

VOUS ÊTES PASSIONNÉ(E) DE NOUVELLES
TECHNOLOGIES ?

VOUS AVEZ LE SENS DU SERVICE ET
SOUHAITEZ ENTREPRENDRE ?

Créez votre entreprise avec M@n

LE RÉSEAU NATIONAL DE L'INCLUSION NUMÉRIQUE

Un métier
qui a du
sens

Autonomie,
responsabilité
& liberté

Un métier passion
& une communauté
d'entrepreneurs

Un équilibre
de vie préservé

A l'origine, un engagement humain fort

Nos expériences professionnelles respectives, pourtant très différentes, nous ont forgé la même conviction : la clé de la réussite réside dans le potentiel humain & le partage !

MonAssistantNumerique.com est née de cet état d'esprit. Notre ambition de mailler finement le territoire d'un réseau d'entrepreneurs autonomes et responsables, partageant des valeurs et des convictions communes, au service d'un développement économique et humain durable.

Notre défi : Imaginer un système où chacun sera libre d'entreprendre, de s'organiser comme il l'entend pour préserver sa qualité de vie, tout en s'épanouissant dans un métier passion, avec un juste partage des profits.

Challenge ambitieux que nous relevons aujourd'hui avec enthousiasme et énergie, convaincus par la qualité du modèle économique, social et numérique que nous proposons.



⊗ Antoine Poignant (à gauche) - CEO M@n
⊗ Mathieu Tessier - CEO M@n

Accompagnés d'hommes et de femmes partageant nos convictions, nous avons pour ambition d'étendre notre réseau nationalement, afin de rester la référence de l'inclusion numérique, contribuant ainsi à l'épanouissement de nos franchisés.

BIO EXPRESS :

ANTOINE POIGNANT

- ⊗ 1977 : Naissance
- ⊗ 1998 : deug sciences éco
- ⊗ 2001 : ESC Tours
- ⊗ 2001-2004 : Auchan - Chef de rayon
- ⊗ 2005-2009 : Auchan - Chef de secteurs
- ⊗ 2009-2013 : Auchan - Contrôleur de gestion
- ⊗ 2014-2015 : Auchan - Directeur adjoint
- ⊗ 2015 - CEO : Rejoint Mathieu chez M@n

MATHIEU TESSIER

- ⊗ 1977 : Naissance
- ⊗ 1998 : dut biologie
- ⊗ 2001 : ESC Tours
- ⊗ 2001-2005 : Altran - Responsable business unit
- ⊗ 2005-2013 : CEO - consulting / trading
Lieu : Hong kong et chine
- ⊗ 2006-2009 : CEO - Start up
Lieu : Hong kong et chine
- ⊗ 2014 : CEO - Création M@n
1er pilote, 1er succès !

Historique de la marque

M@n est née en juin 2014 à Cholet, sous l'impulsion de son fondateur, Mathieu Tessier. Après 8 ans passés à entreprendre en Asie, ce dernier flaire L'IDEE : en Geek entrepreneur accompli, il constate une vraie demande sur le marché du Service à la Personne (SAP) dans l'assistance numérique.

En face de cette demande, une offre morcelée, quasi exclusivement tournée vers une approche technique de l'accompagnement.

Une fois cette intuition validée sur le terrain, Mathieu est convaincu de l'énorme potentiel du concept et souhaite

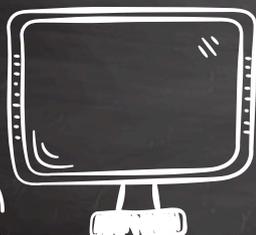
le développer en réseau, avec un maillage national serré pour ainsi ouvrir des marchés nationaux à la marque M@n.

Le défi est énorme, la tâche colossale, Mathieu cherche à s'associer. La vie étant toujours pleine d'opportunités, il contacte début 2015 l'un de ses meilleurs amis, Antoine Poignant. Ce dernier, directeur d'hypermarché après 15 ans d'expérience en grande distribution, adhère immédiatement au projet. Il est convaincu par le concept, toute l'expertise qu'il peut apporter au projet et par le binôme formé !

Antoine se lance dans l'aventure et quitte son entreprise en mai 2015 pour se consacrer à plein temps à M@n.

