

PERISKOP

Periskop Opportunities – Ankaufsprofil.

/ OPPORTUNISTISCH REAL ESTATE



Opportunistisch Real Estate.

RISIKOPROFIL	OPPORTUNISTISCH				
INVESTITIONSSTRATEGIE	Operator-Asset-Investments		Non-Operator-Asset-Investments		
ASSET-KLASSEN	Gesundheitsimmobilien (z. B. Medizinische Versorgungszentren, Tageskliniken)	Modernes Wohnen (z. B. Co-Living, Self-Storage, Seniorenwohnen)	Logistik	Rechenzentren	Büro-Immobilien
EIGENSCHAFTEN	– Umnutzungen/Konversionen – Projektentwicklungen – Direktinvestitionen in Betreiber	– Umnutzungen/Konversionen – Projektentwicklungen – Direktinvestitionen in Betreiber	– High-Yielding – Repositionierungen – Projektentwicklungen	– Powered-Land Transaktionen	– Value-Add in Märkten mit restriktivem Baurecht (z. B. München, Berlin-Mitte, Köln) – Manage-to-Green-Strategien
INVESTITIONSVOLUMEN	Gesamte Investitionskosten: >20 Mio. €				
STANDORTE	Hauptfokus: Deutschland				
TRANSAKTIONSSTRUKTUR	Asset-/Share-Deals, Joint Ventures, Co-Investments, Plattform-Investments, Betreiber-Investments				

KONTAKT

Bitte senden Sie Ihr Exposé an
acquisition-pipeline@periskop.ag
 oder kontaktieren Sie uns direkt:



Dominik Brambring
 Managing Partner
 + 49 151 23406874
d.brambring@periskop.ag



Florian Goldgruber
 Managing Director
 + 49 160 5801899
f.goldgruber@periskop.ag