Digital Success

Building Digital Success

Portfolio & Leistungen 2025

In aller Kürze:
Über mich

Digital Success

DIGITAL SUCCESS | Den Wandel erfolgreich meistern!

Das WARUM hinter Digital Success:

Mich treibt es an unseren innovativen Unternehmen dabei zu verhelfen, ihren **Digital Success** zu gestalten, um damit weiterhin in der Pole Position im globalen Wettbewerb zu bleiben.

Bekannt aus dem Digital Success Podcast!

by Heiko Loffler

Digitalisierungsvorhaben scheitern in der Praxis immer wieder an den gleichen Herausforderungen entlang der drei Kernphasen

Typische Phasen in Digitalisierungsprojekten

	Vorprojekt	Hauptprojekt	Linienübergang
Aufgaben	1. Zielsetzung und Vorhaben erarbeiten 2. Ist-Situations-Analyse & Erarbeitung von Handlungsfeldern inkl. Case 3. Projektplan erarbeiten und Stakeholder davon überzeugen	1. Gemeinsames Projektverständnis herstellen und das Projektteam fortlaufend in Richtung Big Picture steuern 2. Schnelle Traktion und Ergebnisse erzeugen bei gleichzeitiger Sicherung einer skalierbaren Systematik 3. Erfolge bei relevanten Stakeholdern sichtbar machen	1. Vorbereitung der Linienübernahme 2. Durchführung von Onboarding und Schulungs-Maßnahmen 3. Sicherung Rollout & Verankerung
Herausforderungen*	- **Kein** gemeinsames **Zielverständnis** - Unsicherheiten („was machen andere?“) / Fehlende Best Practices - Silodenken, **unklare Verantwortlichkeiten** - Unzureichende **Kompetenzen** - **Mangelndes Buy-in** zentraler Stakeholder	- **Missverständnisse** und unterschiedliche Auffassungen - **Fehlende Traktion** insbesondere zu Beginn und entsprechendes Ausbleiben von Fortschritt & Erfolgen - **Unzureichende Sichtbarkeit** und Wahrnehmung - **Fehlendes Wissen** in speziellen Themen (bspw. Data Governance, Process Operating Model etc.) - Fehlende **Ergebnissteuerung und –Messung** (‚Value‘)	- **Unzureichende Verankerung** im Unternehmen - **Unklare Verantwortlichkeiten** und ungenügende ‚Verankerung‘ (Thema versandet) - **Fehlendes** Top Management **Commitment** - **Skalierung** gelingt nicht

Digital Success

*Ergebnis einer Auswertung von >60 Expertengesprächen im Rahmen des Digital Success Podcasts sowie der Erfahrung aus >20 Digitalisierungsprojekten

Hier setzen wir an: Wir helfen Digitalisierungs-Verantwortlichen dabei, ihre Projekte zur Success Story zu machen

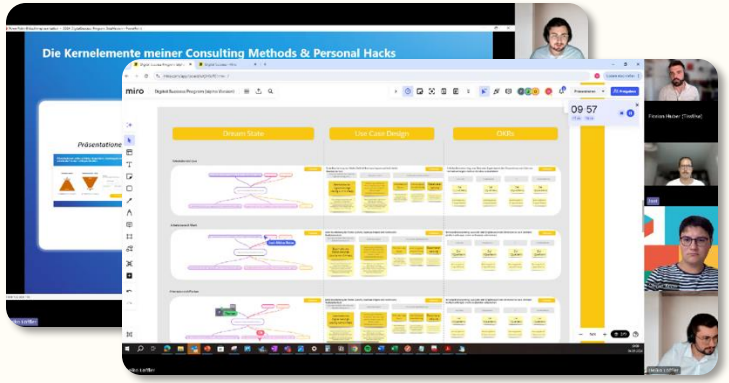
Phasen von Digitalisierungsprojekten

Vorprojekt → Hauptprojekt → Linie

1) Target Picture Program

2) Best Practice Sparring Program

3) Digital Success Empowerment Program



Wir machen deine Projekte zur Success Story!