LES DATES HISTORIQUES :

- 2014 ⊕ CRÉATION DU PILOTE À CHOLET
- 2015 ⊕ CRÉATION DU RÉSEAU M@N
- OCT.-15 ⊕ FORMATION PROMO 1 AVEC NOS 5 PREMIERS FRANCHISÉS
- 2016 ⊕ L'ADIE REJOINT NOTRE PROJET EN RENTANT DANS LE CAPITAL DE M@N
- 2016 ⊕ M@N PARTENAIRE CYBERMALVEILLANCE.GOUV.FR
- 2017 ⊕ RITUALISATION DU SÉMINAIRE M@N
- 2017 ⊕ M@N INTÈGRE LA MEDNUM
- OCT.-17 ⊕ LE MINISTRE MOUNIR MAHJOUBI VISITE M@N ANGERS EN ACCOMPAGNEMENT CHEZ SON CLIENT M.MARCHAND
- OCT.-17 ⊕ 30 FRANCHISÉS EN ACTIVITÉ
- 2018 ⊕ PARTENARIAT UNCCAS
- NOV.-18 ⊕ + DE 50 FRANCHISÉS EN ACTIVITÉ
- 2019 ⊕ ANTOINE POIGNANT, COFONDATEUR DEVIENT ADMINISTRATEUR À LA MEDNUM
- 2019 ⊕ MISE EN PLACE DES PARTENARIATS PIX.COM ET SIMPLON.CO
- 2020 ⊕ PARTICIPATION ACTIVE AVEC LE MINISTRE (ORIENTATION DES POLITIQUES D'INCLUSION NUMERIQUE
- 2021 ⊕ 80 FRANCHISÉS EN ACTIVITÉ
- 2022 ⊕ CREATION DU CENTRE DE FORMATION L'INSTITUT MON ASSISTANT NUMERIQUE
- 2025 ⊕ ENTRÉE AU CAPITAL DE LA BANQUE DES TERRITOIRES



Pourquoi s'engager avec MonAssistantNumerique.com ?

Le réseau M@n propose des services personnalisés dans l'accompagnement numérique, pour les particuliers (qui bénéficient de 50% de déduction fiscale), les professionnels (TPE, artisans, etc...) et les institutions (Écoles, CCAS, mairies, etc...).

Notre raison d'être

Rendre accessible le numérique au plus grand nombre de clients en s'intégrant localement et en créant une relation client inimitable.

Nos valeurs

Le partage, la liberté, la confiance & le progrès

La franchise M@n : Un concept d'assistant numérique expert dans :

- ⊗ Accompagnement au démarrage
- ⊗ Formation
- ⊗ Assistance technique
- ⊗ Avec une pédagogie innovante une relation client inimitable

Nos convictions

L'intelligence collaborative, la co-construction, l'entrepreneuriat et l'agilité sont les fondations de nos modes de fonctionnements.

Adhérer à un réseau : le plus court chemin vers la réussite

Intégrer notre réseau permet d'associer au moyen d'un contrat le savoir-faire d'une enseigne et les qualités d'entrepreneur du franchisé. D'emblée, ce dernier accède à tout ce qui fait notre force : une marque, un concept, une stratégie de communication, un système informatique...

Gage de réussite n° 1 : La Rapidité

En devenant franchisé, l'entrepreneur va économiser un temps précieux : il gagne les mois de mise au point du concept et de développement des outils commerciaux. En étant opérationnel immédiatement, il atteint la rentabilité beaucoup plus tôt que l'entrepreneur se lançant seul à la conquête de son marché.



Gage de réussite n° 2 : La Fiabilité

Grâce à nos conseils avisés, l'entrepreneur franchisé va éviter les erreurs de démarrage. Il va ainsi reproduire un modèle de réussite, limitant grandement le risque inhérent à toute création d'entreprise.



Gage de réussite n° 3 : L'Efficacité

Nous mettons à la disposition du franchisé une assistance qui lui permet de bénéficier de notre expertise. La mutualisation des savoir-faire et des outils du réseau permet au franchisé de gagner en efficacité.



