



GUIDE

ENTREPRENEURS INTRAPRENEURS



100 000
ENTREPRENEURS

PARCOURS

EN 4 ETAPES

basé sur plus de 15 années d'expérience



*C'est parti !
Vous avez choisi
votre intervention*



Préparation
avec l'enseignant



Préparation
pour les jeunes

Le jour J



Après
l'intervention



Pour des témoignages de parcours de vie

impactants pour les jeunes

Prise de contact avec l'enseignant *pour une intervention au top*

Échanger en amont de votre témoignage avec l'encadrant des jeunes.

 **Objectif :** construire, ensemble, l'orchestration des deux heures.



Les indispensables

Prendre contact avec l'enseignant le plus tôt possible.

Favoriser le téléphone : l'échange synchrone, parfait allié pour créer un lien de qualité rapidement.

- Donner à l'enseignant une vision globale de votre parcours scolaire/professionnel.
- Valider ensemble le fil conducteur de la rencontre.

FORMATS COLLECTIFS

N'hésitez pas à demander si d'autres entrepreneurs seront présents et si un temps d'accueil ou de débrief est prévu.



Pense-pas-bête

A évoquer lors de votre échange

Les jeunes

- Ses attentes & celles de ses jeunes,
- Quelques éléments sur les jeunes : leurs aspirations, leurs difficultés, du niveau global du groupe, de leur exposition plus ou moins grande à la diversité des métiers selon leur entourage et/ou environnement familial...

L'enseignant

- Infos à transmettre à l'enseignant (cv, lien LI, site internet...) ?
- Comment souhaite-il préparer ses jeunes ? Une proposition pour la préparation ?
- Votre approche des échanges avec les jeunes le jour J
- Validez la présence d'un adulte de l'établissement dans votre salle

Les aspects pratiques

- Qui s'occupe d'apporter les post-it/transmettre le questionnaire "jeunes" pour le debriefing à la fin de l'intervention ?
- Possibilité d'un parking et/ou les indications transports en commun le cas échéant ?
- La personne à l'accueil ?
- Autres besoins ?



Vos outils essentiels

Votre espace personnel

Véritable tableau de bord, il vous donne accès aux outils pour préparer l'intervention (e-learning, session d'échanges, guide...) et aux coordonnées de l'enseignant en un rapide coup d'œil !

Votre boîte courriel

Pensez à vérifier vos SPAMS s'il vous manque le courriel de mise en relation



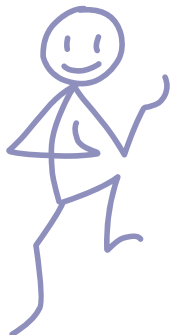
*Pour mieux utiliser
votre espace
personnel*



cliquez ici

Préparer votre témoignage 100 000 Entrepreneurs avec les jeunes

Entreprendre, c'est :



- Un **état d'esprit**
- Se mobiliser pour **monter un projet** à partir d'une envie porter un projet, et ainsi **donner du sens** à sa vie professionnelle

Et cela peut s'illustrer par :

- **créer son entreprise**, son commerce, son activité libérale ou son association.
- **porter un projet en tant que salarié** dans un groupe ou au sein de la fonction publique
- **s'engager bénévolement** pour une action citoyenne, sportive...

Objectif

Semer des graines d'inspiration auprès des jeunes

- Contribuer à l'orientation et l'insertion professionnelle
- Encourager les jeunes à réaliser leurs ambitions
- Montrer aux jeunes qu'il n'y a pas de fatalité en raison de leur origine ou de leur sexe
- Proposer aux jeunes des rôles modèles
- Transmettre les valeurs de l'état d'esprit d'entreprendre

*Le témoignage personnel
est très puissant et
impactant : il inspire,
élargit les horizons,
donne confiance et
stimule la persévérance
face aux défis*

Concrètement

Susciter la curiosité des jeunes

- Partager votre parcours d'études, vos choix (ou non) d'orientation, vos différents postes et missions, ainsi que les compétences acquises et développées pour atteindre vos objectifs.
- Déconstruire les idées reçues : études, salaire, argent, réseau, savoir-faire, milieu social, codes...
- Discuter avec les jeunes autour de leurs rêves, leurs projets, leurs observations sur la société actuelle, la notion d'entreprendre, leurs compétences déjà acquises à ce jour...

En plus

Mieux comprendre les jeunes pour échanger avec eux

Des pistes pour découvrir le cerveau des ados :)

cliquez ici

Préparer votre témoignage 100 000 Entrepreneurs : les conseils pour un meilleur impact

Votre parcours
est unique, évitez
les généralités.

Avec les jeunes...

L'interactivité : un ingrédient clé !

Au fil de leurs questions, racontez votre histoire en la parsemant d'anecdotes.

