

# Experiência da FC Partners



Desde 2013, a FC Partners tem uma forte atuação junto a Empresas dos mais diversos portes e setores.

Ao longo de sua história, a FCP sempre prezou por um trabalho próximo aos Executivos de seus Clientes, com o objetivo de auxiliá-los a superar os desafios impostos pelo mercado.



**+ 10**

Anos de Atuação



**+ 50**

M&A's Realizados



**+ R\$ 1 Bi**

R\$ Transacionados



**+ 400**

Clientes Atendidos

## Setores de Atuação



TI



Saúde



Educação



Logística



Agronegócio



Mineração



Serviços



Indústria



Construção Civil



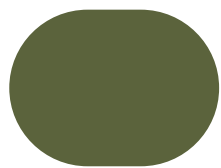
Varejo



Financeiro



Alimentos e Bebidas



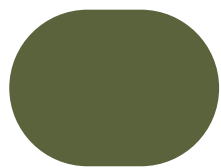
# O Desafio de liderar um Negócio



A proximidade com Executivos permitiu à FC Partners constatar uma dificuldade latente: a solidão estratégica. Muitos líderes carecem de um espaço seguro e qualificado para discutir as dores e os complexos desafios da Gestão de seus Negócios.

Executivos no topo da Pirâmide Decisória não apenas carecem de colegas para compartilhar suas dificuldades, como também encontram barreiras para um diálogo transparente com seus Pares de Mercado.





# O Papel das Conexões



As melhores práticas de Mercado mostram que a presença de pessoas de confiança para compartilhar ideias é fundamental para o crescimento da Empresa e para evolução pessoal do próprio Gestor.

Essa é a razão pela qual surgiram nos últimos anos diversos Grupos com a proposta de criar ambientes de *Networking* para Executivos.

A FC Partners percebeu, contudo, que o mercado carecia de uma iniciativa focada não apenas em *Networking*, mas na criação de um ecossistema de colaboração, onde Líderes pudessem se ajudar a superar os obstáculos cotidianos da Gestão Empresarial.

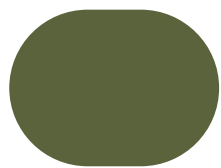
**“É como ter o meu próprio Conselho de Administração”**

Participante do F.CEO



**“É como ter uma rede de confiança. Você sempre encontrará alguém disposto a auxiliá-lo a superar qualquer situação”**

Participante do F.CEO



Visando superar este desafio, a FC Partners estruturou o F.CEO, um programa que promove a formação de um Grupo para a troca de informações e experiências nos âmbitos profissional, pessoal e familiar entre Líderes de Empresas.



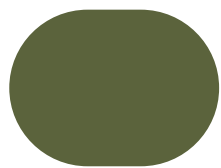
## Objetivo

- ☐ Criar um ambiente seguro para a troca de ideias entre líderes de Empresas.
- ☐ Criar laços de confiança que contribuam para a superação conjunta de desafios.
- ☐ Promover a troca de experiências Profissionais, Pessoais e Familiares.
- ☐ Favorecer o aprendizado em Equipe.

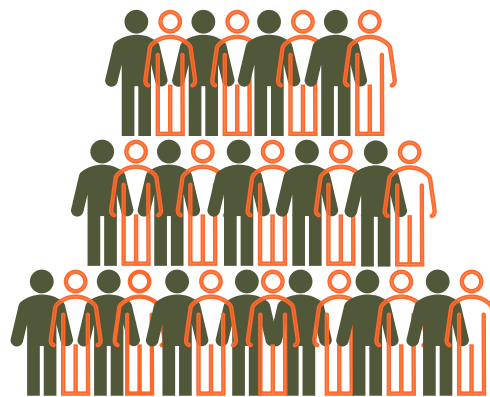


## Comunidade

- ☐ Grupo formado por Líderes de vários setores, cujas habilidades e experiências se complementam.
- ☐ Gestores de diversas faixas etárias, liderando empresas de portes distintos.
- ☐ Cada membro é selecionado após rigorosa análise, garantindo um ambiente de confiança e de alto nível de discussões.