Un accompagnement unique pour votre réussite professionnelle & financière

1 L'aide au démarrage

- ⊕ Conseils sur le choix du statut juridique, et la création de votre société
- ⊕ Accompagnement pour la préparation du dossier des demandes d'agrèments
- ⊕ Un kit de démarrage avec un pack communication et un kit technique

KIT DE DÉMARRAGE



Flyers



Présentoir



Sacoche



Pin's



Bloc note



Carte de visite

4 Le support back office

M@n met à disposition des franchisés une plateforme de services dédiés au développement de leur activité :

CENTRE D'APPEL :

Grâce à la gestion des appels, le licencié peut se consacrer pleinement à sa stratégie de développement

OUTILS MÉTIER :

Devis, gestion des intervenants et des plannings, facturation... Le quotidien est simplifié et standardisé

SITE INTERNET :

Un site internet centralisé, sur lequel on retrouve les infos nationales & locales

ESPACE COLLABORATIF :

Chaque franchisé bénéficie d'un accès qui le connecte en permanence à la base de connaissance commune ainsi qu'à nos outils collaboratifs (réseaux sociaux, entreprise, plateforme de formation, ...)

2 La formation du franchisé

M@n a mis au point une session de formation de 3 jours pleins, à l'issue de laquelle l'entrepreneur maîtrisera les clés de réussite du lancement de son projet.

3 Un accompagnement continu

M@n propose à ses franchisés une disponibilité et un accompagnement permanent.

- ⊕ Aide : juridique - facturation - communication...
- ⊕ Accompagnement dans le développement commercial
- ⊕ Une plateforme téléphonique pour accueillir vos prospects et clients
- ⊕ Des échanges de bonnes pratiques et du partage avec la communauté

« Tout seul on va plus vite, ensemble, on va plus loin » Proverbe Africain

5 La communication

Afin de garantir la visibilité LOCALE du franchisé sur internet, M@n crée des annonces web (avec financement de l'achat de "clic" via google adwords¹) et souscrit pour le compte du franchisé à l'offre Premium des pages jaunes*.



LE PROFIL DU FRANCHISÉ

- ⊕ Vous êtes un.e entrepreneur.euse dynamique partageant les valeurs de notre groupe
- ⊕ Vous êtes passionné(e) de nouvelles technologies
- ⊕ Vous avez le sens du service et la fibre commerciale
- ⊕ Vous êtes pédagogue et vous aimez aider
- ⊕ Vous êtes un bon gestionnaire

Des conditions d'accès justes & attractives

Adhérer à un réseau de franchise implique un engagement certain de la part du franchisé. Toutes les redevances M@n sont calculées au plus juste. Non seulement elles correspondent à un véritable service mais elles ont aussi une réelle valeur ajoutée.

Droit d'entrée : 10 750 € HT

Pour la mise à disposition du concept et de la marque, incluant aussi :

- ⊕ Une formation initiale comprenant un programme complet de 3 jours pour acquérir et appliquer toutes les méthodes du concept M@n.
- ⊕ Un kit de communication d'ouverture comprenant notamment un site internet, flyers, prospectus, carte de visites, magnets personnalisé, sacoche, stylos...
- ⊕ Un kit technique de démarrage comprenant les outils de diagnostics et de paramétrage, dont le disque dur M@n.



En cohérence avec nos convictions sociales, la grande accessibilité financière au concept M@n répond à notre volonté de créer de l'emploi, et permettre au plus grand nombre de gagner sa vie en étant propriétaire de son entreprise !

La redevance : 15% du C.A. HT⁽²⁾

Cette redevance d'exploitation et d'assistance se décompose comme suit :

- ⊕ 5% au titre du centre d'appel & des services centraux
- ⊕ 4% au titre de la publicité & du référencement internet
- ⊕ 3% au titre de la gestion des systèmes d'informations
- ⊕ 3% au titre de l'utilisation de la marque

Un contrat d'une durée de 5 ans, renouvelable.
Licence exploitable sur une zone géographique disponible⁽³⁾.

PERSPECTIVES DE REVENUS POUR LE LICENCIÉ ?

- ⊕ Nous estimons le potentiel de chiffre d'affaire (C.A.), après une année d'activité, de 30K€/an minimum à plus de 60K€/an, suivant l'investissement et le potentiel du franchisé.

ET EN NET ?

- ⊕ Pour passer du brut au net, il faut retirer de l'ordre de 40%⁽⁴⁾ entre les taxes et la redevance.
 - Soit, pour 30 K€ de CA/an = un net de 18 K€ / an
 - Soit, pour 60 K€ de CA/an = un net de 36 K€ / an

(2) Cette redevance ne saurait être inférieure à 200 € HT par mois. (3) Consultez le réseau pour connaître les zones géographiques disponibles. (4) Le pourcentage exact dépendra du statut juridique choisi par le licencié et de sa situation personnelle. Il s'agit ici d'un taux moyen.