Le mode "question **ouverte**" sera votre meilleur allié.

... et pour les jeunes

Être à leur écoute : un incontournable !

Questionnez-les sur leurs projets et envies afin de **les rendre acteurs de cette rencontre**.

Invitez-les à s'exprimer sur leur engagement dans, ou en dehors de l'école (club sportif, bal de fin d'année, pompier volontaire...).

Simplifiez vos propos

Adaptez vous à l'âge de votre public.

Vos mots employés sont-ils **compréhensibles** sans culture du monde de l'entreprise ?

(business plan, Todolist, stratégie de marque, COPIL, brainstorming, appel d'offre, etc.).

Dédramatisez l'échec

Entreprendre c'est prendre des risques, faire face à des obstacles.

Evoquer vos réussites et vos difficultés :

l'expression de votre sincérité vous permettra d'être plus accessible aux jeunes.

Parler de vos échecs d'hier (scolaire et pro).

Ils contribuent à vos succès d'aujourd'hui et de demain. Ils sont essentiels dans le processus d'apprentissage...

Les écueils à éviter

- ✓ Pas de politique, ni de religion.
- ✓ Pas de démarchage commercial auprès des encadrants et des jeunes.
- ✓ Soyez vigilant quand vous vous exprimez sur :
 - votre rapport à l'école
 - les jeunes et leurs projets.
 - la différence public/privé ou chef d'entreprise/salarié ou grand groupe/TPE.

Pour aller plus loin

Montrer l'intérêt du Réseau : évoquer comment vous l'avez construit et comment eux peuvent commencer à le construire (classe, loisirs, LinkedIn).

Montrer l'intérêt de l'accompagnement (pour les jeunes avec un projet de création d'entreprise) :

LES ENTREPRENEURS
à l'école

MOOVJEE

pépité
France

En plus

Des pistes de questions pour plus d'interactivité

Questions que pourraient
poser les jeunes

Questions que vous
pouvez poser aux jeunes

Intervenir dans le cadre de

L'Offre combinée



Entreprendre
Pour Apprendre

Membre de
JA Worldwide



Inspirer les Mini-Entrepreneurs et élargir leurs horizons

Votre témoignage intervient dans le cadre du programme de la Mini-Entreprise®

La Mini-Entreprise®, qu'est ce que c'est ?

Sur une journée ou sur plusieurs mois, des jeunes créent une Mini-Entreprise® avec pour but la **conception, la mise en œuvre puis la commercialisation réelle d'un produit (bien ou service)**. Les jeunes s'organisent en équipe projet pour concrétiser leur idée.



Votre intervention pourra avoir lieu à différentes phases du projet de Mini-Entreprise® :

- **Inspirer** : au début du programme, les jeunes ont découvert le défi qui les attendait pour l'année et vont se lancer dans l'idéation
- **Remobiliser** : en cours du programme, le projet est lancé. L'équipe rencontre ses premiers challenges : un défi de production, des ventes difficiles, une baisse de motivation...
- **Préparer l'après** : Le projet touche à sa fin : les jeunes ont commercialisé leur produit, ils ont pitché. Les jeunes ont vécu une année entrepreneuriale intense et ont du mal à réaliser tout ce qu'ils ont accompli.

L'intérêt de ce témoignage pour les jeunes :

- Rendre l'entrepreneuriat humain et accessible en partageant la manière dont vous vous êtes lancés : les jeunes vont directement y puiser leur inspiration pour leur propre projet !
- Aider les jeunes à surmonter les difficultés en leur montrant qu'elles font partie intégrante du parcours d'un entrepreneur.
- Aider les jeunes à prendre conscience de la valeur de leur expérience de Mini-Entrepreneur et à la projeter dans leur avenir (orientation, futurs projets, confiance en soi).

Votre intervention est un moment charnière, une rencontre qui peut changer la trajectoire du projet des jeunes et leur perception de l'avenir !

Pour préparer votre témoignage, il est indispensable de prendre contact avec l'encadrant et valider à quelle phase du projet votre témoignage intervient !

Un guide complet est disponible sur votre espace dédié spécialement à ce type d'intervention 😊

Les derniers préparatifs... *pour une intervention au top*Intervention individuelle
Opération de sensibilisation
 Favoriser l'interaction et briser la glace
entre vous et les jeunes

Votre arrivée au sein de l'établissement

Prévoir d'arriver une dizaine de minutes à l'avance



Vous rendre à l'accueil / Vie scolaire

Vous inscrire sur un registre pourra vous être demandé (sécurité etc.)

Rejoignez l'enseignant selon les modalités discutées ensemble



Introduction faite par l'enseignant puis à vous de jouer !