F.CEO



Programação Anual dos Encontros

12 Encontros Mensais  
Anualmente

Programação Anual Mini Encontros

24 Mini Encontros  
Anualmente

Faturamento Combinado do Grupo

R\$ 2,3 Bilhões

Nº Total de Funcionários das Empresas do Grupo

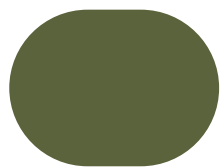
7,5 Mil Funcionários  
Ativos

Áreas de Atuação das Empresas do Grupo

10+ Setores de  
Atuação

F.CEO

EM NÚMEROS



# Processo Seletivo F.CEO



## Trâmites do Processo Seletivo F.CEO

1

Quando a FC Partners inicia o processo seletivo para o F.CEO, a primeira etapa consiste no mapeamento do perfil do Profissional e da Empresa. Em seguida, realiza-se uma análise do momento de vida do Candidato para compreender seus anseios e Objetivos, ao mesmo tempo em que são levantados Indicadores e Métricas da Empresa. Essas informações servem de base para a análise geral de adequação do Candidato, que culmina na tomada de decisão final.

2

Em uma segunda situação, a FC Partners pode identificar um profissional que demonstre, de antemão, um alto grau de sinergia com a proposta do F.CEO. Essa afinidade pode ser observada tanto em seu perfil pessoal quanto nas características da empresa que ele lidera. Nesses casos, a FC Partners pode otimizar o processo seletivo, avançando diretamente para as entrevistas de adequação de perfil.

# Comunidade F.CEO



Atualmente, o F.CEO é composto por 15 membros de diversos setores. Impulsionada pelo sucesso da iniciativa e pelos feedbacks positivos, a FC Partners irá expandir a comunidade em 2026.

A depender do processo seletivo, a comunidade pode crescer para 25 a 30 líderes, que serão divididos em dois grupos distintos de até 15 pessoas. O objetivo é escalar o impacto do programa, preservando as dinâmicas e a essência do F.CEO.

## Múltiplos Setores de Atuação



**Outsourcing de Profissionais De T.I**



**Transporte Urbano e Logística**



**Outsourcing de Impressoras e Serviços de T.I**



**Infraestrutura e Saneamento**



**Desenvolvimento de Softwares**



**Energia Solar**



**Serviços Financeiros**



**Engenharia e Construção**



**Logística Internacional e Comércio Exterior**



**Operações Imobiliárias**



# Membros Atuais

---



**André Ribeiro**

**Minas Copy**



**Erik Fonseca**

**Zummit**



**Fernando Lima**

**Montisol**



**Gabriel Guimarães**

**SolarVolt**



**Guilherme Rocha**

**HelenaCRM**



**Gustavo Taboada**

**Construtora Vale do  
Ouro**



**Marcello Ladeira**

**SiteWare**



**Mateus Cavalieri**

**MV Prec**

# Membros Atuais

---



**Márcio Danilo Costa**

**Encel**



**Paulo Moreira**

**Grupo LPJ**



**Roberto Fernandino**

**SVA Tech**



**Tulio Lessa**

**Saritur**



**Viktor Nobre**

**BTS**



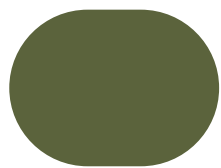
**Vinicius Dias**

**Grupo Setta**



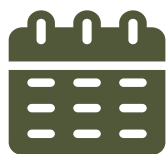
**Willy Rohlfs**

**Arminter**



# Encontros

São Realizados 12 Encontros mensais de 4 horas de duração em Salas Reservadas. Cada Encontro é dedicado ou à apresentação de um Case, no qual um membro compartilha os dilemas, ou às boas práticas de sua Empresa, ou a uma palestra com Especialistas de Mercado, abordando temas de alta relevância.



12 Encontros Mensais



Apresentação e  
Discussão de Cases



Palestras com Profissionais  
de Mercado





Encontros  
F.CE 



F C 



# Encontros

## F.CE

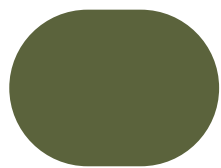




# Encontros

## F.CE





# Mini Encontros

Os Mini Encontros funcionam como um Conselho Consultivo e têm duração de 2 a 3 horas. Cada sessão reúne um grupo restrito de 5 a 6 membros para debater temas complexos com maior foco. Atualmente, a maioria dos Mini Encontros é realizada nas Empresas dos próprios membros.

São discutidos desafios individuais ou temas de interesse comum. A depender do tópico, especialistas podem ser convidados para aprofundar o Debate.

