

Operating Partner Profile

Andreas Franz

Operating Partner

Schwerpunktländer: Deutschland, Österreich, Schweiz

Kontakt: andreas.franz@aia-mpi.com

[LinkedIn Profile](#)



Mein Akquisitionsziel: Lifestyle-Konsum

Meine Suche konzentriert sich auf den Erwerb eines gründergeführten Unternehmens im Bereich Lifestyle-Konsumgüter (ohne Modebranche) in der DACH-Region.

Dieser Sektor reizt mich, da er strukturelles Wachstum, hohe Verbraucherrelevanz und eine starke Fragmentierung vereint, wobei viele Eigentümer vor Nachfolgeentscheidungen stehen. Diese Unternehmen verfügen oft über hervorragende Produkte und Marken, sind jedoch in operativer, digitaler und organisatorischer Hinsicht nicht optimal aufgestellt.

Meine Erfolgsbilanz umfasst CEO-Positionen mit voller P&L-Verantwortung, erfolgreiche Gründerübergänge, Restrukturierungen und Wachstumsinitiativen. Meine Meilensteine sind klar: Erwerb eines profitablen KMU, Sicherstellung eines reibungslosen Eigentümerwechsels, Professionalisierung des Betriebs und nachhaltige Skalierung des Unternehmens zu einer stärkeren, widerstandsfähigeren Plattform auf mittlere bis lange Sicht.

Über mich

Ich bin ein praxisorientierter CEO und Unternehmer mit über 25 Jahren Führungserfahrung bei europäischen Konsumgütermarken und im Einzelhandel.

Ich habe internationale Unternehmen in den Bereichen Mode, Lifestyle und Accessoires geleitet, einschließlich Gründergenerationswechsel, Restrukturierungen und Omnichannel-Wachstum. Ich war CEO einer internationalen Damenmodemarke (Umsatz > 40 Mio. €) und war zuvor als CEO einer deutschen Herrenmodegruppe tätig sowie in leitenden Führungspositionen bei der VF Corporation und anderen globalen Konsumgüterunternehmen.

Ich habe einen Executive MBA der Kellogg-WHU und verfüge über umfassende M&A-Kenntnisse. Persönlich interessiere ich mich sehr für Design, Lifestyle, Kultur und die Entwicklung von Konsummarken über Generationen hinweg.

Werte

- Integrität & Vertrauen
- Disziplin & Verantwortungsbewusstsein
- Belastbarkeit & Durchhaltevermögen
- Respekt für Menschen & Kultur
- Langfristige Wertschöpfung

Kompetenzen

- Gründernachfolge & Übergang
- Verantwortung für Gewinn- und Verlustrechnung
- Omnichannel- & Geschäftsstrategie
- Strategische Transformation
- Deal-Bewertung und -Anbahnung

Kontakt:

andreas.franz@aia-mpi.com

+49 172 258 0828

www.all-interests-aligned.com





Operating Partner Profile

Andreas Franz

Operating Partner

Key Focus Country: Germany, Austria, Switzerland

Contact: andreas.franz@aia-mpi.com

[LinkedIn Profile](#)

My Acquisition Target: Lifestyle Consumer Goods

My search focuses on acquiring a founder-led, non-fashion lifestyle consumer goods business in DACH.

I am drawn to this sector because it combines structural growth, strong consumer relevance and fragmentation, with many owners facing succession decisions. These businesses often have excellent products and brands but are under-optimised operationally, digitally and organisationally.

My track record includes CEO roles with full P&L responsibility, successful founder transitions, restructurings and growth initiatives. My milestones are clear: acquire a profitable SME, ensure a smooth ownership transition, professionalise operations, and scale the business sustainably into a stronger, more resilient platform over the medium to long term

About Me

I am a hands-on CEO and entrepreneur with over 25 years of leadership experience in European consumer brands and retail.

I have led international businesses across fashion, lifestyle and accessories, including founder succession, restructuring and omnichannel growth. I was the CEO of an international women's fashion brand (>€40m revenue), and I previously served as CEO of a German menswear group and held senior leadership roles at VF Corporation and other global consumer companies.

I hold a Kellogg-WHU Executive MBA and have extensive M&A training. Personally, I am deeply interested in design, lifestyle, culture and the evolution of consumer brands across generations.

Values

- Integrity & trust
- Discipline & accountability
- Resilience & perseverance
- Respect for people & culture
- Long-term value creation

Skills

- Founder succession & transition
- Operational value creation (P&L ownership)
- Omnichannel & commercial strategy
- Strategic transformation
- Deal evaluation and origination

Contact:

andreas.franz@aia-mpi.com

+49 172 258 0828

www.all-interests-aligned.com