Ensemble, construisons votre projet !



ÉTAPE 1

- ③ Postulez en ligne sur notre site :
<https://www.monassistantnumerique.com/>

ÉTAPE 2

③ ENTRETIEN INDIVIDUEL

Cet entretien a pour but d'évaluer la concordance de votre projet avec les valeurs de l'entreprise ainsi que votre capacité à évoluer dans ce secteur. Le cas échéant, le candidat repartira avec le document d'information précontractuelle (DIP).

Ces entretiens se déroulent dans nos locaux, tout comme la formation, à Tours (37) sur le site de MAME, lieu Totem de la French Tech Loire Valley !



ÉTAPE 3

- ③ VALIDATION DU PROJET ET SIGNATURE DU CONTRAT

ÉTAPE 4

③ ACCOMPAGNEMENT À LA CRÉATION DE L'ENTREPRISE

Nous vous accompagnons dans différentes démarches (conseil juridique pour les statuts, business plan, mode opératoire, obtention des agréments, etc...).

ÉTAPE 5

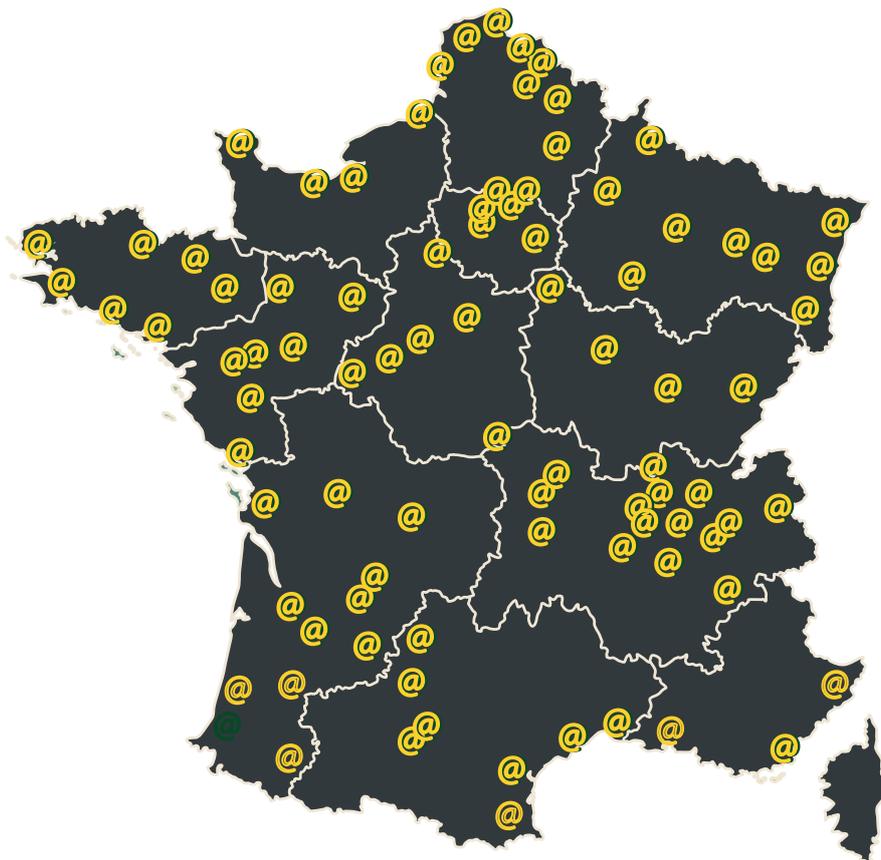
③ FORMATION ET TUTORAT EN IMMERSION

Formation en salle pendant 3 jours (cette formation vous permettra d'acquérir le savoir-faire du groupe).

ÉTAPE 6

③ ACCOMPAGNEMENT AU DÉMARRAGE DE VOTRE ACTIVITÉ

Lancement référencement local (pages jaunes - google adwords), mise à disposition d'un numéro local, conseil en prospection et développement, coaching de lancement...



+110

Franchisés en France et Dom-Tom

35000

Clients et bénéficiaires en 2024

250

Formations proposées pour tous les niveaux

Rejoignez le réseau M@n, le réseau National des Assistants Numériques



NOUS CONTACTER :

02 46 65 06 65

contact@pratimedia.com

MonAssistantNumerique.com

