

# Hertebos' geheim tot groei: Een accountant die horeca ademt

Klant: Hertebos  
Sector: Horeca

## Over Hertebos

Yoshi en Yasmine zijn de oprichters van restaurant Hertebos, een intiem en huiselijk restaurant dat zijn roots heeft in 's Gravenwezel en binnenkort verhuist naar een eigen pand in Wommelgem. Ze houden van een uitdaging en besloten in 2025 hun eigen pand te kopen om hun droom nog meer vorm te geven.

Hertebos onderscheidt zich niet alleen door hun verfijnde keuken, maar ook door de **warme en persoonlijke sfeer** die ze uitstralen. Diezelfde verwachtingen hadden ze ook van hun accountant: een persoonlijke aanpak, transparante communicatie en een frisse stijl.

Voor hun samenwerking met ADE Consultants, hadden ze al twee eerdere ervaringen met andere kantoren. Die waren correct, maar misten de klik die voor Yoshi en Yasmine essentieel is. Ze ontdekten ADE via Ellen, die oprecht fan was van hun restaurant en er meermaals kwam eten.

Yoshi was op zoek naar een kantoor dat:

- De horecasector door en door begrijpt
- Geen stijve, zakelijke uitstraling heeft maar net inzet op een warme, hedendaagse communicatie
- Toekomstgericht werkt en proactief meedenkt

“Ik verwacht dezelfde energie van mijn boekhouder als van mijn restaurant: professioneel maar niet saai.” – Yoshi

## De uitdaging

De overstap naar ADE Consultants kwam op een sleutelmoment voor Hertebos. In 2025 kochten Yoshi en Yasmine hun eerste eigen pand, een grote stap voor elke horecaondernemer. ADE sprong meteen mee in hun verhaal.

“Een goede boekhouder brengt niet alleen structuur, maar ook rust en vertrouwen. ADE doet dat voor ons.” – Yoshi



## Waarom ADE Consultants?

Wat ADE onderscheidde voor Yoshi:

- **Expertise in horeca:** ADE kent de uitdagingen én opportuniteiten van een horecazaak van binnen en van buiten.
- **Toekomstgerichte aanpak:** Dankzij ADE leerde Yoshi op een andere manier naar ondernemerschap kijken.
- **Duidelijke structuur:** Er is een vaste contactpersoon, maar het hele team is bereikbaar en antwoorden volgen snel.
- **Digitale werking via Yuki:** Uploaden van documenten verloopt vlot en gebruiksvriendelijk.

“Door ADE kreeg ons ondernemerschap echt een boost.” – Yoshi

Yoshi waardeert ook sterk dat ADE via sociale media haar team zichtbaar maakt. Zo blijft hij als klant voeling houden met de mensen achter het kantoor.

## Lessen voor andere ondernemers

Yoshi's ervaring toont aan hoe waardevol een boekhouder is die jouw sector écht begrijpt én met je meedenkt.

Zijn advies aan collega-ondernemers:

- Kies een kantoor met ervaring in jouw branche
- Ga voor een persoonlijke klik, niet enkel voor cijfers
- Zorg dat je tools gebruikt die je werk als ondernemer makkelijker maken

## De impact op Hertebos

De samenwerking met ADE zorgt voor meer structuur, duidelijkheid én vertrouwen. De grootste voordelen voor Hertebos:

- Tijdige en persoonlijke opvolging, zelfs als Ellen het druk heeft
- Een systeem (Yuki) dat intuïtief werkt, ook voor niet-boekhouders
- Inzicht in cijfers en heldere begeleiding bij fiscale en financiële vragen
- De combinatie van expertise met een menselijk en laagdrempelig team

“De communicatie, de maandelijkse klantenmail en de proactieve opvolging maken voor ons het verschil.” – Yoshi

## Conclusie

Dankzij ADE Consultants voelt Yoshi zich als ondernemer ondersteund én geïnspireerd. Niet alleen door de vakkennis, maar ook door de menselijke aanpak en de juiste tools die ADE inzet.

“Wij kozen voor ADE omdat zij horeca begrijpen én durven vernieuwen. Dat is exact wat wij ook doen in onze keuken.” – Yoshi

