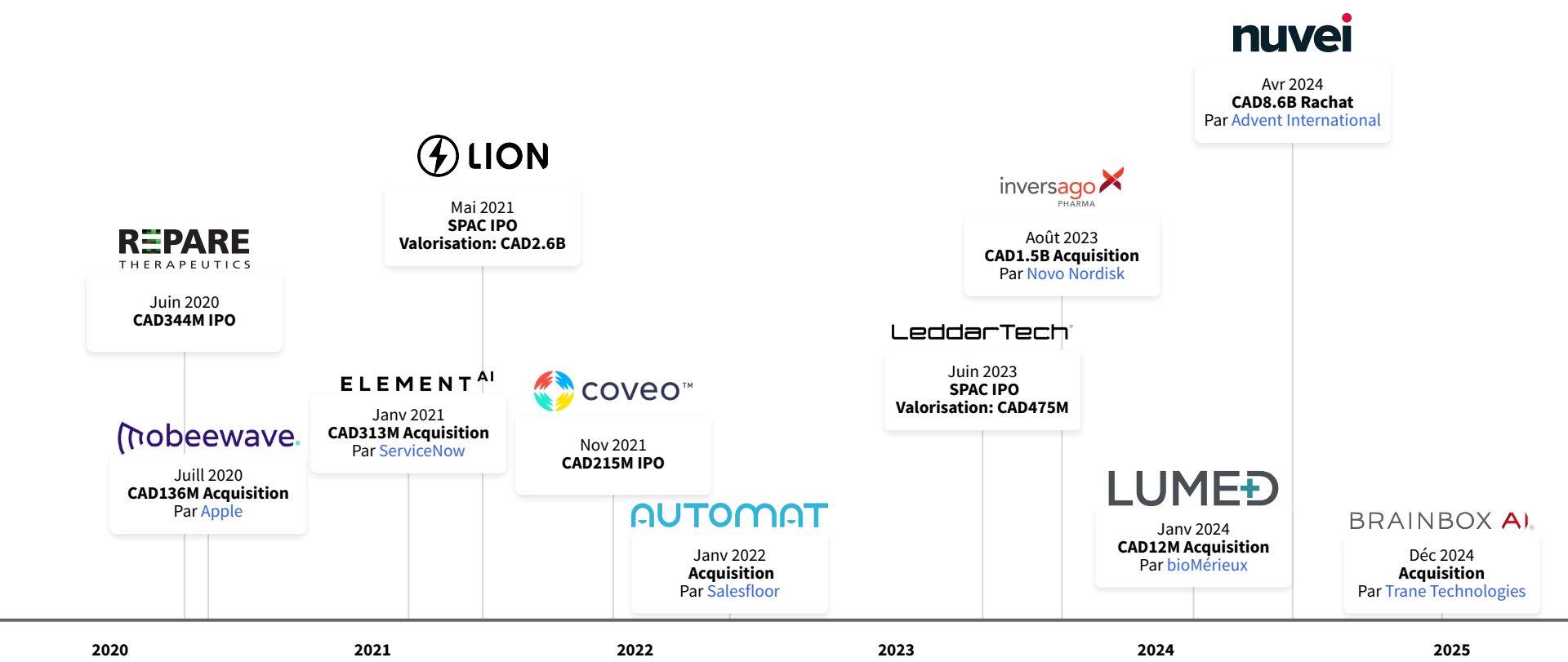
Les acquisitions continuant de dominer les sorties, cela suggère une tendance à la consolidation du marché, où les acteurs établis renforcent leur position.

Les introductions en bourse ont atteint leur pic en 2021, après quoi l'activité s'est raréfiée. Cela reflète les tendances mondiales, lié à l'évolution des taux d'intérêt et à l'incertitude macroéconomique sur les marchés.

