

Van passie naar professioneel ondernemerschap: het verhaal van Tine

Klant: Gochoc
Sector: Retail

Over Leonidas Kontich

Als zaakvoerster combineert Tine een gevarieerd takenpakket: van winkelverkoop en etalagecreatie tot personeelsbeheer en sociale media. De drukte wisselt sterk per seizoen, en tijdens feestdagen neemt het tempo flink toe. In 2024 onderging de winkel een grote verbouwing, waarbij ADE mee advies en ondersteuning gaf. Ook haar team is cruciaal: vaste medewerkers en studenten waarop ze kan bouwen, zorgen ervoor dat ze haar rol als ondernemster met vertrouwen kan opnemen.

“Ik mag dan een emotionele ondernemster zijn, maar de laatste jaren ben ik pas écht met cijfers bezig. En nu zie ik hoe belangrijk dat is.” - Tine

De uitdaging

Tine baatte eerder een krantenwinkel uit, maar haar ondernemershart leidde haar in januari 2012 naar een **nieuwe droom**: een pralinewinkel in hartje Kontich. Ze koos bewust voor het overnemen van een Leonidas-vestiging, omdat chocolade in België een vaste waarde is en de merknaam meteen vertrouwd aanvoelde.

Hoewel de zaak groeide, liep niet alles van een leien dakje. Tine startte met een eenmanszaak en werkte met een andere boekhouder, maar voelde zich onvoldoende ondersteund. Door enkele pittige privéjaren en de combinatie met een jong gezin, werd het moeilijk om zowel professioneel als privé alles in **balans** te houden.

In 2021 besloot ze over te stappen naar ADE Consultants. De nood was hoog aan overzicht, strategisch advies en iemand die haar écht begreep als mens én ondernemer.

“Ellen zorgde voor een boost na een paar pittige jaren te doorzwemmen.” – Tine

Waarom ADE Consultants?

De klik met Ellen van ADE Consultants was onmiddellijk voelbaar. Niet alleen hielp ze bij de **overstap naar een vennootschap**, wat zorgde voor meer **structuur** en **geloofwaardigheid**, ze bracht ook **rust en duidelijkheid** in een turbulente periode. Tine voelde zich eindelijk serieus genomen als ondernemer. De **empathische** aanpak van ADE, gecombineerd met hun **cijfermatige expertise**, gaf haar het vertrouwen om te groeien.

“Ik voel me door Ellen een echte ondernemer.” – Tine



Ze waardeert vooral:

- De persoonlijke begeleiding bij de overstap naar een vennootschap
- De ondersteuning bij verbouwingen en strategische beslissingen
- Transparante communicatie en advies op maat
- Het gebruiksvriendelijke digitale boekhoudplatform Yuki

“Het Yuki-systeem maakt het makkelijk: ik volg mijn dashboard, zie openstaande facturen, en heb minder heen-en-weer gemail. Ik kan nu zelf mee zorgen voor een goede boekhouding.” - Tine

De impact op Tine en haar zaak

Sinds de samenwerking met ADE Consultants voelt Tine zich als ondernemster gegroeid:

- Ze heeft inzicht in haar cijfers
- Voert zelf voorstellen aan en denkt strategisch mee
- Kan rekenen op heldere antwoorden en een team dat echt meedenkt

“ADE Consultants zorgde ervoor dat ik in mijn kracht kon gaan staan als ondernemer.” - Tine

“Je mag nooit je volledige boekhouding in iemand anders zijn handen leggen. Ik werk graag samen, maar wil ook zelf mee nadenken. Met Ellen doe ik de zoektocht samen.” - Tine

Lessen voor andere ondernemers

Tine's traject toont dat ondernemerschap veel meer is dan cijfers alleen. De combinatie van menselijke begeleiding en professionele ondersteuning maakte voor haar het verschil.

“Een groot deel van mijn business is praten: op netwerkevents, op het dorpsplein. Maar achter die babbels zitten ook cijfers en daar heb je een sterke partner voor nodig.” - Tine

Conclusie

Tine groeide van zelfstandige naar zelfzekere ondernemster, dankzij de steun van ADE Consultants.

“Als ik iets zeg, wordt het gehoord én opgevolgd. Ik voel me serieus genomen – als ondernemster én als mens. Er wordt niet alleen cijfermatig meegedacht, maar ook met empathie. De persoon achter de onderneming wordt gezien.” - Tine