Préciser que vous êtes bénévole et que ce n'est pas un cours (pas d'interrogations à la fin !)



le pourquoi de votre démarche, présence



ce que fait l'association 100 000 entrepreneurs :
"peut-être que demain ce sera vous qui viendrez parler aux jeunes via l'association"

Echanger avec les jeunes autour de votre parcours

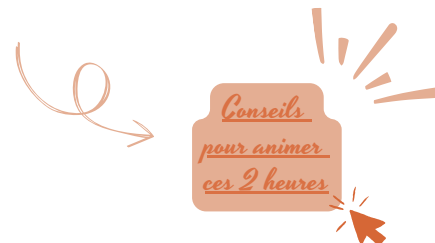
Pour un témoignage **vivant** :



Appuyez-vous sur les 4 **objectifs pédagogiques**



Rebondissez sur les **propos** des jeunes



10-15 mn avant la fin



Distribuer les post-it aux jeunes pour qu'ils écrivent ce qui les a marqués lors de cet échange **Autres idées pour les post-it** : Une inspiration ? Les sentiments engendrés ? Une action concrète qu'ils mettront en place ?



Motiver les jeunes à s'exprimer oralement sur cet échange



Inviter les jeunes à remplir leurs évaluations (via le lien/QR code) selon les modalités fixées avec l'enseignant

Vos messages impacteront d'une façon ou d'une autre

Si tous les points évoqués lors de la préparation n'ont pas été abordés, pas de panique ! L'interaction entre les jeunes et vous reste la priorité, laissez les jeunes être **acteurs de cette rencontre**.

Le petit + pour clore en beauté :



les jeunes de dos, des post-it ...plus simple

Les derniers préparatifs...

pour une intervention au top

Speed-meeting



Favoriser l'interaction et briser la glace

entre vous et les jeunes

Votre arrivée au sein de l'établissement

Prévoir d'arriver une dizaine de minutes à l'avance



Vous rendre à l'accueil / Vie scolaire

Vous inscrire sur un registre pourra vous être demandé (sécurité etc.)

Rejoignez l'enseignant selon les modalités discutées ensemble



temps 0

temps 1

temps 2

temps 3

Introduction et lancement par l'enseignant organisateur (10 min)

Démarrer l'échange avec les jeunes autour de votre parcours 3 rotations de 30 minutes

**Soyez rapide :** brisez vite la glace pour rentrer dans l'échange :

Présentez-vous et surtout questionnez-les sur leurs projets.

Utilisez votre parcours pour y répondre.

**Soyez créatif :** les jeunes, comme les adultes, n'aiment pas se répéterConseils
pour animer
ces 3 tours

10-15 mn avant la fin



Distribuer les post-it aux jeunes pour qu'ils écrivent ce qui les a marqués lors de cet échange (post-it, nuage de mots...)



Motiver les jeunes à s'exprimer oralement sur cet échange



Inviter les jeunes à remplir leurs évaluations (via le lien/QR code) selon les modalités fixées avec l'enseignant

30 mn c'est très court !
Un speed-meeting réussi
c'est un match de ping-
pong actif

L'intérêt de ce format pour les jeunes et pour vous : permettre à chaque jeune de découvrir 3 profils, et vous, de rencontrer d'autres entrepreneurs.

Le petit + pour clore en beauté :



Conseils pour une meilleure interactivité

Quelques préalables :

- Éviter de faire un monologue en allant chercher les jeunes
- Encourager les jeunes à poser des questions
- Appuyez-vous encore plus sur les interactions des jeunes et leurs propos. De la réactivité sur ce que le jeune dit soit en retournant les questions aux jeunes (ex. Combien gagnez-vous ? => Selon vous, c'est quoi un bon salaire ? à quoi ça sert ?)
- Faire un quiz, proposer un atelier, d'autres supports (écrit, dessin...)...

Au commencement : la notion d'entreprendre

au sens large

Qui aimerait devenir entrepreneur ?

Les interroger sur leurs projets/idées.

Que signifie **Entreprendre** selon vous

? Pour connaître leur vision sur le sujet.

A votre avis, **quels sont les points communs entre :**

- le coiffeur de ta rue,
- la patronne de ton père,
- l'enseignant qui a organisé cette rencontre,
- l'entraîneur de ton club,
- ton artiste préférée ?

Ils sont tous entrepreneurs de leur vie : un entrepreneur initie ou reprend un projet qui lui tient à cœur, en fédérant et en s'entourant d'une équipe autour de lui.

Entreprendre résulte souvent d'un travail d'équipe (les cofondateurs, les collaborateurs, les fournisseurs, les investisseurs, etc.). La réussite est aussi affaire de **rencontres, de solidarités, de partenariats**, etc.

Entreprendre est **permis à tout le monde** : cela ne présuppose pas d'être génial (ce qui rendrait le concept inaccessible), mais plutôt curieux, travailleur, courageux, persévérant.

