



Conselho Empreendedor



Experiência da FC Partners

Desde 2013, a FC Partners tem uma forte atuação junto a Empresas dos mais diversos portes e setores.

Ao longo de sua história, a FCP sempre prezou por um trabalho próximo aos Executivos de seus Clientes, com o objetivo de auxiliá-los a superar os desafios impostos pelo mercado.



+ 10
Anos de Atuação



+ 50
M&A's Realizados

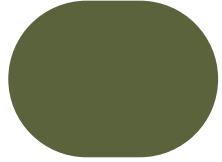


+ R\$ 1 Bi
R\$ Transacionados



+ 400
Clientes Atendidos





O Desafio de liderar um Negócio

A proximidade com Executivos permitiu à FC Partners constatar uma dificuldade latente: a solidão estratégica. Muitos líderes carecem de um espaço seguro e qualificado para discutir as dores e os complexos desafios da Gestão de seus Negócios.

Executivos no topo da Pirâmide Decisória não apenas carecem de colegas para compartilhar suas dificuldades, como também encontram barreiras para um diálogo transparente com seus Pares de Mercado.



O Papel das Conexões

As melhores práticas de Mercado mostram que a presença de pessoas de confiança para compartilhar ideias é fundamental para o crescimento da Empresa e para evolução pessoal do próprio Gestor.

Essa é a razão pela qual surgiram nos últimos anos diversos Grupos com a proposta de criar ambientes de *Networking* para Executivos.

A FC Partners percebeu, contudo, que o mercado carecia de uma iniciativa focada não apenas em *Networking*, mas na criação de um ecossistema de colaboração, onde Líderes pudessem se ajudar a superar os obstáculos cotidianos da Gestão Empresarial.

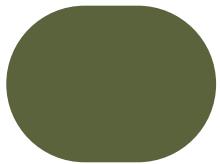
“É como ter o meu próprio Conselho de Administração”

Participante do F.CEO



“É como ter uma rede de confiança. Você sempre encontrará alguém disposto a auxiliá-lo a superar qualquer situação”

Participante do F.CEO



Visando superar este desafio, a FC Partners estruturou o F.CEO, um programa que promove a formação de um Grupo para a troca de informações e experiências nos âmbitos profissional, pessoal e familiar entre Líderes de Empresas.



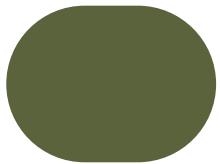
Objetivo

- Criar um ambiente seguro para a troca de ideias entre líderes de Empresas.
- Criar laços de confiança que contribuam para a superação conjunta de desafios.
- Promover a troca de experiências Profissionais, Pessoais e Familiares.
- Favorecer o aprendizado em Equipe.



Comunidade

- Grupo formado por Líderes de vários setores, cujas habilidades e experiências se complementam.
- Gestores de diversas faixas etárias, liderando empresas de portes distintos.
- Cada membro é selecionado após rigorosa análise, garantindo um ambiente de confiança e de alto nível de discussões.



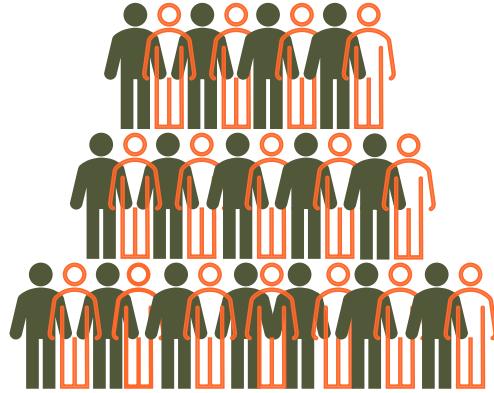
F.CEO



F.CE



EM NÚMEROS



Programação Anual dos Encontros

12 Encontros Mensais
Anualmente

Programação Anual Mini Encontros

24 Mini Encontros
Anualmente

Faturamento Combinado do Grupo

R\$ 2,3 Bilhões

Nº Total de Funcionários das Empresas do Grupo

7,5 Mil Funcionários
Ativos

Áreas de Atuação das Empresas do Grupo

10+ Setores de
Atuação

Processo Seletivo F.CEO

Trâmites do Processo Seletivo F.CEO

1

Quando a FC Partners inicia o processo seletivo para o F.CEO, a primeira etapa consiste no mapeamento do perfil do Profissional e da Empresa. Em seguida, realiza-se uma análise do momento de vida do Candidato para compreender seus anseios e Objetivos, ao mesmo tempo em que são levantados Indicadores e Métricas da Empresa. Essas informações servem de base para a análise geral de adequação do Candidato, que culmina na tomada de decisão final.

2

Em uma segunda situação, a FC Partners pode identificar um profissional que demonstre, de antemão, um alto grau de sinergia com a proposta do F.CEO. Essa afinidade pode ser observada tanto em seu perfil pessoal quanto nas características da empresa que ele lidera. Nesses casos, a FC Partners pode otimizar o processo seletivo, avançando diretamente para as entrevistas de adequação de perfil.

Comunidade F.CEO

Atualmente, o F.CEO é composto por 15 membros de diversos setores. Impulsionada pelo sucesso da iniciativa e pelos feedbacks positivos, a FC Partners irá expandir a comunidade em 2026.

A depender do processo seletivo, a comunidade pode crescer para 25 a 30 líderes, que serão divididos em dois grupos distintos de até 15 pessoas. O objetivo é escalar o impacto do programa, preservando as dinâmicas e a essência do F.CEO.

