

## **Profil du Partenaire Opérationnel**

**Alain Hohwiller**Partenaire Opérationnel

Pays: France

Contact: alain.hohwiller@aia-mbi.com



#### Ma cible d'acquisition : le secteur de l'alimentation et des boissons

Je recherche des opportunités d'acquisition dans le secteur de l'alimentation et des boissons. Fort de plus de 25 ans d'expérience dans l'agroalimentaire, mon objectif est de trouver et de diriger une entreprise adaptée afin de générer une forte croissance.

En France – pays reconnu pour son patrimoine culinaire –, il est essentiel de préserver la solidité et la diversité de ce secteur vital. De nombreuses PME recèlent encore un potentiel inexploité. Une fois la bonne entreprise identifiée, j'appliquerai mon expertise pour créer de la valeur durable.

# Qui je suis

Je dispose de plus de 15 ans d'expérience dans de grands groupes internationaux, suivis de réussites dans des PME, notamment avec le lancement de la marque Café Royal en France, ayant atteint un chiffre d'affaires de 65 M€ en 4 ans. Je suis diplômé en commerce de l'IDRAC Montpellier et titulaire d'un master en marketing agroalimentaire de KEDGE Marseille.

Âgé de 52 ans, marié, père de deux filles (16 et 19 ans), je suis passionné de sport. J'ai fait partie du top 100 français en squash, joué 13 saisons au football en régional, complété le marathon de Paris (2023) ainsi que celui de Vienne (2025), et participé à l'Étape du Tour de France 2024 à vélo. J'apprécie également beaucoup la musique live.

### **Valeures**

- Authenticité
- Esprit ouvert
- Sens du collectif
- ➤ Axé sur les résultats
- Passionné

## Compétences

- > Développement des affaires
- Création de valeur
- ➤ Gestion du P&L
- Gestion d'équipe
- Pensée innovante