- ✓ Klare Strategie & Ausrichtung
- ✓ Keine Missverständnisse sondern echtes Commitment
- ✓ Sicherheit & Tempo durch erprobte Best Practices

Digital Success

DIGITAL SUCCESS OFFERING
3-week-Target-Picture Program

Das Target Picture Program hilft Managern dabei, ihre Strategien, Projekte und Ideen präzise und strukturiert zu erarbeiten und in ein gemeinsames Zielbild mit einem klaren Umsetzungsplan zu überführen – in 3 Wochen, nicht in Monaten.

Value proposition

Im dreiwöchigen Targetpicture-Programm erarbeiten wir gemeinsam in einem strukturierten, Interview- & Workshop-basierten Vorgehen dein spezifisches Zielbild. Dieses kann sein:

1. Strategisches Zielbild auf Team- oder Bereichsebene
2. Projektindividuelles Zielbild
3. Fachliches Zielbild: Digital Processes / Digital Solutions / Data Enablement / Operating Model

Das Ergebnis ist dein Zielbild, das überzeugt, Klarheit schafft und dein Team mitnimmt. Dadurch steigerst du nicht nur die Wirksamkeit sondern sparst dir Zeit und Ressourcen.

Kunden (Auswahl)

SevenShift

DAIMLER TRUCK

SIEMENS

VOITH

...uvm.

Digital Success

Wir entwickeln in drei Wochen gemeinsam mit den wichtigsten Stakeholdern das Zielbild und den Fahrplan zur Erreichung dessen

Unser Fahrplan*:

Woche 1	Woche 2	Woche 3

Abstimmung mit Auftraggeber & Kick-off Nachricht (remote)

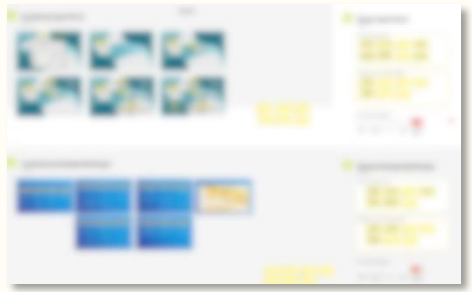
Interviews mit relevanten Stakeholdern & Impulse (remote, ca. 5 Personen, je 45-60min)

Konsolidierungs-Workshop (vor Ort, inkl. Stakeholder, ca. 4 Stunden)

Ergebnis- & Validierungs-workshop (remote, ca. 90 Minuten)

Finales Zielbild, inkl. Handlungs-empfehlungen

Exemplarische Arbeitsergebnisse



Digital Success

*zwischen den Terminen erfolgt eine enge Abstimmung mit dem Auftraggeber

Das 12-Wochen Sparring Programm hat zum Ziel die effiziente und sichere Umsetzung des Zielbilds mithilfe praxiserprobter Best Practices

Auszug interaktives Arbeits-Board (Miro)

Auszug Best Practice ‚Kochrezept' Data Governance

Das Sparring Programm hilft Managern dabei, ihr Zielbild schnell und sicher umzusetzen. Dabei bauen wir auf bewährten Best Practices auf und setzen diese wirksam um.

Value proposition

Im 12-Wochen Sparring-Programm arbeiten wir gemeinsam an den wichtigsten Handlungsfeldern des Zielbilds. Diese können dabei folgende Schwerpunkte haben:

1. Strategie & Use Cases (Use Case Schärfung, Ziel-Definition)
2. Organisation & Governance (Operating Model, Rollen, Prozesse)
3. Projektmanagement & Transformation (Roadmap, Kommunikation)

Du profitierst dabei von externen Impulsen, praxiserprobten Best Practices und strukturiertem Vorgehen. Im Ergebnis sichert dies mehr Wirksamkeit, und Geschwindigkeit bei gleichzeitig erhöhter ‚Gelingsicherheit'.

Kunden (Auswahl)

SevenShift

DAIMLER TRUCK

SIEMENS

VOITH

...uvm.

