

Operating Partner Profile

Stefania D'Andrea

Operating Partner

Country: Italy

Contact: stefania.dandrea@aia-mbi.com

[LinkedIn Profile](#)



Il mio obiettivo di acquisizione: Contract Manufacturing cosmetico (Skincare, Make-up)

Il mio percorso professionale si è sviluppato nel settore cosmetico, dove ho maturato una solida comprensione delle dinamiche industriali, delle esigenze dei clienti e delle leve di creazione di valore.

Il mio obiettivo è individuare una CMO italiana ben strutturata, con un fatturato tra 15 e 40 milioni di euro, un forte know-how tecnico e un significativo potenziale di crescita operativa e commerciale.

Mi motiva la possibilità di guidare una trasformazione aziendale, rafforzando l'organizzazione, ampliando la base clienti e migliorando l'efficienza operativa, creando valore nel lungo periodo insieme ad AIA.

Chi sono

Sono una dirigente senior con oltre 20 anni di esperienza nella cosmetica conto terzi, con una solida competenza in operations, sviluppo commerciale e leadership strategica.

Ho ricoperto ruoli manageriali in primarie aziende italiane di terzismo cosmetico, maturando una profonda esperienza nella produzione di make-up e skincare, nello sviluppo dei clienti e nell'organizzazione industriale.

A livello personale, mi piace ascoltare musica dal vivo, viaggiare e trascorrere tempo di qualità con la mia famiglia: mio marito e i nostri tre figli.

Valori

- Centralità delle relazioni
- Crescita strategica
- Responsabilità
- Competenza di prodotto
- Orientamento ai risultati

Competenze

- Leadership strategica
- Eccellenza operativa
- Sviluppo del business
- Change management
- Miglioramento organizzativo e scalabilità

Contact:

stefania.dandrea@aia-mbi.com

+39 346 1280736

www.all-interests-aligned.com





Operating Partner Profile

Stefania D'Andrea

Operating Partner

Country: Italy

Contact: stefania.dandrea@aia-mbi.com

[LinkedIn Profile](#)

My Acquisition Target: Cosmetic Contract Manufacturing (Skincare, Makeup)

My professional career has been mainly built within the cosmetic sector, where I developed a deep understanding of industrial dynamics, customer needs, and value creation levers.

I am focused on identifying a well-established Italian CMO with revenues between €15 and €40 million, strong technical know-how, and potential for operational and commercial acceleration.

What motivates me is the opportunity to lead a business transformation, strengthening its organizational structure, expanding its customer base, and improving operational efficiency. As an Operating Partner and future CEO, my goal is to actively drive growth through strategic execution, disciplined management, and long-term value creation alongside AIA.

About Me

I am a senior executive with over 20 years of experience in the cosmetic contract manufacturing industry, with a strong track record in operations, business development, and strategic leadership.

I have held key management positions in leading Italian CMOs, developing deep expertise in makeup and skincare manufacturing, customer portfolio development, and industrial organization. Throughout my career, I have contributed to business growth, market positioning, and operational excellence in highly competitive environments. I combine a strong industrial mindset with a strategic vision for value creation.

On a personal level, I enjoy attending concerts, traveling, and spending quality time with my family: my husband and our three children.

Values

- Relationship centred
- Strategic growth
- Accountability
- Product expertise
- Results driven

Skills

- Strategic leadership
- Operational excellence
- Business development
- Change management
- Organizational improvement & scaling

Contact:

stefania.dandrea@aia-mbi.com

+39 346 1280736

www.all-interests-aligned.com

