



KEY ACCOUNT SALES (m/w/d)

ARCHITEKTURLICHT OUTDOOR & ÖFFENTLICHER RAUM

Hybrid / Raum Frankfurt a.M. / bundesweit unterwegs / In Vollzeit (ab September 2026)

Wer sind wir?

Wir bei AEC ILLUMINAZIONE planen und liefern hochwertige LED-Außenbeleuchtung für Straßen, Wege, urbane Räume und Quartiere sowie zur Inszenierung von Licht. Seit 1957 entwickeln und produzieren wir in Italien und seit 11 Jahren sind wir mit unserer Niederlassung in der Nähe von Frankfurt a.M. vor Ort in Deutschland.

Für den Ausbau unseres neuen Segments *Licht für Architektur & den öffentlichen Raum* suchen wir Dich.

Deine Aufgabe

Du baust strategische Beziehungen zu Architekturbüros, Landschaftsarchitekt:innen und Planer:innen in ganz Deutschland auf und entwickelst dieses Netzwerk nachhaltig weiter.

Dabei:

- bringst Du AEC frühzeitig in Projekte/Wettbewerbe & platzierst unsere Lösungen in Spezifikationen/Ausschreibungen
- entwickelst Du eigenständig ein belastbares Netzwerk und baust eine strukturierte Projektpipeline
- präsentierst Du gemeinsam mit unserem Marketing unsere Produkte in Büros, Workshops oder Webinaren
- arbeitest Du eng mit der Lichtplanung und dem Vertrieb zusammen
- begleitest Du Projekte gemeinsam mit Vertrieb und Innendienst bis zur Umsetzung

Du sorgst dafür, dass unsere Leuchten geplant und eingesetzt werden. Das Segment der Architekturbeleuchtung existiert in dieser Form bei uns noch nicht. Du bekommst die Chance, es in Deutschland strategisch mit aufzubauen – mit echter Verantwortung und sichtbarem Impact. Wie wir Architekten in Zukunft ansprechen, welche Formate wir entwickeln und wie wir uns im Markt positionieren, daran wirst Du maßgeblich beteiligt sein. Deine Ideen sind kein Beiwerk. Sie sind Teil unserer Strategie.

Das bringst Du mit

- Studium oder kaufm./technische Ausbildung im Bereich Architektur, Lichtdesign, Bauingenieurwesen, Stadtplanung, Elektrotechnik oder vergleichbar
- Erfahrung im Projektgeschäft oder in einem architekturnahen Vertriebsumfeld
- Idealerweise Berührungspunkte mit Licht, Außenbeleuchtung oder architekturnahen Produkten
- Gutes Verständnis für Planungs- und Ausschreibungsprozesse (LV-Kenntnisse, GAEB von Vorteil).
- Souveränes Auftreten und Freude an Präsentationen
- Eigenständige, strukturierte Arbeitsweise
- Freude am Networking & Neukundenakquise
- Reisebereitschaft (mobil im gesamten Bundesgebiet)

Das erwartet Dich

- Eine strategische Rolle mit echtem Gestaltungsspielraum
- Verantwortung für den Aufbau eines neuen Marktsegments
- Hochwertige Premium-Produkte „Made in Italy“
- Kurze Entscheidungswege und echte Mitgestaltung
- Ein Team, das „Du“ sagt
- Flexible hybride Arbeitsweise
- Attraktive Vergütung
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Wenn Du Lust hast, Architektur, Technik, Design und strategische Marktentwicklung zu verbinden, dann sollten wir sprechen. Schick uns Deinen Lebenslauf per E-Mail. Erzähl uns zusätzlich in einem kurzen Motivationsschreiben oder Video (mp4 Format, max. 3 Min.), warum Du gut zu uns passt und was Dich an der Rolle reizt. Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen.

Deine Ansprechpartnerin:
Cindy Dressel
c.dressel@myaec.de



www.myAEC.de

AEC ILLUMINAZIONE GmbH
Robert-Bosch-Straße 1
61267 Neu-Anspach (bei Frankfurt a.M.)