



Hase Bikes – Wir bauen Räder, die Geschichten schreiben. Seit über 30 Jahren entwickeln und fertigen wir in Waltrop Spezialräder im Premiumsegment, die Menschen auf der ganzen Welt bewegen – im Alltag, auf Reisen, beim Sport oder im Rehabereich. Unser Herz schlägt für Vielfalt: für Dreiräder, Tandems und Lastenräder, für Innovation und Qualität, für Mobilität von klein auf bis ins hohe Alter. In unserem internationalen Team aus über 100 Kolleg:innen verbinden sich Kreativität, Handwerkskunst und der Wunsch, durch unsere Arbeit die Freude am Radfahren für alle erlebbar zu machen – unabhängig von Alter oder Handicap.

Stellenausschreibung: Customer Service / Vertrieb (m/w/d)

Für den nationalen und internationalen Vertrieb (B2B) unserer Dreiräder, Tandems, Therapie- und Lastenräder suchen wir **zum nächstmöglichen Termin** möglichst **in Vollzeit** eine:n engagierte:n Vertriebler:in (m/w/d) für die Betreuung des **französischsprachigen Marktes**.

Unser Angebot:

- Ein **angenehmes Arbeitsumfeld**, in einem **freundlichen und motivierten Vertriebs-Team**, mit offener Arbeitsatmosphäre, kurzen Entscheidungswegen und **gründlicher Einarbeitung**
- Ein **leistungsgerechtes Festgehalt** bei einem sicheren, expandierenden mittelständischen Unternehmen - **ohne Provisionsdruck**
- Beschäftigung mit **sinnstiftenden, ökologisch wertvollen und innovativen Produkten** in der fair und freundlich geprägten Fahrradbranche
- **Gleitzeit** und nach der Einarbeitung **ein Tag Homeoffice pro Woche**
- Dein **ergonomischer Arbeitsplatz** befindet sich in **modern gestalteten Räumlichkeiten** eines wunderschönen alten Zechegebäudes mitten im Grünen
- Die Möglichkeit, dich durch **Schulungs- und Weiterbildungsangebote** weiter zu entwickeln
- **Attraktive Benefits**: u.a. betriebliche Altersvorsorge, JobRad, ein Hase Bikes Rad als Dienstrad, Deutschlandticket/Job, günstiges Frühstück oder Mittagessen, Yogakurse im Betrieb, Sportgruppen, Rabatte und selbstverständlich auch **kostenlose Getränke und Bio-Obst**

Deine Aufgaben:

- Du bist eine freundliche und hilfsbereite Ansprechperson für unsere **internationalen Fahrradhändler:innen** und verantwortest den zugewiesenen Customer-Bereich eigenständig
- Du identifizierst und gewinnst neue Kund:innen zur **Erweiterung unseres Fahrradhandelnetzwerkes**
- Du qualifizierst und entwickelst bestehende Kund:innen weiter
- Du **bewirbst neue Räder** und betreibst bei bestehenden Kund:innen aktiven Verkauf (B2B Verkauf)
- Du bearbeitest und verfolgst Aufträge vom **Bestelleingang bis zur Rechnungsstellung**
- Du nimmst 6-7 Mal pro Jahr an **Fahrrad-Messen** teil, samstags, ggf. auch sonntags, oder bist auf **Fahrradhandel-Besuchstour**
- Du übernimmst **organisatorische Aufgaben** und setzt Projekte in **interdisziplinären Teams** um

Dein Profil:

- Du hast eine **abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und technisches Verständnis** oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du interessierst dich für das Thema Fahrrad, Erfahrungen in der Fahrradbranche sind ein Wunsch
- Du bringst eine **hohe Serviceorientierung** sowie eine **selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise** mit, und kommunizierst **freundlich und souverän**
- Du **hast gute PC-Kenntnisse** und arbeitest dich engagiert in unser CRM System ein
- Du besitzt **gute Deutschkenntnisse** in Wort und Schrift und **gute Französischkenntnisse** (reden und verstehen, Emails schreiben und verstehen)
- Du bringst idealerweise **Erfahrung im Vertrieb** von technischen Produkten mit

Bitte sende deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe des gewünschten Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellungen per E-Mail an unsere Personalerin Beate: beate.stach@hasebikes.com