Múltiplos Setores de Atuação



Outsourcing de Profissionais De T.I



Transporte Urbano e Logística



Outsourcing de Impressoras e Serviços de T.I



Infraestrutura e Saneamento



Desenvolvimento de Softwares



Energia Solar



Serviços Financeiros



Engenharia e Construção



Logística Internacional e Comércio Exterior



Operações Imobiliárias

Membros Atuais



André Ribeiro

Minas Copy



Erik Fonseca

Zummit



Fernando Lima

Montisol



Gabriel Guimarães

SolarVolt



Guilherme Rocha

HelenaCRM



Gustavo Taboada

Construtora Vale do
Ouro



Marcello Ladeira

SiteWare



Mateus Cavalieri

MV Prec

Membros Atuais



Márcio Danilo Costa

Encel



Paulo Moreira

Grupo LPJ



Roberto Fernandino

SVA Tech



Túlio Lessa

Saritur



Viktor Nobre

BTS



Vinicius Dias

Grupo Setta



Willy Rohlfs

Arminter

Encontros

São Realizados 12 Encontros mensais de 4 horas de duração em Salas Reservadas. Cada Encontro é dedicado ou à apresentação de um Case, no qual um membro compartilha os dilemas, ou às boas práticas de sua Empresa, ou a uma palestra com Especialistas de Mercado, abordando temas de alta relevância.



12 Encontros Mensais



Apresentação e
Discussão de Cases



Palestras com Profissionais
de Mercado



Encontros

F.CE



Encontros

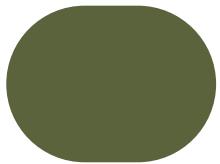
F.CE



Encontros

F.CE





Mini Encontros

Os Mini Encontros funcionam como um Conselho Consultivo e têm duração de 2 a 3 horas. Cada sessão reúne um grupo restrito de 5 a 6 membros para debater temas complexos com maior foco. Atualmente, a maioria dos Mini Encontros é realizada nas Empresas dos próprios membros.

São discutidos desafios individuais ou temas de interesse comum. A depender do tópico, especialistas podem ser convidados para aprofundar o Debate.

Serão realizados 24 Mini Encontros ao ano, com um rodízio que garante participação homogênea.



Mini Encontros

F.CE



Mini Encontros

F.CE



Temas Discutidos

- **Governança Corporativa**
 - i. Acordo de Sócios → Importância, Detalhes do Acordo, Principais Pontos de Discussão ;
 - ii. Conselho de Administração → Importância, Estruturação, Informações Primordiais, Frequência, Membros ;
 - iii. Controles Internos → Melhores práticas de Processos, Controle de Resultados, Profissionalização ;
 - iv. Auditoria → Preparação para o Processo de Auditoria, Diferenciais.
- **M&A**
 - i. Preparação Interna para o M&A;
 - ii. Etapas do Processo de M&A;
 - iii. Motivações, Diferenciais.

Temas Discutidos

- **Remuneração Variável**
 - i. Implementação de Indicadores de Desempenho (KPI's) ;
 - ii. Plano para Definição da Remuneração Variável dos setores ;
 - iii. Bonificação x Comissionamento da Equipe Comercial.
- **Sucessão**
 - i. Preparação para o Processo de Sucessão;
 - ii. Aprofundamento nas melhores Práticas para Estruturação do Patrimônio para Herdeiros ;
 - iii. Impacto na Gestão da Empresa.
- **Reforma Tributária**
 - i. Pontos de Atenção em relação ao novo Modelo de Tributação do Brasil
 - ii. Melhores práticas e adaptações visando a manutenção da rentabilidade

Temas Discutidos

- **Política de Recursos Humanos**
 - i. Melhores práticas de RH ;
 - ii. Processo de Contratação e Retenção de Talentos
 - iii. Requisitos e preparação para o Selo GPTW (*Great Place to Work*)
- **Endividamento**
 - i. Estrutura de Capital das Empresas
 - ii. Alavancagem x Saúde Financeira
 - iii. Crescimento x Endividamento

Cronograma das Atividades

Cronograma - Encontros

18:00 – 18:30

Recepção dos Membros

18:30 – 21:30

Exposição do Case definido ou
Palestra com Profissional de Mercado

21:30 – 22:00

Jantar e Encerramento

Cronograma – Mini Encontros

Início as 18:30

Início das discussões entre os
Membros ...

-

Pautas de Interesse Comum,
Específico, Palestras...

Encerramento as 20:30

Encerramento das Discussões

Por que participar?

Participar do F.CEO oferece aos seus membros uma oportunidade contínua de compartilhar e debater os desafios inerentes aos altos Cargos de Liderança.

A conhecida sensação de "estar solitário no topo" encontra aqui o seu **Antídoto**.

É a Profundidade dos tópicos, a Relevância dos temas e a Diversidade de perspectivas que tornam o F.CEO uma experiência única.

O investimento em contratar um Conselheiro Independente varia de R\$ 5 mil a R\$ 15 mil mensalmente. No F.CEO o objetivo é ter acesso a diversos "Conselheiros" por um valor muito competitivo.



Investimento

Faça parte de um grupo seletivo de Líderes. O investimento para se juntar ao F.CEO é de R\$ 42 mil anuais, que podem ser divididos em até 12 parcelas de R\$ 3,5 mil.

Faça parte do Ecossistema que fortalece seus relacionamentos

Cultive Conhecimento poderoso com Líderes renomados.

Expanda suas habilidades ao lado de gestores de alto nível

Otimize e impulsione os Resultados da sua empresa

F.CE

Conselho Empreendedor



DESDE
2012

FOCO NOS RESULTADOS
COMPROMISSO COM O CLIENTE

Na **FC Partners**, acreditamos que cada empresa tem um potencial único a ser revelado. Vamos te ajudar a transformar sua empresa em um case de sucesso.

Para mais informações sobre nossos serviços ou para agendar uma consulta inicial, entre em contato:

F.C.E



Conselho Empreendedor

