

Bereit für neue Höhenflüge mit



Du liebst den direkten Kundenkontakt, bewegst dich gerne im Bauumfeld und willst nicht einfach Produkte verkaufen, sondern echte Lösungen mitgestalten?

Dann könnte das genau dein Ding sein. Für den Ausbau unseres Verkaufsgebiets Deutschschweiz suchen wir Verstärkung im technischen Verkauf.

Technische(r) Verkaufsberater(in) Deutschschweiz

 80 % – 100 %

 Ab sofort oder nach Vereinbarung

 Huttwil
/ Homeoffice möglich

Deine Aufgaben

- Verkauf unserer hochwertigen Balkonsysteme in der Deutschschweiz
- Akquisition von Neukunden sowie Betreuung bestehender Kunden
- Technische Beratung und Entwicklung individueller Kundenlösungen
- Erstellung und Nachverfolgung von Offerten bis zum Vertragsabschluss
- Koordination mit internen Bereichen wie Planung, Produktion und Montage
- Aktive Marktbearbeitung und Weiterentwicklung deines Verkaufsgebietes

Das bringst du mit

- Technische oder kaufmännische Grundausbildung, idealerweise im Bauumfeld
- Erfahrung im Verkauf oder in der Kundenberatung von Vorteil
- Technisches Verständnis und Freude am Kundenkontakt
- Sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken
- Führerausweis Kat. B

Deine Benefits

- ##TeamAnytech – unkompliziertes Team und kurze Entscheidungswege
- Viel Eigenverantwortung und selbstständige Arbeitsgestaltung
- Firmenfahrzeug und Handy
- Spannende Projekte in der ganzen Schweiz
- 2/3 der Pensionskassenbeiträge übernehmen wir
- Diverse Vergünstigungen über benefits@work
- Guter Teamzusammenhalt und regelmässige interne Anlässe

Klingt gut?  

Dann los, sende deinen Lebenslauf an Erika Lanz (info@anytech.ch). Fragen? Melde dich unter 079 391 18 21 bei Predrag Sedlic – wir freuen uns auf dich!