

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt
einen Mitarbeiter für den

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

für Baden-Württemberg, Rheinland-Pfalz & Saarland

Nachhaltige Lösungen mit Zukunft – Ihre Chance im Vertrieb!

COALSI ist ein führender Anbieter für nachhaltige und innovative Lösungen im Bereich Geruchs- und Korrosionsschutz – speziell für Kommunen und die Industrie. Als stark wachsendes Unternehmen unterstützen wir

unsere Kunden als Problemlöser – fachlich kompetent, partnerschaftlich und auf Augenhöhe.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als motivierte Persönlichkeit mit Vertriebsleidenschaft und technischem Verständnis!

Was Sie bei uns erwartet

- **Gestaltungsspielraum:** Sie bauen Ihr Vertriebsgebiet eigenverantwortlich und kreativ aus.
- **Kundenstamm & Wachstumspotenzial:** Sie übernehmen ein etabliertes Gebiet mit bestehenden Kundenkontakten und großem Entwicklungspotenzial.
- **Attraktive Vergütung:** Sie erhalten ein Fixgehalt sowie erfolgsorientierte Provisionen.
- **Firmenfahrzeug:** Natürlich auch zur privaten Nutzung.
- **Kurze Entscheidungswege:** In einem engagierten Team mit offener Kommunikation.
- **Mitarbeiter Vorteile:** Exklusive Rabatte bei über 800 Anbietern.
- **Zuschuss zu Vermögenswirksamen Leistungen (VWL)**

Was Sie mitbringen sollten

- Erfolgreiche Erfahrung im Vertriebsaußendienst, idealerweise im technischen Umfeld.
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Branchenkenntnisse im Bereich Kommunen, Abwasser oder Industrie von Vorteil.
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie hohe Kunden- und Serviceorientierung.
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Region mit Übernachtungen.

Ihre Aufgaben bei COALSI

- Eigenverantwortliche Betreuung und Entwicklung Ihres Vertriebsgebiets in den genannten Regionen.
- Aktive Beratung und Betreuung unserer Bestandskunden sowie Aufbau langfristiger Beziehungen.
- Neukundenakquise zur kontinuierlichen Erweiterung unseres Kundenportfolios.
- Organisation und Teilnahme an regionalen Fachmessen und Veranstaltungen.
- Umsetzung von individuellen Sonderlösungen gemeinsam mit unserem internen Team.

Bereit für den nächsten Karriereschritt?

Werden Sie Teil eines Unternehmens, das auf Nachhaltigkeit, Innovationskraft und Teamgeist setzt. Bringen Sie Ihre Expertise ein und gestalten Sie mit uns die Zukunft!

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!



Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

 coalsi GmbH | Dorfstraße 7 | 85653 Großhelfendorf | www.coalsi.com

 Für Rückfragen steht Ihnen Herr Mültner, Vertriebsleiter unter +49 151 185 128 36 zur Verfügung

 Schriftliche Bewerbung per Mail bitte an Christian Elmayer: bewerbung@coalsi.com