Serão realizados 24 Mini Encontros ao ano, com um rodízio que garante participação homogênea.



F.CE 



# Mini Encontros

---

## F.CE





# Mini Encontros

---

## F.CE



# Temas Discutidos

---

- **Governança Corporativa**

- i. Acordo de Sócios → Importância, Detalhes do Acordo, Principais Pontos de Discussão ;
- ii. Conselho de Administração → Importância, Estruturação, Informações Primordiais, Frequência, Membros ;
- iii. Controles Internos → Melhores práticas de Processos, Controle de Resultados, Profissionalização ;
- iv. Auditoria → Preparação para o Processo de Auditoria, Diferenciais.

- **M&A**

- i. Preparação Interna para o M&A;
- ii. Etapas do Processo de M&A;
- iii. Motivações, Diferenciais.

# Temas Discutidos

---

- **Remuneração Variável**

- i. Implementação de Indicadores de Desempenho (KPI's) ;
- ii. Plano para Definição da Remuneração Variável dos setores ;
- iii. Bonificação x Comissionamento da Equipe Comercial.

- **Sucessão**

- i. Preparação para o Processo de Sucessão;
- ii. Aprofundamento nas melhores Práticas para Estruturação do Patrimônio para Herdeiros ;
- iii. Impacto na Gestão da Empresa.

- **Reforma Tributária**

- i. Pontos de Atenção em relação ao novo Modelo de Tributação do Brasil
- ii. Melhores práticas e adaptações visando a manutenção da rentabilidade

# Temas Discutidos

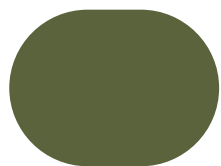
---

- **Política de Recursos Humanos**

- i. Melhores práticas de RH ;
- ii. Processo de Contratação e Retenção de Talentos
- iii. Requisitos e preparação para o Selo GPTW (*Great Place to Work*)

- **Endividamento**

- i. Estrutura de Capital das Empresas
- ii. Alavancagem x Saúde Financeira
- iii. Crescimento x Endividamento



# Cronograma das Atividades



## Cronograma - Encontros

18:00 – 18:30	18:30 – 21:30	21:30 – 22:00
Recepção dos Membros	Exposição do <i>Case</i> definido ou Palestra com Profissional de Mercado	Jantar e Encerramento

## Cronograma – Mini Encontros

Início as 18:30	-	Encerramento as 20:30
Início das discussões entre os Membros ...	Pautas de Interesse Comum, Específico, Palestras...	Encerramento das Discussões

# Por que participar?

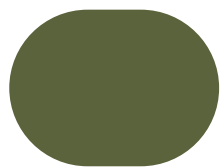
Participar do F.CEO oferece aos seus membros uma oportunidade contínua de compartilhar e debater os desafios inerentes aos altos Cargos de Liderança.

A conhecida sensação de "estar solitário no topo" encontra aqui o seu **Antídoto**.

É a Profundidade dos tópicos, a Relevância dos temas e a Diversidade de perspectivas que tornam o F.CEO uma experiência única.

O investimento em contratar um Conselheiro Independente varia de R\$ 5 mil a R\$ 15 mil mensalmente. No F.CEO o objetivo é ter acesso a diversos "Conselheiros" por um valor muito competitivo.





# Investimento

Faça parte de um grupo seleto de Líderes. O investimento para se juntar ao F.CEO é de R\$ 42 mil anuais, que podem ser divididos em até 12 parcelas de R\$ 3,5 mil.

**F** aça parte do Ecossistema que fortalece seus relacionamentos

**C** ultive Conhecimento poderoso com Líderes renomados.

**E** xpanda suas habilidades ao lado de gestores de alto nível

**O** timize e impulse os Resultados da sua empresa



F.CEO 

Conselho Empreendedor





DESDE  
2012

FOCO NOS RESULTADOS  
COMPROMISSO COM O CLIENTE

Na **FC Partners**, acreditamos que cada empresa tem um potencial único a ser revelado. Vamos te ajudar a transformar sua empresa em um case de sucesso.

Para mais informações sobre nossos serviços ou para agendar uma consulta inicial, entre em contato:

The logo for F.C.E. (Conselho Empreendedor), featuring the letters 'F.C.E.' in a large, bold, sans-serif font, followed by a circle containing an upward-pointing arrow.

Conselho Empreendedor

