



Operating Partner Profil

Reine Wasner

Operating Partner

Länderfokus: DE / AT / CH

Kontakt: reine.wasner@aia-mbi.com

[LinkedIn Profile](#)

Akquisitionsfokus: Professionelle Großküchentechnik / Herstellende Industrie

Der Markt für professionelle Großküchentechnik bietet aus meiner Sicht äußerst attraktive Rahmenbedingungen: stabile, krisenresistente Nachfrage, solide Margen und eine stark fragmentierte Wettbewerbslandschaft. Auch die herstellende Industrie begleitet und begeistert mich seit vielen Jahren. In beiden Bereichen suche ich gezielt nach nachfolgegetriebenen Akquisitionsmöglichkeiten, bei denen ich auf der gewachsenen Substanz, der Kultur und den unternehmerischen Leistungen des bisherigen Eigentümers aufbauen kann. Mein Anspruch ist es, dieses Fundament zu respektieren, weiterzuentwickeln und in eine nachhaltige Wachstumsphase zu führen.

Dieses Umfeld vereint, was mich antreibt: anspruchsvolle Technik, echte Kundennähe und messbare operative Wertschöpfung.

Eine belastbare Erfolgsbilanz in der Skalierung und Transformation von Unternehmen wie Convotherm und Inducs innerhalb der Ali Gruppe, Uster Technologies sowie Montblanc unterstreicht diese Ausrichtung. In diesen Funktionen wurden Umsätze und Profitabilität organisch verdoppelt und Unternehmenswerte von deutlich über €100 Mio. geschaffen.

Über mich

Ich führe klar und verbindlich, reduziere Komplexität und schaffe Orientierung, damit Teams mit Energie und Fokus agieren können. Ich bin überzeugt, dass starke Kulturen die Grundlage nachhaltigen Wachstums sind.

Als promovierter Betriebswirt und Diplom-Ingenieur im Maschinenbau mit Executive Education am IMD war ich immer international und mehrsprachig tätig. Privat begeistern mich Familie, Kochen, klassische Sportwagen, Design sowie Sport – insbesondere Skifahren, Golf, Radfahren und Tennis.

Werte

- Respekt und Vertrauen
- Verantwortung und Integrität
- Gemeinsam Leistung und Ergebnisse erreichen

Kompetenzen

- Strategische Klarheit
- Kunden und Teamorientierung
- Operative & strategische Potenziale realisieren

Kontakt:

reine.wasner@aia-mbi.com

+41 76 725 6694

www.all-interests-aligned.com





Operating Partner Profile

Reine Wasner

Operating Partner

Country: DE / AT / CH

Contact: reine.wasner@aia-mbi.com

[LinkedIn Profile](#)

My Acquisition Target: Professional Food Service Equipment / Manufacturing Sector

The professional foodservice equipment market offers highly attractive fundamentals: stable and crisis-resilient demand, solid margins, and a fragmented competitive landscape with significant consolidation potential. I am equally drawn to the broader manufacturing sector, where technical depth, operational excellence, and entrepreneurial craftsmanship intersect. Across both areas, I focus on succession-driven opportunities in which I can build on the owner's legacy, culture, and achievements –preserving what works while guiding the business into its next stage of growth.

This environment brings together what motivates me most: robust technology platforms, genuine customer proximity, and measurable operational value creation.

My background includes a proven track record in scaling and transforming SME businesses such as Convotherm and Inducs within the Ali Group, Uster Technologies, and Montblanc. In these roles, I doubled revenues and profitability organically and created more than €100 million in enterprise value.

About Me

Colleagues describe my leadership as clear, decisive, and energizing. I reduce complexity, create alignment, and enable teams to move forward with conviction. Strong cultures, in my view, are the foundation of sustainable growth.

My academic background spans a PhD in Business Administration, an MSc in Mechanical Engineering, an MBA, and executive education at IMD. I work comfortably across cultures and languages. Outside of work, I enjoy cooking, fast classic sports cars, design, and staying active through skiing, golf, cycling, and tennis.

Values

- Accountability and integrity
- Performance with purpose
- Respect and trust
- Customer and team mindset

Skills

- Transformational leadership
- Strategic clarity and operational execution
- Customer-centricity and team-building
- Full potential realization

Contact:

reine.wasner@aia-mbi.com

+41 76 725 6694

www.all-interests-aligned.com

