

Communiqué de presse

Naissance de HUMIND DIGITAL : l'alliance entre KRESK Développement et Mathieu Delin pour façonner l'accélération intelligente des entreprises

Paris, le 23 octobre 2025

HUMIND DIGITAL (« HD ») voit officiellement le jour, fruit de l'association entre KRESK Développement, le family office de Didier Tabary, et Mathieu Delin, entrepreneur reconnu dans l'innovation digitale (fondateur de Davéo).

Ce nouveau groupe se positionne comme un acteur clé du conseil en transformation digitale et en intelligence artificielle, avec une approche entrepreneuriale forte pour accompagner les entreprises dans un développement agile et accéléré. Née de la volonté commune de KRESK Développement, reconnu pour son expertise en accompagnement stratégique, et de Mathieu Delin, (entrepreneur dans le digital et la Tech), HUMIND DIGITAL ambitionne de créer une plateforme différenciante centrée sur l'entrepreneuriat, l'expertise et la performance. L'objectif : répondre aux défis complexes de l'accélération intelligente des entreprises à l'ère de l'IA.

Le groupe HD s'appuie sur un modèle de croissance hybride, combinant croissance externe, en fédérant autour du projet des dirigeants fondateurs de sociétés réalisant entre 5 et 50 M€ de chiffre d'affaires, et croissance organique, en lançant de nouvelles activités portées par des entrepreneurs ambitieux.

Grâce à l'expérience stratégique et à l'agilité entrepreneuriale de KRESK Développement, alliées à la vision digitale, IA et technologique de Mathieu Delin, HUMIND DIGITAL entend identifier des solutions innovantes, fédérer un collectif d'entrepreneurs et créer un écosystème d'excellence au service de la transformation digitale.

Au cœur de sa démarche, l'humain et la collaboration occupent une place centrale : HD place les besoins de ses collaborateurs et de ses clients au cœur de chaque projet, convaincu que la réussite d'une transformation repose d'abord sur la confiance et la co-construction.

L'ambition de HUMIND DIGITAL est claire : devenir la plateforme multi-experte de référence en Europe dans l'accélération IA et digitale. Le groupe structure son offre autour de trois piliers :

- Intelligence artificielle : optimisation des processus, anticipation des tendances et création de valeur ;
- Innovation technologique : accompagnement des entreprises dans leur accélération digitale ;
- Performance technologique et opérationnelle : déploiement de solutions adaptées aux enjeux spécifiques de chaque secteur (industrie, finance, retail, luxe, etc.).

Destinée aux start-ups, ETI et grands groupes, l'offre HUMIND DIGITAL vise à accélérer la transformation, renforcer la compétitivité et stimuler l'innovation grâce à la puissance combinée de la technologie et de l'intelligence artificielle.



Mathieu Delin,
Humind Digital
Associé Fondateur

« HUMIND DIGITAL est né d'une conviction forte : dans un monde où la transformation digitale et l'intelligence artificielle redéfinissent les règles du jeu, les entreprises ont besoin d'un partenaire capable de fédérer des expertises variées, d'agréger des solutions innovantes et de proposer une réponse globale à leurs enjeux.

Pour concrétiser cette vision, KRESK Développement s'est imposé comme un partenaire évident, grâce à son savoir-faire entrepreneurial unique et à la confiance solide que j'ai construite avec Charles Collin au fil des années.

En unissant nos forces et nos expertises au sein d'un collectif ambitieux, nous décuplons notre capacité à innover et à proposer des solutions plus performantes, pour répondre aux enjeux de nos clients avec agilité et performance.

Nous avons un plan de développement ambitieux pour les 5 ans à venir. Dans les prochains mois, nous annoncerons le rapprochement de nouvelles sociétés expertes dans l'IA, le Digital et la Tech. »



Charles Collin,
Kresk Développement
Directeur Associé

« La création du groupe HUMIND DIGITAL permet à KRESK Développement d'investir significativement dans un secteur d'avenir en proposant une offre différenciante, en lien notamment avec notre connaissance des métiers digitaux côté clients par le biais de notre pôle cosmétique.

Cet investissement démontre également notre esprit investisseur entrepreneur et notre expertise dans la structuration de projets de croissance.