Nombre de sorties, par type



Les startups québécoises ont un historique solide de sorties



Les universités soutiennent l'écosystème, avec plus de 80 spinouts évaluées à près de CAD600M

80+

Spinouts
d'universités
québécoises

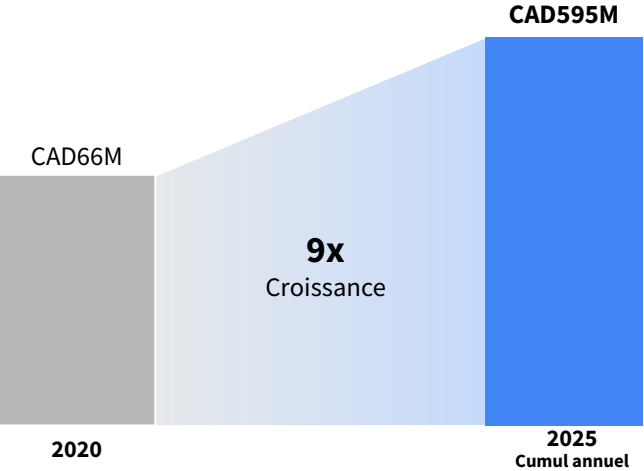
CAD595M

Valorisation combinée
d'entreprise

800+

Emplois de spinouts
basées au Québec

Valeur combinée des entreprises issues des universités québécoises



Les spinouts basées ou fondées au Québec à partir d'universités régionales » [voir en ligne](#)

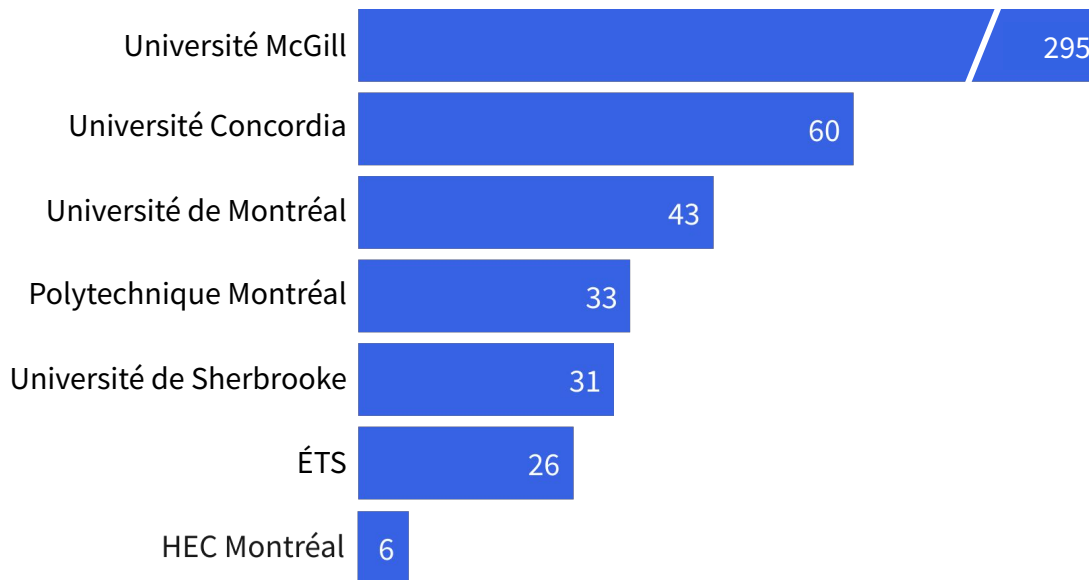
NAME	DEALROOM SIGNAL	MARKET	TYPE	GROWTH 12 months
 Nomic Bio ☆ Develop the next generation of proteomic tools to better...	90	B2B health medical devices biotechnology	manufacturing	
 ORA Graphene Audio ☆ Engineers advanced Graphene-based nano-materials for high performance...	71	B2B music	deep tech hardware nanotech commission manufacturing	
 Paperplane Therapeutics Creates virtual reality therapies to reduce pain and anxiety for patients...	71	B2C health biotechnology pharmaceutical	virtual reality commission marketplace & ecommerce	
 FeX Energy Offers renewable energy storage from days to months to years	69	B2B energy	commission manufacturing	
 CarbiCrete ☆ The cement-free, carbon-negative concrete solution	68	B2B real estate energy waste solution construction	deep tech manufacturing	
 Ananda Providing Nervous System-On-a-Chip solutions to accelerate drug...	68	B2B health biotechnology	commission manufacturing	
 SPORTLOGIQ ☆ Sportlogiq uses AI, computer vision, and machine learning to offer data and...	64	B2B gaming sports sport media betting & gambling sport platform & application	computer vision deep tech machine learning artificial intelligence subscription	
 ChrysaLab ☆ Developed a portable probe that can measure in real-time soil nutrients and...	64	B2B food robotics agtech	deep tech commission manufacturing	

