



Julia Stein

Beraterin & Interim Managerin – Business Development & Product

Getting-things-done‘ ist wofür ich stehe – mit dem Blick für’s große Ganze, fokussiert in der Umsetzung. Empathisch und erfahren im Teambuilding und Stakeholder-Management unterstütze ich Unternehmen bei der Entwicklung und Implementierung nachhaltiger (digitaler) Lösungen für Produkte, Prozesse und Geschäftsmodelle.

Kontakt



0179 4817436



julia.stein@destineo.com



destineo GmbH & Co KG
Hegerstraße 13, Hamburg



<https://de.linkedin.com/in/julia-stein-9642296a>

Tools und Software

- Jira
- Confluence
- Salesforce
- CMS & CRM Systeme
- Miro
- eCommerce
- Web Apps
- Email Marketing Automation
- MS Office

Arbeitsweisen und Methoden

- Klassische und agile (Projekt-) Management Methoden
- Scrum & Kanban
- Founder & Business Development Skills

Sprachen

- Deutsch (Mutterprache)
- Englisch (fließend)
- Spanisch (fließend)
- Französisch (Grundkenntnisse)

Berufliche Stationen

Seit 09 2020	Beraterin & Interim Managerin – Business Development & Product , destineo GmbH & Co. KG, Hamburg
2014 – 2018	Co-Founder und Geschäftsführung , BeBrilliant UG, Hamburg
2012 – 2013	Freiberufliche Beratung , Julia Stein, Hamburg
2006 – 2011	Senior Project Managerin , Tchibo GmbH, Hamburg
1998 – 2000	Redaktionsassistentin und Aufnahmeassistentin , Pro7 'History' Format, HSB5 Media AG, München

Schul- und Studienhintergrund

2000 – 2005	Diplom Kauffrau , Universität Mannheim
19989 – 1998	Abitur , Friedrich Gymnasium, Freiburg

Auslandserfahrung

2002 – 2003	Auslandsstudienjahr , Ciencias Empresariales an der Universidade de Vigo, Spanien
1994 – 1996	Gymnasium der Deutsche Schule , Bilbao, Spanien

Ausgewählte Projektreferenzen

09|2024 – ongoing

Berge & Meer Touristik GmbH
Product Owner für Reiseplattform

Entwicklung der strategischen Product Roadmap, Requirement Management, Alignment mit anderen Product Streams, Testing, Dokumentation

04|2024 – 07|2024

Visable GmbH
Business Owner Product / Monetization Team

Product Management – strategische Planung, Weiterentwicklung und Management des Produktportfolios (Kontext: SaaS + B2B Plattformlösungen)

01|2023 – 03|2024

Natsana GmbH
Product Owner Salesforce Marketing / Commerce Cloud (Interim)

Entwicklung der strategischen Product Roadmap, Requirement Management, Alignment mit anderen Product Streams, Testing, Dokumentation

05|2022 – 12|2022

New Work SE
Product Owner XING Talentmanager (Interim)

Produktverantwortung für XING TalentService (SaaS), Steuerung eines agilen Remote-Teams (Barcelona), Backlog-Priorisierung, Weiterentwicklung der onlyfy B2C-Plattform und Umsetzung von OKRs

08|2021 – 03|2022

New Work SE
Strategieberatung – Business Development

Business Development im Bereich Employer Branding. Erarbeitung der Strategie und Positionierung für das B2B Produktportfolio: Marktsegmentierung, Identifizierung Consumer Needs und Entwicklung einer Value Proposition

01|2021 – 02|2022

AroundHome.de – be Around GmbH
Strategieberatung – Desktop Research

Erarbeitung einer Empfehlung zur Ergänzung des Produktportfolios durch Finanzdienstleistungen (Bank- und Versicherungsprodukte) und potenzielle Kooperationsansätze

Ausgewählte Projektreferenzen

01|2013 – 02|2014

XING AG

Projektmanagement Business Development

Aufbau einer neuen Business Unit zur Erweiterung des Geschäftsmodells, Einführung von Kooperationsangeboten

06|2011 – 12|2011

Tchibo GmbH

Projektmanagement Business Development

Unterstützung beim Aufbau des Energieangebots in den Bereichen Marketing, Vertrieb und interne Prozesse