Notre collaboration passée avec Mathieu et la pertinence du positionnement de HD en tant que plateforme d'expertises ont été des éléments déterminants dans notre volonté de développer ensemble ce nouveau groupe. »

STRIDE-UP rejoint l'aventure HUMIND DIGITAL et apporte son expertise en Marketing Digital et IA

Fondée en décembre 2019 par Sophian Petitprez, STRIDE-UP s'est rapidement imposée comme une agence de référence dans le marketing digital et la performance. Reconnue pour son excellence opérationnelle et son approche orientée résultats, la société rassemble aujourd'hui plus de 80 talents et accompagne des grands comptes (Darty, Puig), des ETI (Payfit, Tape à l'oeil,) ainsi que des DNVB emblématiques (Cabaïa, Unbottled, The Bradery) dans l'optimisation de leurs performances digitales.

Accompagnées par Impulse Corporate Finance, les équipes de Kresk Développement et Mathieu Delin ont été mises en relation avec le dirigeant de STRIDE-UP avant de s'insérer, courant 2025, dans un processus compétitif *dual-track* orchestré par Scalene Partners. La banque d'affaires a su concilier les attentes de l'ensemble des actionnaires de STRIDE-UP pour aboutir à une opération permettant à la fois la sortie d'un associé historique et la prise de participation majoritaire de HUMIND DIGITAL.

Cette acquisition stratégique constitue une étape clé de la construction du groupe HD, qui prévoit déjà d'autres développements organiques et externes en cours de structuration.

Depuis sa création, STRIDE-UP s'est d'abord spécialisée dans le marketing paid media (SEA et Social Ads) ainsi que la création de contenu (Motion Design, Tournage, UGC), avant de se diversifier dans le référencement naturel (SEO). L'agence a ensuite élargi son spectre d'intervention pour couvrir l'ensemble de la chaîne digitale de ses clients, avec le lancement de divisions dédiées au CRM, à Amazon et à l'IA et l'automatisation.

Cette stratégie ambitieuse, portée par une équipe de management jeune, dynamique et hautement spécialisée, a permis à STRIDE-UP d'enregistrer une croissance moyenne de près de 30 % par an sur les trois dernières années.

Son intégration au sein de HD permet au groupe de se doter d'une société à fort potentiel, experte du digital et parfaitement alignée avec sa vision de l'accélération intelligente. STRIDE-UP bénéficiera en retour de nombreuses synergies : accès aux partenaires commerciaux et à l'écosystème des autres entités du groupe, partage d'innovation et de savoir-faire sur l'ensemble de la chaîne de valeur, mutualisation des fonctions support pour accompagner la croissance.

Avec cette acquisition fondatrice, HUMIND DIGITAL confirme sa volonté de devenir un acteur majeur du conseil en transformation digitale et en intelligence artificielle. Le groupe entend poursuivre une stratégie de croissance ambitieuse, fondée sur l'alliance entre innovation technologique, entrepreneuriat et excellence opérationnelle, pour offrir à ses clients une expertise toujours plus complète, performante et créatrice de valeur.



Sophian Petitprez,
Stride-Up
Fondateur et CEO

« Cette association avec KRESK Développement et Mathieu Delin a rapidement été une évidence. Dès les premiers échanges, nous avons senti un alignement fort sur notre vision long terme et notre exigence de qualité.

Ils ont compris et respecté l'ADN de Stride-up tout en challengeant notre ambition avec justesse. Ce nouveau cycle nous donne les moyens d'aller plus loin, sans renier ce qui fait notre force.

C'est le début d'un nouveau cycle pour Stride-up et HUMIND DIGITAL avec l'ambition intacte de construire l'agence de demain et la conviction que les meilleures années sont devant nous.»



Mathieu Delin,
Humind Digital
Associé Fondateur

« Le rapprochement avec Stride Up marque une étape majeure pour HD et le lancement concret d'un projet ambitieux. Cette alliance nous permet d'enrichir notre offre et d'affirmer notre position sur le marché du Marketing Digital, tout en restant fidèles à nos valeurs : allier l'humain et la technologie pour booster la performance de nos clients.

Nous sommes enthousiastes à l'idée de démarrer cette collaboration avec Sophian et ses équipes, avec qui nous partageons une même ambition et un même ADN »



Samuel Assaraf,
Scalene Partners
Managing Partner

« Le portefeuille d'offres complémentaires de Stride-up et l'engagement de son management en faveur de la qualité de l'accompagnement des marques ont suscité l'intérêt de nombreux acteurs.