Cela ne présuppose pas d'être riche au départ ; il est possible d'aller chercher de l'argent auprès de ceux qui croient au projet.



Faire le parallèle avec vous et votre parcours

Et maintenant, qui souhaite devenir entrepreneur de sa vie ?

Quelques idées pour aborder les objectifs pédagogiques...

Entreprendre

- Quelles sont les qualités requises pour entreprendre ?
- Pourquoi entreprendre est-il difficile ? Pourquoi est-ce satisfaisant ?
- Comment savoir que mon projet réussit ?
- Quelles sont, d'après vous, les principales difficultés que j'ai eues à surmonter ?

Parcours scolaire et monde professionnel

- A votre avis, quelles études ai-je dû faire pour y arriver (aborder votre orientation choisie ou non) ?
- A votre avis, à quoi servent les matières étudiées (rebondir sur votre propre expérience) ?

Découverte du monde du travail

- A votre avis, est-ce que je travaille seul ? en équipe ? Ai-je été accompagné
- Quelles règles suivez-vous à l'école ? Parmi celles-là, lesquelles retrouverez-vous en travaillant, à votre avis ?

Monde de demain

- Partez d'une problématique liée aux transitions que vous avez rencontrée et écoutez les idées des jeunes (Ex : mobilité des collaborateurs)

... pour s'intéresser aux jeunes

sans être intrusif envers les plus timides

- Qu'est ce que vous aimez faire au point de ne pas voir le temps passer ?
- La plus belle chose que vous avez réalisée ?
- Une idée ou une initiative dont vous êtes fier ?
- Quelle réussite avez-vous eu en groupe ?
- Voulez-vous partager une chose que vous avez osé ?
- Avez-vous l'idée d'un moment où vous avez dépassé une peur ?

Spécificités Speed-meeting

Eviter la répétition :

- Discuter en amont avec l'enseignant sur l'articulation des 3 rotations (une thématique ? des questions dédiées ? par tour)
- Appuyez-vous sur les sujets abordés par l'entrepreneur précédent pour poursuivre l'échange.

Continuez à être acteur du développement de la relation école/entreprise



AVEC

L'ASSOCIATION

« C'EST À
PLUSIEURS
Que l'on apprend
SEUL »

Partagez
vos "bonnes pratiques"
avec d'autres entrepreneurs
lors de nos sessions d'échanges
ou **ICI**

Mesurer l'impact de nos actions grâce et avec vous

Deux heures, c'est court et elles sont déjà terminées.
A vous de jouer !

répondre à l'évaluation



Evaluation croisée pour vous
permettre de vous améliorer

Retenez les
"j'aurais dû dire ça",
"si j'avais su...",
pour améliorer
votre prochaine
intervention !

Vos retours sont essentiels pour **gagner en efficience
et pérenniser nos financements**, afin de continuer à
offrir des témoignages inspirants aux jeunes !

L'ENSEIGNANT

AVEC

Créer du lien entre les enseignants & vous

- Le feeling est bien passé, **vous souhaitez ENSEMBLE aller plus loin ?**
Demandez à l'enseignant de créer une nouvelle demande en spécifiant **votre nom et le créneau** retenu ensemble.
- Valorisez d'autres initiatives** autour de l'entrepreneuriat et des jeunes :



Membres de
du Worldwider



- Vous êtes à la recherche de **stagiaire, alternants ?**
Reprenez contact avec le ou les enseignants.
- Restez disponible aux **retours** éventuels des jeunes



Votre animateur/animatrice
M les belles histoires,

On **M**!

alors n'hésitez pas à lui raconter celles
qui se poursuivent



Continuez à être acteur du développement de la relation école/entreprise



POUR ALLER

PLUS LOIN

Parlez de votre expérience et connectez-vous

à des professionnels, aux enseignants de vos enfants, aux réseaux d'entrepreneurs de votre connaissance, autour de la machine à café ou en visio...

Rejoignez



nous



Valorisez votre engagement et notre co-action

en publiant des posts sur les réseaux sociaux



- avec une photo (avec les jeunes de dos ou de loin ;))
- avec #BackToSchool,
- le tag @100000 Entrepreneurs et @NomAnimateurAnimatrice

en envoyant, des photos du jour J, à votre interlocuteur 100 000 Entrepreneurs.



Allez plus loin dans votre engagement bénévole

Rejoignez notre équipe de relais territoriaux de votre région pour nous aider à développer notre association, au-delà des témoignages.

Contactez
votre
animatrice/
animateur



Pérennisez nos co-actions

en nous soutenant financièrement, par le don, le solde de la taxe d'apprentissage ou encore le mécénat, afin d'élargir notre action de sensibilisation à l'ensemble des jeunes (de 13 à 25 ans).



« MERCI
pour les JEUNES »