



Operating Partner Profil

Reine Wasner

Operating Partner

Länderfokus: DE / AT / CH

Kontakt: reine.wasner@aia-mbi.com

[LinkedIn Profile](#)

Akquisitionsfokus: Professionelle Großküchentechnik / Nischen-B2B und leichte industrielle Fertigung

Der Markt für professionelle Grossküchentechnik sowie angrenzende Nischen im industriellen Umfeld bietet attraktive Rahmenbedingungen: stabile, krisenresistente Nachfrage, solide Margen und eine fragmentierte Wettbewerbslandschaft. Besonders interessieren mich Mess-, Verarbeitungs-, Verpackungs-, Pumpen-, Hygiene- und Agrarsystemen-Bereiche. Beide Felder vereinen anspruchsvolle Technik, hohe Qualitätsanforderungen und klare Wertschöpfungslogik.

Ich suche gezielt nach nachfolgegetriebenen Akquisitionsmöglichkeiten, bei denen ich auf der gewachsenen Substanz, Kultur und Leistung des bisherigen Eigentümers aufbauen und das Unternehmen in seine nächste Wachstumsphase führen kann. Dieses Umfeld verbindet, was mich antreibt: anspruchsvolle Technik, echte Kundennähe und messbare operative Wertschöpfung.

Meine Erfolgsbilanz in der Skalierung und Transformation von Unternehmen wie Convotherm und Inducs, Uster Technologies sowie Montblanc unterstreicht diese Ausrichtung: Umsätze und Profitabilität wurden organisch verdoppelt und Unternehmenswerte von über €100 Mio. geschaffen.

Über mich

Ich führe klar und verbindlich, reduziere Komplexität und schaffe Orientierung, damit Teams mit Energie und Fokus agieren können.

Als promovierter Betriebswirt und Diplom-Ingenieur mit internationaler Erfahrung arbeite ich mehrsprachig und kulturübergreifend. Privat begeistern mich Familie, Kochen, klassische Sportwagen, Design sowie Sport, insbesondere Skifahren, Golf, Radfahren und Tennis.

Werte

- Respekt und Vertrauen
- Verantwortung und Integrität
- Gemeinsam Leistung und Ergebnisse erreichen

Kompetenzen

- Strategische Klarheit
- Kunden und Teamorientierung
- Operative & strategische Potenziale realisieren

Kontakt:

reine.wasner@aia-mbi.com

+41 76 725 6694

www.all-interests-aligned.com





Operating Partner Profile

Reine Wasner

Operating Partner

Country: DE / AT / CH

Contact: reine.wasner@aia-mpi.com

[LinkedIn Profile](#)

My Acquisition Target: Professional Food Service Equipment / Niche B2B & Light Industrial Manufacturing

The professional foodservice equipment market, as well as adjacent niche manufacturing segments, offer attractive fundamentals: stable, crisis-resilient demand, solid margins, and fragmentation. I am particularly interested in measurement, processing, packaging, fluid handling, hygiene, and agricultural systems — areas where technical depth, operational excellence, and entrepreneurial craftsmanship meet.

I focus on succession-driven opportunities where I can build on the owner's legacy and culture while guiding the business into its next stage of growth. This environment brings together what motivates me most: strong technology platforms, close customer relationships, and measurable team-based operational value creation.

My background includes scaling and transforming SMEs such as Convotherm and Inducis in foodservice, Uster Technologies in measurement, and Montblanc in automotive supply: doubling revenues and profitability organically and creating >€100 million in enterprise value.

About Me

Colleagues describe my leadership as clear, decisive, and energizing. I simplify complexity, create alignment, and enable teams to move forward with conviction.

I hold a PhD in Business Administration, an MSc in Mechanical Engineering, an MBA, and executive education from IMD. Outside work, I enjoy cooking, classic sports cars, design and architecture and staying active.

Values

- Accountability and integrity
- Performance with purpose
- Respect and trust
- Customer and team mindset

Skills

- Transformational leadership
- Strategic clarity and operational execution
- Customer-centricity and team-building
- Full potential realization

Contact:

reine.wasner@aia-mpi.com

+41 76 725 6694

www.all-interests-aligned.com

