



Un Siglo de Estabilidad Financiera a Través de las Crisis

Alexis J. Miranda-Aguayo / CEO

ALEXIS J MIRANDA - AGUAYO

CEO de Trust MD y Consultor Financiero con amplia experiencia en la industria de servicios financieros, especializado en gestión, servicio al cliente y planificación estratégica. Graduado de Atlantic University College, Puerto Rico.

Reconocimientos: Top Of The Table MDRT, Top of the Council, Blue Chip Council, Court of the Table en Million Dollar Round Table), 40 Under 40 y empresario por los pasados 23 años.

Innovaciones: Impulsor del concepto de Radiografía
Financiera™, Arquitectura Financiera, Financial Tools Kit de Trust MD y
Sanovit.

TRUSTMD

INTRODUCCION

Desde el 1907 o antes la historia se ha definido por grandes retos económicos y grandes desarrollos conceptuales para lograr superarlos. Solo muy pocas estructuras financieras han resistidos en unas fechas de mucha incertidumbre. La intención de esta presentación es revelar la historia de una arquitectura financiera contra inflacionaria que ha sobrevivido todas las crisis financieras y por que hoy se denomina como un super activo en la planificación financiera.

Crisis Económicas vs Dividendos de Mutualista La siguiente tabla presenta una comparación histórica entre las principales crisis

económicas desde 1907 hasta 2023, las correspondientes caídas del mercado (S&P 500) y la consistencia de los

pagos de dividendos por parte de Mutualista, incluyendo el porcentaje aproximado de

dividendos pagados durante

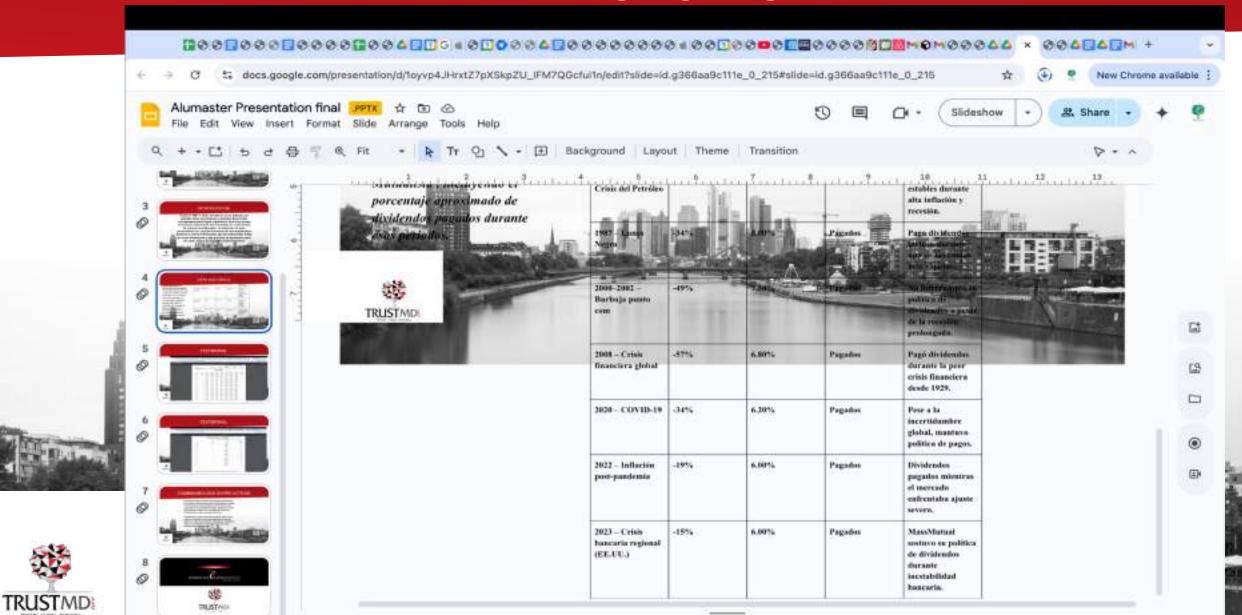
esos periodos.