Digital Success

Hierfür arbeiten wir in interaktiven Sparring Sessions zu den definierten Themen zusammen, um die passenden Werkzeuge und Maßnahmen auszugestalten

Unser Fahrplan:

Monat 1	Monat 2	Monat 3

Kick-off & Bestimmung der Arbeitsteams (remote)

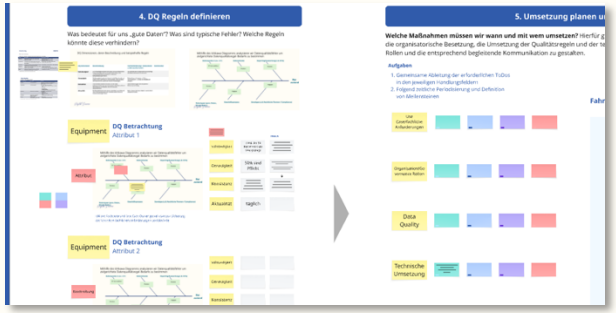
Impuls & Arbeitssessions (remote, ca. jeweils 90 Minuten)

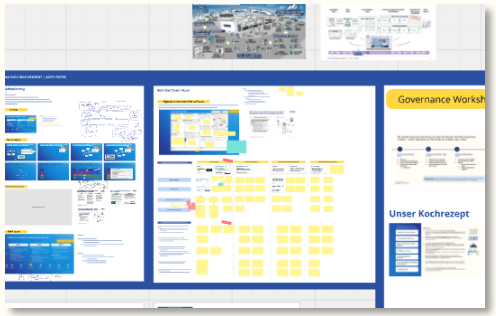
Konsolidierungs- Workshop (vor Ort, inkl. Stakeholder, ca. 4 Stunden)

Impuls & Arbeitssessions (remote, ca. jeweils 90 Minuten)

Checkpoint Fortschritt Target Picture & Ausblick

Exemplarische Arbeitsergebnisse





Digital Success

Das Empowerment Program sichert den internen Kompetenzaufbau ab – hierbei liegt der Fokus neben dem Kurs auf dem Austausch in der Community

Das Digital Success Empowerment Program hilft ambitionierten Projektleiter:innen dabei, ihre Digitalisierungsprojekte effizient aufzusetzen und sicher zum messbaren Erfolg zu führen.

Value proposition

Im 3-Monate Digital Success-Programm lernen ambitionierte Projektleiter das wichtigste Handwerkszeug für den erfolgreichen Aufsatz und die Umsetzung ihrer Projekte.

- Der Hands-on-Kurs vermittelt alle relevanten Grundlagen und sichert die Nutzung von etablierten Best Practices
- Begleitende Sparring-Sessions sichern den wirksamen Transfer und beantworten aufkommende Fragen
- Gemeinsame Gruppen-Sessions bieten einen Raum für den geschützten Austausch unter Gleichgesinnten
- Experten aus meinem Digital Success Netzwerk geben ihre jahrelangen Erfahrungen aus erster Hand mit

Das Digital Success-Programm ist keine reine Schulung oder nur ein Austausch-Format. Es ist der effektivste Weg für dich, um dein Digitalisierungsvorhaben effizient und sicher zum Erfolg zu führen!

Kunden (Auswahl)

TISSUSE Emulating Human Biology

DZ

DB

PALFINGER

Digital Success

Das Programm hilft den Teilnehmenden durch erprobte Module und den Austausch in der Community, ihre Projekte effizienter und wirksamer umzusetzen

Module*	**Fokus-Inhalte** (Auszug)
1 **Digital Target Picture**	• Target Picture Workshop Design • ‚Objectives & Key Results'
2 **Status Quo Assessment**	• Business Model / Process Assessment • Interview-Design
3 **Proactive Project Set-up**	• Big Picture & Deliverables • Aufbau- & Ablauforganisations-Gestaltung
4 **Result-driven Project Management**	• Digital Project Management 101 • Sichtbarkeit
5 **High Efficient Working**	• Kommunikation & Visualisierung • Consulting Methods (Workshops, Retros uvm.)

