

ESPERIENZE
PROFESSIONALI

2008 – oggi **FILARMONICA DELLA SCALA**, Milano

Associazione dei musicisti scaligeri che organizza la stagione sinfonica al Teatro alla Scala e concerti e spettacoli in Italia e all'estero

Direttrice Operativa

Risponde direttamente al Consiglio di Amministrazione, si coordina con il Coordinamento artistico e il Responsabile amministrativo. Cura e organizzazione di tutte le attività dell'Associazione per la realizzazione dei concerti a Milano (oltre 500) e in tournée (oltre 220); ideazione e coordinamento dei progetti speciali (Prove Aperte, programmi educational, borse di studio, concerti da camera, ecc.); Responsabile dei rapporti e dei contratti con il personale artistico e tecnico, con sponsor, istituzioni (pubbliche e private), clienti e fornitori; cura dei rapporti con la Fondazione Teatro alla Scala, Responsabile della biglietteria e delle relazioni con gli abbonati; elaborazione dei preventivi di spesa per ogni attività dell'orchestra, dei bilanci preventivi e consuntivi insieme al Responsabile amministrativo; individuazione e coordinamento dei fornitori, redazione bandi e gestione dei contributi pubblici; coordinamento della produzione dell'annuale evento in Piazza Duomo "Concerto per Milano".

2007 - 2008 **SYMPHONICA TOSCANINI FOUNDATION**, Parma, Milano

Fondazione Organizzatrice dei concerti dell'Orchestra Symphonica Toscanini diretta dal Maestro Lorin Maazel

Responsabile organizzazione

Responsabile dei rapporti con gli Enti promotori e organizzatori locali in Italia e all'estero, responsabile delle convocazioni degli artisti non stabili, della formazione degli organici per i singoli eventi, delle negoziazioni e trattative contrattuali, della predisposizione di contratti e visti lavorativi per tutto il personale coinvolto nelle produzioni all'estero.

2008 **CAFFE' PARMA**, Beijing

Catena di bar-ristoranti italiani in Cina

Marketing Manager

Responsabile della strategia di comunicazione e promozione all'interno dei negozi e verso l'esterno, gestione delle relazioni con i media e gli enti istituzionali italiani in Cina, responsabile organizzazione eventi e azioni di co-marketing con brands italiani

2006 **SAVINO DEL BENE INC**, New York, NY

Compagnia di spedizioni e logistica, specializzata in import-export nei settori tessile e moda

Sales executive

Responsabile del mantenimento e dello sviluppo di un portafoglio di clienti acquisiti; sviluppo commerciale e vendita nei territori di New York, New Jersey, Connecticut, Pennsylvania; contrattazione delle tariffe di vendita con gli agenti overseas; stipulazione contratti; supervisione delle attività operative coinvolte nei processi d'import ed export delle attività commerciali dei clienti.

2003 – 2005 **MEDITERRANEAN SHIPPING CO.**, New York, NY.

Seconda compagnia navale al mondo, con sede a Ginevra, 350 filiali e 28.000 dipendenti. New York è l'headquarter del mercato Statunitense

Supervisor del dipartimento di traffico diretto al Medio Oriente, Africa, Sud Europa, responsabile dei processi di quotazione e prenotazione dei contenitori in export, customer service, gestione di tutte le problematiche logistiche e commerciali dal booking

al rilascio del carico, rapporti con agenti overseas, sviluppo delle relazioni con clienti attivi, contrattazione e stesura dei contratti in collaborazione con i sales, tramite comunicativo e di controllo tra l'headquarter in Ginevra e gli uffici periferici negli Stati Uniti.

2000 – 2003 **VEDIOR LAVORO TEMPORANEO SPA**

Multinazionale inglese leader nel settore dei servizi per le Risorse Umane

Coordinatore d'area

Supervisione e coordinamento delle filiali in Emilia-Romagna e Toscana, responsabile delle trattative commerciali con i grandi clienti, attività di controllo e stesura della reportistica per la sede centrale, partecipazione ai progetti di formazione e sviluppo del personale di filiale in collaborazione con l'area manager.

Branch manager della filiale di Sassuolo

Sviluppo e gestione del portafoglio clienti, attività di vendita diretta sul territorio, stipulazione dei contratti, supervisione della selezione e di reclutamento del personale temporaneo, gestione della filiale coadiuvata da due assistenti.

Branch Consultant e Sales Representative della filiale di Parma

Reclutamento, selezione e amministrazione del personale temporaneo; sviluppo e trattative commerciali su tutto il territorio provinciale.

ISTRUZIONE

Annuali corsi di aggiornamento per operatori dello spettacolo in ambito amministrativo, previdenziale e fiscale e di produzione

2021 **Master “Diritto dello Spettacolo”** organizzato da Sharecom, Ente di formazione accreditato

2000 Laurea in **Scienze Politiche** conseguita all'Università degli Studi di Bologna. Votazione 110/110 cum laude. Tesi in Teoria e Tecniche delle Comunicazioni di Massa

1995 **Maturità scientifica** conseguita al Liceo Scientifico P.A. Maggi di Viadana, MN Votazione 60/60.

LINGUA

Inglese: ottimo scritto e parlato.

Francese: buono scritto e parlato.

CONOSCENZE INFORMATICHE

Buona conoscenza Pacchetto Office, ambiente internet e web, Outlook

NOTE PERSONALI

Ottime capacità comunicative e relazionali, buone doti organizzative, capacità di lavorare in team e per obiettivi, motivazione, entusiasmo, capacità di gestire l'emergenza e/o le priorità. Ampia disponibilità a trasferte e trasferimenti in ambito nazionale e internazionale.