TRUSTMD

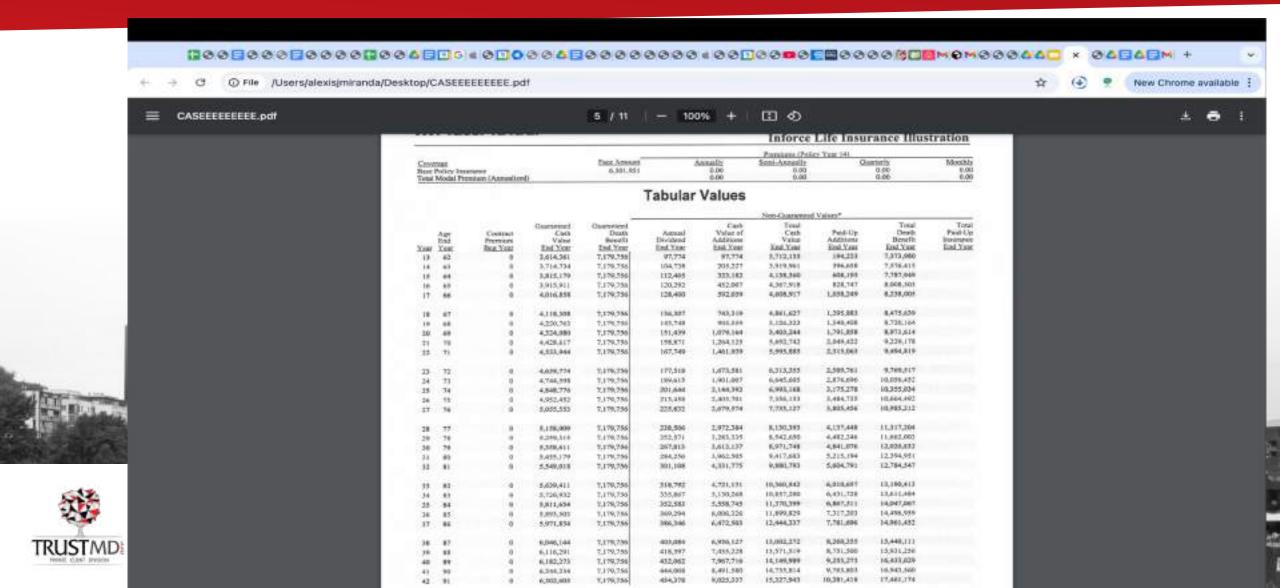
DATA HISTORICA

					-
Año / Periodo	Caída del Mercado (S&P 500 aprox.)	% Dividendos Pagados (aprox.)	Dividendos MassMutual	Comentario	
1907 – Panic of 1907	-37%	4.50%	Pagados	Continuidad de pagos demostrando resiliencia ante pánico bancario.	
1929–1932 – Gran Depresión	-86%	5.00%	Pagados	MassMutual continuó operaciones y pagos a pesar del colapso financiero.	
1937–1938 – Recesión	-49%	4.75%	Pagados	Reafirmó su solidez al continuar pagando dividendos.	
1973–1974 – Crisis del Petróleo	-48%	6.00%	Pagados	Mantiene pagos estables durante	

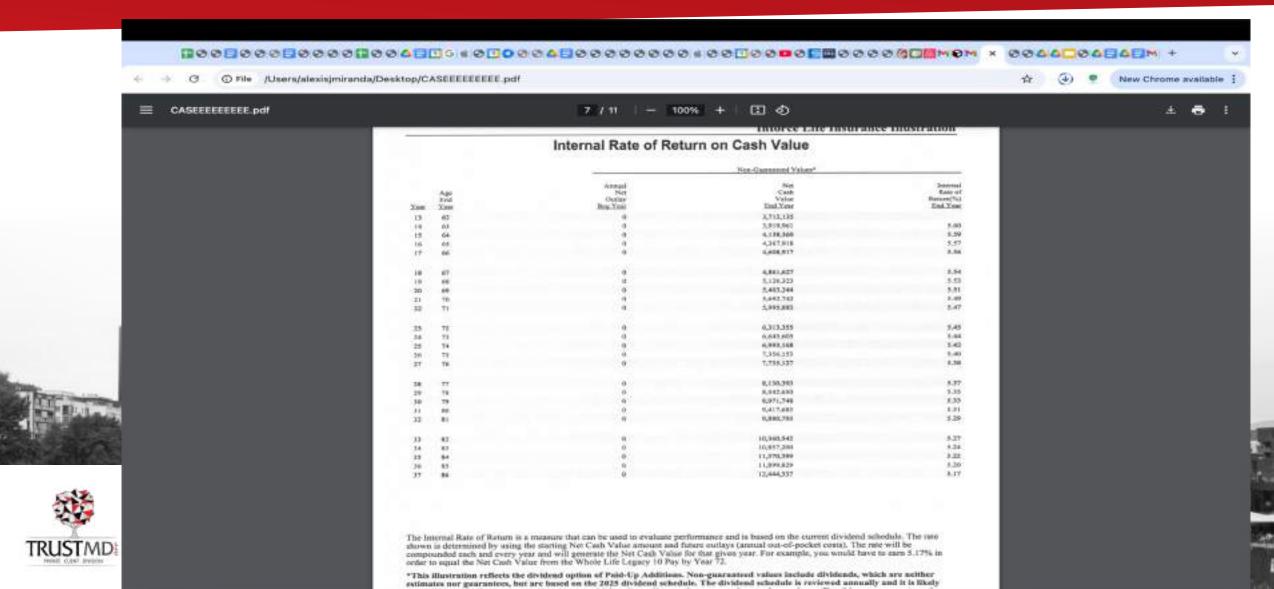
DATA HISTORICA



TESTIMONIAL



TESTIMONIAL



COMBINANDO DOS SUPER ACTIVOS

En Estados Unidos de América la estrategia de desarrollar una práctica o clínica médica exitosa para valorizar y vender en el mercado de nuevos médicos o inversionistas se ha convertido en una estrategia de salida. También en muchos casos pudiera ser parte de su estrategia de retiro o de transferencia de capital al legado. (Herencia)

Combinando un super activo de mutualista, bienes raices, comprar compañías en fracciones (Mercado de Valores), Invertir en "Startup Companies", Planificación contributiva "Elite" y "Private Deals" crearía una larga continuidad económica en su planificación.





