

Operating Partner Profile

Tayma Khalil

Operating Partner

Country: France and Switzerland

Contact: tayma.khalil@aia-mpi.com

[LinkedIn Profile](#)



My Acquisition Target: Healthcare, Life Sciences, Medical Devices, Consumer Healthcare

The healthcare sector is undergoing a significant transformation phase, driven by increasing patient needs and rapid innovation.

Having worked in this space for more than 10 years and coming from a scientific background, it's an industry I am personally attached to. It's a sector where I believe I can help an owner-operated SME make a succession transition – and make it ready for the next chapter while preserving the company's intrinsic values.

Having worked in both very large and small family-owned companies, I am well positioned to help the right company to move forward and grow.

About Me

I am a healthcare and tech executive with more than 15 years of experience in Switzerland and Europe.

A scientist by background, early in my career I looked for opportunities to combine science and business – first in a consulting role at McKinsey, then joining a family-owned pharma company as COO. I also spent 7 years at Expedia Group as VP of strategy in both the B2B and B2C divisions, where I was able to deepen my expertise in tech and e-commerce. I hold an MBA from INSEAD.

I am Swiss / Canadian and enjoy spending time with family and being outdoors in the Swiss and French Alps.

Values

- > Trust
- > Quality
- > People development
- > Customer satisfaction

Skills

- > Operations
- > Strategy
- > Commercial development
- > Market and product expansion

Contact:

tayma.khalil@aia-mpi.com

+41 78 844 30 15

www.all-interests-aligned.com



Operating Partner Profil

Tayma Khalil

Operating Partner

Pays: France et Suisse

Contact: tayma.khalil@aia-mbi.com

[Profil LinkedIn](#)



Ma cible d'acquisition : santé, sciences de la vie, dispositifs médicaux et pharmaceutiques, santé grand public

Le secteur de la santé traverse une phase de transformation importante, portée par des besoins patients croissants et une innovation rapide.

Ayant travaillé dans ce domaine depuis plus de 10 ans et venant d'une formation scientifique, c'est un secteur auquel je suis personnellement attachée. C'est un domaine où je crois pouvoir aider une PME détenue par son propriétaire à réussir sa transition de succession – et à se préparer pour son prochain chapitre tout en préservant les valeurs intrinsèques de l'entreprise.

Ayant travaillé aussi bien dans de très grandes entreprises que dans de petites entreprises familiales, je suis bien positionnée pour aider l'entreprise adéquate à avancer et à se développer.

À propos de moi

Je suis une dirigeante des secteurs de la santé et de la technologie, avec plus de 15 ans d'expérience en Suisse et en Europe.

Scientifique de formation, j'ai cherché dès le début de ma carrière des opportunités pour allier science et affaires – d'abord dans un rôle de conseil chez McKinsey & Company, puis en rejoignant une entreprise pharmaceutique familiale en tant que COO. J'ai également passé 7 ans chez Expedia Group en tant que VP Stratégie, à la fois dans les divisions B2B et B2C, où j'ai pu approfondir mon expertise en technologie et en e-commerce. Je suis titulaire d'un MBA de l'INSEAD.

Je suis Suisse et Canadienne, et j'aime passer du temps en famille et être au grand air dans les Alpes Suisses et Françaises.

Valeurs

- Confiance
- Qualité
- Développement des collaborateurs
- Satisfaction client

Compétences

- Opérations
- Stratégie
- Développement commercial
- Développement de marché et de produit

Contact:

tayma.khalil@aia-mbi.com

+41 78 844 30 15

www.all-interests-aligned.com