Kresk et Mathieu Delin se sont distingués par leur capacité à construire une offre attractive, adaptée à la configuration capitalistique de Stride-up, tout en apportant à l'équipe dirigeante les moyens d'accélérer sa prochaine phase de croissance.»



Pierre Besson,
Impulse CF
Managing Partner

« Nous sommes particulièrement fiers d'avoir initié, très en amont du process, cette rencontre entre deux entrepreneurs animés par une vision commune, puis d'avoir accompagné cette opération jusqu'à sa concrétisation.

Le rapprochement avec STRIDE-UP reflète pleinement l'esprit du projet HUMIND DIGITAL : une alliance naturelle entre vision, qualité managériale et ambition de croissance. Cette première opération illustre également parfaitement notre ADN : identifier les opportunités en amont, accompagner les entrepreneurs sur la durée et concrétiser des projets à fort potentiel. »

Principaux intervenants de l'opération :

Dirigeants :

- **Humind Digital** : Mathieu Delin
- **Stride-Up** : Sophian Petitprez, Aurore Cazalis, Matthieu Baldeck

Investisseurs :

- **Kresk Développement** : Charles Collin, Benjamin Laporte

Conseils Stride-Up :

- **Conseil M&A** : Scalene Partners (Samuel Assaraf, Simon Eischen, Georges Windsor, Thibault Saint Jevin, Nathaniel Chauvet)
- **Conseil juridique** : Veil Jourde (Gabriel d'Amecourt, Clara Muhar)
- **VDD Financière** : BDO (Gueorgui Gueorguiev, Oscar Morandini, Thomas Giraud)

Conseils investisseurs :

- **Conseil M&A** : Impulse CF (Pierre Besson, Baptiste Bisquert)
- **BDD Financière** : Oderis (Julien Latrubesse, Léonard Bourgeais)
- **Conseil juridique** : Taylor Wessing (Laurence Lapeyre, Sarah Erena, Gwendal Chatain, Antoine Bazart, Elodie Vardon)
- **Conseil stratégique** : RSR Conseil (Lucas Bancel)

Financement :

- CIC Nord-Ouest (Jérôme Langlais, Komlavi Dogbe, Thomas Lailler)
- CIC Est (Noël Morréale, Camille Levernier, Geoffroy Hugel)
- Bpifrance (Chloé Lagarrigue, Yassine Belkadi)

A propos de Kresk Développement :

Créé en 2014, Kresk Développement est le Family Office de Didier Tabary. La société détient des actifs consolidés qui dépassent les 1,5 milliards d'euros et se fixe pour objectif de doubler de taille d'ici 2030. Kresk Développement a pour mission d'investir en lead ou en co-investissement des tickets de 10 à 30 M€ au capital de sociétés non cotées afin d'accompagner des dirigeants dans des projets de croissance durable.

A propos d'Impulse CF :

Impulse Corporate Finance (Impulse CF) est une banque d'affaires indépendante dédiée à l'accompagnement des entrepreneurs et des investisseurs dans leurs projets de croissance et de transmission. Spécialisée dans les opérations primaires sur le segment small et mid-cap (20–100 M€), la société intervient sur l'ensemble de la chaîne de valeur du conseil en fusions-acquisitions et en financement, avec une approche partenariale fondée sur la proximité, l'exigence et le long terme.

Portée par une culture de pragmatisme, de réactivité et de ténacité, Impulse CF se distingue par sa capacité à préparer, structurer et exécuter des opérations complexes, en faisant le lien entre dirigeants, investisseurs et entreprises à fort potentiel. Basée à Paris, l'équipe réunit une quinzaine de collaborateurs et vise à accompagner chaque année une dizaine d'opérations en France et à l'international.

A propos de Scalene Partners :

Créée en 2017, Scalene Partners est une boutique M&A indépendante dédiée aux entrepreneurs. Scalene Partners intervient sur une grande diversité de secteurs et de typologies d'opérations stratégiques (LBO, transmission, croissance externe, conseil en financement) avec un focus particulier sur les entreprises d'une valeur comprise entre 30 M€ et 500 M€.

Pour tout renseignement sur cette transaction :

Kresk Développement : Charles Collin - Tel : +33 (0)6 76 70 33 68 – email : charles.collin@kresk.eu

Impulse CF : Pierre Besson - Tel : +33 (0)6 60 25 34 00 – email : pierre.besson@impulse-cf.com

Scalene Partners : Samuel Assaraf - Tel : +33 (0) 6 14 90 20 90 – email : samuel.assaraf@scalenepartners.com