Community

Experten-Impulse

6 Coaching Sessions

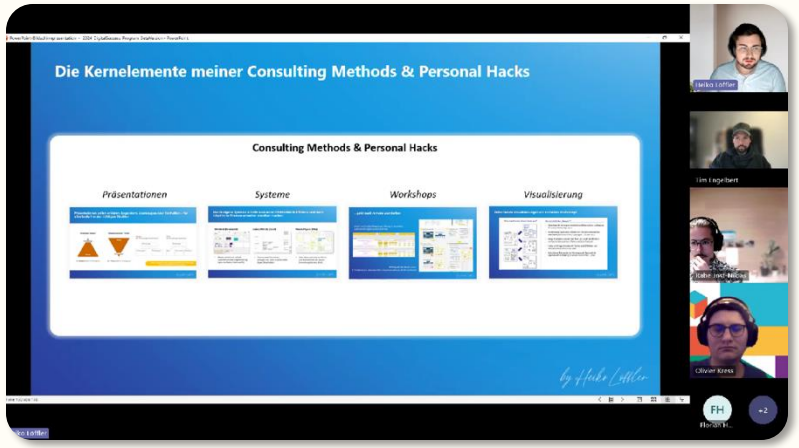
Ca. 3 Monate

**Wir gestalten die Module entlang konkreter Projekte der Teilnehmenden. Dies sichert Praxisnähe & direkte Anwendbarkeit statt reiner ‚theoretischer Druckbetankung' ohne Ergebnis.*

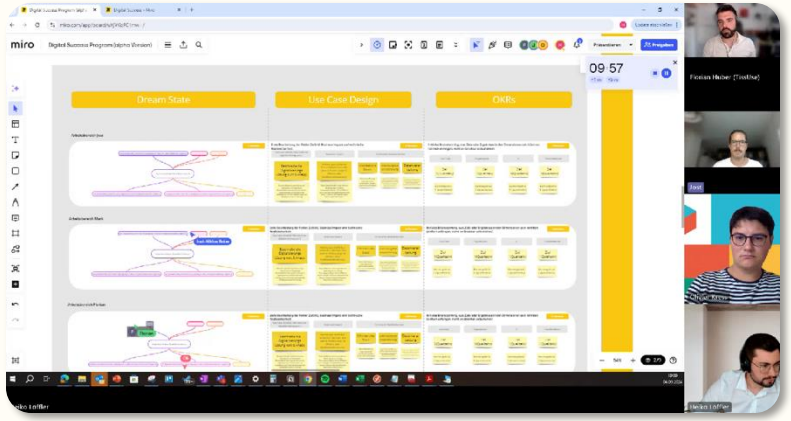
Digital Success

Wie sieht das Programm konkret aus? Ein paar Einblicke aus der Praxis:

Umfangreiche Impulse zu den jeweiligen Themen:



Interaktive Übungen zur Umsetzungssicherung:



Umfassende Tool-Umgebung zur ‚Plug & Play'-Anwendung:

Stimmen bisheriger Teilnehmer:

„Das Digital Success Programm war eine echte Bereicherung für mich und ich würde es uneingeschränkt weiterempfehlen! Besonders wertvoll war für mich die richtige Projektplanung und Bestimmung der Zielsetzung – das geht in Projekten oft unter!" ~ Olivier Kress, Digitalisierungszentrum Ulm

„Die ganzen Einblicke in die Praxis aus Heikos umfassendem Erfahrungsschatz waren sehr wertvoll und haben mir viele neue Perspektiven auf meine Projekte gegeben. Insbesondere die Übungen und direkten Anleitungen haben mir die direkte Anwendung in meiner Praxis einfach und schnell ermöglicht."
~ Jost-Niklas Rabe, Palfinger

„Heiko, ich habe dich als extrem souveränen und kompetenten Trainer wahrgenommen. Dein umfangreicher Erfahrungsschatz und die Art, wie du kontinuierlich auf die Teilnehmer eingegangen bist und Bezug auf ihre individuellen Projekte genommen hast, haben das Lernen sehr bereichert. Wirklich absolut Top!" ~ Fabian Huber Tissuse

Digital Success

Vielen Dank!

Heiko Löffler
DIGITAL SUCCESS
h.loeffler@hl-digitalsuccess.de
+49 17697335382

Ich freue mich von dir zu hören!

Digital Success