Les universités jouent un rôle central dans le succès technologique du Québec, transformant la recherche et l'éducation en leadership mondial dans le domaine des startups

 **29th** dans le monde

Les universités québécoises dans le top 50 mondial

Nombre d'entrepreneurs alumni ayant levé > USD10M



Méthodologie

Qu'est-ce-qu'une startup?

Les entreprises conçues pour croître rapidement. En général, ces entreprises sont susceptibles d'attirer des investissements en capital-risque. Elles peuvent parfois atteindre une taille considérable (par exemple, une valorisation >US\$1B). Lorsque les start-ups réussissent, elles se transforment en scale-ups (> 50 personnes), puis en grown-ups (> 500 personnes), pour finalement devenir de grandes entreprises. Seules les entreprises fondées depuis 1990 sont incluses dans ce rapport.

Qu'est-ce-qu'une startup?

Qu'est-ce-qu'une licorne?

Les licornes sont des (anciennes) start-ups qui ont atteint une valorisation ou une sortie >US\$ 1B à un moment donné.

Qu'est-ce-qu'une licorne?

Données sous-jacentes

La base de données et le logiciel propriétaires de Dealroom agrègent des données provenant de multiples sources : collecte d'informations publiques, données soumises par les utilisateurs et vérifiées par Dealroom, ingénierie des données. Toutes les données sont vérifiées et sélectionnées au moyen d'un processus manuel approfondi.

Les données sur lesquelles s'appuie ce rapport sont disponibles via app.dealroom.co. Pour plus d'information visitez dealroom.co ou contactez support@dealroom.co. Les données utilisées dans ce rapport ont été recueillies en juin 2025.

Capital à risque, Investisseurs

Les investissements sont désignés par des étiquettes telles que « amorçage », « série A », « série B », « série C », « phase avancée » et « capital de croissance ». Les investissements en capital-risque excluent la dette, le financement hors capitaux propres, les prêts et les subventions.

Répartition régionale

Bien que de nombreuses start-ups fondées au Québec déménagent hors de ses frontières, la plupart conservent des liens commerciaux essentiels avec leur pays d'origine.

Afin de tenir compte de cette réalité, le présent rapport inclut à la fois les start-ups basées au Québec, qui conservent leur siège social dans leur pays d'origine, et les start-ups fondées au Québec, qui ont déménagé leur siège social hors du Québec.



Intelligence de l'écosystème technologique.

Dealroom.co est une plateforme mondiale de veille stratégique qui permet de découvrir et de suivre les entreprises, les technologies et les écosystèmes les plus prometteurs. Parmi ses clients figurent de nombreuses organisations de premier plan telles que Sequoia, Accel, Index Ventures, McKinsey, BCG, Deloitte, Google, AWS, Microsoft et Stripe.

Dealroom travaille en étroite collaboration avec les agences et les facilitateurs locaux chargés du développement de l'écosystème technologique afin de créer un plan directeur multidimensionnel complet de l'écosystème technologique, incluant le capital, les talents, l'innovation, l'entrepreneuriat et le dynamisme économique global.



Développement économique du secteur technologique au Québec.

Québec Tech, anciennement connu sous le nom de Startup Montréal, est né du besoin de rendre l'écosystème de l'entrepreneuriat innovant plus audacieux et ambitieux.

Nous propulsons les jeunes entreprises technologiques québécoises à fort potentiel et axées sur l'exportation en mobilisant des ressources et des outils pour accélérer leur croissance. Nous mobilisons et engageons les principaux intervenants afin de bâtir une réputation mondiale solide et durable pour le Québec.

